

КАК ЗА 10 ЛЕТ НА УРАЛ ПОВЛИЯЛ
«ИННОПРОМ» / 11
КАКИЕ ИННОВАЦИИ ВНЕДРЯЮТСЯ
В ЭНЕРГЕТИКУ / 22
ГДЕ МОЖНО ОТДОХНУТЬ
В ДНИ ВЫСТАВКИ / 34

ЭКОНОМИКА
ECONOMY

Пятница, 5 июля 2019 года №116
(№6565 с момента возобновления издания)
Цветные тематические страницы (9-36)
являются составной частью газеты «Коммерсантъ»
Зарегистрировано в Роскомнадзоре
ПИ № ФС 77-64424 31 декабря 2015 года.
Распространяются только в составе газеты.

Коммерсантъ

ИННОПРОМ

REVIEW

BUSINESS GUIDE



ИГОРЬ ЛЕСОВСКИХ,
РЕДАКТОР REVIEW
«ИННОПРОМ»

НЕТВОРКИНГ ПО–УРАЛЬСКИ

О том, что многие, пусть и отличные инициативы могут трансформироваться значительно не в лучшую сторону, я знаю с детства. Поэтому, когда еще только было объявлено о проведении выставки «Иннопром», мало доверял красивым пресс-релизам, обещавшим нам «суперфорум», после которого Екатеринбург станет центром делового мира не только России, но и зарубежья. Предпосылок для таких мыслей было достаточно — на фоне подготовки к мероприятию то и дело разгорались скандалы. То строители начинали бунтовать из-за просрочек с оплатами, то срывались сроки строительства площадки, да и сам выбор места для основной площадки вызывал сомнения — ангары возводились натурально на болоте. Дополнительно смазывали впечатления и первые выставки, куда экспоненты не торопились, отчего было больно наблюдать, как почти в пустом ангаре на полу одиноко лежали титановые стойки шасси самолетов Airbus или Boeing, которые производило уральское ВСМПО-Ависма. Но год от года ситуация каким-то образом улучшалась. Каждый день, двигаясь на работу, я на протяжении нескольких лет с усиливающимся интересом наблюдал, как разрастается «Екатеринбург-Экспо», на базе которого проходит «Иннопром». Видел, как в Екатеринбург прилетает все больше и больше иностранных бизнесменов. Как к нам все чаще заезжают первые лица российской власти. Действительно, пусть и не за один год, но за десять лет я могу с уверенностью сказать, что «Иннопром» стал «суперфорумом». За прошедшие годы состав участников рос качественно и количественно. Бизнесмены стремятся на форум — ведь это своего рода классный нетворкинг, где рождаются новые идеи, возникают и нарабатываются полезные связи и заключаются крупные контракты. Я сам последние пять лет стараюсь проводить на выставке не только рабочее, но и личное время — ведь только в таком окружении, среди инициативных и профессиональных людей в голову начинают приходить самые классные мысли для собственных проектов.



КОЛОНКА РЕДАКТОРА

ОКНО В РОССИЮ

ДЕСЯТЬ ЛЕТ НАЗАД

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА «ИННОПРОМ» БЫЛА ЗАДУМАНА КАК РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ, А НА СЕГОДНЯШНИЙ МОМЕНТ РЕГИОН ПРИНИМАЕТ УЖЕ ТЫСЯЧИ ПРОМЫШЛЕННИКОВ БОЛЕЕ ЧЕМ ИЗ 100 СТРАН МИРА. НА ПОЛЯХ «РОССИЙСКОГО HANNOVER MESSE» БЫЛО ИНИЦИИРОВАНО НЕСКОЛЬКО СОТЕН КОНТРАКТОВ И МЕМОРАНДУМОВ О НАМЕРЕНИЯХ, ВСЕГО ПЛОЩАДКУ ПОСЕТИЛИ БОЛЕЕ 400 ТЫС. ЧЕЛОВЕК. ЕЛЕНА ДЕНИСОВА



ВАСИЛИЙ ГРИШИН

НА УРАЛЕ УЖЕ 10 ЛЕТ ПРЕЗЕНТУЮТ ЛУЧШИЕ РАЗРАБОТКИ РОССИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ СТАТУС Впервые выставка промышленности и инноваций «Иннопром» прошла в 2010 году в рамках одноименного Уральского международного форума. На тот момент в нескольких крупных городах России регулярно проходили экономические форумы, но в стране не было ни одного специализированного мероприятия, посвященного новейшим индустриальным технологиям.

