



подведенную мощность на объекте, исключить перебои или аварии на линии электропередач, а также снизить затраты на электроэнергию. В Краснодарском крае эти проблемы стоят особенно остро», — отмечают в пресс-службе компании.

По словам коммерческого директора ООО «Умная Энергия» Дмитрия Коняева (занимается монтажом солнечных электростанций в Краснодарском крае), до недавнего времени основным потребителем действительно был бизнес: «По нашим оценкам, установленная мощность солнечных электростанций, построенных коммерческими предприятиями, с 2019 по 2021 год выросла в три раза и достигла 44,5 МВт. После того как в первом квартале этого года заработал закон о микрогенерации, взлетел спрос и со стороны частных лиц».

Напомним, согласно закону, любое физическое или юридическое лицо, установившее объект ВИЭ, может отдавать излишки электроэнергии в сеть (в объеме не более 15 кВт), при этом сбытовая организация обязана купить данную электроэнергию.

Дмитрий Коняев рассказывает, что за последние несколько лет компания запустила в эксплуатацию крупные солнечные установки для краснодарского центра коммерции «Гарант» на 427 кВт, для геленджикского пансионата «Фламинго» (150 кВт), для сервисного центра «КАМАЗ» в станице Полтавской (40 кВт), для анапской винодельни «Гай-Кодзор» (40 кВт).

В апреле 2021 года ГК «Дело» (транспортно-логистический комплекс) и АО «Атомэнергострой» подписали соглашение о реализации совместных мер, направленных на содействие обеспечению перехода логистических терминалов к использованию низкоуглеродных зеленых источников энергии.

«В зависимости от размера тарифа на электроэнергию и стоимости топлива для дизель-генераторов солнечная электростанция на Кубани окупается от 3 до 5 лет. И это при том, что гарантия производителя на те же солнечные батареи — 12 лет, а срок службы оборудования 25–30 лет», — говорит Дмитрий Коняев.

УСКОРИТЬ ПРОЦЕСС В числе основных проблем при реализации проектов ВИЭ участники рынка называют дефицит кадров и увеличение сроков реализации проектов из-за длительного этапа по технологическому присоединению объектов солнечной генерации к сетевой инфраструктуре. «Процесс может занимать от 2,5 до 4 лет. Тогда как сам процесс строительства объекта — от проектирования, поставки оборудования до выполнения полного объема строительно-монтажных работ — не превышает полутора лет. Такое несоответствие приводит к увеличению общего срока реализации проекта, его удорожанию и отодвигает начало полезного отпуска электроэнергии в сеть на более длительный срок», — говорят в ГК «Хевел».

Кроме того, существует проблема, с которой столкнулся не только энергетический сектор, а весь строительный рынок в последние месяцы, — значительное повышение цен на материалы. Это никак не повлияет на стоимость электроэнергии для потребителей в дальнейшем, уверяют в компании, однако снижает доходность проекта для инвестора и увеличивает сроки окупаемости.

В компании «Умная Энергия» основной проблемой считают нехватку квалифицированных кадров. «По нашим данным, инженеров-электри-

В СВЕТЛОЕ БУДУЩЕЕ Несмотря на то, что в настоящий момент мощности объектов солнечной энергетики в регионе принципиально не решают проблему энергодефицита, опрошенные «Экономикой региона» представители отрасли сходятся во мнении, что доля ВИЭ в производстве энергии будет стремительно увеличиваться с каждым годом, и у «зеленой» генерации есть шанс стать полноценной заменой традиционной.

По словам господина Коняева, по сравнению с 2015 годом в 2020 году объекты, функционирующие на основе использования возобновляемых источников энергии, в России стали строить чаще в восемь раз. В минувшем году на их долю впервые пришлось 65,9% запущенных в эксплуатацию генерирующих объектов в России. Среди объектов ВИЭ больше всего в 2020 году было введено в эксплуатацию солнечных и ветряных электростанций (1 ГВт 207 МВт).

По мнению Дмитрия Коняева, ВИЭ уже заняли в структуре производства электроэнергии заметную долю: «По данным отчета британского аналитического центра Ember и немецкого института Agora Energiewende, в прошлом году в Европейском Союзе из ВИЭ было сгенерировано 38% всей электроэнергии, а с помощью ископаемого топлива — 37%. По сведениям BloombergNEF, в 2020 году корпоративные заказчики во всем мире в рамках прямых договоров купли-продажи приобрели рекордные 23,7 ГВт «зеленой» энергии. В основном коммерческими предприятиями закупалась солнечная или ветровая энергия».

Однако, по оценке специалистов ГК «Хевел», в России темпы прироста ВИЭ-мощностей сильно отстают от мировых. Прогнозируется, что к 2025 году ВИЭ будут обеспечивать около 1% электропотребления.

