банк

«Структурные облигации подойдут любому инвестору»

2019 год станет годом российского фондового рынка, который в рублях вырос почти на 25%. О дальнейших его перспективах, о консервативных инвесторах и инвестиционных продуктах, которые для них подготовил «БКС Капитал», а также о сделках по расширению бизнеса рассказал глава компании **Эдвард Голосов**.

— стратегия —

АНАТОЛИЙ ЖДАНОВ

— Насколько устойчив рост на фондовом рынке? Нет опасений, что произойдет падение?

— Такого сильного и продолжительного периода роста на мировых фондовых рынках мы не видели уже довольно давно. Пока поток позитивных новостей перевешивает поток негативных новостей, рынок и дальше будет расти. Вместе с тем все большее число инвесторов начинает смотреть на исторические графики, говорить о перегреве и назревшей коррекции. Такой подход, по моему мнению, не всегда оправдан, так как фундаментальная экономическая ситуация меняется. Прежние периоды роста продолжались пять-семь лет и определялись экономическими циклами и динамикой ставки. По мере роста стоимости заимствований уменьшался приток средств в экономику и на фондовый рынок, что в конце концов приводило к спадам. Еще один важный американский индикатор, на который все смотрят,— разница между доходностями десятилетних и двухлетних US Treasuries. Инверсия кривой (как это произошло в августе нынешнего года) обычно свидетельствует о грядущей рецессии в американской экономике. Так было раньше, сейчас мы живем в немного других условиях. В Европе ставки находятся около нуля, в США подъем ставок был существенно слабее, чем в предыдущие периоды, и завершился снижением. Поэтому не стоит ожидать повторения той же цикличности, что была раньше.

Российский фондовый рынок хорошо выделяется на фоне других развивающихся рынков благодаря стабильной макроэкономической ситуации. Конечно, рост ВВП небольшой, но он позитивный, кроме того, Россия обладает очень хорошими резервами, положительным сальдо торгового баланса, цена на нефть держится на комфортном уровне, российский рубль стабилен. Поэтому неудивительно, что не только внутренние, но и глобальные инвесторы продолжают покупать рублевые активы. Эффект усиливают участники рынка, которые не успели войти в него раньше: они начинают покупать сейчас, тем самым еще больше поднимая цены.

— Были у вас консервативные инвесторы, которые не успели выйти на рынок вовремя?

— У нас очень много частных и институциональных инвесторов. В каждой группе встречаются консервативные клиенты, которые очень осторожны и зачастую пропускают какие-то интересные истории. Институциональным инвесторам приходится быть таковыми по роду своей деятельности, требующей большей дисциплины и привязки к различным бенчмаркам. В случае физических лиц опасения зачастую носят психологический характер и не подтверждены какими-то рациональными аргументами. Поэтому нам приходится быть немного психологами: предлагать продукты, которые психологически комфортнее и не выглядят очень рискованно, но в то же время позволяют заработать.

В частности, в прошлом месяце мы выпустили первые на российском рынке структурные облигации по российскому праву с частичной защитой капитала. До этого все структурные облигации в России (включая наши собственные) были сделаны в виде западных облигаций, выпущенных иностранными эмитентами: этот наш выпуск — первые в истории чисто российские структурные облигации! Мы думали, какую часть инвестиций защитить, и остановились на 85%. В текущей рыночной ситуации 15% рисковой части достаточно для получения дохода, который заинтересует инвесторов, не уверенных в завтрашнем дне. По нашему дебютному выпуску размер купона зависит от динамики стоимости акций нескольких российских компаний и выплачивается, когда котировки не опускаются ниже определенного уровня. В противном случае выплаты просто откладываются до того периода, когда условие будет выполнено.

— Насколько этот продукт интересен клиентам?

— Структурные облигации подойдут любому инвестору — отсюда и высокий спрос на них. Дебютный выпуск (доступный пока только квалифицированным инвесторам) мы разместили в полном объеме — 600 млн руб. Если говорить в целом о программе структурных облигаций, которую мы запустили в 2015 году, то за это время было размещено более 70 выпусков почти на 35 млрд руб.

