



ПРЕДОСТАВЛЕНО ПРЕСС-СЛУЖБОЙ НОВИКОМБАНКА

дарством создан целый комплекс мер, предусматривающих поддержку проектов на всех этапах его жизненного цикла — от НИОКР до сбыта готовой продукции, в том числе на экспорт.

— Среди актуальных вопросов в повестке дня сегодня — как сделать диверсификацию высокотехнологичных предприятий более эффективной. Новикомбанк, как активный участник этого процесса, предложил внедрить механизм гарантированного заказа. На каком этапе сейчас находится эта инициатива?

— В апреле 2021 года вице-премьер Юрий Борисов дал поручение про-

фильным министерствам проработать вопрос применения механизма к октябрю этого года. Я убеждена, что этот механизм окажется действительно эффективной мерой поддержки высокотехнологичных предприятий, перед которыми стоит сложная задача — довести долю гражданской продукции до 50% в выручке к 2030 году.

Я напомним, механизм гарантированного заказа предусматривает обязательства заказчика купить у отечественного производителя будущую продукцию с определенными характеристиками, объемами и ценой. Каждый контракт в рамках данного механизма предполагает заключение на конкурентной основе. За право его заключения будут конкурировать как предприятия-производители, так

## «На ПМЭФ-2021 Банк подписывает соглашение с предприятием «Ростеха» об организации финансирования системного проекта по производству высокотехнологичной телекоммуникационной продукции для сетей связи 5G и обеспечению ее серийного выпуска на сумму 20 млрд руб»

и банки и частные инвесторы, которые, в свою очередь, будут бороться за возможность принять финансовое участие в проекте.

Еще одно наше предложение — обеспечение спроса на продукцию предприятий путем финансовой поддержки покупателя и интеграции проекта в нацпроекты и закупки госкомпаний.

Применение данного механизма не потребует дополнительных инвестиций со стороны государства, средства уже заложены для национальных проектов. При этом механизм обеспечит мультипликативный эффект — ведь при инвестициях в создание высокотехнологичной продукции внутри страны каждый вложенный сегодня рубль вернется в многократном размере за счет создания рабочих мест, уплаты налогов, увеличения ВВП, повышения производительности труда.

Все это будет способствовать улучшению экономики проектов, а значит, формированию инвестиционно и кредитно-привлекательной среды для промышленных предприятий.

— На сегодняшний день — более 100 различных субсидий и 1,6 тыс. региональных мер поддержки. Какие основные меры поддержки промышленности уже показали свою эффективность?

— В первую очередь, конечно, меры Минпромторга России. Банк участвует в программе льготного кредитования поддержки экспорта (191-П) и является пионером в программе поддержки диверсификации (26-П).

Не менее значимы меры по созданию стабильных условий ведения бизнеса — такие как СЗПК и СПИК. Все проекты новых мер господдержки проходят экспертизу наших специалистов. Богатый опыт работы специализированного банка высокотехнологичной промышленности позволяет формировать и направлять предложения, которые в дальнейшем учитываются и профильными ФОИВаами, и рабочими группами при правительстве, и институтами развития.

Как вы правильно заметили, инструментов господдержки очень много.

Это, с одной стороны, очень хорошо, но, с другой стороны, предприятиям сложно подобрать меру, максимально подходящую для своих проектов.

— Почему предприятия не могут просто привлечь финансирование на такие проекты у инвесторов и кредиторов?

— Потому что с точки зрения банков эти проекты не очень привлекательны. В том числе из-за регуляторных ограничений и санкций.

Все крупные банки и институты развития имеют четко определенные алгоритмы действий, параметры финансируемых проектов и стремятся к стандартизации, что, конечно, правильно. Также все меры господдержки и условия ее предоставления универсальны.

Но вот инвестиционные проекты действительно уникальны. И на стадии реализации далеко не все проекты соответствуют необходимым параметрам, а менять структуру бывает уже поздно.