



ДМИТРИЙ ЛЕБЕДЕВ

— Во всем мире мобильных решений, какие есть в России, не очень много, это привлекает иностранных инвесторов на наш рынок. Вторая причина — высокий интерес к рублевым облигациям, которых за границей просто не купить. Инвесторы видят высокую номинальную доходность таких бумаг и хотят иметь к ним доступ.

— Что мешает более активному вовлечению иностранцев?

— В первую очередь это отсутствие у них возможности удаленного открытия счетов. Единственный шанс стать клиентом брокера для нерезидентов России — это физически прийти в офис компании. Если бы вопрос полной и упрощенной идентификации был решен — это стало бы огромным фактором роста как числа иностранных «физиков» на российском рынке, их активности, так и в целом оборотов на бирже. Я часто приезжаю в Сингапур, Гонконг и Китай, и когда местные инвесторы видят наше приложение,

его возможности, они говорят: «Вау, мы хотим такое! Как там открыть счет?» К сожалению, мой ответ: приезжайте в любой офис банка в Российской Федерации, пройдите полную идентификацию, и мы откроем счет. Энтузиазм у собеседников сразу снижается.

— Не думаете о глобальной экспансии с помощью своего продукта?

— Я не вижу причин, почему российские финансовые компании не могли бы выходить на глобальные рынки. Не обязательно сразу смотреть на весь мир в целом. Можно начать, например, со стран ЕвразЭс, с которым у нас есть определенный набор межправительственных соглашений,

а значит, решить вопрос удаленной идентификации возможно быстрее.

— Давайте поговорим еще об одном очень важном направлении бизнеса, входящего в блок «ВТБ Инвестиции», — «ВТБ Управление активами». Какими темпами растет данное направление? Как повлиял на него спад на рынке коллективных инвестиций в начале года?

— Мы стали одной из немногих команд на рынке коллективных инвестиций, кому удалось привлечь даже на фоне оттоков с рынка в конце

прошлого — начале текущего года. В целом с начала года стоимость чистых активов по всем фондам ВТБ выросла в два раза и превысила 80 млрд руб., тогда как весь рынок вырос только на треть. Столь высокого результата удалось добиться благодаря одной из самых широких линеек, которую мы предлагаем клиентам. В ней представлено 24 фонда, покрывающих различные классы активов, как на локальном, так и на международном рынках. Создание лучшего на рынке провайдера инвестиционных решений для физических лиц и институциональных клиентов является стратегической задачей группы ВТБ. Совершенствование линейки ПИФ — одна из составляющих этой работы. Также немаловажную роль играет развитие цифровых каналов: инвестировать средства в розничные ПИФы сейчас можно в несколько кликов дистанционно. Отдельно стоит отметить, что мы видим приток средств от международных инвесторов в наши стратегии.

— Какое влияние на предпочтения клиентов оказывает историческая доходность фондов?

— Очень важное, она дает ориентир будущей доходности инвестиций. Подтверждением этому стали результаты привлечения в наши фонды. По итогам десяти месяцев текущего года ПИФы под управлением нашей компании стали лидерами по доходности среди всех российских фондов акций. В частности, на конец октября доходность «ВТБ — Фонд Акции» и «ВТБ — Индекс МосБиржи» составила соответственно 29,5% и 30%. «ВТБ — Фонд Смешанных Инвестиций» стал самым доходным фондом на российском рынке за последние три года среди сбалансированных, обеспечив клиентам прирост капитала в 82,33%. Этот фонд стал в октябре лидером по привлечению средств розничных клиентов, всего за месяц в него было инвестировано свыше 2,1 млрд руб.

— Почему фонды смешанных инвестиций пользуются столь высоким спросом?

— Это связано с их инвестиционной декларацией. Они дают возможность инвестировать даже с минимальным объемом средств в диверсифицированный портфель инструментов, достичь компромисса между долгосрочным приростом капитала и необходимостью ограничения уровня риска ●

По итогам десяти месяцев текущего года ПИФы под управлением ВТБ стали лидерами по доходности среди всех российских фондов акций