— Кто потребители таких структурных бумаг?

— Основные покупатели — физические лица, есть определенная доля юридических лиц, но небольшая.

— Всего вы зарегистрировали четыре выпуска структурных облигаций по российскому праву, а разместили один. Когда стоит ждать остальных выпусков?

— Поскольку это новый продукт, требуется время для анализа клиентского спроса, в зависимости от которого и будем определять структуру бумаги и время размещения. Надеюсь, выпустим второй выпуск в декабре либо в начале следующего года. Третий и четвертый выпуски тоже будут размещены в следующем году.

— Какие изменения законодательства могут повысить перспективы этого направления бизнеса?

— Очень надеемся, что структурные облигации станут доступны в каком-то виде и неквалифицированным инвесторам, например, через ограничение максимальных потерь. Было бы нелогичным лишать неквалифицированных инвесторов преимуществ структурных продуктов, которые позволяют делать инструменты менее рискованные, чем прямое инвестирование в рынок. Много полезной работы было сделано в рабочих группах при ЦБ, НАУФОР и НФА — надеемся, что она будет доведена до конца. Другим полезным изменением могла бы стать передача права регистрировать итоги выпуска таких облигаций от ЦБ к Московской бирже, так же, как это устроено со структурными продуктами по западному праву и у нас, и на Западе. Это ускорит получение доступа к продукту всем желающим. Сейчас по закону между первичным размещением и началом вторичных торгов (которые могут начаться только после регистрации итогов в Центральном банке) может пройти до двух недель. Такие задержки не нравятся инвесторам и будут мешать запуску полноценного продуктового конвейера, который функционирует на многих международных рынках.

— В сентябре стало известно, что вы заключили сделку с ФК «Уралсиб» о покупке принадлежащей ей УК «Уралсиб». В какой стадии находится сделка?

— В октябре ФАС одобрила сделку, в настоящее время она находится на согласовании в ЦБ. Как только получим разрешение, сможем завершить ее в течение нескольких недель, надеемся, до конца года. Сейчас мы находимся в процессе более близкого знакомства с бизнесом УК «Уралсиб».

— Как повлияет эта сделка на бизнес-управления активами группы БКС?

— По ее итогам наша комбинированная группа УК заметно продвинется в рейтинге крупнейших компаний по стоимости чистых активов розничных инвесторов в управлении. Объем средств под управлением составит около 56 млрд руб. Наиболее заметным будет эффект в части розничных паевых инвестиционных фондов. По предварительным оценкам, мы переместимся по объему активов таких фондов сразу на шестое-седьмое место среди провайдеров, а СЧА во всех фондах достигнет отметки 18 млрд руб.

Однако стоит отметить, что этот проект для нас не только покупка интересного стратегического актива, но и развитие полноценного партнерства с сильным дистрибутором — ФК «Уралсиб». В ближайшие годы именно расширение каналов продаж будет одним из приоритетных направлений развития для инвестиционного и страхового бизнеса ФГ БКС. Мы хотим максимально широко предлагать продукты брокерского обслуживания, доверительного управления, структурные и страховые продукты. За последние два года мы очень много вложили в инфраструктуру, IT, перевели большую часть продажного и постпродажного обслуживания в «цифру», что сделало такие операции максимально удобными и быстрыми.

С новыми цифровыми «безбумажными» решениями и широкой продуктовой линейкой мы приходим к потенциальным партнерам и находим отклик на свое предложение. В настоящее время многие банки из-за падения процентных доходов начинают смотреть в сторону комиссионных продуктов. Некоторые из них самостоятельно создают инфраструктуру и развивают экспертизу, другие работают со сторонними компаниями, так как это легче и быстрее. Поэтому мы ожидаем роста спроса на нашу экспертизу.

— Какие изменения могут произойти с УК «Уралсиб» после завершения сделки?

