

ЭКСПОРТ НА ЛЮБОЙ ВКУС

Начало на стр. 23

БИЗНЕС РЕАГИРУЕТ НА ЗАПРОС

Перспективным экспортным товаром является соя. Пока объем экспорта соевых бобов из Краснодарского края относительно невелик, в 2020 году он составил 6,5 тыс. тонн на сумму 3,6 млн долл. Однако кубанские сельхозпроизводители уже отреагировали на запросы мировых рынков: в текущем году они посеяли эту культуру на площади порядка 170 тыс. га. На Кубани, как и во всей России, производимая соя не содержит ГМО. В этом заключается отличие нашей продукции от мировых аналогов и ее основное конкурентное преимущество. «Та соя, которую поставляет Краснодарский край на экспорт, используется для производства пищевой продукции. Продукт, который поставляют западные страны, содержит ГМО



ФОТО: МАКСИМ КИРИЛЧЕНКО

Кубанское мороженое можно купить в Китае, Канаде, США, Белоруссии, Израиле, Испании, Абхазии, всего в 16 странах мира



ФОТО: ПРЕСС-СЛУЖБА АДМИНИСТРАЦИИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Масложировая отрасль выполнила свой план уже практически на 100%

и используется для производства кормов. Именно отсутствие ГМО позволит нам занять свою нишу на экспортном рынке», — рассказали в региональном минсельхозе. В ведомстве пояснили, что кубанские аграрии также увеличивают посевные площади рапса, который используется для изготовления масла. На уровне края такие начинания активно поддерживаются: с прошлого года сельхозорганизации региона получают субсидии на производство масличных культур в рамках регионального проекта «Экспорт продукции агропромышленного комплекса».

Примером перспективной экспортной ниши является продажа за рубеж продукции глубокой переработки зерна. В этом направлении в крае успешно работает крахмальный завод, расположенный в Гулькевичском районе. Здесь осуществляется глубокая переработка зерна кукурузы. Предприятие является единственным крахмало-паточным заводом в Краснодарском крае и одним из крупнейших предприятий пищевой промышленности ЮФО по производству крахмалопроductов. В результате реализации первых двух этапов инвестиционного проекта по реконструкции действующих производственных объектов (завершен в 2018 году) увеличились мощности существующего завода по переработке зерна кукурузы с 320 тонн до 360 тонн в сутки и построен новый цех по производству

мальтодекстрина, нового продукта европейского качества, в объеме 80 тонн в сутки (инвестиции составили 1,7 млрд руб.).

Вкладываются инвестиции и в производство масложировой продукции. Комбикормовый завод, расположенный в Славянском районе Кубани, в 2020 году завершил строительство цеха по переработке сои. Стоимость проекта составила 447 млн руб. Предприятие способно перерабатывать

Примером перспективной экспортной ниши является продажа за рубеж продукции глубокой переработки зерна. В этом направлении в крае успешно работает крахмальный завод, расположенный в Гулькевичском районе. Здесь осуществляется глубокая переработка зерна кукурузы

100 тыс. тонн сырья в год. В данный момент компания производит соевое масло и соевый жмых.

СТИМУЛ ДЛЯ ЭКСПОРТНО ОРИЕНТИРОВАННЫХ

Помимо субсидий, которые предоставляются сельхозпроизводителям на производство ряда экспортно ориентированных культур, о чем говорилось выше, компании получают и другие значительные меры поддержки. В частности, перерабатывающими предприятиями агропромышленно-

го комплекса Краснодарского края в настоящее время заключено пять соглашений о повышении конкурентоспособности (СПК), их участники могут рассчитывать как на краткосрочные кредиты на закупку сырья, так и на инвестиционные кредиты на строительство, реконструкцию и модернизацию предприятия.

