



МИХАИЛ ЛУКАШОВ,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«ЭКОНОМИКА РЕГИОНА»

СКВОЗНОЕ ВИРУСНОЕ РАНЕНИЕ

Когда авторы авантюрных романов хотят напустить загадочности, они пишут что-то вроде: «Они не понимали, насколько глубока была пропасть, но дна было не различить». К сожалению, в нашей жизни разглядеть дно удается весьма редко. Вроде кажется, что хуже уже быть не может, а завтра случается такое, что вообще зарекаешься что-либо прогнозировать. Говорю я, конечно же, о пандемии коронавирусной инфекции. Потому что даже экономический кризис 2014 года и западные санкции теперь кажутся баловством и безделицей. Впрочем, если кризисы предыдущих лет нас чему-то и научили, так это тому, что экономика — вещь глобальная. Все мы помним финансовые «дыры», которые сперва поражали одних, а затем неизбежно добирались до других. Сегодня ты думаешь, что уж твою-то отрасль происходящее не затронет, а завтра тебе не заплатили за товар те, кого все-таки затронуло. Самое страшное в этой ситуации то, что никто не знает, когда это закончится и как надолго хватит резервов, чтобы это пережить. Прямо как с коронавирусом. Пусть болезнь поражает людей, но умирают от нее и бизнесы, и трудно сказать, что лучше поддается лечению. Наверное, сейчас нам всем важно понять, что ранение, которое вирус нанес всем и каждому в отдельности, — сквозное. Нет смысла каждый день загадывать, когда все это прекратится. Нет смысла пытаться разглядеть дно этой дыры. Уже сейчас ясно, что для многих пандемия и связанные с ней ограничения окажутся смертельными. Единственное, что мы можем сделать, — по возможности помогать друг другу. Сегодня спасешь ты, а завтра — тебя. Богатые бизнесы — бедным. У нас сейчас почти как при коммунизме — общая экономика. И хочется верить, что многие доживут до светлого будущего.

БИЗНЕС ИЩЕТ ПУТИ ОТСТУПЛЕНИЯ

ДЕЙСТВУЮЩИХ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ НЕДОСТАТОЧНО ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ СМОГ ПЕРЕЖИТЬ ПЕРИОД ИЗОЛЯЦИИ. КАК ЗАЯВЛЯЮТ КУБАНСКИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ, ДЛЯ ЭТОГО КОМПАНИЯМ НУЖНА ПОМОЩЬ ОТ ДРУГОГО БИЗНЕСА, ОДНАКО НЕ ВСЕГДА ПАРТНЕРЫ ГОТОВЫ ИДТИ НАВСТРЕЧУ, ТАК КАК САМИ СТРАДАЮТ ОТ СЛОЖИВШЕЙСЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ. АНДРЕЙ УЛЬЧЕНКО



ФОТО: АЛЕКСАНДР КИРЯКОВ

АРЕНДА, НАЛОГИ, КРЕДИТЫ Бизнес Краснодарского края ищет различные пути адаптации к условиям введенного в крае карантина и ситуации с коронавирусом в целом. В первую очередь крупные отраслевые и бизнес-объединения запросили меры поддержки, и сегодня предприятия уже начинают ее получать. «Кредиты под 0% для выплаты зарплат на Кубани выдают семь банков, и список будет пополняться. От субъектов МСП получено около трех тысяч заявок на реструктуризацию кредитов (по данным на 16 апреля), одобрено порядка 50%», — сообщил вице-губернатор Василий Швец.

По словам руководителя краевого департамента инвестиций Виталия Воронова, фондом микрофинансирования введены специальные продукты для субъектов МСП. Первый — займ на неотложные нужды размером до 1 млн рублей под процентную ставку 1% со льготным периодом до одного года. Второй — на выплату зарплаты, аренды и коммунальных платежей под 0,1% годовых. Кроме того, на региональном уровне принято решение, что отсрочку по выплате налогов получает тот арендодатель, который в свою очередь предоставил арендаторам отсрочку по платежам.

При этом многие представители бизнеса отмечают, что господдержка лишь частично облегчает ситуацию и довольно часто бизнесу нужна поддержка от другого бизнеса.

По словам председателя краевого отделения «Опоры России» Данииля Башмакова, сегодня

предприниматели стараются идти друг другу навстречу там, где это в принципе возможно. «Каждая проблема обсуждается, иногда можно прийти к компромиссу. Но есть случаи, когда это невозможно. Например, один бизнесмен должен другому за товар, но у него закрыт магазин, и он не может этот товар продать, чтобы заплатить. И мы понимаем, что это тянет за собой целую цепочку. Поставщики не могут собрать оплату со своих контрагентов, и, как следствие, у них нет денег, чтобы заплатить дистрибьютеру или заводу, который эту продукцию произвел. И вся эта пирамида очень скоро начнет рушиться. Поэтому, сколько ни договаривайся, экономика будет очень сильно страдать», — рассказал Данииль Башмаков.

ЖИЗНЬ НА НАКОПЛЕНИЯ О том, что арендодатели действительно идут на отсрочку, а в отдельных случаях и на сокращение платежей, «ЭР» рассказали большинство опрошенных предпринимателей. Владелица «Портновского дома „Синдикат“» Наталья Остапенко, отметила, что переговоры с собственником помещения были проведены еще до начала карантина. Ее бизнес занимается индивидуальным пошивом одежды и обуви. Заказы принимаются в Краснодаре, а изделия изготавливаются в европейских странах, в частности в Италии. «Перед началом карантина мы договорились с арендодателем, что он снизит нам плату на 50%. Мы зависим от наших европейских партнеров: Ита-

БОЛЬШИНСТВУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ ОСТАЕТСЯ ТОЛЬКО МЕЧТАТЬ О ПРЕЖНИХ ДОХОДАХ

лия тогда вообще перестала работать, а в России режим самоограничения был введен на две недели позже», — рассказала она.

Заказы от постоянных клиентов в «Синдикате» сегодня принимаются удаленно. Однако у бизнеса возникла проблема доставки. «Мы шьем костюмы и обувь для наших клиентов в Италии, и наши заказы две недели лежат на таможне, никто к ним не подходит все это время (видимо, вещи также находятся на карантине). Очень ждем открытия, потому что наши заказчики продолжают звонить и ждут, когда мы начнем работу в полном режиме», — сообщила госпожа Остапенко.

Льготными кредитами она пока не пользовалась, однако рассматривает возможность получения их для выплаты заработной платы сотрудникам. «Наш бизнес сейчас живет на те средства, которые удалось скопить ранее: мы откладывали деньги на возможные форс-мажорные обстоятельства», — отметила собственница бизнеса.

Как рассказали несколько опрошенных «ЭР» коммерсантов, далеко не всегда в это сложное время им удается найти понимание у собственных партнеров, хотя в их поддержке они очень нуждаются. Так Наталья Остапенко сообщила, что недавно закупала импортную фурнитуру в России для нужд «Портновского дома»: «Мой бизнес зависим от курса евро. Я знаю, что у нашего партнера были

ТЕНДЕНЦИИ