— Для сохранения преемственности мы планируем оставить неизменным название компании — соответствующие договоренности были достигнуты с текущими собственниками УК. Сейчас мы разрабатываем оптимальную будущую модель, поэтому говорить о каких-то определенных решениях пока рано. Но могу точно сказать, что наша цель — сделать слияние максимально комфортным для участников, прежде всего для клиентов УК «Уралсиб». Кардинальных изменений точно не стоит ждать, даже с точки зрения ребрендинга фондов.

— В линейке УК «Уралсиб» и УК БКС есть фонды, дублирующие друг друга. Что будете с ними делать?

— В случае дублирования фондов можно оптимизировать их, но сразу это мы делать не планируем. Ничего страшного не видим в том, что клиенты смогут покупать фонды у двух компаний. Все равно в итоге активы придут в группу, и не важно — через кого.

— В прошлом году вы хотели купить управляющие компании, входящие в группу «Капиталъ». Чем заинтересовал этот актив?

— ФГ «Капиталъ» построила интересный бизнес с очень сильной институциональной частью, прежде всего пенсионными фондами и крупными закрытыми ПИФами и качественной инвестиционной экспертизой. Это хорошо дополняло бы наш бизнес. Поэтому какое-то время назад мы обсуждали с «ИФД Капиталъ» возможность покупки бизнеса управления активами целиком.

— Как мне помнится, ваше предложение совпадало с желаниями владельцев «Капитала». Почему не сложилась сделка?

— Как часто бывает в таких случаях, немного не сошлись в оценке бизнеса.

— В текущем году они продали только часть бизнеса. Вы интересовались ею?

— Да, мы делали новое предложение, но не сложилось.

— Почему?

— Наверное, наше предложение было не самым лучшим.

— Рассматриваете возможности дальнейшего роста за счет поглощений?

— Начиная с 2015 года, когда мы приобрели УК «Русский стандарт», мы всегда отмечали, что нам интересны активы розничных инвесторов, прежде всего в паевых фондах. Но на текущий момент говорить о каких-то новых сделках пока рано.

— Год назад в России появились БПИФы и очень быстро развиваются. Планируете запускать биржевые фонды или нет?

— У нас есть ПИФы, которые торгуются на бирже, чистых биржевых фондов нет, и пока не планируем их выпускать. На Западе такие фонды очень популярны благодаря высокой ликвидности и низким полным расходам инвесторов. У нас этот сегмент только развивается и не может пока похвастаться ни высокими оборотами торгов, ни издержками на уровне западных аналогов. К тому же узость предложения не позволяет пока создать диверсифицированный портфель, удовлетворяющий требованиям любого клиента. Прежде чем данная история станет интересной, в нее должны войти институциональные инвесторы, это положительно скажется и на ликвидности, и на расходах фонда как процента от активов. Текущие потребности своих клиентов мы удовлетворяем имеющимися фондами и структурными продуктами.

— В пошлом году в состав группы вошла страховая компания. Появления каких продуктов стоит ждать в ближайшее время?

— Лицензию мы получили в ноябре прошлого года и уже запустили продажи продуктов не только через нашу собственную сеть, но и через нескольких партнеров. В этом году наша страховая компания выпустила ряд уникальных продуктов на «умных» индексах и купонных продуктов, где по-настоящему реализовано конкурентное преимущество полной интеграции страховой компании и инвестиционной группы. Для удобства клиентов была создана собственная цифровая платформа, которая внедрена в агентские каналы продаж. Основу продуктовой линейки составляют продукты ИСЖ с полной защитой капитала, которые, кстати, мы даже можем кастомизировать под нужды индивидуальных состоятельных инвесторов, включая изменение базовых активов. Это уникальный продукт на российском рынке для mass affluent и private-сегментов банков-партнеров. Мы видим перспективу в совмещении преимуществ структурных и страховых продуктов в оболочке ИСЖ.

Иван Евишкин

Банки России* *(Окончание. Начало на стр. 19)*

Таблица подготовлена «Интерфакс-ЦЭА» специально для „Ъ“.

