

людей есть возможность ощутимо снизить ставку. Например, в Почта-банке — на 2 процентных пункта. Такая экономия будет ощутимой, особенно если в долг берется крупная сумма. Перевести зарплату в любой банк сегодня может любой работник, вне зависимости от того, с какой организацией сотрудничает работодатель.

— А если человек только готовится к выходу на пенсию, банк может пойти навстречу и снизить проценты?

— Наш — да. В Почта-банке такую льготу могут также получать и пенсионеры — женщины от 50 лет и мужчины от 55 — в рамках специального предложения, которое будет действовать в течение девяти месяцев. Если в течение этого времени вы начнете получать пенсию на счет в Почта-банке, то тариф будет автоматически продлен. Чтобы воспользоваться этим предложением, действующим клиентам достаточно позвонить на горячую линию, а новым прийти в офис банка и написать заявление о подключении ему соответствующего тарифа и намерении в будущем перевести свою пенсию в Почта-банк.

— Ну а если менять зарплатный банк неудобно или, скажем, доход есть, но он неофициальный?

— Есть другой выход — оставаться «активным» клиентом банка. У нас для этого достаточно совершать каждый месяц покупки по любой карте банка — дебетовой или кредитной или в мобильном / интернет-приложении. Тратить надо не менее 10 тыс. руб. за месяц. В этом случае в следующем месяце в дату очередного платежа по кредиту ставка будет снижена на 2 процентных пункта. И так повторяется ежемесячно при соблюдении основного условия. По оценкам экспертов, 10 тыс. — сумма, равная тратам среднестатистического россиянина на продукты и оплату услуг ЖКХ. То есть особых усилий статус «активный» не потребует.

— Сейчас банки активно пропагандируют кредитные карты, уверяя, что это крайне выгодно, но для многих гораздо проще и понятнее обычный кредит наличными.

«По кредитной карте «Марки» Почта-банка можно выбирать и менять партнера по своему усмотрению и накапливать бонусы за все ежедневные покупки, чтобы потом потратить их в любимом магазине»

Действительно ли кредитная карта достойная ему альтернатива?

— У карты есть неоспоримые плюсы. И главный из них — это льготный период кредитования, в течение которого платить проценты за пользование потраченными по кредитке деньгами не придется. Например, у нас по кредитной карте «Элемент 120» один из самых больших грейс-периодов на рынке — 120 дней. Тут главное — четко отслеживать дату окончания льготного периода и вовремя расплачиваться по платежам.

— **Льготный период — несомненный плюс, но при тратах по карте хочется еще и получать бонусы или кэшбэк. Насколько это выгодно в случае с кредитками?**

— Зарабатывать баллы и кэшбэк можно не только по дебетовой, но и по кредитной карте. Причем зачастую по кредитной бонусы выше. Например, по кредитной карте «Вездеход» Почта-банка размер кэшбэка выше, чем по дебетовой, — вы можете зарабатывать до 5% в категориях одежда / обувь, аптеки, рестораны / фастфуд. А если сюда добавить еще грейс-период 60 дней, то становится очевидно, что это очень выгодный и удобный инструмент.

К примеру, женщина тратит по кредитной карте «Вездеход» в месяц 60 тыс. руб., задолженность закрывает ежемесячно из зарплаты, укладываясь в беспроцентный период 60 дней. Примерно 30 тыс. руб. она потратила на свои ежедневные покупки, а в конце месяца накупила одежды и обуви на семью на холодную пору, отметила в кафе день рождения дочери — в общей сложности еще на 30 тыс. руб. Таким образом, если бы женщина оплачивала эти покупки дебетовой картой, она получила бы по итогам месяца кэшбэк в размере 1,2 тыс. руб., а по кредитной — 1,8 тыс.

— **Пять процентов — неплохо, но вот все время держать в голове категории с кэшбэком неудобно.**

— Тут все зависит от карты. Есть кредитки, по которым начисляется не кэшбэк, а баллы по программе лояльности партнера карты. В некоторых случаях вы можете даже сами управлять своей программой лояльности. Например, по кредитной карте «Марки» Почта-банка можно выбирать и менять партнера по своему усмотрению и накапливать бонусы за все ежедневные покупки, чтобы потом потратить их в любимом магазине. Среди партнеров — «Перекре-

сток», «Пятерочка», «Ростелеком», «Горздрав», «36,6», «АльфаСтрахование», «М.Видео», МТС и «ЦУМ-Дисконт» и другие. А если выпустить виртуальную кредитную карту прямо в мобильном приложении, добавить ее в один из рау-сервисов и оплачивать повседневные покупки смартфоном, вы можете выиграть повышенный кэшбэк до 12% с помощью игровой программы лояльности «Шанс».

— **А в чем смысл игры?**

— Чтобы получить кэшбэк, нужно в мобильном приложении нажать на изображение кубиков на главном экране, выбрать одну или несколько совершенных операций, указать желаемый кэшбэк от 2% до 12% и бросить кубики (с помощью смахивания пальцем снизу вверх или тряски телефона). Если выбранное и выпавшее на кубиках числа совпали, указанный кэшбэк — ваш.

— **И как часто можно играть?**

— Играть можно с операциями как в день их совершения, так в течение следующих 30 календарных дней. При этом по каждой операции можно играть только один раз. Максимальная сумма вознаграждения одному клиенту — 12 тыс. руб. за расчетный период.

— **С картами разобрались. Но если сумма нужна крупная и наличными, например для крупной покупки, то тут кредитка не подходит. Есть ли какие-то способы получить хорошую ставку, кроме зарплатных проектов?**

— В этом случае нужно искать низкую ставку. У нас, например, есть услуга «Гарантированная ставка 9,9%». Насколько я знаю, аналогов у нее пока нет в России.

— **И как это работает? И сколько стоит?**

— Вы берете кредит наличными с услугой «Гарантированная ставка» под определенный процент, который вам одобряет банк. Погашаете его исправно, без просрочек, и банк пересчитывает ваш кредит по ставке 9,9% годовых и вернет разницу на ваш счет в дату полного погашения займа. Таким образом, если вы добросовестный заемщик, банк выплачивает вам своего рода «кэшбэк» по кредиту. Вы сами управляете своей ставкой по кредиту ●

КАК СЭКОНОМИТЬ НА КРЕДИТЕ С УСЛУГОЙ «ГАРАНТИРОВАННАЯ СТАВКА»

- 250 000 рублей на 5 лет:
- ставка — 16,9% годовых, гарантированная ставка — 9,9% годовых
- ежемесячный платеж — 6444,00 руб.
- комиссия по ГС — 9750 руб.
- возврат — 52 426,15 руб.
- чистая выгода клиента — 37 929,23 руб. (более 15% от суммы кредита)