

1 млрд кВт•ч. При этом объем российского рынка генерации электроэнергии достигает \$45,25 млрд (3,106 трлн рублей), поясняет Дмитрий Кумановский, начальник аналитического отдела ИК ЛМС.

СРОКИ И ДИСЦИПЛИНА Помимо падения спроса, в числе других проблем выделяют срыв сроков строительства и ремонта генерирующих объектов (как ВИЭ, так и традиционной генерации) ввиду нарушения сроков поставки иностранных комплектующих или приезда инженеров. «Это происходит из-за нарушения глобальных цепочек поставок. Причем не только в Китае, „фабрике мира“, но и в Европе, которая на самом деле является важнейшим промежуточным звеном в цепочке поставок энергетических комплектующих, так как из первичных „китайских“ компонентов собирает готовую продукцию», — говорит господин Стапран.

«Действительно, в период пандемии возникают определенные проблемы, вызванные увеличением сроков поставок некоторых запасных частей, необходимых для ремонта оборудования, в том числе основного. Однако на данный момент в компании не оценивают ситуацию как критическую и считают, что запланированные ремонтные программы на основном оборудовании в этом году будут выполнены», — рассказали в пресс-службе ПАО «Квадра».

Проблемы с невозможностью приезда иностранных специалистов отметили и в АО «Концерн „Росэнергоатом“». «Одна из немногих ситуаций — это вынужденный отлет французских специалистов, осуществлявших шефмонтаж дизель-генераторных установок на площадке ЛАЭС-2, в ситуации, когда массово закрывались государственные границы. Через два месяца специалисты вернулись на площадку», — сообщают в концерне.

Другая проблема — ухудшение платежной дисциплины из-за относительного снижения платежеспособности пострадавших от пандемии секторов, что повлияет на денежные потоки в электроэнергетике. «Некоторые участники рынка считают, что постановление правительства РФ № 424 об отмене пени за неоплату услуг электрокомпаний стало дополнительным фактором, ухудшающим платежеспособность. Однако с этим можно не согласиться, так как если пострадавшие от пандемии сектора существенно сократили объемы ведения бизнеса и, соответственно, потребления электроэнергии, то сумма пеней не так важна, дело в снижении спроса», — говорит господин Губарев. При этом проблема неплатежей никак не решена, и отрасли просят государство помочь, например, путем выкупа долгов, добавляет господин Кумановский.

«Проблемы с оплатой со стороны ряда контрагентов пока не носят системного характера. Однако ухудшение платежной дисциплины возможно при осложнении ситуации в экономике в целом», — рассказали в пресс-службе ПАО «Квадра».

В АО «Концерн „Росэнергоатом“» отмечают, что на момент обострения пандемии в апреле 2020 года существовали серьезные опасения в том, что уровень платежей на оптовом рынке электроэнергии и мощности (ОРЭМ) существенно снизится, главным образом за счет недоплат населения гарантирующим поставщикам, а также в связи с возможными сложностями получения ими кредитов. «Практика показала, что рынок электроэнергии и мощности до настоящего момента не испытывает проблем с оплатой предоставляемой генерирующими компаниями товарной продукции. Значительного падения собираемости в связи с пандемией и карантинными ограничениями в регионах не наблюдается», — уточнили в концерне. Там также пояснили, что плате-

жи за электроэнергию и мощность находятся на уровне 2019 года, а в мае даже незначительно превысили его, при этом расчеты за поставляемую АО «Концерн „Росэнергоатом“» тепловую энергию во втором квартале немного снизились, но на некритичном уровне.

ВЕРОЯТНОЕ СОКРАЩЕНИЕ Необходимость оптимизации капитальных вложений и перенос части проектов инвестпрограмм на более поздние годы также является актуальной проблемой для отрасли, особенно в условиях снижающегося ВПП. «Тем не менее, проанализировав соотношение чистого долга к EBITDA ведущих торгуемых компаний отрасли, можно рассчитывать на то, что они сумеют пройти нынешний кризисный период (при условии снятия в ближайшие месяцы карантинных ограничений) без существенных осложнений для инвестпрограмм. В данном контексте, учитывая возможное сокращение ВВП РФ в 2020 году в рамках базового сценария на 6% (год к году), следует с положительной вероятностью ожидать сокращения инвестпрограмм компаний электроэнергетики на 10–15%, по крайней мере в текущем году», — делится мнением Александр Осин, аналитик управления торговых операций на российском фондовом рынке ИК «Фридом Финанс».

В ПАО «Энел Россия» не исключают, что инвестиционная программа на текущий год может быть скорректирована, поскольку у компании есть возможность изменить сроки реализации работ по обслуживанию тепловых блоков, а также работ по проектам в сфере возобновляемых источников энергии, которые не окажут воздействия на непрерывность бизнес-процессов. «Тем не менее это не должно повлиять на объем инвестиционных программ, запланированный на ближайшие три года в рамках нашего стратегического плана, который составляет 39,4 млрд

рублей», — объяснили в пресс-службе компании.

В АО «Концерн „Росэнергоатом“» сообщили, что, несмотря на определенные сложности, вызванные пандемией, выполнение государственных заданий планируется осуществить в установленные сроки. «В 2020 году в инвестиционной программе концерна „Росэнергоатом“» предусмотрено на реализацию 124 проектов и мероприятий на общую сумму 100,4 млрд рублей (без учета процентов за кредит, возврата кредита и НДС). Основной объем инвестиционной программы (около 60%) составляют проекты по сооружению АЭС: плавучая АЭС (объект введен 22 мая 2020 года), энергоблоки № 1 и № 2 Курской АЭС-2, а также блок № 6 Ленинградской АЭС (№2 Ленинградской АЭС-2, в этом году запланирован физический пуск)», — пояснили в пресс-службе концерна.

