

## ЛИЗИНГ

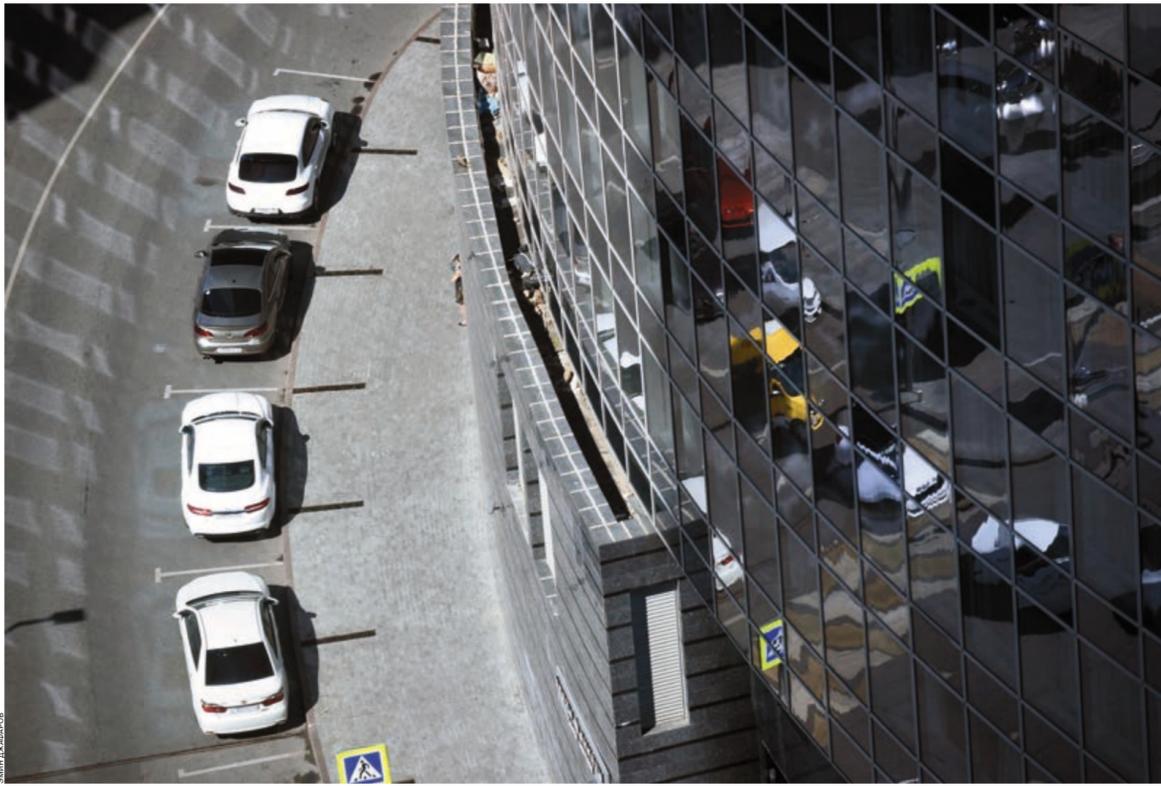
## Автопром нагревает рынок

Прошлогодний локдаун, прекративший продажи автомобилей в крупнейших регионах России всего на три недели, запустил на рынке автолизинга долгосрочную тенденцию роста, которая наблюдается до сих пор на фоне значительно подорожания самих машин.

— конъюнктура —

Российские аналитические агентства, собирающие статистику о рынке лизинга, традиционно не проводят исследований в первом квартале, но по сообщениям крупнейших отраслевых игроков можно сделать уверенный вывод о том, что в сегменте автолизинга дела сегодня идут еще лучше, чем в прошлом году. Все больше людей и организаций хотят приобрести автомобили именно в лизинг, количество сделок финансовой и операционной аренды ежемесячно растет двузначными темпами, что, как напоминают участники рынка, продолжается с августа прошлого года. При этом темпы роста цен на конечную продукцию автопрома уже вдвое превышают нынешнюю инфляцию, которая тоже в последнее время усилилась. Тем не менее эти разнонаправленные тенденции вполне могут сосуществовать до конца года в силу продолжающегося дефицита автомобилей в продаже, прогнозируют опрошенные «Ъ» топ-менеджеры лизинговых компаний.