«В мире энергию солнца, ветра, воды и других ВИЭ используют уже давно, но активное развитие именно этих технологий и повышение их доли в мировом энергобалансе началось 10–15 лет назад. Сейчас доля ВИЭ (без учета больших ГЭС) в мировом электроэнергетическом балансе составляет не более 10%, в России же этот показатель с 2014 года стал постепенно расти. В последние годы ВИЭ-генерация демонстрирует стремительные темпы развития. Даже в сложных экономических условиях на фоне пандемии коронавируса, когда под угрозой оказалась реализация большинства инвестиционных проектов, возобновляемая энергетика, напротив, продемонстрировала рост объемов новых вводов и существенно укрепила свои позиции. В России на конец первого полугодия 2021 года действует около 2,8 ГВт объектов ВИЭ-генерации, за прошлый год прирост мощностей в этом секторе составил более 100%», — рассказали в пресс-службе компании.

По данным российской Ассоциации развития возобновляемой энергетики, по состоянию на начало 2021 года мощности ВИЭ-генерации составляют около 1,25% от суммарной установленной мощности электрогенерации России и позволяют обеспечивать около 0,6% электропотребления.

По словам аналитика ИК «Фридом Финанс» Валерия Емельянова, суммарная выработка первых солнечных электростанций в Краснодарском крае в ближайшие пару лет не превысит 200 млн кВт·ч в год, а это менее одного процента потребления в регионе. А значит, вводить солнечную электростанцию в магистральные сети пока нецелесообразно. ■

СОГЛАСНО ЗАКОНУ, ЛЮБОЕ ФИЗИЧЕСКОЕ ИЛИ ЮРИДИЧЕСКОЕ ЛИЦО, УСТАНОВИВШЕЕ ОБЪЕКТ ВИЭ, МОЖЕТ ОТДАВАТЬ ИЗЛИШКИ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ В СЕТЬ (В ОБЪЕМЕ НЕ БОЛЕЕ 15 КВТ), ПРИ ЭТОМ СБЫТОВАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЯЗАНА КУПИТЬ ДАННУЮ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ

ки возобновляемых источников энергии на розничном энергорынке. Планируется, что вся произведенная электроэнергия будет поставляться территориальной сетевой организации по специальным тарифам в рамках контракта, рассчитанного на 15 лет.

СРЕДНИМ И МАЛЫМ Как отмечают в ГК «Хевел», в последние годы возобновляемые источники энергии (ВИЭ), в том числе солнечную энергию, активно стали использовать предприятия малого и среднего бизнеса, а также сельхозпредприятия.

«Хевел» и нашими дилерами реализовано множество проектов для торговых предприятий, гостиничного бизнеса, кафе и ресторанов. Применение солнечных решений позволяет предпринимателям решить проблемы с энергоснабжением, увеличить

С 1 января 2022 года терминалы ГК «Дело», расположенные в Новороссийске, полностью перейдут на использование электроэнергии, выработанной на ветропарках. В роли партнера нового проекта выступает АО «НоваВинд».

Первыми энергию, выработанную на основе энергии ветра, примут терминалы ООО «Контейнерный терминал "НУТЭП"» и АО «Зерновой терминал "КСК"».

В последние годы экономический фактор стал определяющим для малого и среднего бизнеса в связи с ростом затрат на энергоснабжение, считают в компании «Хевел». Он предопределил спрос на солнечные энергоустановки. «Для предприятий малого и среднего бизнеса с учетом достаточно высоких тарифов в регионе сроки окупаемости проектов составляют 5–7 лет, для крупных сетевых объектов — до 15 лет», — отмечают в компании.

ПО ИТОГАМ 2020 ГОДА КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ ПОПАЛ В ДЕСЯТКУ РЕГИОНОВ-ЛИДЕРОВ РФ ПО РАЗВИТИЮ «ЗЕЛЕННОЙ» ЭНЕРГЕТИКИ

ков в РФ готовит 85 вузов. Всего лишь 20% из них — специалисты в области ВИЭ. Но это решаемый вопрос. Мы даем практику и доучиваем. Куда серьезнее, когда заказчики обращаются к нам с просьбой переделать чью-то работу. Только вдумайтесь: 83% компаний, занимающихся монтажом солнечных электростанций на российском рынке, не состоят в СРО, не имеют необходимых классов допуска у электриков и часто опыта строительства подобных объектов. Работа таких установщиков-самоучек в лучшем случае угрожает быстрым выходом из строя оборудования, а в худшем — ущербом имуществу и жизни владельца солнечной электростанции», — рассказывает Дмитрий Коняев.