	Банк	Город	Активы	Темпы прироста активов (%)	Собственный капитал	№	Прирост капитала (%)	Нераспределенная прибыль	№	Средства физлиц	№	Изм. (%)	Кредиты НБС-нетто	Изм. (%)	Кредиты физлицам	№	Изм. (%)
270	Первый клиентский банк	Москва	3393,4	−16,5	1342,3	204	−5,4	52,1	211	0	374	—	2192	56,1	765,1	169	40,5
271	КИБ	Москва	3281,0	−31,2	1990,1	173	10,4	10,1	294	0	374	—	656	8,7	23,1	346	−14,2
272	Уралпромбанк	Челябинск	3245,4	−9,6	1013,0	256	−2,6	−28,5	361	1486	206	−24,8	833	−12,6	357,0	208	35,4
273	ПервоуральскбанкПервоуральск	Первоуральск	3080,1	33,1	454,0	317	3,5	32,7	240	1718	201	14,5	2202	24,3	456,0	190	73,5
274	«Заречье»	Казань	3067,4	−1,7	1161,9	230	−8,4	15,3	276	1191	219	−15,1	1528	17,0	15,2	356	−18,7
275	Проминвестбанк	Москва	3065,1	5,2	1422,7	194	1,8	62,1	202	4	362	−6,9	1908	13,6	263,7	222	−1,2
276	ЮМК	Краснодар	2992,8	4,9	2136,4	169	−2,2	422,1	115	0	374	—	2323	13,4	253,6	223	354,8
277	Америкэн Экспресс Банк	Москва	2975,2	6,9	1122,5	240	0,5	33,7	234	0	374	—	1682	12,5	0,0	385	—
278	Синко-банк	Москва	2961,0	1,1	1278,9	211	−1,7	29,2	243	434	281	−1,8	1256	14,1	350,9	209	−24,3
279	«Бизнес-Сервис-Траст»	Новокузнецк	2951,5	−9,0	821,6	266	0,7	19,4	264	1535	203	1,6	1649	36,5	889,9	162	38,9
280	Московско-парижский банк	Москва	2880,0	−14,7	987,0	258	−11,8	61,2	203	1364	211	20,1	2074	−17,3	62,8	306	−24,8
281	Тендер-банк	Москва	2850,0	31,1	1160,6	231	−7,4	44,5	220	1109	224	50,5	1686	55,3	947,0	160	56,5
282	ОРБанк	Москва	2844,3	−25,7	432,5	324	−7,7	−6,7	336	741	248	−10,4	777	2,9	222,0	231	38,0
283	СПб банк инвестиций	Санкт-Петербург	2826,4	3,9	1191,5	223	6,2	96,8	179	0	374	—	271	9,7	15,6	355	−13,5
284	Живаго-банк	Рязань	2819,9	−4,8	355,1	358	7,9	7,8	305	1862	198	2,3	1128	3,1	400,7	198	2,1
285	ИТ-банк	Омск	2819,3	−8,5	321,4	384	−44,5	−122,9	388	1729	200	−15,2	686	1,0	96,2	278	5,2
286	ССБ	Москва	2726,2	14,6	1407,5	196	8,8	49,3	216	547	264	58,6	451	−16,5	45,4	322	−22,9
287	Пробанк	Москва	2700,1	23,0	1262,9	214	7,5	175,3	156	825	241	75,1	1659	27,9	53,6	313	27,9
288	Алма-банк	Москва	2660,9	4,0	1013,2	255	−0,7	−3,4	332	272	310	−17,2	973	28,0	112,9	275	−33,7
289	Тамбовкредит-промбанк	Тамбов	2633,0	−3,1	501,3	308	−0,5	11,5	287	1481	207	−2,5	1350	−2,5	170,5	245	6,9
290	Яринтербанк	Ярославль	2604,1	17,3	334,3	373	−7,7	26,7	252	1249	216	32,5	1622	11,8	225,1	229	22,3
291	Внешфинбанк	Краснодар	2599,4	−19,1	1010,9	257	−19,7	−26,0	359	659	252	−14,4	70	−91,0	1,0	377	−85,1
292	Газнефтьбанк	Саратов	2596,9	−1,3	342,4	366	−7,9	6,8	309	1892	197	−1,3	1366	−9,4	607,0	177	7,7
293	«Новый век»	Москва	2588,6	−0,6	1123,1	239	7,6	63,3	201	364	294	45,6	904	37,7	169,7	247	64,8
294	«Далена»	Москва	2580,9	−18,7	719,9	275	1,2	10,7	289	770	244	−8,8	168	4,5	46,7	320	52,1
