



«В ТАКОЙ СИТУАЦИИ МЫ ДОЛЖНЫ БОЛЕЕ АКТИВНО ЗАНИМАТЬСЯ ФИНАНСИРОВАНИЕМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ»

О ТОМ, КАКИЕ ОТРАСЛИ СИЛЬНЕЕ ВСЕГО ПОСТРАДАЛИ ИЗ-ЗА ПАНДЕМИИ И НА КАКИЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ МОЖЕТ РАССЧИТЫВАТЬ БИЗНЕС, В ИНТЕРВЬЮ КОРРЕСПОНДЕНТУ ВГ МИХАИЛУ КУЗНЕЦОВУ РАССКАЗАЛА ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР НО «ФОНД СОДЕЙСТВИЯ КРЕДИТОВАНИЮ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА, МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ» АЛЕКСАНДРА ПИТКЯНЕН.

BUSINESS GUIDE: Насколько в текущей ситуации велик риск массового банкротства МСБ?

АЛЕКСАНДРА ПИТКЯНЕН: Скорее всего, большинство субъектов МСБ из-за сокращения доходов окажется не в состоянии совершать кредитные, налоговые и другие платежи, выполнять обязательства по реализации коммерческих и государственных контрактов, выплачивать зарплаты сотрудникам. Из-за этого предпринимателям придется сокращать персонал и подавать на банкротство.

BG: Какие отрасли экономики сильнее всего пострадали от кризиса?

А. П.: Судя по поступающим к нам обращениям, наиболее серьезные проблемы наблюдаются в сфере туризма, культуры, развлечений, образования, гостиничного бизнеса, перевозок, торговли, общественного питания, индустрии спорта и фитнеса, конгрессно-выставочной деятельности, полиграфического бизнеса. В дополнительном финансировании нуждаются и предприятия, которые перенестили свои линии для выпуска средств индивидуальной защиты, дезинфекции, масок, защитных костюмов и прочей продукции для нужд медицины. Им не хватает оборотных средств на закупку сырья, материалов, оборудования. Для таких компаний ставки по микрофинансированию снизились до 1% годовых. Они могут рассчитывать на займы до 5 млн рублей на срок 36 месяцев.

BG: Менялись ли условия предоставления микрозаймов для других отраслей?

А. П.: Для производственных компаний ставка осталась на уровне 3%. Ее размер и раньше был невысоким — всего лишь 0,5% от ключевой ставки ЦБ. При этом для остальных отраслей ставка кредитования опустилась с 7 до 5%. В связи с кризисной ситуацией мы предлагаем бизнесу отсрочку погашения основного долга и выплаты процентов за обслуживание займа на срок до полугода.

BG: Кто именно может на нее претендовать?

А. П.: Ее могут получить предприниматели, которые из-за кризисной ситуации оказались не в состоянии исполнять свои обязательства по займам. Соответственно, это

касается всех отраслей, которые пострадали от коронавируса. Но в приоритете у нас производственные компании, в том числе те, которые выпускают маски, спецодежду, средства защиты и дезинфекции. Предприятия этого профиля также могут рассчитывать на поручительства по более низкой комиссии. С первого апреля размер нашего вознаграждения для них был снижен с 0,75 до 0,5%.

Кроме того, предприятиям была упрощена процедура получения реструктуризации по кредитам, полученным при поручительстве фонда. Очевидно, что они не хотят выходить на просрочку, но с другой стороны, рассчитаться с кредитором им просто нечем. В такой ситуации их может спасти изменение графика погашения задолженности. Если банк готов пойти на реструктуризацию, то мы автоматически предоставляем свое поручительство без проведения анализа его финансового состояния и деловой репутации, как это было раньше.

BG: Правительство Петербурга объявило о планах по докапитализации фонда на 1 млрд рублей. Какие возможности вам это даст?

А. П.: Такой вопрос сейчас рассматривается. Если средства будут выделены, то это позволит нам разработать дополнительные льготные продукты по программе микрофинансирования. Долгое время мы делали на ней акцент, поскольку не желали вступать в конкуренцию с банками. Основные средства, которые мы получали из бюджета, шли на программу предоставления поручительств, тогда как на микрофинансирование у нас было зарезервировано всего 230 млн рублей. Но сейчас кредитные организации стали менее охотно кредитовать МСБ. Если банки с госучастием продолжают работать с МСБ, то коммерческие банки сократили объем выдач. В дополнение к этому, несмотря на сохранение ключевой ставки на прежнем уровне, происходит повышение ставок. В такой ситуации мы должны более активно заниматься финансированием предпринимателей. Возможно, будет расширено количество отраслей, которые смогут получать микрозаймы по ставке в 1% или даже без процентов, будут какие-то беззалоговые предложения.

