

# «ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ МОГУТ РАССЧИТЫВАТЬ НА ПОДДЕРЖКУ ФОНДА»

О ТОМ, КАК МАЛОМУ ПРЕДПРИЯТИЮ ПОЛУЧИТЬ ЖЕЛАЕМУЮ СУММУ КРЕДИТА, НЕСМОТЯ НА ДИСКОНТИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ ЗАЛОГОВОГО ИМУЩЕСТВА, О СОКРАЩЕНИИ СРОКОВ РАССМОТРЕНИЯ ЗАЯВОК И ПРИОРИТЕТНЫХ ОТРАСЛЯХ ДЛЯ НО «ФОНД СОДЕЙСТВИЯ КРЕДИТОВАНИЮ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА, МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ» В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА КОРРЕСПОНДЕНТУ ВВГ МАРИИ КУЗНЕЦОВОЙ РАССКАЗАЛА ЕГО ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АЛЕКСАНДРА ПИТКЯНЕН.



ЕВГЕНИЙ ПАВЛЕНКО

**BUSINESS GUIDE:** Как вы оцениваете условия для поддержки предпринимательской деятельности в Петербурге?

**АЛЕКСАНДРА ПИТКЯНЕН:** В нашем городе представлен широкий инфраструктурный комплекс поддержки бизнеса. Здесь работает большое количество организаций, деятельность которых направлена на предоставление льготных программ — финансовых, инфраструктурных, а также акселерационных. Предприятия могут получить консультации, найти партнеров, заказчиков, пройти обучение и, помимо финансовой поддержки, получить адресную помощь. По данным Центра поддержки предпринимательства, на 10 марта в Петербурге зарегистрировано примерно 359 тыс. субъектов малого и среднего бизнеса (МСБ), в том числе 211 тыс. — это юридические лица и 148 тыс. — индивидуальные предприниматели. Вместе с тем могу отметить, что при всем многообразии существующих федеральных и региональных программ поддержки — от инициированных Минэкономразвития и Минпромторгом до различных программ банков — предприниматели не всегда в них могут разобраться.

**BG:** С какими проблемами сталкивается малый и средний бизнес в части кредитования его деятельности?

**А. П.:** Наш фонд в основном занимается финансовым блоком, поэтому остановлюсь непосредственно на финансовых проблемах. По-прежнему имеет место нехватка залогового обеспечения, затруднен доступ к финансовым ресурсам, а также все еще высоки процентные ставки коммерческих банков, даже несмотря на уменьшение учетной ставки Центрального банка.

**BG:** Что вы можете сказать о финансовой грамотности петербургских предпринимателей?

**А. П.:** К сожалению, проблемы финансовой грамотности все еще остаются нерешенными. Предприниматели часто сосредоточены именно на процессе ведения бизнеса, в то время как финансовыми вопросами занимаются наемные специалисты или работающие на аутсорсинге. Мы все еще наблюдаем ситуации, когда и предприниматели, и наемный персонал не могут собрать даже простой комплект документов по минимальному набору требований фонда, например, в рамках программы микрофинансирования. И надо

понимать, что этот комплект документов упрощен до минимума, при подаче документов непосредственно в коммерческий банк процедура гораздо более сложная.

**BG:** Какие меры поддержки доступны предпринимателям, которые обращаются в ваш фонд?

**А. П.:** Мы консультируем, стараемся оказать максимальную поддержку, в том числе при подборе кредитных продуктов. На сегодняшний день у нас насчитывается уже 48 банков-партнеров. Если говорить о программе микрофинансирования, то фонд помогает собрать комплект документов, заполнить учетные формы, необходимые для принятия решений. Все наши консультации являются бесплатными. Мы взимаем комиссию в размере 0,75% лишь при заключении договора поручительства, размер которой приравнен к комиссии АО «Корпорации МСП» (АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»). Также предприниматели оплачивают проценты по ставкам программы микрофинансирования, если они заключили договор.

