



RICHVINTAGE / GETTY IMAGES

но рискованными, и выход на биржу не меняет этого восприятия», — сказал господин Уолтер-Рэндж, создавший базовый индекс для биржевого фонда (ETF) Procore Space. По его словам, рынки все еще думают, воспринимать ли изменение бухучета как дополнительный риск для долгосрочного будущего космических компаний.

### Золотая лихорадка в космосе

«Многие люди считают, что следующее десятилетие космоса станет новой золотой лихорадкой. В этом контексте Redwire предоставляет высокоспециализированные кирки и лопаты, необходимые для космической отрасли», — шутит Питер Каннито, исполнительный директор компании.

Золотая лихорадка, о которой говорит господин Каннито, не будет напоминать лачуги золотодобытчиков на Юконе, и старатели не станут копать шурфы и промывать в ручьях шлих.

Космическая золотая лихорадка будет инвестиционной, и, возможно, мы видим ее начало.

Волна частной космонавтики выгодна и государству. Операторы запусков пользуются государственными инфраструктурами, и если крупнейшие частные игроки могут построить собственные космодромы, то операторам поменьше выгоднее использовать готовые стартовые комплексы. Восточный полигон, самый большой космодром США, состоит из военной базы космических сил Мыс Канаверал и гражданского Космического центра им. Кеннеди НАСА. Сейчас там рассматривают пути повышения пропускной способности до сотни пусков в год, а SpaceX стремится к ежедневным пускам. Это радикально изменит загрузку и работу 45-го авиакосмического крыла, всесторонне отвечающего за запуски с космодрома, и алгоритм работы самого космодрома, приближая его к аэропорту.

## КОМПАНИИ, ЗАКЛЮЧАЮЩИЕ СДЕЛКИ СО SPAC

**Rocket Lab**, созданная в 2006 году новозеландцем Питером Беком, сделала собственную сверхлегкую ракету-носитель «Электрон» с углепластиковыми баками, электронасосами для топлива и печатаемыми за сутки на принтере двигателями. 17 успешных запусков (при двух авариях) позволили ощутить рынок запусков и принять решение делать носитель средней грузоподъемности Neutron. Для финансирования этой разработки Rocket Lab выходит на биржу сделкой слияния со SPAC-компанией Vector Acquisition Corporation венчурного фонда Vector Capital. Объявленная 1 марта сделка планируется к закрытию во втором квартале 2021 года. Это предоставит Rocket Lab \$745 млн наличными от SPAC и параллельное финансирование с рынка, поднимая оценку компании до \$4,1 млрд.

**Spire**, спутниковый оператор низкоорбитального флота более чем из 110 спутников CubeSat, отслеживающих расположение судов и самолетов, а также метеословий в толще атмосферы. В один день с Rocket Lab, 1 марта 2021 года, компания объявила о слиянии со SPAC NavSight, которое планируется завершить этим летом. Одним из инвесторов Spire является упомянутый выше Seraphim Capital — по его прогнозам, слияние позволит привлечь в Spire \$475 млн.

**Astra** из Калифорнии делает легкую ракету-носитель (названную без затей Rocket) с уровнем финансирования порядка \$100 млн и еще не вышедшую из стадии летных испытаний. 2 февраля 2021 года Astra объявила о слиянии с Holicity — SPAC, созданной в прошлом году Крейгом Маккоу, американским пионером индустрии сотовых телефонов. Это слияние, планируемое к закрытию в текущем году, выведет Astra на биржу Nasdaq под тикером «ASTR». За счет слияния с Holicity Astra рассчитывает привлечь \$489 млн. Стоимость Astra вырастет до \$2,1 млрд, прогнозная выручка — до \$2,6 млрд в течение следующих пяти лет.

**BlackSky** хочет построить орбитальную группировку из 60 спутников для оптической съемки поверхности Земли с разрешением один метр по запросу пользователей. 18 февраля она объявила о слиянии со SPAC Osprey Technology Acquisition Corp., закрытие сделки планируется в июле. Ожидается, что это принесет BlackSky около \$450 млн чистой выручки, а оценка компании вырастет до \$1,1 млрд. Деньги пойдут на расширение аналитической платформы искусственного интеллекта и машинного обучения (AI/ML), рост спутниковой группировки и их новое техническое оснащение.

**Redwire**, возникшая в 2020 году слиянием двух космических компаний, приобрела еще несколько разработчиков космических технологий в пяти «стратегических приоритетных областях». Это обслуживание и сборка на орбите, коммерциализация низкой околоземной орбиты, цифровая инженерия космических аппаратов, современные датчики и компоненты, а также «осведомленность о космосе» — мониторинг околоземных спутников, включающий обнаружение, отслеживание, каталогизацию и идентификацию активных и неактивных спутников, отработавших ступеней ракет и обломков. 25 марта 2021 года Redwire объявила о будущей публичности через слияние со SPAC Genesis Park Acquisition Corp., ставшей публичной в ноябре 2020 года. Это принесет Redwire \$170 млн капитала, сейчас компания оценивается в \$615 млн. Ожидается закрытие сделки к концу второго квартала, после чего Redwire начнет торговаться на Нью-Йоркской фондовой бирже.

**Momentum Space**, основанная в 2017 году, занимается созданием технологии «последней мили» для спутников. Среди разработок Momentum — «космические буксир» Vigoride для доставки спутников весом до 750 кг на низкие околоземные орбиты и Vigoride Extended для перемещения между разными орбитами. Momentum сотрудничает с NASA, Lockheed Martin, SpaceX и многими другими космическими компаниями. Планируется слияние со SPAC Stable Road Acquisition Corp. Однако сейчас слияние испытывает задержки по некоммерческим причинам, в основном из-за опасений по поводу национальной безопасности, высказанных несколькими правительственными агентствами США, опасаясь утечек за рубеж создаваемых Momentum технологий. Это связано с российским гражданством двух учредителей Momentum, первого зампреда правления Сбербанка Льва Хасиса и бизнесмена Михаила Кокорича. Со своей стороны Momentum предпринимает системные усилия для устранения этих опасений и рассчитывает на получение одобрения на слияние после изменений в составе акционеров.

Все вместе создает небывалый разогрев космической отрасли. Он отражает и аппетиты инвесторов, и востребованность космических продуктов, и новые технологические возможности, позволяющие частным компаниям создавать и эксплуатировать широкий диапазон космической техники. Частный бизнес переходит к самостоятельному осуществлению кос-

мических проектов любой величины и сложности. Это приведет к беспрецедентной широте и плотности освоения космоса. Поэтому сегодняшняя инвестиционная волна может стать лишь основанием грядущего вала инвестиций, способного в ближайшее десятилетие радикально трансформировать космический рынок, и ощутимо отозваться в глобальной экономике ●