

«Мы прошли все самые строгие проверки мира»



РУСТЭМ БИКМЕТОВ, директор филиала ИК «Фридом Финанс» в Уфе

Листинг на американской бирже Nasdaq, где торгуются акции Apple и Microsoft, — одна из стратегических целей для российского брокера Freedom Holding Corp., который не собирается останавливаться на достигнутом. Зачем инвестиционной компании был нужен выход на международную площадку, какая от этого выгода клиентам и о важных уроках для российского бизнеса обсуждаем с руководителем уфимского филиала ИК «Фридом Финанс» Рустэмом Бикметовым.

— Одна из главных новостей осени для российских инвесторов — выход холдинга Freedom Holding Corp., первой брокерской компании в СНГ, на одну из лидирующих биржевых площадок мира, американскую Nasdaq. Расскажите, как прошла процедура листинга?

— Несомненно, это важное событие для всей России и настоящий праздник для «Фридом Финанс», ведь мы шли к этому последние пять лет. Для выхода на Nasdaq в нашей компании была проведена грандиозная работа по структуризации бизнеса. Чтобы выйти на эту площадку, нужно пройти множество проверок и аудитов международного

уровня. Все эмитенты Nasdaq находятся под строгим надзором SEC, это Комиссия по ценным бумагам и биржам США. Мы структурировали работу всего нашего холдинга, ввели единую систему отчетности для всех семи стран, где работает «Фридом Финанс», привели под единые стандарты бухгалтерию и финансовые бумаги. Это рутинная работа, но без нее никуда перед выходом на международную арену.

— Зачем вам все это нужно?

— То, что мы прошли все самые строгие проверки мира — верный знак качества и стабильности для наших клиентов, доказательство того, что нам можно доверять. Теперь мы торгуемся на одной площадке с Apple и Microsoft, и это мировое признание Freedom Holding Corp. уже повлияло на нашу репутацию, увеличив базу клиентов. Уверен, рост продолжится и в будущем году. Кроме того, Nasdaq открывает новый канал для привлечения финансирования и для распространения наших ценных бумаг среди большего круга инвесторов. И, конечно, нам было важно показать, что компании из России тоже могут выйти на Nasdaq. Мы первопроходцы среди брокерских компаний России и СНГ, регулярно делаем то, на что никто в отрасли не решается. Ранее мы первыми дали доступ нашим клиентам к рынку IPO, затем мы сделали онлайн-магазин иностранных бумаг Freedom24, сейчас — листинг на Nasdaq.

— Да, выход на Nasdaq — настоящий прорыв года. Что еще удалось сделать в 2019-м?

— Инвестиционная компания «Фридом Финанс» задает тренды не только на международной арене, но и внутри страны. Можно сказать, что мы своеобразный двигатель фондового рынка России. Так, в этом году вместе с Санкт-Петербургской биржей мы сделали новый биржевой индекс «Фридом — Лидеры технологий». Он стал бенчмарком для одноименного БПИФ, который торгуется на Московской бирже. Обычно биржевые паевые инвестиционные фонды привязаны к уже существующим индексам, а мы пошли своим путем и сделали все с нуля. В наш портфель вошли мировые лидеры тех-

нологического сектора, такие как Apple, Google и Microsoft, и при этом один пай БПИФ «Фридом — Лидеры технологий» можно купить примерно за 1000 рублей, когда акция того же Google стоит не менее 1000 долларов. Наш портфель — хороший вариант для начинающих инвесторов с небольшим бюджетом и для всех, кто хочет купить уже готовый портфель с лучшими IT-компаниями. Также по нашей инициативе на Санкт-Петербургской бирже стали торговаться акции компаний Levi's, Zoom, Shockwave Medical, DocuSign, Tenable, SolarWinds и Zuora.

— А что насчет других международных заслуг?