295	«Евроальянс»	Иваново	2527,3	−12,0	423,2	327	−4,2	18,6	270	1521	204	−11,6	806	−11,5	319,0	212	1,0
296	Унифондбанк	Москва	2525,6	−12,6	1775,5	181	11,0	234,8	144	0	370	25,0	1670	136,0	269,3	221	5,3
297	Евразийский банк	Москва	2456,5	−24,5	1265,9	213	−11,6	−159,4	393	555	261	−43,3	444	−51,3	5,7	368	−94,6
298	Оней-банк	Москва	2455,9	17,3	501,5	307	5,1	−10,4	341	3	363	3,3	2224	18,1	39,3	327	39,4
299	«Система»	Москва	2416,2	13,7	1084,0	245	0,6	91,7	182	327	300	−6,4	796	5,9	538,1	180	36,2
300	«Кетовский»	Курган	2401,5	18,9	489,6	310	8,7	92,1	181	1213	218	15,8	1580	49,9	70,2	298	−20,3
301	«Глобус»	Москва	2396,1	0,9	603,2	284	−3,2	24,1	258	1146	222	−3,2	808	40,7	151,7	255	94,8
302	«Ермак»	Нижневартовск	2371,1	−15,2	762,4	272	−11,1	−78,5	379	708	250	−29,2	411	−40,6	119,1	269	−8,5
303	Социум-банк	Москва	2317,9	3,5	1074,6	247	3,0	10,7	290	575	259	−11,3	225	16,8	68,4	301	5,8
304	ИК-банк	Казань	2280,0	0,2	1016,6	254	−19,4	−107,0	385	419	283	−3,5	290	−2,0	33,8	335	−24,1
305	Первый Дортрансбанк	Киров	2278,2	24,5	359,3	357	2,5	60,3	204	992	233	5,1	753	−4,4	85,3	285	11,8
306	«Пермь»	Пермь	2260,7	−4,3	537,9	302	−3,9	14,1	278	732	249	−9,2	933	34,5	170,6	244	4,5
307	МТИ-банк	Москва	2247,1	136,5	376,6	344	2,1	2,7	321	130	333	−13,2	447	15,6	69,4	299	−16,8
308	Невский нарбанк	Санкт-Петербург	2218,0	−8,5	450,4	318	−30,2	−74,8	376	1342	212	17,2	303	−29,2	9,2	365	−19,3
309	Старооскольский АПБ	Старый Оскол	2217,1	14,9	416,6	330	−7,1	32,9	239	1270	214	0,8	1581	14,8	52,3	316	−2,2
310	Международный комбанк	Москва	2209,4	−15,2	627,1	281	−22,4	−178,5	394	1091	225	−11,0	690	−40,9	503,7	185	−18,5
311	Россита-банк	Москва	2199,0	34,1	540,3	300	3,8	26,3	253	944	236	14,5	807	11,6	433,7	195	−13,9
312	ВКАбанк	Астрахань	2184,3	−0,8	1186,0	224	0,0	9,2	297	375	291	−2,2	392	18,5	95,2	279	7,1
313	Сельмашбанк	Ростов-на-Дону	2170,4	−24,1	553,4	293	5,7	26,7	251	516	268	8,6	226	76,7	50,0	319	22,0
314	Экси-банк	Санкт-Петербург	2157,9	−19,0	814,0	268	−23,4	14,0	279	294	307	−14,0	513	−26,8	121,1	266	−23,9
315	«Йошкар-Ола»	Йошкар-Ола	2156,7	−3,4	331,0	376	2,3	19,4	266	1441	209	−5,2	715	−33,7	72,3	296	66,8
316	«Капитал»	Москва	2146,0	3,9	1882,4	177	1,2	41,5	226	183	325	14,3	12	416,6	4,6	372	79,5
317	Росбизнесбанк	Москва	2093,0	16,4	309,2	392	−9,6	−79,8	380	766	245	−24,5	858	4,3	443,4	193	−27,0
318	РБА	Москва	2068,7	−12,3	1817,1	179	2,9	59,6	207	78	341	−67,8	969	−15,0	0,6	378	−10,0
319	Кросна-банк	Москва	2065,5	−13,0	354,0	359	−7,4	28,5	246	1447	208	−9,5	864	8,8	481,7	188	2,6
320	Великие Луки банк	Великие Луки	2061,8	5,2	1151,3	232	−2,2	11,9	285	603	256	32,7	554	9,7	46,4	321	−8,1
321	Костромаселькомбанк	Кострома	2059,6	−9,6	434,4	322	6,2	−16,8	350	951	234	1,1	756	−15,0	587,3	179	−12,0
322	«Саратов»	Саратов	2051,9	10,7	1102,7	243	8,3	91,4	183	460	275	6,2	1117	31,9	117,7	272	33,6
