

Кто они — участники «ТехУспеха»?

Быстрорастущие бизнесы во всем мире признаны главным источником создания новых рабочих мест и развития инноваций. „Ъ-Review“ поговорил с представителями трех технологических компаний о том, что им помогло попасть в рейтинг и какие меры поддержки действительно нужны бизнесу.

— практика —

Ставка на безопасность

Одним из лидеров рейтинга стала компания «Инфосистемы Джет», входящая в десятку ведущих ИТ-компаний страны, в топ-5 компаний в сфере защиты информации, топ-3 крупнейших поставщиков в области комплексных проектов построения инфраструктуры ЦОД. Также компания является лидером в ИТ-аутсорсинге согласно рейтингу IDC 2019 года.

С 2016 года «Инфосистемы Джет» активно инвестирует в такие инновационные направления, как искусственный интеллект (AI) и машинное обучение (ML), интернет вещей, технологии «Индустрии 4.0» и др. Компания развивает и собственную линейку продуктов, входящую в реестр отечественного ПО. С 2018 года компания закрепила за собой лидирующие позиции по AI в B2B сегменте в России, реализовав несколько десятков прорывных проектов со своими заказчиками по направлениям: машинное обучение, машинное зрение, промышленная безопасность.

Компания работает в сфере информационной безопасности с 1996 года и на сегодняшний день обладает уникальным набором компетенций в этой области. Более 250 ИБ-экспертов ежегодно выполняют свыше 300 комплексных проектов в различных отраслях. Портфель услуг включает консалтинг, проектирование, внедрение, сопровождение и техническую поддержку специализированных решений. Своей главной задачей компания ставит внедрение и создание решений, обеспечивающих реальную безопасность бизнеса. В 2018 году был создан Центр мониторинга и реагирования на инциденты информационной безопасности Jet CSIRT, объединяющий в себе сервисы экспертного аутсорсинга ИБ: мониторинг и реагирование на инциденты, эксплуатацию и техническую поддержку средств защиты информации. Сейчас «Инфосистемы Джет» входит в топ-3 крупнейших интеграторов в России в области ИБ в рейтинге CNews Security 2019.

Директор по разработке и внедрению программного обеспечения «Инфосистемы Джет»
ВЛАДИМИР МОЛОДЦОВ:

Деятельность институтов развития стратегически важна и перспективна для страны. Сейчас нужно помочь организациям преодолеть технологические барьеры, избавиться от бюрократии, научить извлекать пользу из данных, к которым они имеют доступ. К тому же для развития технологий важна возможность открытия отборов проектов на получение государственной финансовой поддержки, которые проводит, в частности, РВК.

Мы имеем опыт взаимодействия с государственными институтами развития и надеемся работать с ними в дальнейшем. Например, «Инфосистемы Джет» в сотрудничестве с Центром перспективных управленческих



Лидеры рейтинга «ТехУспех-2019» активно экспортируют оборудование и ИТ-решения, конкурируя с ведущими производителями в мире

решений (ЦПУР) разработала информационно-аналитическую систему мониторинга эффективности организации, которой пользуется сейчас Счетная палата РФ. А в рамках НТИ мы вместе с Кругловым движением и в сотрудничестве с десятками вузов разработали платформу «Талант». Это интеллектуальный сервис подбора индивидуальных программ развития для молодых специалистов.

Конкуренция на равных

В «ТехУспех-2019» вошел и пермский производитель телекоммуникационного оборудования — компания «Форт-Телеком», разработкой которой внедряются и на многих зарубежных рынках. В частности, компания участвует в проекте «ЭРА-ГЛОНАСС» с 2010 года, являясь одним из ведущих разработчиков абонентского оборудования для проекта. «Форт-Телеком» регулярно участвует в тестировании инфраструктуры и работает с автопроизводителями, помогая интегрировать в проект но-

вые транспортные средства. Осенью 2014 года терминалы «ЭРА-ГЛОНАСС» производства «Форт-Телеком» стали первыми устройствами, которые прошли испытания в краш-тестах на полигоне «НАМИ», а годом позже компания стала первой в мире, получившей сертификат на устройство вызова экстренных оперативных служб «ЭРА-ГЛОНАСС». Сегодня оборудование «ЭРА-ГЛОНАСС» производства «Форт-Телеком» поставляется на конвейеры более чем 40 автопроизводителей по всему миру.

Кроме того, компания разрабатывает и производит уникальное оборудование для построения необслуживаемых сетей IP-видеонаблюдения под маркой TFortis, которое применяется в России, СНГ, Европы, Турции, странах Персидского залива и ряде других регионов.

