

— Прежде всего считаем необходимым развивать механизм квотирования закупок товаров у отечественных производителей. Правовая база для этого создана недавними поправками к федеральным законам 44-ФЗ и 223-ФЗ.

В дополнение к этому мы предлагаем сразу пойти еще дальше и инициировать разработку механизма гарантированного заказа на гражданскую продукцию предприятий высокотехнологичных отраслей промышленности. Важно, чтобы уже на самых ранних этапах инвестиционного процесса производитель четко представлял себе перспективы сбыта своей продукции, а еще лучше — имел бы контракт с потребителем.

Таким образом, мы исключим основной фактор риска для банков и других институциональных инвесторов, которые ценят прежде всего способность заемщика генерировать стабильный денежный поток для обслуживания кредита. Уверена, что такой механизм обеспечения заемного финансирования найдет понимание и у регулятора, который может предоставить определенные послабления банкам при оценке рисков выданных кредитов.

То есть мы предлагаем следующее решение: заказ на гражданскую продукцию со стороны государства на период полной окупаемости проекта в обмен на инвестиции в основное производство со стороны промышленных предприятий и финансовых институтов. Проект может быть дополнен заказом государственных корпораций, компаний с госучастием естественных монополий.

— В чем суть идеи?

— Смысл предложенного нами инструмента в том, что одна сторона принимает на себя обязательство вложить необходимые средства в расширение, модернизацию или создание нового производства с заранее заявленными характеристиками, а государство обязуется приобрести продукцию этого производства в требуемые сроки.

Для эффективной работы инструмента необходимо, чтобы субъекты системы госзакупок заранее определили объем, количество и технические характеристики закупаемой продукции для реализации нацпроекта, выбирали российского поставщика и заключали с ним юридически значимый контракт на поставку данной продукции по установленному графику. Поставщик по такому контракту должен произвести данную продукцию на собственных производственных мощностях, которые ему, возможно, будет необходимо расширить, модернизировать, а то и, скорее всего, создать, и поставить ее на оговоренных в контракте условиях. Привлечь финансирование для адаптации, мо-



ПРЕДОСТАВЛЕНО ПРЕСС-СЛУЖБОЙ НОВИКОМБАНКА

300 млрд руб. составляет портфель проектов Новикомбанка по диверсификации

дернизации или создания производственных мощностей под такой контракт, думаю, не составит труда. Здесь возможно будет применить также и существующие механизмы льготного кредитования.

Со своей стороны, мы готовы предложить нашу экспертизу и практические наработки в этой области, нам есть чем поделиться.

— Что станет источником платежеспособного спроса?

— Второй важнейший элемент нашего механизма — мы предлагаем опираться на уже резервируемые государством источники финансирования указанных закупок в виде национальных проектов, которые в значительной мере задают и номенклатуру необходимой продукции.

Нацпроекты могут стать поистине масштабным источником платежеспособного спроса. В рамках реализации нацпроектов уже сейчас реально заключить госконтракты на закупку продукции у предприятий высокотехнологичных отраслей промышленности на сумму свыше триллиона рублей. При-

менение системы гарантированного заказа значительно повысит этот объем.

— Гарантированный заказ создает нерыночные преференции отдельным поставщикам...

— Безусловно, это важный вопрос.

Мы настаиваем на проведении конкурсов, в рамках которых стороны смогут оценить объем необходимых инвестиций и договориться о формуле определения цены. Предварительно схема обсуждалась с «Ростехом», с НПО «Конверсия», экспертом в этой области; мы анонсировали идею на конгрессе под руководством Юрия Ивановича Борисова, получив его положительную оценку. Специалисты банка провели серию консультаций по данному механизму на многих площадках конгресса и форума «Армия-2020», заручившись поддержкой технического и экспертного сообщества.

— Существуют ли аналогичные инструменты в других отраслях? На что вы ориентировались при разработке своего предложения?

— Аналитики Новикомбанка проанализировали все работающие инструменты в смежных секторах с позиций их эффективности. Некие аналоги контрактов гарантированного сбыта применяются в различных отраслях экономики: в электроэнергетике известен так называемый договор о предоставлении мощности; РЖД практикует договор покупки будущей вещи; в фармацевтике и пищевой промышленности имеются прецеденты заключения офсетных контрактов.

Мы предлагаем систематизировать накопленный опыт применения контрактов подобного типа и разработать специальную правовую схему контрактации субъектов высокотехнологичных отраслей в целях повышения эффективности проектов диверсификации. Обеспеченность производителей гарантированным заказом, дополненная мерами льготного финансирования, создаст весомые стимулы для активизации банковского кредитования производственного сектора. В итоге мы получим модернизированное умное производство, способное выпускать конкурентоспособную продукцию не только для внутреннего, но и для международного рынка.

— Новикомбанк не первый год финансирует проекты по диверсификации производства. Расскажите об основных результатах этой работы.

— Действительно, для реализации проектов по диверсификации банком уже предоставлены кредиты и находятся в стадии организации финансирования сделки на сумму более 300 млрд руб. При этом в первой половине 2020 года объем финансирования проектов по диверсификации увеличился более чем в полтора раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Финансовую поддержку Новикомбанка получили около 100 проектов.

Мы отлично представляем всю сложность реализации гражданских проектов и считаем своим долгом принимать активное участие в решении возникающих проблем, не ограничиваясь функцией коммерческого кредитования. Поддерживая постоянный диалог с предприятиями, их заказчиками и подрядчиками, мы вместе ищем оптимальные варианты решения задач, предлагаем свои наработки, что способствует успешному достижению поставленных государством целей. Это непростой для нас, но вполне осознанный выбор. И мы не ищем альтернатив избранной нами стратегии, а верим в ее эффективность, что подтверждается ярко выраженной положительной динамикой ключевых показателей деятельности Новикомбанка ●