

ВАЛЕРИЙ ГРИБАНОВ,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«ЭНЕРГЕТИКА»

ОПАСНОСТЬ ОКАЗАТЬСЯ НА ОБОЧИНЕ

Российская энергетическая отрасль оказалась в достаточно сложной ситуации. С одной стороны, она не может игнорировать мировые тренды, которые переориентируют экономики на возобновляемые источники энергии. В большинстве развитых стран идет активное строительство солнечных и ветряных станций, автопром массово переходит на электрокары, создаются условия для развития частной генерации на основе возобновляемых источников, повсеместно внедряются энергосберегающие технологии. И это дает результат: альтернативная генерация стала единственным сегментом мировой энергоотрасли, который вырос в период пандемии, отмечает Международное энергетическое агентство. По итогам года этот рынок может увеличиться на 1%.

В то же время активно лоббировать внедрение альтернативной энергетики для российских властей — подставлять под удар нашу сырьевую экономику. И, собственно, в утвержденной указом президента России от 13.05.2017 № 208 «Стратегии экономической безопасности на период до 2030 года» прямым текстом говорится, что к основным вызовам и угрозам экономической безопасности страны относятся «развитие энергосберегающих технологий и снижение материалоёмкости, развитие „зеленых“ технологий».

Скептики говорят, что далеко не всегда альтернатива нефти выгодна, мол, баловство все это. И в качестве примера приводят электромобили — их содержание и эксплуатация пока превосходят по цене машины с двигателем внутреннего сгорания, да и поездка на одинаковое расстояние оказывается дороже для электрокара. Однако, как говорит прогноз Vugon Consulting, через десять лет стоимость аккумуляторных батарей подешевеет в два раза, удешевятся и содержание и производство таких машин.

Развивать проекты альтернативной энергетики по карману только крупным игрокам рынка. В РФ значительные ресурсы сосредоточены в руках компаний, работающих в сырьевом секторе. Кажется маловероятным, что они будут заинтересованы в снижении потребления нефти и газа еще и на собственном рынке. Борясь за сохранение традиционных источников дохода, страна рискует в очередной раз оказаться на обочине инновационных процессов.

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ СБОЙ

В 2020 ГОДУ СЕГМЕНТ ЛИЗИНГА ЭНЕРГООБОРУДОВАНИЯ РОС ЗА СЧЕТ КОЛИЧЕСТВА СДЕЛОК, ОДНАКО ПОВЕЗЛО В ЭТОМ НЕМНОГИМ ЛИЗИНГОВЫМ КОМПАНИЯМ. НО ГОСУДАРСТВО УЖЕ СПЕШИТ НА ПОМОЩЬ.

АНЖЕЛИКА ТИХОНОВА

По итогам 2020 года совокупный объем российского рынка лизинга может сохраниться на уровне прошлого года — 4,5–4,6 трлн рублей, объем нового бизнеса сократится минимум на треть, до 1–1,1 трлн рублей, прогнозируют эксперты Национального рейтингового агентства. Доля энергетического оборудования, по данным агентства «Эксперт РА», составит 0,3%.

ЛЕТАЮТ, НО НИЗКО Ситуация с лизингом энергетического оборудования, куда входят устройства, предназначенные для выработки, преобразования и передачи механической энергии энергоносителя, неоднозначная. С одной стороны, по оценке агентства «Эксперт РА», за первые три квартала 2020 года рынок лизинга энергетического оборудования вырос на 54,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Помимо привычных сделок в этом сегменте, в 2020 году спрос наблюдался на лизинг счетчиков — комплексной автоматизированной системы учета электроэнергии и телемеханики для плановых нужд крупнейших участников рынка. Сумма таких сделок в текущем году в целом по рынку превысила 3 млрд рублей.

Как замечает Максим Калинин, генеральный директор группы компаний «Газпромбанк Лизинг» (входит в тройку лидеров по объему портфеля лизинга энергетического оборудования), за последние три года темпы роста сегмента энергооборудования превышали 30%. Сама же компания по итогам девяти месяцев 2020 года профинансировала сделки по приобретению энергетического оборудования в лизинг стоимостью 1 млрд рублей, что в 4,4 раза больше данных годичной давности. «С учетом динамики развития сегмента за первые три квартала можно сделать вывод, что пандемия не оказала какого-то существенного влияния на рынок», — отмечает господин Калинин.

Дмитрий Пономарев, начальник отдела лизинга оборудования и спецтехники ООО «Балтийский лизинг», тоже говорит о росте нового бизнеса компании (с учетом всех 74 филиалов компании) на 50% по отношению к результатам аналогичного периода 2019 года. «Суммарно по стране спрос стал чуть выше», — говорит эксперт.

