

# ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ ПРИГЛАШАЮТ

**В «МОЙ БИЗНЕС»** В НИЖЕГОРОДСКОМ ТЕХНОПАРКЕ «АНКУДИНОВКА» 6 НОЯБРЯ ТОРЖЕСТВЕННО ОТКРЫЛИ ПЕРВЫЙ КОМПЛЕКСНЫЙ ЦЕНТР ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА. ОЖИДАЕТСЯ, ЧТО ЕГО РАБОТА ЗАМЕНИТ ПРЯМОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ БОЛЕЕ ЧЕМ С 40 ВЕДОМСТВАМИ. ПЕРВЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ ПРОВЕЛИ РУКОВОДИТЕЛИ ОРГАНОВ ВЛАСТИ И ГОССТРУКТУР. ДО КОНЦА ГОДА РАБОТАЮЩИЙ В РЕЖИМЕ «ОДНОГО ОКНА» «МОЙ БИЗНЕС» ДОЛЖЕН ПОЯВИТЬСЯ ЕЩЕ В 17 РАЙОНАХ ОБЛАСТИ. АНАСТАСИЯ ЕРЕМИНА



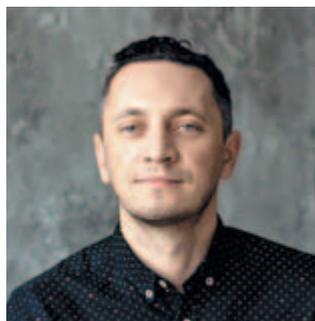
Многофункциональный центр «Мой бизнес» начал работу 6 ноября на первом этаже технопарка «Анкудиновка». На его открытие приехали вице-губернатор Нижегородской области Евгений Люлин, министр промышленности, торговли и предпринимательства региона Максим Черкасов, и. о. главы регионального управления Федеральной налоговой службы Александр Шабаров, управляющий НБД-Банком и депутат законодательного собрания Александр Шаронов, директор нижегородского филиала Росреестра Оксана Штейн и директор Центра инноваций социальной сферы Игорь Седых. Они провели первые консультации с руководителями нижегородских компаний, чтобы напрямую ответить на их вопросы.

Перед тем, как пригласить бизнесменов в зал, слово взял вице-губернатор Нижегородской области Евгений Люлин. Он сообщил, что с началом работы центра взаимодействие власти и бизнеса должно выйти на новый уровень: «Здесь можно будет не только получить консультации, но и

**КРОМЕ ПОЛУЧЕНИЯ КОНСУЛЬТАЦИЙ, В «МОЕМ БИЗНЕСЕ» ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ СМОГУТ ОТКРЫТЬ РАСЧЕТНЫЙ СЧЕТ, ОФОРМИТЬ ЛИЗИНГОВЫЙ ЗАЕМ, ЗАПИСАТЬСЯ НА ОБУЧЕНИЕ, ПОЛУЧИТЬ ПОМОЩЬ В ОРГАНИЗАЦИИ ЗАКУПОК, А ТАКЖЕ ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ УСЛУГАМИ ОЦЕНКИ И СТРАХОВАНИЯ**

зарегистрировать предприятие, узнать обо всех видах поддержки бизнеса. Работа с центром «Мой бизнес» позволит заменить нижегородским предпринимателям обращения в почти 40 региональных и федеральных ведомств, что избавит предпринимателей от необходимости ходить по разным инстанциям». Евгений Люлин добавил, что в регионе также заработала горячая линия «Мой бизнес» по номеру 8-800-301-29-94, где с 9.00 до 18.00 с понедельника по четверг и с 9.00 до 17.00 в пятницу можно получить консультации по мерам господдержки и госуслугам для бизнеса. Вице-губернатор отметил, что в течение пер-

## «ЭТО НАША СОВМЕСТНАЯ РАБОТА»



➤ **ИГОРЬ КАТКОВ,**  
генеральный директор  
ООО «Силач-Лифт»:

Идея выйти на специфичный рынок производства подъемников для инвалидов у нас возникла в 2014 году, когда в Сочи проходили Олимпийские игры. Почти все автомобили иностранных паралимпийцев были оснащены подъемниками для маломобильных граждан, у нас такие устройства встречались редко. Мы с партнером стали изучать рынок и решили, что сможем организовать производство. Спустя два года начали выпускать автомобильные подъемники для людей с ограниченными возможностями здоровья. Все комплектующие постепенно стали изготавливать сами, и с