Было принято решение, что в Екатеринбурге будет ежегодно проходить ярмарка инноваций — отечественный аналог «Hannover Messe». С самого старта правительство РФ оказывало «Иннопрому» поддержку, а с 2012-го — присвоило федеральный статус.

Экспозиция «Иннопрома-2010» собрала компании из 30 стран мира, ее организовали на площадках логистических терминалов «Русь» и «Чкаловский» общей площадью около 40 тыс. кв.м. Первую выставку посетили более 20 тыс. человек.

Ко второму «Иннопрому» в уральском мегаполисе уже был построен международный выставочный центр — «Екатеринбург-ЭКСПО», который с того момента ежегодно принимает промышленников и инноваторов. В 2011 году были построены четыре павильона общей площадью 50 тыс. кв.м, к 2019 году на площадке подготовлены изменения планировки.

Ежегодно выставка привлекает к себе все больше стран и посетителей: по итогам 2018 года на девятую выставку приехали экспоненты, делегаты, байеры и т.д. из 107 государств, «Иннопром-2018» посетили 46 тыс. человек. Суммарно за девять лет с экспозицией ознакомились не менее 415 тыс. человек, на полях выставки было заключено более 470 документов — начиная от меморандумов о намерениях и заканчивая контрактами.

«Стартовав десять лет назад как региональный проект, выставка приобрела сегодня имидж главного промышленного форума страны», — подчеркнул министр международных и внешнеэкономических связей Свердловской области Василий Козлов.

УНИВЕРСАЛЬНАЯ ПЛАТФОРМА С 2016 года «Иннопром» проходит в партнерстве с иностранным государством, решение о сотрудничестве каждый год принимается на государственном уровне. Соответствующий статус уже получили Китайская Народная Республика, Индия, Япония и Южная Корея.

«Формат партнерства открывает новые возможности для бизнеса, его результаты очевидны: фиксируется рост внешнего товарооборота, получают старт кооперационные проекты, договоренности переходят практическую плоскость. Сегодня Средний Урал является одним из признанных центров международной деловой активности в России и уверенно входит в ТОП-10 основных регионов-экспортеров страны», — сообщил господин Козлов.

«За десять лет выставка стала для Свердловской области универсальной международной коммуникационной платформой, которая позволяет региону существенно активизировать диалог с зарубежными партнерами», — заявил министр.

Кроме того, постепенно меняется сам посетитель «Иннопрома». В 2016 году 60% от всего числа гостей и участников составляли профессиональную целевую аудиторию выставки — речь идет о покупателях из разных стран мира, специалистах с промышленных предприятий. На сегодняшний момент на такую категорию приходится почти 80% аудитории «Иннопрома».

ИЗ ПЕРВЫХ РЕГИОНОВ Пятой страной-партнером «Иннопрома» станет Турция. Республика организует экспозицию в павильоне №1 и займет 3 тыс. кв.м площади, делегацию возглавит министр промышленности и технологий Мустафа Варанк. Ключевая тематика и в рамках выставки, и в деловой программе — машиностроительная отрасль. «Свердловская область — это один из первых регионов, который я посетил в России, и я уверен, что контакты после выставки станут регулярными», — подчеркнул чрезвычайный и полномочный посол Турции в России Мехмет Самсар.

В список участников вошел целый пул крупнейших компаний из республики: Durmazlar Makina (станки), компания Layne Bowler Pompa (выпускает центробежные промышленные насосы), Hürmak Plastik Otomotiv Makina (термопластавтоматы). Также в «Екатеринбург-ЭКСПО» можно будет увидеть Yilmaz Redüktör (редукторы), Hidromode Hidrolik Makina (гидравлические прессы и машины) и многих других.