Директор по развитию бизнеса «Форт-Телеком»

ВЛАДИМИР МАКАРЕНКО:

Главным фактором роста компании стало сильное R&D подразделение, которое может быстро реагировать на запросы рынка, а иногда и предугадывать их. Когда в 2009 году мы начали создавать коммутаторы для IP-видеонаблюдения, никто не верил, что уличное видео станет цифровым (везде были только аналоговые камеры). Сегодня с нашими коммутаторами устанавливается больше 100 тыс. камер по всему миру. Когда в 2011 году мы создали первый терминал ЭРА-ГЛОНАСС, никто не верил, что ЭРА станет массовым решением для всех новых автомобилей, — теперь мы поставляем свои системы автомобильной безопасности больше чем 60 автопроизводителей на их конвейеры по всему миру. Сегодня мало кто верит, что системы V2X (vehicle-to-everything) через семь-восемь лет станут нормой на дорогах по всему миру, но мы занимаемся созданием таких устройств уже сегодня.

Создавая новые продукты, мы сразу ориентируемся на глобальный рынок. Когда в мировом масштабе вы небольшая компания, важно выбрать ниши, в которые не пойдут монстры вроде Huawei и создавать дополнительную ценность на этих нишах. Таким гигантам-производителям, как Huawei или D-Link, нет смысла создавать специализированные системы для уличного видеонаблюдения. В итоге наш TFortis используют на атомных станциях в Бангладеш и для видеонаблюдения на телекоммуникационной инфраструктуре Малайзии.

Что же касается привлечения финансирования, то деньги и инвестиции решают гораздо меньше, чем кажется. Вокруг всегда много тех, кто хочет дать денег (особенно со стороны государства). Мы никогда не привлекали инвестиции. На мой взгляд, институты развития сегодня должны больше обращать внимания не на финансовые способы поддержки, а на развитие бизнеса: защиту локальных рынков (не нарушая нормы Всемирной торговой организации), помощь в формировании рынков под новые отрасли (политика регуляторов), помощь в закреплении на зарубежных рынках (помощь в поиске дистрибуторов и т. п.). Но главное, делать это не «сверху», а из прямых консультаций с компаниями, имеющими реальный потенциал, подтвержденный реальными успехами.

Промышленность в цифре

Еще один участник рейтинга — компания «Цифра» — экспортирует цифровые решения для таких отраслей, как машиностроение, горная добыча и металлургия, нефтедобыча и переработка.

Для машиностроения ключевым продуктом является система мониторинга станков и персонала MDCrplus (известна в России под брендом «Диспетчер»). MDCrplus позволяет подключить станки и другое промышленное оборудование к промышленному интернету вещей для сбора и анализа «машинных данных». В результате можно увидеть объективную картину того, как реально работает оборудование, загружено ли оно, или простаивает, по какой причине. Внедрение мониторинга в среднем повышает эффективность производства на 20%. Решение представлено в 22 странах мира, количество подключенных станков приближается к 10 тыс. В этом году на основе накопленных данных и с помощью технологий ИИ была представлена новая модель предиктивной аналитики, которая может спрогнозировать поломки оборудования.

Для горной добычи «Цифра» предлагает систему «Интеллектуальный карьер». Комплекс цифровых технологий управления производственными процессами открытых горных работ на основе роботизированных грузочно-транспортных систем, а также отраслевых решений в области интернета вещей, искусственного ин-

теллекта и прогнозной аналитики. Частью этого решения являются роботизированные технологии. В частности, робот-самосвал BELAZ 7513R и KAMAZ 5490 NEO.

С 2017 года компания работает в Марокко, а в этом году подписала контракт по созданию первого цифрового карьера в Индии. Решения цифрового карьера позволяют в том числе добиться повышения производительности экскаваторно-самосвального комплекса на 5–15% и сократить затраты на эксплуатацию техники на 8% за счет автоматизированного распределения самосвалов по маршрутам, оптимизации пересменок, обедов и заправок, контроля и управления загрузкой самосвалов. Высокое качество наведения на скважину и контроль параметров бурения должен привести к увеличению производительности буровых станков на 5–15% и сокращению объемов вторичного бурения.

Управляющий директор «Цифра»
ПАВЕЛ РАСТОПШИН:

На производстве всегда существовала пропасть между ИТ и инженерами. «Цифра» же предложила цифровые продукты, которые помогают найти общий язык между станками, промышленным оборудованием и ИТ-системами предприятия. Наши решения востребованы в России и по всему миру, потому что быстро дают реальный экономический эффект. В машиностроении, например, заводы отказываются от покупки дополнительного оборудования, поскольку могут лучше загрузить старое. В нефтегазовой отрасли добывают больше нефти либо сокращают потери при переработке. Наши решения не требуют капитальных вложений, встраиваются в существующую инфраструктуру, окупаются в среднем за 3–9 месяцев. Промышленность — это достаточно консервативная отрасль, сами процессы не сильно отличаются от страны к стране, поэтому наши решения не требуют адаптации, кроме что разве языковой. При том такие отрасли промышленности России, как горная добыча и нефтегаз, — одни из самых передовых в мире, многие страны охотно готовы перенимать лучшие практики, которые опробованы в России.

