

# «ЭКО-СИТИ» ЗАЯВИЛ ЭКОПЛАНЫ

**Компания намерена вложить в инфраструктуру по обращению с отходами 1,5 млрд рублей.**

Региональный оператор по самой протяженной зоне Башкирии — ООО «Эко-Сити» — планирует инвестировать в развитие отрасли обращения с отходами 1,5 млрд руб. за пять лет. Компания намерена построить мусоросортировочные комплексы в Кумертау, Баймакском и Мелеузовском районах, создать экотехнопарк с замкнутым циклом переработки, мусороперегрузочные пункты, закупить спецтехнику. Конечная цель реализации всех проектов — уменьшение доли мусора, поступающего на полигоны без обработки, до 40%. Это соответствует требованиям национального проекта «Экология».

*С 1 января 2019 года за организацию вывоза, обработки и размещения мусора в Башкирии отвечают четыре региональных оператора.*

## МУСОР УЖЕ СОРТИРУЕТСЯ

С 2015 года регоператор вложил в отрасль более 700 млн руб. Построен мусоросортировочный комплекс в Ишимбайском районе, включающий полигон и завод по сортировке общей стоимостью 600 млн руб. Он самый крупный в республике, рассчитан на обработку 200 тыс. тонн отходов год. Из общей массы извлекаются более 30 полезных фракций, среди них — стекло, бумага, пластик, полиэтилен. Они направляются на перерабатывающие заводы, в том числе, республиканские. Оставшийся после сортировки мусор прессу-



Регоператор закупил 32 мусоровоза



В сортировочный комплекс в Ишимбайском районе вложено 600 млн рублей



Реклама

ют, крупногабаритные отходы измельчают в мобильном шредере. Полученная щепа идет на автономную отопительную систему, что позволяет до десяти раз снизить объем отходов, размещаемых на полигоне. Увеличивается его срок службы, и снижается негативное воздействие на окружающую среду.

— На площадке комплекса в скором времени построим цех по компостированию органических отходов, это станет частью создаваемого экотехнопарка, — рассказывает генеральный директор РО «Эко-Сити» Семен Земсков. — Из органики будем получать технический грунт для рекультивации полигонов. Из оставшегося мусора планируем производить в Стерлитамаке RDF-топливо. Для реализации этого проекта подписали соглашение с министерством промышленности и инновационной политики Башкирии и ООО «Хайдельбергцемент Рус». На цементном заводе топливо сжигается при высокой температуре, что исключает попадание вредных веществ в воздух.

В рамках экотехнопарка на базе ишимбайского комплекса создается также кафедра Уфимского государственного нефтяного технического университета. Соответствующее соглашение стороны подписали в конце прошлого года. Ученые-преподаватели УГНТУ смогут проводить научные работы и исследования на площадке предприятия.

## АКЦЕНТ НА ЗАУРАЛЬЕ

В ближайшие пять лет аналогичный ишимбайскому мусоросортировочный комплекс с полигоном и цехом по компостированию отходов планируется построить в Баймакском районе. По словам Семена Геннадиевича, сегодня в Зауралье больше всего ощущается недостаток инфраструктуры для обработки и размещения ТКО. Предполагаемый объем инвестиций в объект мощностью 100 тыс. тонн отходов в год оценивается в 542 млн руб., будет создано около 100 рабочих мест.

В июне регоператор подписал концессионное соглашение с администрацией

Мелеузовского района о строительстве комплекса по сортировке и размещению ТКО мощностью 36 тыс. тонн отходов в год. Размер вложений в него составит 100 млн руб. Также компания планирует построить сортировочную станцию с перегрузочным пунктом в Кумертау стоимостью 40 млн руб. и вложить более 130 млн руб. в создание 13 мусороперегрузочных станций. В текущем году регоператор уже закупил на 220 млн руб. 32 мусоровоза для Стерлитамака, Сибая и 11 районов. До конца года будут закуплены и выведены на линии еще 25 единиц техники.

— Мы ставим перед собой амбициозную цель — вывести отрасль обращения с отходами в регионе на принципиально новый уровень, — говорит Семен Земсков. — Использование передовых технологий позволит свести к минимуму захоронение отходов, снизить нагрузку на окружающую среду. Мы начинаем делать первые шаги к внедрению раздельного сбора мусора.

# БОЛЬШЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ДЛЯ БИЗНЕСА

**ВТБ внедрил универсальную линейку пакетов РКО для предпринимателей.**

Банк ВТБ представил обновленную унифицированную линейку пакетов услуг расчетно-кассового обслуживания для корпоративных клиентов, которая включает четыре пакета: «На Старт», «Самое важное», «Все включено», «Большие обороты». Оформить подключение можно в любом офисе банка за минимальное время.

Обновленные финансовые продукты содержат полный перечень необходимых предпринимателю банковских сервисов. Кроме того, пакеты услуг «Все включено», «Большие обороты» можно расширить подключаемыми опциями, комбинируя их под свои потребности, такими как: «Платежи плюс», «Персональные переводы», «Выдача наличных», «Касса плюс», «ВЭД».

Расчетный счет открывается как в российской, так и в иностранной валюте без взимания дополнительной платы к стоимости пакета. Обслуживание счета в рублях при использовании интернет-банка, а также проведение рублевых платежей внутри ВТБ осу-

ществляются бесплатно. Количество включенных межбанковских переводов варьируется в зависимости от типа пакета.

Подключить пакет услуг к расчетному счету могут как действующие, так и новые клиенты ВТБ. Для компаний, не имеющих в банке расчетных счетов, предоставляется пакет «На старте» без взимания комиссии за обслуживание в течение 12 месяцев с даты открытия счета. Для этого необходимо оформить заявку на сайте банка или обратиться в отделения, работающие

с юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями. Стоимость и условия обслуживания едины по всей России и не зависят от конкретного региона.

Клиентам ВТБ доступна отсрочка платежа на стоимость пакета, а при авансовой оплате за несколько месяцев предоставляются дополнительные скидки от 5 до 15%.

«Для растущего бизнеса особенно необходимо быстро и с минимальными затратами получать качественное обслуживание. Для нашего банка

стратегически важно развивать каналы коммуникации с компаниями и предпринимателями и предлагать продукты на основе потребностей различных клиентских групп. Банк ВТБ специально разработал и запустил пакет услуг «На старте», чтобы каждый бизнесмен, не важно — только начинает свое дело или уже достиг определенных высот — смог пользоваться современными технологичными услугами расчетно-кассового обслуживания с профессиональной поддержкой банка, при этом концентрируясь на воплощении своих бизнес-идей и достижении целей», — отметил заместитель президента-председателя правления банка ВТБ Денис Бортников.

В поддержку нового пакета «На старте», который создан для компаний и предпринимателей, только начинающих свое сотрудничество с банком, ВТБ запустил федеральную рекламную кампанию, главными героями которой стали реальные клиенты ВТБ — предприниматели, активно развивающие свое дело. Герои роликов живо и эмоционально рассказывают о своем опыте и преимуществах сотрудничества с ВТБ.