«Мы ждем от «Иннопрома» развития новых направлений сотрудничества с турецкой стороной. Мы хотим, чтобы Турция открыла для себя наш регион как динамично развивающуюся индустриальную территорию. Наш опыт говорит о том, что после выставки товарооборот региона со страной-партнером стабильно растет, а взаимодействие приобретает системный характер», — заявил губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев.

Деловая программа включает в себя российско-турецкий промышленный форум, во время которого пройдет обсуждение новых проектов для укрепления промышленного партнерства. Также промышленники обсудят перспективы совместной работы в машиностроении и в торговле. Все три обсуждения запланированы на первый день выставки, 8 июля.

Многие другие страны принимают участие в экспозиции под собственным флагом. В 2019 году будет установлен рекорд: в «Екатеринбург-Экспо» подготовлены 14 национальных стендов, в 2018-м таковых насчитывалось восемь. В заявленном формате будут участвовать компании из Беларуси, Германии, Южной Африканской Республики, Южной Кореи, Японии и т.д. «Это говорит о том, что правительства этих стран финансируют стенды своих компаний. В основном, это компании среднего бизнеса, и они рассматривают Свердловскую область как точку входа в Россию. «Иннопром» становится окном в Россию для иностранных компаний», — отметил вице-президент компании-оператора выставки «Формика» Антон Атрашкин.



→ Представители государств и зарубежные ассоциации подтверждают, что выставка является эффективным инструментом для работы. «Масштаб выставки и возможности, которые она предоставляет, очень заинтересовали венгерские предприятия. Поэтому правительством Венгрии принято решение об участии нашей страны в “Иннопроме-2019” в формате Национального стенда», — сообщили ранее в генконсульстве Венгрии в Екатеринбурге.

В числе новых участников также Французская республика, организатором Национальной экспозиции выступает Франко-российская торгово-промышленная палата (CCI France Russie). «Подготовка к работе на “Иннопроме” началась заранее. В целом мы рассчитываем провести многосторонние переговоры с российскими компаниями», — заявлял генеральный консул Франции в Екатеринбурге Пьер-Ален Коффинье.

ЗАКУПКИ И МАТЕМАТИКА Свердловская область в 2019 году намерена разместить свою экспозицию в павильоне №4 площадью 800 кв.м. Впервые стенд региона оборудован тематическими переговорными зонами. «На площадке “Биржа контактов” представители бизнеса могут организовать встречи с потенциальными партнерами в комфортных условиях. В “Зоне консультаций” можно организовать встречу с экспертами ведущих институтов развития Свердловской области», — рассказал генеральный директор Агентства по привлечению инвестиций Александр Породнов.

Промышленные группы, присутствующие в регионе, раскрывают свои планы на выставку. Так, корпорация «Уралвагонзавод» (УВЗ, входит в «Ростех») намерена в дни «Иннопрома» провести серию переговоров. «Запланирована насыщенная программа встреч с главами регионов и мэрами крупных городов, не только из России, по обсуждению перспектив закупок трамвайной техники УВЗ», — рассказал заместитель гендиректора по коммуникациям Уралвагонзавода Дмитрий Калениченко. В своей экспозиции корпорация покажет инновационную тележку для низкопольных трамваев. Конструкция, полностью изготовленная из отечественных комплектующих, будет представлена впервые. Другой экспонат — низкопольный трамвай модели 71-418, выпущенный на базе этой тележки. «Основные преимущества нового трамвая — это модульность конструкции, увеличенная площадь пола, плавность и тишина хода и конкурентная цена», — подчеркнул господин Калениченко.

Уральский турбинный завод (УТЗ, входит в «РОТЕК») продемонстрирует на «Иннопроме» макет своей последней разработки — энергетическую паровую турбину с осевым выхлопом. Ожидается, что первые четыре машины будут работать на мусоросжигающих заводах в Московской области.

АО «РОТЕК» (материнский холдинг УТЗ) покажет в «Екатеринбург-ЭКСПО» важные компоненты авиадвигателей и энергетический турбин — сварные сотовые уплотнения. «Их производство создано в конце прошлого года и стало первым в России, до этого уплотнения такого класса импортировались. Уже начаты серийные поставки, в частности, на Уральский завод гражданской авиации», — сообщили в пресс-службе УТЗ. «РОТЕК» покажет IoT-решение для энергетического оборудования «ПРАНА», а также системы накопления и хранения энергии на базе суперконденсаторов.