Мы регулярно взаимодействуем с разными институтами развития, например, в прошлом году участвовали в экспортном акселераторе компаний НТИ, проводимом РВК. Благодаря этой программе мы смогли наладить взаимоотношения с новыми партнерами на азиатских рынках, в частности, в Сингапуре, Японии, Корее и Китае. В России мы попали в рейтинг «ТехУспех-2019», что также способствует продвижению наших решений в России.

О ПАРТНЕРСТВЕ РВК И КОРПОРАЦИИ МСП

Отличительной особенностью рейтинга является отбор участников из числа быстроразвивающихся технологических компаний, поддержка которых является одним из приоритетных направлений деятельности Корпорации МСП.

Корпорация с 2017 года совместно с партнерами — заинтересованными институтами развития в сфере поддержки инноваций занимается поиском и поддержкой быстрорастущих, высокотехнологических компаний малого и среднего бизнеса — «газелей», а также развивает направление кредитно-гарантийной поддержки новых высокотехнологических инвестиционных проектов, реализуемых компаниями малого и среднего бизнеса в приоритетных отраслях экономики — стартапов. В поиске таких компаний корпорация опирается в том числе на рейтинг «ТехУспех».

В рамках работы по поддержке высокотехнологических компаний Корпорация МСП предоставляет финансово-гарантийную поддержку, содействие в доступе к закупкам крупнейших заказчиков, имущественную и консультационную поддержку, содействует в получении поддержки, оказываемой партнерами.

В 2019 году ряд компаний из рейтинга «ТехУспех» получили поддержку корпорации. Так, например, компании по разработке и производству инновационного оборудования для электроэнергетики АО «ПРОФТЕК» (Москва) открыт кредит в МСП банке на сумму 50 млн руб. под 100-процентную гарантию Корпорации МСП. Производство медицинских инструментов и оборудования (инструменты для ангиопластики и стентирования, шовные материалы) ООО «Ангиолайн» (Новосибирск), являющийся поставщиком крупнейших заказчиков, в результате участия в программе поддержки «газелей» получил сертификат свободной продажи, подтверждение соответствия и лицензии на ввоз продукции во Вьетнам с участием РЭЦ.

В планах у корпорации дальнейшее развитие сотрудничества: в настоящий момент совместно с РВК прорабатывается вопрос интеграции информационных систем, что позволит быстрорастущим высокотехнологическим инновационным компаниям, обращающимся за мерами поддержки в Корпорацию МСП, воспользоваться также продуктами РВК, и наоборот.

ОКСАНА ТАРАСЕНКО, ЗАМЕСТИТЕЛЬ МИНИСТРА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РФ, О ЛИДИРОВАНИИ В ПРОЕКТЕ «НАЦИОНАЛЬНЫЕ ЧЕМПИОНЫ»

Минэкономразвития России уже третий год реализует приоритетный проект «Национальные чемпионы», в рамках которого амбициозным частным быстрорастущим технологическим компаниям осуществляется поддержка по реализации их стратегий.

Цели проекта: формирование к 2020 году не менее десяти российских частных высокотехнологических компаний с объемом продаж каждой не менее \$500 млн, двух компаний — с объемом продаж не менее \$1 млрд. При этом уже к 2020 году предполагается обеспечить четырехкратный рост объема высокотехнологического экспорта не менее чем у 15 компаний. Горизонт планирования проекта рассчитан до конца 2020 года.

Первичная оценка соответствия компаний критериям отбора в проект «Национальные чемпионы» осуществляется через рейтинг «ТехУспех». Предварительная оценка реализации проекта «Национальные чемпионы» показывает реальный рост экспертной выручки участников проекта.

Полученные результаты стали возможны в том числе благодаря тому, что в 2017–2019 годах компаниям оказывалась поддержка в их продвижении на международных рынках в рамках работы межправительственных комиссий и двусторонних рабочих групп по инновациям, в участии в актуальных конкурсах на получение государственной поддержки, в преодолении действующих адми-

нистративных барьеров, а также во взаимодействии с крупными компаниями (в том числе с государственным участием).

В 2018 году Минэкономразвития России предложило регионам запустить аналогичные по методологии проекты. 10 регионов откликнулись на предложение и в 2019 году провели отборы компаний в региональные проекты «Региональные чемпионы».