Объем нового бизнеса «СберЛизинга» в сегменте автотранспорта в первом квартале 2021 года составил 19,4 млрд руб., в сегменте легковых авто и легкого коммерческого транспорта (LCV) — 7,8 млрд руб., грузовых автомобилей передано на 11,6 млрд руб. По словам генерального директора компании Вячеслава Спирина, дефицит сохраняется во всех сегментах автотранспорта (эта тенденция, по его прогнозам, сохранится до конца 2021 года), причем доля лизинга при приобретении легковых машин и LCV продолжит расти. А в сегменте гру-



Рынок автолизинга продолжит расти до конца года, несмотря на повышение цен

зовиков «все договоры заключаются с поставкой от четырех до шести месяцев, основные производители загрузили производственные мощности практически до конца года», рассказал он.

У группы «ВТБ Лизинг» объем автолизингового бизнеса в январе — марте 2021 года увеличился на 43% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Компания заключила 6,8 тыс. новых сделок на 14,8 млрд руб. В грузовом сегменте рост составил 83% (6,4 млрд руб.), в легковом — 23% (8,4 млрд руб.). По данным за апрель 2021 года, компания отмечает и вовсе трехкратный рост сделок с автомобилями, однако следует учитывать, что год назад на апрель пришелся пик российского локдауна, когда продажи автомобилей в крупнейших городах были просто остановлены. «Лизинг становится популярнее не только среди крупных предприятий. Мы видим рост числа сделок и увеличение ин-

тереса к продукту со стороны малого, среднего бизнеса и индивидуальных предпринимателей», — отметил генеральный директор ГК «ВТБ Лизинг» Дмитрий Ивантер.

«Газпромбанк Автолизинг» (входит в группу компаний «Газпромбанк Лизинг»), специализирующийся на предоставлении техники в лизинг для корпоративных автопарков, в первом квартале 2021 года заключил новых сделок на 9,1 млрд руб., что в 2,8 раза больше прошлогоднего показателя. Количество переданных в лизинг автомобилей выросло почти в 2,5 раза и составило 3,2 тыс. машин, из которых на легковые авто приходится 39%, на LCV — 29%, а на грузовые — 28%. Оставшиеся 4% пришлось на сделки с автодорожной спецтехникой, которыми «Газпромбанк Автолизинг» начал заниматься с ноября 2020 года, сообщила в пресс-службе компании.

Бизнес с автомобилями растет и у менее крупных лизингодателей. Как рассказал первый заместитель генерального директора компании «Стоун XXI» Иван Махортов, в пер-

вом квартале компания передала лизингополучателям на 24% больше автомобилей, чем в прошлом году (943 машины против 763 в первом квартале 2020 года). При этом стоимостной рост предметов лизинга за тот же период показал прибавку в среднем на 15%. «Если средняя цена легковой машины год назад была на уровне 3 млн 61 тыс. руб., то в первом квартале 2021 года мы фиксируем среднюю цену на уровне 3 млн 509 тыс. руб.», — сообщил он. «Ъ», добавив, что этот показатель хорошо характеризует происшедший рост цен в автопроме в целом.

Единственное, что в какой-то степени снижает цены на автомобили, — это программа субсидирования колесных транспортных средств по линии Минпромторга России, по которой лизинговая компания может компенсировать из бюджета скидку получателю в размере от 10% до 20% стоимости автомобиля. С 2021 года программа была перезапушена по новым правилам, в соответствии с которыми были не только повышены требо-

вания к локализации производства автомобилей на территории РФ, но и ужесточены требования к лизингодателям как в части доступа к субсидиям, так и в процедуре оценки эффективности их использования.

В результате проведенного в феврале конкурсного отбора доступ к господдержке автолизинга получили лишь 15 крупнейших лизинговых компаний, что вызвало неоднозначную реакцию в профессиональном сообществе и критику программы — в основном со стороны тех игроков, которые оказались за бортом господдержки (всего в нынешнем году на участие в программе претендовало 57 лизингодателей). Однако до формальных жалоб дело не дошло: в пресс-службе Минпромторга заявили «Ъ», что «официальных обращений с какими-либо претензиями по правилам субсидирования не поступало», а оценить степень выполнения лизинговыми компаниями взятых на себя обязательств можно будет лишь по итогам года.