К работе в экспозиции готовы металлургические компании. «ЕВРАЗ» представит на своем стенде шесть наиболее важных проектов цифровизации. Так, холдинг покажет аудитории автоматизированную систему мониторинга для горно-транспортной техники. Можно будет увидеть дронов, которые позволят автоматизировать и ускорить съемку угольных разрезов.

В экспозиции будут представлены мобильные решения для безопасной добычи угля в шахтах. «Они контролируют уровень загазованности, состояние выработок и оборудования. ЕВРАЗ единственный в России применяет подобное оборудование», — сообщили в пресс-службе компании. Холдинг также покажет систему математического моделирования и другие проекты.

УГМК-Холдинг покажет в экспозиции «Сделано в России. Сделано в УГМК» образцы продукции и макеты, один из главных экспонатов — полноразмерная шахтная машина ПДМ10-УГМК.

«ЭТО ТЕРРИТОРИЯ, НА КОТОРОЙ РОЖДАЮТСЯ БИЗНЕС-СОЮЗЫ»

ГУБЕРНАТОР СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ЕВГЕНИЙ КУЙВАШЕВ РАССКАЗАЛ REVIEW «ИННОПРОМ» О «ПО-НАСТОЯЩЕМУ ОЖИДАЕМОМ СОБЫТИИ» И ИТОГАХ ДЕСЯТИЛЕТНЕГО ВЛИЯНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ВЫСТАВКИ НА УРАЛЬСКИЙ РЕГИОН.



ГУБЕРНАТОР СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ЕВГЕНИЙ КУЙВАШЕВ СЧИТАЕТ, ЧТО «ИННОПРОМ» БЛАГОПРИЯТНО ВЛИЯЕТ НА РАЗВИТИЕ РЕГИОНА

Review: В этом году состоится юбилейный «Иннопром». Что за эти десять лет выставка дала Свердловской области?

Евгений Куйвашев: За те десять лет, которые проходит выставка, она стала по-настоящему ожидаемым событием не только в регионе, но и в стране. Зачастую именно эта площадка становится отправной точкой для реализации прорывных международных проектов. За предыдущие годы на полях выставки было заключено более 500 значимых соглашений и контактов. Год от года мы убеждаемся в том, что активная и масштабная конгрессно-выставочная деятельность повышает узнаваемость и привлекательность Свердловской области. Это тот самый путь, по которому должен идти наш регион в желании получить новых инвесторов и повысить свою конкурентоспособность.

R: Свердловская область выступает организатором выставки. Изменился ли имидж региона на международном уровне в связи с проведением «Иннопрома»?

Е.К.: Да, мы видим, как растет интерес партнеров, в том числе и иностранных, к Среднему Уралу. Например, с января по сентябрь прошлого года в области было зарегистрировано 77 новых компаний, в которых участвуют представители зарубежного бизнеса. Благодаря «Иннопрому» мы активно работаем с Китаем, Японией, Южной Кореей, которые были странами-партнерами на прошлых выставках, а также с другими государствами. Стоит учитывать, что на площадке международного выставочного центра «Екатерин-

бург-ЭКСПО» договариваются о сотрудничестве государственные корпорации, крупнейшие частные российские и зарубежные компании. Так, наш регион и Екатеринбург закрепили за собой статус территории, на которой рождаются перспективные бизнес-союзы, «приземляются» идеи и инициативы.

R: Как проведение «Иннопрома» влияет на инвестиционную привлекательность уральского региона?

Е.К.: Проведение такого статусного мероприятия, как «Иннопром», в Екатеринбурге самым положительным образом влияет на многие сферы жизни и деятельности региона и его жителей. Выставка приносит региону «быстрые» инвестиции — деньги, которые оставляют здесь бизнес-туристы в дни проведения промышленной выставки. Также «Иннопром» привлекает в регион долгосрочные контакты, новые проекты и возможности, которые мы активно развиваем. Во многом этому способствуют уже сформировавшаяся инвестиционная привлекательность Свердловской области, а также наличие здесь готовой, сформированной среды, которая благоприятна для частных вложений.

