

ИВАН ВОДОПЬЯНОВ

«Прежде чем подписывать какие-то документы, обязательно нужно внимательно читать все, что связано со скидками и подарками»

у него на складе останется автомобилей текущего года выпуска на следующий год, тем более значимые он потерпит убытки».

Фейковый дисконт

Наряду с реальными скидками в канун Нового года на рынке появляется много скидок фальшивых. В этот период надо быть особенно внимательным к рекламным предложениям. Не случайно в конце подавляющего числа рекламы значится пометка: «не является публичной офертой», то есть такие объявления юридически не считаются публичным предложением. «Подвох с новогодними скидками может быть на каждом шагу. Как правило, чем больше обещанная скидка в рекламном объявлении, тем выше шансы потерять в первую очередь свое время, а вероятно, и деньги»,— говорит Александр Разин, директор по административно-хозяйственной деятельности компании «Байкал-Сервис ТК». Он рассказывает, что «по классике жанра» в телефонном разговоре вам пообещают модель в базе со скидкой в 15–20%, что в цене не менее 100–150 тыс. руб., однако по приезде в автосалон выяснится, что машина эта уже в резерве, что условия эти были только при сдаче своего авто в трейд-ин по самой низкой цене, а если нет, то при оформлении полного пакета каско. Дисконт могут предложить на машину в полной комплектации с кучей ненужного оборудования, установленного не на заводе, а в автосалоне. «Вашу машину никогда себе в убыток салон не заберет, а в 99% случаев за допоборудование в автосалоне вы переплатите вдвое или оно окажется невостребованным. Так что способов заманить вас в автосалон бесконечное множество, а дальше вы попадете в руки обаятельных продавцов»,— предупреждает Александр Разин.

Подвох со скидками может крыться и в деталях различных подарочных сертификатов. «Прежде чем подписывать какие-то документы, обязательно нужно внимательно читать все, что связано со скидками и подарками»,— говорит Александр Каминский, генеральный директор Академии водительского мастерства Kaminsky Driving Academy. Он подчеркивает, что особенно это касается разделов, помеченных звездочкой, и разного рода подарочных сертификатов. К примеру, в подарочном сертификате на техобслуживание может вдруг выясниться, что с его помощью вы сможете оплатить не более 20% от общей суммы чека. Это как с обещаниями различных путевок. «Обязательно уточняйте, что входит в уже оплаченную сумму и есть ли необходимость доплачивать дополнительно,— советует эксперт.— Особо пристально обратите внимание на предлагаемые в подарок страховки, внимательно изучайте, что попадает под страховой случай и страховые выплаты. Любой подарок от автосалона нужно проверять на предмет дополнительных выплат и расходов».

И конечно, самые большие фейковые скидки в канун Нового года могут предлагать неофициальные автомобильные дилеры, услугами которых специалисты пользоваться не советуют. «В салонах неофициальных дилеров существует достаточно высокий риск для покупателя попасть в неприятную ситуацию, рассчитывая на рождественские скидки,— говорит Александр Захаров, руководитель направления по работе с ключевыми клиентами ГК „Автоспеццентр“.— Видов непрозрачных манипуляций может быть достаточно много, начиная от указания продажной стоимости автомобиля без НДС, подписания кредитного договора с кабальными условиями вплоть до прямого шантажа в случае отказа от невыгодной покупки. Чтобы не испортить себе праздник от покупки нового автомобиля, обязательно перед посещением салона необходимо удостовериться, что вы выбрали официального дилера».

