

ТЕКСТ **Ксения Дементьева**
 ФОТО **предоставлено пресс-службой «Почта-Банка»**

В недавнем докладе, посвященном розничному кредитованию, Банк России выразил озабоченность закредитованностью граждан. «Темпы роста кредитования сохраняются на высоком уровне и заметно превышают рост доходов, что способствует накоплению долговой нагрузки населением. Отчасти данный рост отражает повышение доступности кредитов для населения и носит компенсирующий характер после снижения в 2014–2015 годах», — отмечается в материалах ЦБ. По данным Банка России, годовой темп прироста потребительских кредитов на 1 августа 2019 года достиг 24,5%. При этом доля плохих кредитов (по которым просрочка превышает три месяца) падает. По данным ЦБ, в начале 2016 года таких кредитов было больше 10%, сейчас — чуть больше 5%. Конкуренция на рынке создала широкий выбор кредитов и различных условий по ним. А банки, в свою очередь, в борьбе за клиентов сегодня предлагают самые разные бонусы по кредитам и кредитным картам: начисление баллов или кэшбэка, скидки у партнеров по той или иной карте — выгодные инструменты для человека, умеющего считать свои деньги. Появляются все новые и новые фишки — от увеличения периода беспроцентного погашения займа до снижения ставок по кредиту при выполнении особых условий: поддержания остатка на счете или определенной транзакционной активности по карте. Есть и специальные программы для добросовестных заемщиков. Такие клиенты могут рассчитывать на пересчет процента по кредиту и возврат разницы после его погашения. Также сэкономить на кредите, уменьшить переплату можно, погашая его досрочно: в таком случае уменьшается тело долга, а следом за этим и ежемесячный платеж. Пользуясь кредитным калькулятором, которых сейчас много в интернете, можно выбрать кредит с наименьшей переплатой. «Исправно внося платежи, можно улучшить свою кредитную историю и тоже платить относительно меньше, получать лучшие условия в банках», — рассказывает аналитик ГК АЛОР Алексей Антонов. — Также выгодно иметь кредитную карту с грейс-периодом: период, когда проценты не начисляются, может достигать до 120 дней, главное — быть пунктуальным, ставить себе «напоминалки» об оплате в мобильном приложении и следовать им». Кроме того, снизить ставку по действующему кредиту или получить по более низкой ставке помогает перевод зарплаты или пенсии в банк кредитора. При правильном подходе на кредите или кредитке можно даже сэкономить, считают эксперты. Прежде чем отправиться за кредитом, эксперты советуют заемщикам еще до визита в банк самостоятельно рассчитать примерный уровень кредитной нагрузки. По мнению экспертов, самостоятельный расчет может оказаться даже точнее, чем банковский, потому что человек сможет принять во внимание все официально неучтенные факторы: долги родственникам, знакомым, другим частным лицам. Если уровень кредитной нагрузки менее 50% — можно идти в банк.

ПРЕДОСТАВЛЕНО ПРЕСС-СЛУЖБОЙ «ПОЧТА-БАНКА»



ВЫ САМИ УПРАВЛЯЕТЕ СВОЕЙ СТАВКОЙ ПО КРЕДИТУ

Проблема закредитованности населения практически ежемесячно становится предметом споров ЦБ, Минфина и Счетной палаты. В самих кредитных организациях бить тревогу не спешат. Клиентам советуют не откладывать необходимые траты на потом. Однако, оформляя кредит, надо трезво оценивать свою платежеспособность. Как получить выгоду от кредита, на конкретных примерах рассказал «Деньгам» член правления, директор по развитию продуктов и технологий Почта-банка Григорий Бабаджанян.



е секрет, что людям становится все сложнее обслуживать кредиты. Что бы вы посоветовали тем, у кого кредит уже есть или существует потребность его оформить? Стоит ли отказываться от кредитов?
 — Отказываться не стоит, но нужно трезво оценить свои финансовые возможности и нагрузку. А затем поискать на рынке предложения, которые позволят вам взять кредит с максимальной выгодой для себя.

— Какие, например?
 — Самый простой способ — перевод зарплаты или пенсии в банк, который вас кредитует. Те, кто получает заработную плату или пенсию на карту банка, автоматически становятся для него знакомыми и проверенными клиентами. Поэтому для таких