«Те компании, которые заключают СПК, могут получить два вида кредитов: краткосрочные сроком до года и инвестиционные кредиты сроком от 5 до 12 лет. Процентная ставка по ним до 5% годовых, но в среднем заемные средства выделяются под 3% годовых. В 2020 году льготные кредиты с кубанскими производителями сельхозпродукции были заключены на сумму около 3 млрд руб. На эти средства компании закупают необходимое сырье, новое оборудование, модернизируются предприятия, увеличиваются мощности», — рассказали в региональном минсельхозе.

Так, ООО «Тимашевский сахарный завод», АО «Каневсахар» и ООО «Южный полюс» заключили СПК на получение краткосрочных кредитов на общую сумму 420 млн руб., средства были направлены на закупку

сырья. Еще два предприятия: ООО «Фабрика Настоящего Мороженого» и АО «Зерновой терминал «КСК» — заключили соглашения на получение инвестиционных кредитов на 1,3 и 1,2 млрд руб. соответственно.

Сегодня рассматривается возможность выделения инвестиционного кредита на сумму 4,5 млрд руб. одной из компаний, занимающихся перевалкой зерна. Уже заключено соглашение о выделении еще одного кредита на 350 млн руб.

Также экспортерам субсидируются транспортные расходы, оказывается го-

споддержка на сертификацию продукции. Товары наших предприятий могут бесплатно в течение одного года выставляться в шоурумах за рубежом. Для экспортно ориентированных компаний предусмотрены обучающие программы. Есть программы по страхованию экспортных сделок, выделяются средства на выставочную деятельность.

Так, в 2020 году на сельскохозяйственной выставке «Зеленая неделя» в Берлине более 30 кубанских производителей представили на стенде Краснодарского края свою продукцию. В числе товаров были красnodарский чай, соки, плодоовощные консервы, винодельческая продукция, кондитерские и хлебобулочные изделия, крупы и высокотехнологичные продукты, в частности мальтодекстрин. В рамках мероприятия состоялась презентация винодельческой продукции, прошел ряд деловых переговоров. Губернатор Краснодарского края Вениамин Кондратьев встретился с представителями ритейла Дании, Швейцарии и Германии, речь шла о поставках винодельческой продукции в эти страны.

Для предприятий АПК края регулярно организуются видеоконференции «Прямая линия с торгпредством Российской Федерации». Таким образом в течение 2021 года было организовано общение с торговыми представителями Италии, Объединенных Арабских Эмиратов, Узбекистана, Белоруссии, Бельгии, Люксембурга, Туркменистана, Турции, Ирана, Словакии, Таджикистана.

«На Кубани уже есть опыт заключения контрактов по результатам таких онлайн-встреч. Например, одно из кондитерских предприятий Краснодара в конце прошлого года нашло партнера в Монголии. До этого момента компания в эту страну продукцию не отправляла. Был поставлен пробный контейнер сладостей: зефира, печенья, вафельных трубочек. Монгольской стороне продукция понравилась, в результате заключены контракты. Теперь перед предприятием стоит задача модернизировать свое производство для увеличения выпуска продукции», — сообщили в минсельхозе Кубани.

Со своей стороны торговые представительства предлагают нашим производителям принять участие во всевозможных выставках, видеоконференциях, представлять списки перспективных товаров, контакты фирм, торговых сетей, дистрибьютеров.

БИЗНЕС РАССКАЗЫВАЕТ О ПОДДЕРЖКЕ

По словам директора ООО «БС ИнтерАгро» Сергея Белова, у компании налажены хорошие контакты с Российским экспортным центром (РЭЦ) и Центром поддержки экспорта Краснодарского края. Экспортеру, занимающемуся поставками зерновых, зерно-бобовых, масличных и эфиромасличных культур, оказывается серьезная поддержка. «При поддержке РЭЦ мы участвовали в международной выставке в Шанхае, в онлайн-бизнес-миссии в Бельгии. Ранее на выставку GulFood в Дубае мы ездили самостоятельно, но в 2022 году собираемся разместиться на стенде Российского экспортного центра. Соответствующая заявка уже подана», — отметил Сергей Белов.