R: Какое наследие осталось у региона после «Иннопрома-2018»?

Е.К.: На полях «Иннопрома-2018» было объявлено о создании в Екатеринбурге IT-кластера «Контурпарк». Там же мы договорились о сотрудничестве в сфере развития санитарной авиации на территории Свердловской области с Уральским оптико-механи-

ским заводом, Уральским заводом гражданской авиации и Национальной службой санитарной авиации. И уже сегодня на территории Свердловской области создаются условия для развития авиастроения, а вертолеты днем и ночью вылетают на срочные вызовы, спасая жизни уральцев. Еще один пример. Выставка прошлого года стала площадкой, на которой мы документально закрепили намерения по созданию к 2020 году в нашем регионе центра ядерной медицины полного цикла. Там пациенты смогут получать современную онкологическую помощь — от диагностики до лечения и мониторинга.

R: Как параллельно организуются «Иннопром» и глобальный саммит производства и индустриализации GMIS? Получилось ли развести мероприятия с наименьшими потерями?

Е.К.: Ничего разводить не потребовалось. Во многом тематика «Иннопрома» перекликается с вопросами, предложенными к обсуждению на полях глобального саммита производства и индустриализации GMIS-2019. Да, оба события будут проходить синхронно. Но вне всяких сомнений, синергия двух статусных площадок позволит на единой дискуссионной платформе объединить ключевых экспертов. Это позволит выработать оптимальные подходы к решению общих задач в области индустриального развития, которые будут рассматриваться в рамках работы обоих мероприятий.

Интервью взял Артем Гирш

Золото для роста

Одна из ведущих отечественных золотодобывающих компаний — «Полиметалл» — уже более двадцати лет вовлечена в жизнь Свердловской области. Это касается не только промышленного сегмента. Следуя принципам устойчивого развития, золотодобытчики целенаправленно инвестируют средства в охрану окружающей среды и развитие социальной сферы территорий присутствия.

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ НА ТЕРРИТОРИИ

«Золото Северного Урала», разрабатывающее крупнейшее в регионе Воронцовское золоторудное месторождение возле Краснотурьинска, — один из первых активов компании, успешная деятельность которого привнесла значительные материальные и интеллектуальные ресурсы для развития новых производств на Дальнем Востоке и в Республике Казахстан. Сегодня «Полиметалл» занимает первое место в России по производству серебра и второе место по производству золота.

Продолжаются инвестиции и на Урале, поскольку благодаря потенциалу открытия новых месторождений, хорошо развитой инфраструктуре и наличию кадров горно-металлургического профиля эту территорию в компании считают перспективной для дальнейшего развития бизнеса. «Полиметалл» в регионе реализует активную геологоразведочную программу, направленную в первую очередь на пополнение минерально-сырьевой базы «Золота Северного Урала», а также реализацию самостоятельных проектов. Портфель уральских геологоразведочных проектов насчитывает больше 20 лицензий, а инвестиции в ГРП составляют около 500 млн руб. ежегодно. Причем геологи компании используют самые современные методы разведки, в том числе аэрогеофизические исследования.

Благодаря проделанной в минувшие годы работе, компанией на Северном Урале открыто и разведано несколько полиметаллических месторождений. Золотосодержащие руды этих «кладовых природы» планируется переработать на мощностях «Золота Северного Урала», а медно-цинковые руды — на новом производстве.

«Эти руды по своим свойствам не подходят для переработки на технологических переделах «Золота Северного Урала», требуется технология флотации. Поэтому в компании приняли решение о строительстве нового предприятия, которое получило название «Краснотурьинск-Полиметалл», — пояснил директор уральского филиала АО «Полиметалл УК» (управляет активами компании в регионе) Андрей Новиков.

Новое производство планируется построить поблизости от промышленной площадки «Золота Северного Урала» — это целесообразно с точки зрения логистики доставки руд. Ожидается, что промышленный комплекс начнет работать уже в 2022 году. Объем собственных инвестиций компании составит больше 3,6 млрд рублей. Учитывая важность для экономики северных территорий, планы строительства обогатительного производства включены в перечень приоритетных инвестиционных проектов региона. Новой «дочке» «Полиметалла» присвоен статус резидента территории опережающего социально-экономического раз-



вития (ТОСЭР), за счет чего проект может быть обеспечен еще и государственными мерами поддержки.