В Минпромторге также сообщили, что по состоянию на 1 июня в

рамках программы льготного лизинга реализовано 19,5 тыс. автомобилей, объем предоставленных скидок составил 3,13 млрд руб. Это означает, что выделенные министерству бюджетные лимиты по программе формально еще не закончились, но уже почти исчерпаны: всего на эти цели предусмотрено 3,8 млрд руб. «Вместе с тем вопрос о выделении дополнительных средств также прорабатывается с правительством РФ исходя из возможностей федерального бюджета», — подчеркнули в министерстве, но никакой конкретики не добавили.

Известно, что, например, «СберЛизинг» уже использовал более 90% полученного от Минпромторга лимита субсидий (по итогам конкурсного отбора в феврале компания получила право на 350 млн руб. господдержки), с начала года профинансировал более 1,3 тыс. машин отечественного производства. Как рассказал Вячеслав Спирин, оставшийся лимит уже распределен по клиентам и ождет подписания сделок на финансирование «еще порядка 300 автомобилей». «Мы ждем и надеемся на выделение в этом году дополнительных субсидий для данной программы, которая востребована рынком и нашими клиентами», — подчеркнул он.

По словам господина Спирина, «крайне эффективной» оказалась программа Минпромторга «Доступная аренда», по которой федеральный бюджет компенсировал до 25% стоимости автомобиля по оперлизиновым контрактам на срок от 18 месяцев. Выделенные в прошлом году 2,5 млрд руб. «были выбраны в считанные недели», «клиенты в прямом смысле слова выстраиваются в очередь за автомобилями, подпадающими под действие программы», добавил он. «Драйвером роста данного направления в текущем году будет выделение на программу отдельного лимита», — считает глава «СберЛизинга».

Однако пока дополнительные целевые субсидии по оперлизиному выделять не планируется, уточнили «Ъ» в Минпромторге. «Отдельного лимита на программу „Доступная аренда“ не установлено, лизинговые компании вправе самостоятельно определять направления использования субсидии — на обычную программу либо на программу оперлизиного», — пояснили «Ъ» в пресс-службе министерства.

Алексей Екимовский

## Без аванса и с отсрочкой

## Обновленная безопасность

На областном уровне самая крупная госзакупка с помощью лизинга в этом году — 120 машин новой пожарной техники. Соответствующее соглашение по итогам торгов уже подписали Волго-Вятский региональный филиал АО «Сбербанк Лизинг» и ГКУ «Управление по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и пожарной безопасности Нижегородской области». Общая сумма контракта — 1,36 млрд руб., срок действия договора — шесть лет. Среди закупаемой техники — различные модификации пожарных автоцистерн на шасси «Урала» и «КамАЗа», рукавные автомобили и краны-манипуляторы. Поставка будет осуществляться в несколько этапов: первая партия автомобилей поступит в регион в конце июля 2021 года, последняя — в 2022 году.

Кроме того, по данным министерства транспорта и автомобильных дорог Нижегородской области, в этом году регион закупит 20 новых автобусов для обслуживания социальных маршрутов. Закупка пройдет в рамках нацпроекта «Безопасные качественные дороги», то есть 60% контракта оплачивается за счет средств федерального бюджета на тело лизинга, остальную сумму профинансирует регион в течение пяти лет (детали контракта в министерстве не называют).

## Лизинг для здоровья

Один из перспективных сегментов на рынке лизинга — закупка высокоточного оборудования, и здесь тоже есть государственные заказчики. Например, этим летом ГБУЗ Нижегородской области «Городская клиническая больница №3» (Нижегородский геронтологический центр) закупает систему офтальмологической хирургической помощи. Максимальная цена контракта — 5,13 млн руб. По информа-

ции министерства экономического развития и инвестиций Нижегородской области, эта закупка не предусматривает аванса, срок лизинга составляет 30 месяцев с даты заключения контракта. Передача оборудования — не позднее 23 июля 2021 года включительно.

## Значение и рост

Среди преимуществ лизинговых сделок в администрации Нижнего Новгорода называют возможность подбора индивидуальных условий (отсутствие аванса, отсрочка платежей, размер платежей исходя из объема бюджета), за счет чего всю необходимую технику можно закупить даже при отсутствии средств на момент торгов. Кроме того, в мэрии указывают на сокращение количества процедур при лизинговых сделках — например, не нужно отдельно «отыгрывать» на аукционах поставщика и страховую компанию, а также на возможность проводить платежи из бюджетов разных уровней.