В 2020 году Минэкономразвития России планирует совершенствовать работу по реализации проекта в части организации системного взаимодействия с участниками проекта с привлечением ассоциации «Национальные чемпионы» быстрорастущих технологических компаний (председателем правления является Олег Фомичев) и омбудсмана в сфере защиты прав высокотехнологических компаний-лидеров Натальи Поповой. Также будет тестироваться целесообразность формы организации этой деятельности в регионе. Ожидается, что ассоциация станет центром концентрации поддержки, оказываемой участникам проекта «Национальные чемпионы», при этом ожидается, что благодаря появлению ассоциации проект перерастает статус «ведомственного», и можно сказать, что проект становится межведомственным и межрегиональным, поскольку поддержку компаниям через ассоциацию начинают оказывать другие ФОИВы (Минпромторг России, Минобрнауки России).

АНДРЕЙ ЛАПТЕВ, ДИРЕКТОР ПО РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА И КОРПОРАТИВНЫМ ВЕНЧУРНЫМ ПРОЕКТАМ КОМПАНИИ «СЕВЕРСТАЛЬ», О РАБОТЕ СО СТАРТАПАМИ

В связи с переходом «Северстали» на модель «открытых инноваций» возникла потребность в привлечении новых технологий. Компания активно работает со стартапами, и в марте 2019 года запустила собственный внутренний и внешний акселератор SteelTech. В декабре мы подвели итоги: из 250 заявок в финал вышли 12 проектов, с девятью из них мы продолжаем работу по пилотированию их технологий на производственных площадках «Северстали».

Корпоративный фонд Severstal Ventures инвестирует в проекты в области новых материалов (advanced materials) и инновационных технологий металлургии. 2019 год отмечен двумя сделками. Кроме того, мы открыли платформу для работы с открытыми инновациями Severstal Open innovations (innovations.severstal.com), где перечислены все инструменты взаимодействия.

Важно отметить, что при отборе проектов для внедрения мы обращаем внимание прежде всего на зрелость технологии. При этом у нас отсутствуют ожидания, что у стартапа обязательно должен быть

опыт ее применения в нашей отрасли, ведь зачастую любопытные решения были разработаны для других отраслей, но здорово подошли под наши запросы. Мы уделяем особое внимание тому, насколько команда готова слушать и понимать запросы клиента, в том числе и технические.

Мы ознакомились с проектами участников «ТехУспеха» в таких направлениях, как машиностроение, инжиниринг, промышленное оборудование и энергетика. Часть из них нам показалась довольно интересной.

Следующий шаг — отбор наиболее интересных для нас. Наши профильные инновационные центры свяжутся с представителями компаний и обсудят возможность дальнейшего сотрудничества и потенциального проведения пилотных испытаний на наших мощностях, технические консультации, а в случае успеха — масштабное применение у нас и даже инвестиции. Правда в том случае, если проект имеет для нас стратегическое значение.

ОЛЕГ ТЕПЛОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР VEB VENTURES, О ПОДДЕРЖКЕ БЫСТРОРАСТУЩИХ БИЗНЕСОВ

Одновременное совмещение двух ролей — стратегического инвестиционного фонда и инновационного института развития — позволяет VEB Ventures выступать связующим звеном в структуре поддержки технологических проектов между основными участниками венчурного рынка. Наш основной инструмент — это прямые инвестиции, в отдельных случаях мы создаем венчурные фонды с корпоративными, иностранными и иными партнерами. VEB Ventures представляет инвестиции быстрорастущим высокотехнологическим компаниям от 50 млн до 1 млрд руб. При этом проекты от 300 млн до 1 млрд руб. относятся к инвестиционному портфелю, а проекты менее 300 млн руб. — к портфелю проектов «развития». Кроме того, мы принимаем активное участие в управлении портфельными компаниями — в формировании оптимальной стратегии развития, контроле операционной

деятельности и достижении целевых показателей, разработке долгосрочных инструментов мотивации менеджмента, а также привлечении долгового и акционерного финансирования на развитие бизнеса. VEB Ventures предлагает наилучшие, апробированные на собственном опыте решения для встраивания в крупные индустриальные проекты.

Сегодня регулярно говорят о необходимости вывести страну в лидеры технологической гонки. Этому же вопросу был посвящен прошедший в начале декабря 2019 года форум «Глобальное технологическое лидерство», где основная дискуссия вращалась вокруг вопроса о встраивании правильного взаимодействия между корпорациями, институтами развития и высокотехнологическими компаниями. Действительно, ставки очень высоки, и рейтинг «ТехУспех» должен помочь нам сделать правильный выбор.