BG: Есть ли у вас какие-то инструменты влияния на банки, которые ужесточают условия кредитования?

А. П.: Если банк в одностороннем порядке пытается поднять заемщику ставку, то мы не идем на пролонгацию поручительства. Это довольно действенный инструмент. Банку выгоднее пойти нам навстречу, чем ужесточать условия и потерять залоговое обеспечение.

BG: Ощущаете ли вы нехватку средств для гарантийной программы?

А. П.: По ней средств достаточно. Текущий объем активов в 3,6 млрд рублей позволяет предоставить поручительства по кредитам на общую сумму в 14 млрд. Мы ожидаем, что спрос на предоставление гарантий будет расти, учитывая, что у заемщиков не хватает собственного залогового имущества, а банки в нынешних условиях будут ужесточать свои требования к клиентам.

BG: Как будут распределены средства от докапитализации?

А. П.: Большая часть средств, около 400 млн рублей, пойдет на предоставление поручительств, ведь это основное направление для фонда. Еще 300 млн будет направлено на погашение дефолтов по программе предоставления поручительств. По всем прогнозам увеличение числа дефолтов неизбежно, и эти средства позволят фонду сохранить финансовую устойчивость. Если этого окажется недостаточно, то мы добавим недостающую сумму из собственной накопленной прибыли. Оставшиеся 300 млн будут выделены на программу микрофинансирования.

BG: Насколько доля дефолтов в вашем портфеле может вырасти?

А. П.: За все время действия программы предоставления поручительств этот показатель находился на уровне 2,4–2,7%. Мы очень взвешенно подходили к отбору заявок, и даже в кризис 2014–2015 годов. Сейчас на скачки курса национальной валюты накладывается пандемия, что осложняет положение бизнеса. По предварительным данным, можно говорить, что процент дефолтов может вырасти до 18–20%. Мы очень надеемся, что банки оперативно проведут реструктуризацию задолженности, поскольку понятно, что

большинство заемщиков не справится с кредитной нагрузкой, когда многие предприятия останавливают работу, рвутся цепочки поставок.

BG: Требуется ли вам докапитализация из федерального бюджета?

А. П.: Да, мы направили заявку в Минэкономразвития на предоставление 1 млрд рублей. Если ее одобряют, то пропорции расходования федеральных средств будут примерно такими же, как и региональных. По нашей оценке, докапитализация на общую сумму в 2 млрд рублей позволит дополнительно обеспечить поручительства по кредитам в сумме 3–4 млрд рублей (по состоянию на текущий момент объем действующего портфеля кредитов, обеспеченных поручительством, составляет 14 млрд рублей) и внести в перечень приоритетных отрасли, пострадавшие от коронавируса.

BG: Нет ли у вас планов по увеличению размера поручительства, на которое может рассчитывать бизнес?

А. П.: Вопрос увеличения размера поручительства не рассматривается. Сейчас он составляет 100 млн рублей, что выше лимита большинства региональных гарантийных организаций. Средний размер нашего поручительства составляет от 20 до 35 млн рублей, тогда как более крупные сделки носят единичный характер. Но мы и не ставим перед собой задачу нарастить их количество. Для нас гораздо важнее выдать гарантии как можно большему числу заемщиков. Но в случае необходимости мы можем привлекать дополнительные поручительства со стороны Корпорации МСП, которая работает с более крупными суммами. Например, у нас есть такой продукт, как согарантия, когда в партнерстве с ними мы можем обеспечивать до 70% от размера кредитных обязательств заемщика.

BG: Насколько ваши показатели могут ухудшиться из-за кризиса в экономике?

А. П.: Пока сложно давать какие-то прогнозы. Понятно, что роста, скорее всего, не произойдет, но мы надеемся, что получится избежать серьезного падения. Многое будет зависеть от того, состоится ли докапитализация и будут ли введены новые продукты. ■