Младший директор по банковским рейтингам агентства «Эксперт РА» Зоя Советкина говорит, что «наличие льготных условий повышает спрос на лизинг со стороны госзаказчиков»: «Механизм лизингового финансирования имеет большой набор преимуществ, который интересен государственным заказчикам. Среди них — возможность быстрого обновления парка основных средств, применение различных вариантов графиков платежей, а также доступ к государственным субсидиям». По словам эксперта, наиболее частыми предметами лизинга в регионах выступают городской и общегородской транспорт, а также коммунальная техника. Доля сегмента автобусов на рынке лизинга за 2020 год, по подсчетам «Эксперт РА», составила около 3%, при этом объем сегмента в основном представляется государственными закупками. «Наметившаяся тенденция по заключению все большего количе-



Трамваи в стиле ретро закупают в лизинг к 800-летию Нижнего Новгорода

ства сделок в сфере госзакупок с помощью механизма лизинга будет способствовать дальнейшему росту рынка лизинга в соответствующих сегментах», — заключает эксперт.

«Государственные закупки непосредственно влияют на развитие рынка лизинга», — подтверждает директор Волго-Вятского регионального филиала АО «Сбербанк Лизинг» Всеволод Евстигнеев. — При этом речь идет не только о прямых закупках в лизинг. Существенное косвенное влияние на развитие лизинга оказывают проводимые госзакупки на реконструкцию и строительство, мероприятия в рамках подготовки к 800-летию Нижнего Новгорода. Выполнение этих заказов требует обновления техники, которая преимущественно приобретается в лизинг. По оценке господина Евстигнеева, в первом полугодии на региональ-

ном рынке лизинга заметна существенная динамика как за счет повышенного спроса на автомобили и технику со стороны бизнеса, так и за счет контрактов, разыгранных органами власти в рамках 223-ФЗ и 44-ФЗ.

По прогнозам Всеволода Евстигнеева, если удастся до конца года избежать существенных ограничений,

связанных с пандемией, региональный рынок лизинга вырастет на 20–25%. «Основными факторами роста станут увеличение стоимости самих предметов лизинга и увеличение доли традиционно приобретаемого в лизинг автотранспорта и оборудования от общего количества приобретаемых основных средств, расширение

перечня объектов, приобретаемых в лизинг, проводимые госзакупки». Базовый прогноз агентства «Эксперт РА» по России в целом предполагает рост рынка в 2021 году на 10–15% преимущественно за счет роста розницы, а также восстановления сегментов водного и авиатранспорта.

Татьяна Салахетдинова

## ТЕНДЕНЦИИ

## НЕ ТОЛЬКО ГОСЗАКУПКИ

Участие органов власти важно для рынка лизинга не только в части госзакупки — регион субсидирует лизингополучателей в разных сферах. Основная из них — сельское хозяйство. По данным областного минсельхоза, в 2020 году нижегородские аграрии приобрели с помощью лизинга и господдержки 250 единиц техники (52% от всей закупленной техники) на сумму более 1 млрд руб., бюджетные субсидии составили 153 млн руб. В первом квартале 2021 года таким образом выкуплено 46 машин (40%) на сумму более 200 млн руб., субсидии составили 37,5 млн руб. Основным поставщиком техники в лизинг является федеральная компания АО «Росагролизинг» — в 2020 году она поставила треть всей техники, закупленной сельхозпроизводителями с господдержкой. В целом по стране, по подсчетам «Эксперт РА», такое сотрудничество «Росагролизинга» и властей позволило сегменту сельхозтехники вырасти в прошлом году на 77%.

Кроме того, льготным лизингом с бюджетной поддержкой в Нижегородской области могут воспользоваться представители малого и среднего бизнеса, заключающие новое, высокотехнологичное или сельскохозяйственное оборудование. По данным областного министерства промышленности, торговли и предпринимательства Нижегородской области, в этом году такие сделки оформили две компании на 23 млн руб. Чтобы участвовать в программе, годовой доход компании не должен превышать 800 млн руб., среднемесячная численность сотрудников — 100 человек. Процентная ставка по льготным сделкам устанавливается на уровне 6% — для российского оборудования, 8% — для иностранного оборудования. Сумма финансирования — от 5 млн руб. до 200 млн руб. Авансовый платеж — от 15% стоимости предмета лизинга.