«Мы делаем все необходимое, чтобы обеспечить выполнение всех запланированных мероприятий в полном объеме, однако в случае углубления кризиса, а также нарастания неплатежей их корректировка станет вынужденной», — сообщили в пресс-службе ПАО «Квадра». Там также добавили, что оценивать объемы возможных корректировок сегодня преждевременно.

По словам главы ООО «Газпром энергохолдинг» (ГЭХ) Дениса Федорова, в середине года планируется скорректировать инвестиционные программы компаний группы на текущий год из-за пандемии и теплой зимы. «Сейчас мы убираем проекты, которые не связаны с основной производственной деятельностью, которые, с нашей точки зрения, являются избыточными в нынешних условиях», — рассказал господин Федоров (цитата по ТАСС). При этом ГЭХ планирует выполнить программы, направленные на сохранение и повышение надежности энергоснабжения потребителей. ■

20 → ИРИНА ЕЛАГИНА, соучредитель языкового тренингового центра «Свобода слова»:

— Для начала выполнить хотя бы свои обещания: выдать безвозмездную субсидию на зарплату, предоставить арендные каникулы коммерческой недвижимости и обеспечить налоговые льготы. Мы — малый бизнес, который оказывает образовательные услуги взрослым людям. 70% нашей выручки уходит на зарплату преподавателям и менеджерам. С введением карантина мы были вынуждены приостановить наши тренинги с погружением в связи с закрытием пансионата.оборот компании упал до 20%. Финансовая поддержка позволит нам сохранить коллектив и переформатировать бизнес-процессы. Качество продукта, услуг и хорошие отношения с клиентами — мы обеспечим сами.

ЕКАТЕРИНА ГРИГОРЬЕВА, директор направления «Оценка и финансовый консалтинг» группы компаний SRG:

— Правительство Москвы разработало разностороннюю программу поддержки помощи бизнесу, в отличие от многих стран мира. Основные меры поддержки нацелены на наиболее пострадавшие отрасли и сосредоточены на предоставлении льготного кредитования, направленного на операционную деятельность: оплату ФОТ, мероприятий по маркетин-

гу. Важными являются компенсация налога на имущество для снижения ставок аренды (при этом собственник должен снизить арендатору ставку не менее чем на 50%), субсидии на оплату процентов, инжиниринг и прочие адресные меры в отношении отдельных компаний. При этом, несмотря на все целенаправленные меры, восстановление бизнеса для ряда компаний может занять от шести месяцев до двух лет, что связано с возможной очередной вспышкой заболеваемости COVID-19 в конце лета.

ДМИТРИЙ КОМИССАРОВ, генеральный директор компании-разработчика «МойОфис»:

— Прежде всего нужно приравнять высокие технологии к отраслям экономики, в наибольшей степени пострадавшим от эпидемии коронавируса, чтобы IT-компании могли воспользоваться мерами поддержки, предложенными руководством страны. Кроме того, индустрии помогут выжить отсрочка начисления налогов и страховых взносов с ФОТ на персонал, остающийся в штате IT-компаний, до конца 2020 года; поручение РФИТ и иным институтам развития обеспечить выдачу гарантий по кредитам и субсидирование процентной ставки для компаний-разработчиков отечественного ПО; стимулирование спроса и развития по-

требления IT регуляторным образом, не сокращая закупку IT-решений для нужд государственного сектора; выдача субсидий на поддержку IT-компаний по принципу «на 1 рубль вложенных компанией средств — 1 рубль государственных средств».

ВЛАДИМИР ЧЕРНИГОВ, президент АНО «Институт отраслевого питания»:

— Школьное питание как отрасль совершенно выпала из всех мер поддержки, которые обещали и президент, и правительство. Необходимо обеспечить в обязательном порядке бесплатное горячее питание младшим классам во всех регионах и во всех школах, независимо от того, удалось ли региону получить федеральное финансирование. Отрегулировать суммы и порядок выделения федеральных и региональных денег не только на продукты, но и на ремонт и переоснащение пищеблоков. Это не только защитит права детей, но и даст серьезную поддержку всей отрасли школьного питания, которая сейчас оказалась в сложнейшей ситуации.

ДМИТРИЙ КУДРЯВЦЕВ, управляющий партнер адвокатского бюро СТЛ: — ФАС России дала поручение региональным УФАС предоставлять рассрочку по уплате административных штрафов. По-

ручение продлено на июнь. Данные меры поддержки являются, по сути, формальными. Действующее законодательство, а именно ч. 2 ст. 31.5 КОАП, и так позволяет получить рассрочку по уплате штрафа. Значительное количество постановлений ФАС обжалуется в судебном порядке, и суд имеет право приостановить взыскание штрафов до вступления в силу решения суда. Тут речь может идти не о трех месяцах, а о гораздо более длительном сроке (до года и более). Реальная помощь, учитывая насколько крупные штрафы накладывают ФАС, была бы в применении минимально возможного штрафа, согласно установленной «вилке».

ТАТЬЯНА ХОДАНОВИЧ, CEO Pharmedu:

— Нас бы устроил план-минимум: мораторий на налоги, включая налоги на прибыль и НДС до конца года, отказ от стратегии поднятия налогов на заработные платы, предоставление кредитов с минимальной ставкой, на которые мы не можем рассчитывать, так как не в списке «пострадавших». Это позволило бы сохранить команду и развивать бизнес-решение на том же качественном уровне. На данный момент точно понятно, что выживут даже среди нашей индустрии не все, а, по самым оптимистичным прогнозам, 50% онлайн-бизнеса на фармацевтическом рынке. → 32

ПРЯМАЯ РЕЧЬ