Скидки нового, 2020 года

По мнению участников рынка, в нынешнем году предновогодняя автомобильная лихорадка почти ничем не отличается от предпраздничных кампаний прошлых лет. Впрочем, в текущем году стоит принимать во внимание, что продажи автомобилей в России плавно сокращались весь год, так что к концу года дилеры особенно внимательно планировали свой склад. В связи с этим не стоит ждать больших скидок на ходовые популярные модели и модификации. «В этом году, к примеру, у автодилера „Автомир“ в декабре можно получить скидку на модельный ряд Mazda от 150 тыс. до 350 тыс. руб. и комплект зимней резины в подарок,— перечисляет наиболее заманчивые предложения текущего года Алек-

АКТУАЛЬНЫЕ СКИДКИ НА НОВЫЕ АВТОМОБИЛИ В ДЕКАБРЕ 2019 ГОДА

МАРКА, БРЕНД	РАЗМЕР СКИДКИ (ТЫС. РУБ.)	ТИП СКИДКИ	ПОДРОБНОСТИ
SUBARU	200	СКИДКА ПО ТРЕЙД-ИН	ДЕЙСТВУЕТ ПРИ ПОКУПКЕ НОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ SUBARU ПРИ СДАЧЕ ПОДЕРЖАННОГО АВТО В ТРЕЙД-ИН В ДИЛЕРСКИЙ ЦЕНТР
KIA	160	СКИДКА НА ПРИОБРЕТЕНИЕ КРОССОВЕРА KIA SPORTAGE	ДЕЙСТВУЕТ ПРИ ПОКУПКЕ KIA SPORTAGE 2019 МОДЕЛЬНОГО ГОДА
TOYOTA	400	СКИДКА НА ПРИОБРЕТЕНИЕ МОДЕЛИ TOYOTA LAND CRUISER 200 В КОМПЛЕКТАЦИИ ELEGANCE	СКИДКА ДЕЙСТВУЕТ ПРИ ПЕРЕДАЧЕ ТЕКУЩЕГО АВТОМОБИЛЯ В ТРЕЙД-ИН, А ТАКЖЕ ПРИ ПОКУПКЕ АВТОМОБИЛЯ В ЛИЗИНГ
JEEP	250	СКИДКА ПРИ ПОКУПКЕ МОДЕЛИ JEEP CHEROKEE	ДЕЙСТВУЕТ ПРИ ПРИОБРЕТЕНИИ АВТОМОБИЛЯ ПО ПРОГРАММЕ «ЛОЯЛЬНЫЙ ТРЕЙД-ИН»
AUDI	240	СКИДКА НА ПРИОБРЕТЕНИЕ МОДЕЛИ AUDI Q3 QUATTRO	ДЕЙСТВУЕТ ПРИ ПОЛЬЗОВАНИИ ПРОГРАММОЙ ЛОЯЛЬНОСТИ ДЛЯ AUDI Q3 QUATTRO ПРЕДЫДУЩЕГО ПОКОЛЕНИЯ НЕ СТАРШЕ ПЯТИ ЛЕТ С МОМЕНТА ПОКУПКИ У ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА
HAVAL	220	ДЕЙСТВУЕТ ПРИ ПОКУПКЕ МОДЕЛИ HAVAL F7X	СКИДКА ДЕЙСТВУЕТ ПРИ ПОЛЬЗОВАНИИ ПРОГРАММОЙ HAVAL FINANCE
CADILLAC	700	ДЕЙСТВУЕТ ДЛЯ МОДЕЛИ CADILLAC ESCALADE УХОДЯЩЕГО ГОДА	ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ТОЛЬКО ДЛЯ АВТОМОБИЛЕЙ CADILLAC ESCALADE И CADILLAC ESCALADE ESV 2019 ГОДА ПРОИЗВОДСТВА В КОМПЛЕКТАЦИЯХ LUXURY И PREMIUM
LADA	30	ДЕЙСТВУЕТ ДЛЯ МОДЕЛИ LADA 4X4	СКИДКА ДЕЙСТВУЕТ ПО ПРОГРАММЕ «ЗИМНЕЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ»
SKODA	200	ДЕЙСТВУЕТ ДЛЯ МОДЕЛИ SKODA KODIAQ	СКИДКА ДЕЙСТВУЕТ ПРИ ПОКУПКЕ МОДЕЛИ SKODA KODIAQ AMBITION С ПАКЕТОМ WH1 ПРИ УСЛОВИИ СДАЧИ СВОЕГО АВТОМОБИЛЯ ПО СИСТЕМЕ ТРЕЙД-ИН

Источники: Kingautosales.ru, официальные сайты производителей.