«Налоговые льготы, которые применяют инвесторы при создании новых производств на этой территории становятся большим подспорьем для их развития. А это, в свою очередь, влечет за собой диверсификацию экономики монопрофильного муниципального образования», — отметила министр инвестиций Свердловской области Виктория Казакова.

Проектная мощность проектируемого предприятия — 450 тыс. тонн перерабатываемой полиметаллической руды. По предварительным подсчетам, налоговые отчисления в консолидированный бюджет составят более 350 млн руб. ежегодно.

«На новом предприятии будет создано 150 рабочих мест. Еще около 100 человек будут задействованы на горных работах по освоению локальных месторождений», — дополнил управляющий директор ООО «Краснотурьинск-Полиметалл» Андрей Лисицын.

ЗАЧЕМ ЗОЛОТОДОБЫТЧИКАМ ХОККЕЙ С МЯЧОМ?

Кроме стабильной выплаты заработной платы и налогов, «Полиметалл» по собственной инициативе вкладывает средства в социальное развитие территорий присутствия. В Свердловской области за минувшие десять лет инвестировано около 400 млн руб. В текущем году на эти цели запланировано более 50 млн руб. У компании заключены соглашения о социально-экономическом сотрудничестве с пятью муниципалитетами Свердловской области, где работает производство и ведется геологоразведка. Благодаря средствам золотодобытчиков в краснотурьинском поселке Воронцовка есть газ и отремонтированы учреждения социальной сферы. В самом Краснотурьинске средства компании были направлены на строительство лыжной ДЮСШОР и жилого корпуса в муниципальном загородном оздоровительном лагере. В Ивделе отремонтированы школа и детский сад,



в Нижней Туре — средства вложены в проекты по созданию комфортной городской среды.

«Это именно инвестиции, целенаправленные вложения средств в повышение качества жизни наших сотрудников и всех жителей», — отмечает куратор социальных проектов, начальник управления по связям с общественностью и органами власти Уральского филиала АО «Полиметалл УК» Павел Сенников, — например, в Карпинске по соглашению с администрацией города финансируются ремонты муниципальных дошкольных учреждений. Эти детские сады посещают и дети работников наших предприятий».

Еще одно из приоритетных направлений социальных инвестиций — поддержка спорта. Это не профессиональные «звездные» клубы, а детско-юношеские хоккейные команды: «Маяк» из Краснотурьинска, «Барс» из поселка Воронцовка и карпинский хоккейно-футбольный клуб «Спутник». В этих командах занимаются более 400 ребят разных возрастов. При финансовой поддержке тренеры смогли наладить полноценный учебно-тренировочный процесс, приобрести экипировку и форму, команды имеют возможность выезжать на соревнования, где показывают хорошие результаты.

«Конечно, далеко не все ребята станут чемпионами мира, — говорит директор клуба «Спутник», Заслуженный тренер России Олег Свешников, — Но наша цель в другом. Благодаря спортивной дисциплине и командному духу, дети вырастают физически и нравственно здоровыми, достойными членами общества. Только при поддержке местных властей и партнерской помощи «Полиметалла», нам удастся сохранить в наших маленьких городах-тружениках этот традиционный и востребованный вид спорта».

ВШИТЫЕ ПРИНЦИПЫ

В «Полиметалле» считают, что успешно строить бизнес можно только в гармонии с окружающей средой. Действительно, на всех предприятиях компании внедрена система экологического менеджмента,

которая охватывает широкий спектр вопросов: от использования самых современных наработок, позволяющих снижать выбросы загрязняющих веществ и соответствовать всем современным природоохранным нормам до внедрения ресурсосберегающих технологий. Например, на «Золоте Северного Урала» в последние годы запущены в эксплуатацию новейшие системы водо- и газоочистки, которые позволили практически полностью нейтрализовать загрязнения. Экологическая лаборатория предприятия имеет новейшее оборудование, выполняющее качественный мониторинг воздействия на окружающую среду. На дальневосточных предприятиях начинают использоваться альтернативные источники энергии. Всерьез задумались над этим и на Урале.