**BG:** Какие программы фонда наиболее популярны среди представителей малого и среднего бизнеса?

**А. П.:** Сложно выделить наиболее популярное направление. Основное направление деятельности фонда — предоставление поручительств. Поскольку мы работаем в таком крупном городе, как Санкт-Петербург, то изначально мы ориентировались на то, что предприниматели будут обращаться за кредитами в коммерческие банки. При этом у нас не так сильно развита программа микрофинансирования, как, например, в Ленинградской, Псковской и Новгородской областях, где гораздо больший объем капитализации по данному направлению. Когда предпринимателю не хватает собственного залогового обеспечения, он может обратиться в любой из банков-партнеров, и кредитное учреждение при поддержке фонда предоставляет кредит. Или, например, бывают ситуации, когда предприниматель самостоятельно оценил свое залоговое обеспечение по рыночной стоимости и такого имущества у него оказалось достаточно для получения кредита. Он обращается в банк, который в течение примерно двух месяцев рассматривает заявление, согласно своим процедурам. Когда предприниматель выходит на кредитный коми-

тет, выясняется, что банк дисконтирует рыночную стоимость залогового имущества. Следовательно, заявителю может не хватить 30–40%, и тогда снижается сумма или возрастает процентная ставка. Во избежание подобных случаев можно воспользоваться поручительством, и тогда и сумма сохранится в полном объеме, и ставка будет ниже.

**BG:** Расширился ли комплекс мер поддержки фонда по сравнению с 2019 годом?

**А. П.:** Пока расширения комплекса мер мы не планируем. На данный момент у нас есть 3,8 млрд рублей активов, из которых 3,6 млрд зарезервировано на основное направление деятельности — гарантийную поддержку. Лишь 200 млн рублей выделено из текущей прибыли фонда на микрораймы — на них, в том числе, могут рассчитывать предприниматели, которые ранее не обращались в банки за кредитными средствами, не пользовались финансовой поддержкой фонда и не имеют кредитной истории. Таким образом, они получают опыт взаимодействия с финансовой организацией для привлечения заемного финансирования и смогут в будущем спокойно обращаться в коммерческие банки самостоятельно.

**BG:** Какие отрасли являются приоритетными для фонда и почему?

**А. П.:** По-прежнему наш приоритет — это производство и обрабатывающая промышленность. Вместе с тем мы поддерживаем и торговлю, и строительный сектор, и транспортные компании. В текущих реалиях приоритетным направлением для фонда может стать сфера производства медицинского оборудования и средств защиты. Кроме того, мы рассматриваем варианты и ждем одобрения руководства по поводу поддержки компаний, которые пострадали в связи с экономической ситуацией в стране. В этом направлении ведется диалог. Возможно, к приоритетным направлениям может добавиться и сфера туризма.

**BG:** По каким параметрам проводится оценка бизнеса для принятия решения о предоставлении поручительств?

**А. П.:** Собственную специфическую оценку мы не проводим — она полностью аналогична банковской. Мы выезжаем на место ведения бизнеса, оцениваем деловую репутацию заемщика, смотрим на стандартные финансовые показатели. То же самое проверяет и банк. То есть мы проводим

повторную проверку. В данный момент мы ведем диалог с Минэкономразвития и АО «Корпорация МСП», и, возможно, в скором времени по ряду направлений повторные проверки будут отменены.

**BG:** Насколько данные меры будут способствовать сокращению сроков рассмотрения заявок?

**А. П.:** На текущий момент по крупным сделкам проверка документов продолжается в срок от трех до пяти дней, по очень крупным сделкам — до десяти дней. Мы стремимся к тому, чтобы сократить срок до одного дня.

**BG:** Недавно фонд подал обращение в городскую администрацию с предложением о докапитализации. С чем это связано?

**А. П.:** Это запланированная докапитализация в размере 101,5 млн рублей на 2020 год. Это связано с ежегодным ростом обращений. В прошлом году нами было обеспечено 9,6 млрд рублей кредитов и банковских гарантий. Это выше, чем годом ранее. По микрофинансированию мы также наблюдали возрастание числа заявок. В 2018 и 2019 годах докапитализации программ фонда из бюджета не было. Она будет направляться на увеличение активов для работы по программе предоставления поручительств.

**BG:** Какова сейчас доля дефолтов в портфеле фонда? Эта цифра уменьшается или увеличивается в динамике за последние годы?

**А. П.:** Доля дефолтов в портфеле фонда не растет и уже который год составляет 2,7%.

**BG:** Изменится ли ситуация на рынке кредитования малого и среднего бизнеса из-за экономической ситуации, связанной с курсом национальной валюты?

**А. П.:** В прошлом году нами проводилась оценка потенциала рынка, и мы рассчитывали как минимум на прирост в 5–10%. Но в связи с изменением экономической ситуации мы, конечно, будем корректировать этот прогноз. Также мы не исключаем, что не все предприниматели смогут справиться с кредитной нагрузкой. Подобную ситуацию мы наблюдали в 2014–2015 годах. Хотелось бы отметить, что программы фонда корректировались исходя из текущей экономической ситуации, и в кризисные моменты мы всегда шли навстречу предпринимателям, принимали совместно с банками-партнерами дополнительные меры по поддержке МСБ. ■