С другой стороны, энергетическое оборудование входит в тот блок сегментов лизингового рынка, который ощутил влияние пандемии в более негативном ключе, чем, например, автотранспорт и спецтехника, считает Дмитрий Пономарев. «Большинство промышленных предприятий приостановили крупные проекты, для реализации которых потребовалось бы закупить производственные комплексы или же отдельные единицы оборудования», — поясняет он. — Заявки на энергооборудование, которые все-таки поступают, касаются в основном недорогих позиций



ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ВХОДИТ В ТОТ БЛОК СЕГМЕНТОВ ЛИЗИНГОВОГО РЫНКА, КОТОРЫЙ ОЩУТИЛ ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ В БОЛЕЕ НЕГАТИВНОМ КЛЮЧЕ, ЧЕМ, НАПРИМЕР, АВТОТРАНСПОРТ И СПЕЦТЕХНИКА

первой необходимости, например, на дизель-генераторные установки для основного или резервного питания. Это сделки с небольшим чеком, потому что крупные проекты заморожены везде».

С мнением коллеги согласен Максим Калинин, который уточняет, что в случае с объемом нового бизнеса в 2020 году в 1 млрд рублей речь все-таки идет о единичных крупных сделках, не более того. Комментарии от других участников рынка получить не удалось, многие из них ссылались на то, что говорить особо не о чем: в этом году сегмент лизинга энергооборудования был не очень активен.

ГОСУДАРСТВО ПОДДЕРЖИТ У сложившейся ситуации несколько причин. Конечно, сказалась пандемия. События первого полугодия 2020 года заставили многие лизинговые компании быть осторожными в части финансирования проектов ряда отраслей, возможно, еще тщательнее оценивать кредитные, имущественные и операционные риски.

По словам Дмитрия Албегова, руководителя группы оборудования и спецтехники компании «Интерлизинг» по СЗФО, в компании используют подробную экспертизу каждого проекта, связанного с лизингом энергооборудования, и принимают решения индивидуально. «В период с марта по июнь 2020 года, безусловно, мы более аккуратно подходили к данным проектам, однако в настоящее время подход к экспертизе и условия предоставления лизинга аналогичны предыдущим периодам», — говорит эксперт.

С осторожностью к проектам подходили и в «Газпромбанк Лизинг», притом, что, по словам Максима Калинкина, в компании высоко оценивают потенциал сегмента лизинга энергетического оборудования. Дмитрий Пономарев рассказывает, что в этом году условия программы экспресс-лизинга оборудования компания упростила и сделала их более выгодными для предпринимателей. «Размер минимального аванса снижен с 20 до 10%, а возможный срок заключения договора

увеличен с 36 до 48 месяцев», — сообщил господин Пономарев.

Помимо пандемии, в 2020 году был еще ряд негативных факторов, которые влияли на рынок лизинга. Речь идет о росте курсов валют, что сказалось на удорожании оборудования, и теплой зиме 2019–2020 годов и теплой осени 2020 года, которые снизили спрос на оборудование, уточняет господин Албегов.

В этой сложной ситуации помочь клиентам лизинговых компаний призваны государственные программы поддержки. В Петербурге это можно сделать, оформив льготный заем в рамках программы «Лизинговые проекты» Фонда развития промышленности Петербурга (ФРП). В соответствии с условиями программы ФРП предоставляет займы для лизинговых операций в размере от 10 млн рублей на срок до пяти лет под 5% годовых для импортного оборудования и под 3% годовых для оборудования российского производства. Займы на первоначальный взнос по лизингу предоставляются от 5 до 150 млн рублей под 5% годовых. Одновременно с этим ФРП может предоставлять по другим программам займы на первые три года по ставке 3% годовых, а на оставшийся срок — по ставке 5% годовых при условии покрытия суммы займа с процентами банковской гарантией.

Эксперты надеются на скорое восстановление сегмента. Особенно это важно в условиях принятой летом 2020 года обновленной «Энергетической стратегии РФ до 2035 года». «Как и описано в плане ее реализации, потребуется ускоренный переход к более эффективной и устойчивой энергетике. Лизинг может эффективно закрывать потребности предприятий энергетического комплекса страны по модернизации основных фондов», — поясняет Максим Калинин. — Главное преимущество лизинга в данном аспекте заключается в самой экономической сути этого инструмента: получение долгосрочного финансирования и, соответственно, снижение капитальной нагрузки на предприятие за счет распределения затрат в течение всего срока лизингового договора». ■