«Важно, что в систему экологического менеджмента (СЭМ) вовлечены все сотрудники, — говорит начальник отдела охраны окружающей среды и промышленной санитарии «Золота Северного Урала» Анна Степанова, — Каждый конкретный работник знает, что нужно делать, чтобы минимизировать воздействие на окружающую среду. Еще одна важная особенность — СЭМ постоянно совершенствуется с учетом международных требований, изменений в законодательстве и запросов общества».

Таким новым трендом, например, стало добровольное участие в программах сохранения биологического разнообразия в районах косвенного воздействия. Сотрудники «Золота Северного Урала» вместе с экологическим отрядом подшефной школы поселка Воронцовка ежегодно выпускают в реку Какву молодь стерляди и высаживают в окрестностях деревья.

«Принцип открытости, социальной и экологической ответственности для нашей компании — не мода. Они органично «вшиты» в саму производственную деятельность. Своим примером, отношением и делом показываем, что при разумном и ответственном подходе вопросы экономики и экологии можно успешно совмещать», — подчеркнул Андрей Новиков.

«ИННОПРОМ» СТАНОВИТСЯ ШИРЕ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА «ИННОПРОМА» В 2019 ГОДУ ПРЕДСТАВЛЕНА БОЛЕЕ 150 МЕРОПРИЯТИЯМИ. ОНИ ПРОХОДЯТ НА СТЕНДАХ КОМПАНИЙ И В СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ ЗАЛАХ ЧЕТВЕРТОГО ПАВИЛЬОНА ВЫСТАВКИ. REVIEW ОТОБРАЛ САМЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ ДЕЛОВОЙ ПРОГРАММЫ С УЧАСТИЕМ ИНТЕРЕСНЫХ СПИКЕРОВ И РАЗГОВОРАМИ НА САМЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ ТЕМЫ.

АРТЕМ ГИРШ

В этом году деловая программа разделена на 18 тематических направлений. Основное направление сессий, форумов, заседаний и рабочих групп, как и в прошлом году — цифровое производство. Дискуссии пройдут на тему робототехники, IT-индустрии, автоматизации.

Национальные экспозиции в рамках выставки представят 14 стран: Австрия, Беларусь, Венгрия, Германия, Италия, Казахстан, Китай, Корея, Словакия, Тайвань, Франция, Чехия, Южно-Африканская Республика и Япония.

Ранее Президент России Владимир Путин заявил, что «попробует» приехать в Екатеринбург во время проведения выставки. Однако в итоге визит главы государства не подтвердился.

«ИННОПРОМ»: НАЧАЛО Церемония открытия «Иннопрома» пройдет в ККТ «Космос». После в Ельцин Центре губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев проведет торжественный прием. Кроме этого, 6 и 7 июля пройдет традиционный международный гольф-турнир Innoprom Golf Challenge.

ДЕНЬ ПЕРВЫЙ 7 июля участники смогут обсудить преимущества цифровизации промышленности в рамках главной стратегической сессии «Чемпионы цифровой гонки: стратегии конкуренции» (с 15:00 до 16:30 в зале №1). Спикерами выступят семь экспертов, среди которых заместитель председателя правительства РФ Дмитрий Козак, Министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров, президент и генеральный директор Omron Robotics Томас Мэтиас, президент группы компаний Coşkunöz Holding Ахмет Эрдем Аджай, генеральный директор, Knill Energy Holding Кристиан Книлл, главный архитектор «Индустрии 4.0» Хайнрих Мунц и директор деловой программы «Иннопром» Антон Атрашкин. В этот же день пройдет пленарная сессия российско-турецкого промышленного форума.

На треке «Инновации в промышленности» (с 11:45 до 13:15 в зале №8) эксперты обсудят создание цифровых двойников, успешную интеграцию решений различных вендоров и задачи по управлению жизненным циклом изделия, его производство и междоузовую кооперацию. Спикерами выступят шесть экспертов. Среди них: директор «1С» Борис Нуралиев, президент «Ленполиграфмаш» Кирилл Соловейчик, директор департамента информационных технологий, автоматизации и телекоммуникаций «Газпром нефть» Антон Думин.

