

РАДИОЭЛЕКТРОНИКА И ПРИБОРОСТРОЕНИЕ



АЛЕКСАНДР КОРЯКОВ

1. **ГЕОРГИЙ АНЦЕВ**,
генеральный директор — генеральный конструктор АО «НПП „Радар ммс“»
2. **ЮРИЙ НИКОЛАШИН**,
генеральный директор ПАО «Интелтех»
3. **БОРИС ИВАНОВ**,
председатель совета директоров ЗАО «Завод им. Козицкого»;
- СЕРГЕЙ ХВОЩ**,
генеральный директор АО «Электронная компания „Элкус“»

В ГОЛОСОВАНИИ ТАКЖЕ УЧАСТВОВАЛИ

- ВИКТОР ВОЛКОВ**,
генеральный директор АО «Морион»
- НИКИТА ГЛАДКОВ**,
генеральный директор ПАО «Светлана»
- АНДРЕЙ КУКУШКИН**,
генеральный директор холдинга «Ленполиграфмаш»
- НИКОЛАЙ КУЛЫК**,
генеральный директор АО «НПО Завод „Волна“»
- АЛЕКСАНДР МИТЯНИН**,
директор ООО «Специальный технологический центр»
- ИГОРЬ ПЕСТОВСКИЙ**,
генеральный директор АО «РИМР»
- МИХАИЛ ФЕДОСОВСКИЙ**,
генеральный директор группы компаний «Диаконт»

ВСЕ В ЦОД

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ДАТА-ЦЕНТРОВ ВСЕ ЕЩЕ ДАЛЕК ОТ НАСЫЩЕНИЯ И, ПО МНЕНИЮ ЭКСПЕРТОВ, БУДЕТ РАСТИ, В ТОМ ЧИСЛЕ В ПЕТЕРБУРГЕ. ДРАЙВЕРАМИ ДЛЯ ЕГО РАЗВИТИЯ ДОЛЖНЫ СТАТЬ ВЫСОКАЯ ДОЛЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, СЕРЬЕЗНАЯ КОНЦЕНТРАЦИЯ ИТ-КОМПАНИЙ В РЕГИОНЕ, УМЕРЕННЫЙ КЛИМАТ И ДОСТУПНЫЕ ПЛОЩАДИ ДЛЯ ЗАСТРОЙКИ.

МАРИЯ КУЗНЕЦОВА

Емкость рынка ЦОД принято оценивать по количеству стойко-мест, или стоек, как введенных в эксплуатацию, так и заполненных оборудованием клиентов. «Сегодня число стойко-мест для коммерческой эксплуатации в России составляет примерно 50 тыс. единиц. Еще два года назад, по данным iKS-Consulting, этот показатель равнялся 39,3 тыс.», — говорит директор отделения инженерной инфраструктуры Rubytch Константин Зиновьев. В 2019 году количество стойко-мест для коммерческой эксплуатации увеличилось на 12,3%, а совокупный уровень доходов российских поставщиков ЦОД вырос на 27,8% и составил 28,5 млрд рублей. «Пока этот рынок очень далек от насыщения и точно будет расти дальше, учитывая вступление в силу ФЗ № 374 и № 375 («законы Яровой». — **BG**) и неутрачивающую пандемию COVID-19, которая стала катализатором перехода к удаленному взаимодействию», — добавляет господин Зиновьев.

Генеральный директор компании Linxdatacenter в России Ольга Соколова считает, что развитию сегмента способствует целый перечень драйверов: цифровизация бизнеса и госсектора, развитие сегмента разработки ПО, большое количество стартапов в различных перспективных направлениях ИТ — от виртуальной реальности до больших данных и AI, а также рост спроса на различные серви-

сы распространения видеоконтента. «Отдельно стоит упомянуть развитие экосистем — увязку широкого спектра взаимодополняющих продуктов и услуг на единой платформе с доступом по принципу „одно окно“, например, маркетплейсы банков, e-commerce», — уточняет она.

По словам Александра Тугова, директора по развитию услуг провайдера ИТ-инфраструктуры Selectel, все большим компаниям нужны вычислительные мощности: бизнес-процессы переходят в онлайн и требуют более сложной инфраструктуры. «У России есть простор для роста. По статистике 50% представителей малого бизнеса до сих пор держит свои системы на офисном сервере. Все они — потенциальные клиенты коммерческих дата-центров, ведь когда-то компании вырастут, и домашнего сервера будет уже не хватать», — констатирует эксперт.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ МОЩНОСТИ Сегодня более 65% рынка коммерческих ЦОД сосредоточено в Москве и области, говорит технический директор компании Oberon Василий Непокрытый, однако многие поставщики услуг смотрят в сторону Петербурга. «Там ниже конкуренция, есть магистральные каналы и доступные площади для застройки, более умеренный и холодный, а значит, благоприятный для дата-центров климат», — считает он. → 38



ЕВГЕНИЙ ПЛАВЕНКО

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДАТА-ЦЕНТРОВ СТАЛО ПОКАЗАТЕЛЕМ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ДЛЯ КОМПАНИЙ. ТАК ОНИ МОГУТ ПОЗВОЛИТЬ СЕБЕ СНЯТЬ БОЛЬШОЙ ОБЪЕМ РУТИННОЙ АКТИВНОСТИ, КАСАЮЩЕЙСЯ РАБОТЫ СЕРВЕРОВ

ИНФРАСТРУКТУРА