323	Народный банк	Москва	2050,5	0,6	1319,3	207	−11,9	−75,7	377	34	349	−1,3	1020	14,7	535,8	181	4,5
324	Витабанк	Санкт-Петербург	1971,6	−38,7	387,1	341	−13,5	−60,6	371	887	237	−45,4	631	−38,5	383,0	204	−34,9
325	«Арзамас»	Арзамас	1950,8	7,0	583,8	287	3,1	30,6	242	1017	228	7,2	735	1,5	69,4	300	11,4
326	«Приобье»	Нижневартовск	1940,1	−8,1	394,4	335	−1,6	8,3	301	947	235	−21,0	729	−9,2	59,7	307	−24,9
327	«Викинг»	Санкт-Петербург	1854,2	7,7	701,7	277	−18,8	−65,6	372	325	301	16,6	464	34,9	64,8	303	−45,9
328	«Земельный»	Ростов-на-Дону	1790,6	53,3	469,9	313	6,5	27,1	250	150	328	−12,3	49	−16,9	4,7	371	−28,9
329	«Сервис резерв»	Москва	1780,0	−20,0	361,9	356	−2,9	9,9	296	376	290	4,5	56	−28,7	88,7	283	−8,6
330	«Калуга»	Калуга	1748,7	5,4	372,6	348	−2,0	11,6	286	829	240	−1,9	950	2,1	179,1	242	4,5
331	Автокредитбанк	Казань	1689,0	−29,5	518,8	304	0,8	34,2	232	375	292	2,7	823	7,9	118,7	270	21,9
332	Майкопбанк	Майкоп	1688,6	−0,3	336,6	370	−2,0	15,8	275	1070	226	2,8	854	−7,3	156,7	253	15,6
333	«Спутник»	Бугуруслан	1662,9	−6,5	329,6	378	−2,5	−36,7	363	569	260	−19,9	310	46,6	63,4	305	156,0
334	Новый московский банк	Москва	1647,5	−9,1	604,3	283	−2,5	28,3	247	395	288	36,4	719	4,1	277,1	220	33,2
335	ПФС	Москва	1646,3	11,1	304,0	398	4,3	−24,6	357	1135	223	13,3	1043	41,0	469,9	189	11,5
336	Евроазиатский инвестбанк	Москва	1640,5	8,3	393,3	337	3,5	−12,0	342	847	239	6,9	1022	9,2	28,6	340	−10,5
337	Кузбассхимбанк	Кемерово	1628,2	2,7	370,4	351	−0,2	−65,9	373	1156	221	8,1	881	3,9	163,9	250	5,2
338	«Ирс»	Москва	1611,5	−12,4	814,0	269	−10,7	−56,9	369	374	293	−21,9	332	7,5	40,5	325	10,4
339	Дом-банк	Домодедово	1607,3	−31,1	493,9	309	−0,9	13,9	281	330	299	−30,2	92	−24,5	37,3	330	−25,4
340	Тексбанк	Черкесск	1578,1	34,8	538,8	301	0,9	22,3	261	454	277	37,2	844	67,3	72,6	295	−1,5
341	Профинвестбанк	Пермь	1526,7	6,7	317,6	387	1,2	17,5	273	800	242	19,9	933	23,7	174,2	243	28,1
342	Крона-банк	Иркутск	1518,9	−6,6	543,5	299	−0,5	47,9	217	415	285	−14,4	962	0,3	57,8	309	−9,3
343	«Новокиб»	Новокузнецк	1514,3	−51,8	418,4	329	6,5	32,5	241	195	322	19,5	746	6,1	393,3	201	27,8
344	Кредпромбанк	Ярославль	1502,6	−17,8	513,1	305	−4,6	37,1	228	457	276	4,4	799	0,8	141,0	257	−45,1
345	РМП	Москва	1449,7	32,2	503,9	306	1,9	12,2	283	107	337	46,4	382	−25,7	17,3	353	244,9
346	РКА	Москва	1444,8	3,8	552,7	294	2,9	27,7	249	166	326	−57,4	494	101,7	104,2	276	−15,5
347	Алтынбанк	Казань	1430,8	7,1	649,4	279	6,9	42,9	223	118	336	12,7	427	43,0	185,3	241	36,2
348	Почтобанк	Пермь	1428,3	2,3	391,0	339	1,7	17,5	272	749	247	−3,1	723	−7,3	303,7	216	13,9
349	«Нальчик»	Нальчик	1403,7	−5,4	534,4	303	−2,5	1,4	324	552	262	−3,2	258	16,3	55,1	311	−5,8
350	ПТБ	Владивосток	1377,7	5,0	319,3	386	−3,7	−9,8	340	352	297	80,7	771	36,3	210,8	236	101,2