2019 года 95–97% деталей делают нашей компанией. Основные покупатели — это социальные такси, организации министерства социальной политики, госструктуры. Коммерческие организации с нами сотрудничают редко, только иногда частные перевозчики покупают подъемники. У нас специфичный покупатель, технологически сложный продукт, и выйти на рынок нам во многом помогло правительство Нижегородской области. Нашу компанию представляли крупным предприятиям на выставках, оборудование демонстрировали первым лицам го-

сударства. Во многом такая поддержка помогла во время переговоров. Кроме того, мы проходили обучение при правительстве, нам объясняли, в каком направлении работать, как взаимодействовать с госструктурами, про систему закупок. Это была реальная помощь. Многие предприниматели ожидают, что все будут делать за них, но это совместная работа. Знаю, что есть еще финансовые программы поддержки, но считаю, что деньги должен зарабатывать сам бизнесмен. Для нас намного важнее было получить информационную помощь.

вых трех месяцев работы центра и горячей линии «Мой бизнес» на вопросы бизнесменов будут еженедельно отвечать первые руководители госструктур. График консультаций в центре и на горячей линии «Мой бизнес» будет регулярно публиковаться на сайте нижегородского министерства промышленности и правительства Нижегородской области.

Первый прием предпринимателей продлился около часа, за это время было выдано почти 50 талонов электронной очереди. У каждого руководителя компании наготове был внушительный перечень вопросов: получив советы по налогам, например, предприниматели занимали очередь к следующему «окошку», чтобы найти решение по другим не менее важным темам.

Одной из самых актуальных задач стала помощь компаниям, которые нацелены на экспорт. С вопросом о поддержке и развитии этого направления обратилась компания по обработке икорной продукции и морепродуктов «Лунское море». «Мы провели подготовительную работу по экспорту продукции в Китай, и нам интересно, как выстроить работу предприятия для продвижения товара», — задавал свои вопросы представитель компании Евгению Люлину. С аналогичной проблемой обратилась и индивидуальный предприниматель Татьяна Белова, которая занимается изготовлением детских именных стилизованных книг: «Наша продукция пользуется большим спросом в стране, и мы готовы выйти на зарубежный рынок. Однако сейчас сложно найти необходимую информацию, ее очень много, и зачастую не знаешь, на что ориентироваться. А в едином центре «Мой бизнес» можно получить ответ на любой вопрос, что, безусловно, очень удобно».

Отдельного внимания потребовали и вопросы, связанные с развитием социального бизнеса. Директор детской школы кино и телевидения «Планета талантов» Алена Скрылева обра-

тилась к директору Центра инноваций социальной сферы Игорю Седых с вопросом о поисках подходящей учреждению площадки. «Из года в год мы ищем подходящее помещение. По нормам, на каждого ребенка нужно 6 кв. м для занятий, например, по актерскому мастерству. Если в группе хотя бы 10 человек, класс уже должен быть площадью минимум 60 кв. м. А услуги дополнительного образования детей не слишком маргинальны, мы не можем позволить себе такое помещение», — рассказала госпожа Скрылева. Игорь Седых подсказал возможные пути решения проблемы и пообещал держать ситуацию на контроле.

По окончании отведенного на консультации с руководителями ведомств времени места в «окошках» заняли консультанты, которые будут поддерживать предпринимателей на постоянной основе, за исключением дней, когда будут организованы специальные приемы первых руководителей различных инстанций.

К концу года в Нижегородской области планируется открыть еще 17 окон «Мой бизнес» в крупнейших муниципалитетах региона.

Кроме получения консультаций, в «Моем бизнесе» предприниматели смогут открыть расчетный счет, оформить лизинговый заем, записаться на обучение, получить помощь в организации закупок, а также воспользоваться услугами оценки и страхования.

Оставить заявку на услуги центра «Мой бизнес» можно по номеру горячей линии, а также на портале [srpp.ru](http://srpp.ru). В декабре 2019 года заработает отдельный портал — [мойбизнес52.рф](http://мойбизнес52.рф). В центр и окна «Мой бизнес» можно прийти и без предварительной записи.

Замечания и предложения по работе центра и горячей линии «Мой бизнес» предприниматели могут сообщать по телефону (831) 435-17-00 в рабочее время. ■