— В этом году, помимо выхода на Nasdaq, нашу компанию отметило рейтинговое агентство S&P, что тоже не очень распространенное для российского финансового бизнеса явление. Нам дали рейтинг B-/B. Он референтный для нашего региона, и, главное, он подтверждает то, что наши клиенты и партнеры могут быть уверены в исполнении всех обязательств с нашей стороны. Также в этом году наши аналитики, как обычно, были на высоте. Доходность наших идей превысила 20%. Были интересные истории и по IPO. Особенно могу выделить бумаги BeyondMeat, CrowdStrike, Progyny, Datadog, Zoom и Adaptive Tech.

— Как вам удается генерировать такие удачные рекомендации для клиентов?

— Перспективные инвестиционные идеи — наш конек. Над ними у нас трудится целый аналитический департамент. Возвращаясь к IPO, например, были и разочаровавшие нас размещения, но в общей сумме эти неудачи покрывались выигрышными кейсами, а значит, наши инвестиционные идеи эффективны. Конечно, мы предоставляем нашим клиентам экспертную оценку не только по IPO, но и по уже торгующимся бумагам — и эти идеи также приносят результаты. Ведь недостаточно дать клиенту удобный и быстрый доступ к торгам, нужно еще и помочь ему качественной аналитической поддержкой, что, в отличие от доступа к платформе, делает далеко не каждый брокер. Эффективное инвестиционное сопрово-

ждение клиента — это то, чем мы отличаемся от большинства брокерских компаний на рынке.

— Можете привести несколько примеров удачных идей?

— Да, например, акции пиццерии Papa John's International, которые, кстати, доступны всем розничным инвесторам на площадке Санкт-Петербургской биржи. Она показала рост в 18,8% — с \$43 до \$52. Неплохо показала себя идея с Nutanix, которую наши аналитики давали в одном из сентябрьских инвестиционных обзоров. Бумага показала себя даже несколько лучше прогнозов, прибавив почти \$9 (с 27 до 35,9) за пару месяцев. Разработчик программного обеспечения на основе облачных технологий имеет перед конкурентами ряд преимуществ, на которые обратили внимание наши эксперты.

— Похоже, что фондовый рынок становится все популярнее. Вы замечаете позитивную динамику?

— Да, и не только среди частных инвесторов! Большое и перспективное направление нашего бизнеса, которое «Фридом Финанс» сейчас активно развивает — это корпоративные инвестиции. Российский бизнес начинает понимать, что есть альтернативный источник банковскому кредитованию — финансирование при помощи фондового рынка. Привлечение средств происходит за счет размещения на бирже собственных ценных бумаг. Мы помогаем нашей компании провести процедуру размещения, так сказать, «под ключ» — «Фридом Финанс» выступает и организатором размещения, и андеррайтером, и ведет весь процесс от начала до конца. За последние полтора года мы провели более десяти размещений с общей суммой привлеченных средств более 1,5 млрд руб. Важно отметить, что мы помогаем с выпуском как акций, так и облигаций. Так, в этом году мы провели IPO «Гемабанка», организовали выпуски облигаций «Агрофирмы Рубеж», «СЭЗ им. Серго Орджоникидзе», «ЭкономЛизинга», и многих других организаций. До конца года будет еще одно крупное размещение, но все подробности мы пока держим в секрете.



Команда Freedom Finance на торжественной церемонии запуска торгов на американской бирже Nasdaq

Условия управления активами и информация об услугах ООО ИК «Фридом Финанс» доступна на сайте ffn.ru и по телефону +7 (495) 783-91-73

* Под участием в IPO понимается возможность заключения расчетных внебиржевых форвардных контрактов, базовым активом которых являются инструменты, размещаемые на торгах иностранных организаторов торгов, в соответствии с п.4 Указания Банка России от 16.02.2015 N 3565-У. Приобретение ценных бумаг иностранных эмитентов, не допущенных к публичному размещению и (или) публичному обращению в РФ, возможно только за счет квалифицированных инвесторов. Владение ценными бумагами и прочими финансовыми инструментами всегда сопряжено с рисками: стоимость ценных бумаг и прочих финансовых инструментов может как расти, так и падать. Результаты инвестирования в прошлом не являются гарантией получения доходов в будущем. В соответствии с законодательством компания не гарантирует и не обещает в будущем доходности вложений, не дает гарантии надежности возможных инвестиций и стабильности размеров возможных доходов.