**По состоянию на 1 октября 2019 года. Все абсолютные показатели деятельности банков представлены в миллионах рублей. Изменение показателей приводится в процентах по отношению к концу предыдущего года. Активы-нетто, собственный капитал банков и другие показатели в рэнкинге банков рассчитываются по оригинальной методике «Интерфакс — Центр экономического анализа», отличной от методик Центрального банка. В частности, согласно методике «Интерфакс-ЦЭА», в состав собственного капитала банка не включается субординированный кредит. По сути, рассчитанный по методике «Интерфакс-ЦЭА» капитал является оценкой капитала первого уровня в соответствии с рекомендациями Базельского комитета. Полная таблица, подготовленная «Интерфакс-ЦЭА», включает 410 банков (см. на сайте "Ъ").*

Тематическое приложение к газете «Коммерсантъ» («Банк»). Учредитель: АО «Коммерсантъ». Адрес: 127006, г. Москва, Оружейный пер., д. 41. | **Владимир Желонкин** — генеральный директор АО «Коммерсантъ», главный редактор газеты «Коммерсантъ» | **Сергей Вишневский** — руководитель фотослужбы | **Рекламная служба:** Тел. (495) 797-6996, (495) 926-5262 | **Владимир Лавицкий** — руководитель службы «Издательский синдикат» | **Владислав Дорофеев** — выпускающий редактор | **Наталия Дашковская** — редактор | **Сергей Цомык** — главный художник | **Екатерина Липатова, Галина Кожеурова** — фоторедакторы | **Екатерина Бородулина** — корректор | **Адрес редакции:** 121609, г. Москва, Рублевское ш., д. 28. Тел. (495) 797-6970, (495) 926-3301 | Ограничение: 16+