С 13:20 до 14:50 в зале №5 пройдет обсуждение инноваций в российском интегрированном комплексе от CAD до ERP. Спикерами выступают директор «1С» Борис Нуралиев, президент Холдинг «Ленполиграфмаш» Кирилл Соловейчик, генеральный директор «АСКОН» Максим Богданов, генеральный директор «DEPO Computers» Дмитрий Черкасов, IT-директор «Трансашолдинга» Анатолий Ушаков и директор департамента информационных технологий, автоматизации и телекоммуникаций, «Газпром нефть» Антон Думин.

В рамках трека «Цифровое производство» эксперты обсудят цифровизацию производственных процессов (с 11:45 до 13:15 в зале №6). Среди спикеров: врио губернатора Челябинской области Алексей Текслер, член правления, «Корпорация Галактика» Антон Мальков, директор по автоматизации и информационной трансформации производства «ГМК «Норильский никель»» Владимир Трапезин, руководитель дирекции производственных решений «Корпорация Галактика» Денис Лямшев. Кроме этого, на треке



В ВЫСТАВКЕ «ИННОПРОМ-2019» ПРИМУТ УЧАСТИЕ БИЗНЕСМЕНЫ ИЗ 14 СТРАН

обсудят практические примеры внедрения искусственного интеллекта в производстве (с 16:45 до 18:15 в зале №2).

На треке «Технологии для городов» пройдет обсуждение рынка композитных материалов (с 11:45 до 13:15 в зале №4). Спикерами выступают первый заместитель генерального директора, директор блока по развитию и международному бизнесу «Росатом» Кирилл Комаров, первый заместитель губернатора Тульской области Вячеслав Федорищев, генеральный директор UMATEX Александр Тюнин, профессор, д.х.н., заведующий кафедрой Химической технологии и новых материалов МГУ Виктор Авдеев, президент Boeing в России Сергей Кравченко, генеральный директор ООО «Заряд» Иван Савин, заместитель генерального директора, «НИЦ «Курчатовский институт»» Алексей Алтынбаев. Также в рамках трека пройдет обсуждение развития мобильности в городах (с 16:45 до 18:15 в зале №4). Среди экспертов: заместитель Министра промышленности и торговли РФ Александр Морозов, председатель правления «Роснано» Анатолий Чубайс и генеральный директор «НПО автоматики» Андрей Мисюра.

На треке обсудят кибербезопасность (с 16:45 до 18:15 в зале №5). Спикерами выступают начальник управления развития АСУТП «ЧТПЗ» Василий Белозерцев, директор центра компетенции Siemens Сергей Соловьев, технический директор ООО «Цифра» Юрий Крылов. На тематическом треке «Диверсификация ОПК» (с 11:45 до 13:15 в зале №5) эксперты обсудят увеличение доли гражданской продукции оборонных предприятий, инвестиционную при-

влекательность ОПК. Спикерами выступают заместитель председателя правительства РФ Юрий Борисов, председатель Промсвязьбанка Петр Фрадков, президент Объединенной судостроительной корпорации Алексей Рахманов и генеральный директор «Концерн ПВО «Алмаз — Антей» Ян Новиков.

На треке «Новые материалы в промышленности» (с 16:45 до 18:15 в зале №6) эксперты обсудят угрозы и возможности развития высокотехнологичных секторов российской промышленности в эпоху глобальных торговых барьеров. Спикерами выступают семь экспертов, среди которых заместитель председателя ВЭБ, член правления Андрей Клепач, первый заместитель генерального директора, директор блока по развитию и международному бизнесу, ГК «Росатом» Кирилл Комаров, генеральный директор UMATEX Александр Тюнин, президент Boeing в России Сергей Кравченко. Также эксперты обсудят потенциал роста в новых цифровых технологиях и организационных моделях (с 13:20 до 14:50 в зале №8). Спикерами выступают: председатель Совета директоров Челябинского трубопрокатного завода Андрей Комаров, председатель Совета директоров «СОЛЛЕРС» Вадим Швецов, генеральный директор SAP СНГ Андрей Филатов, член правления «Корпорация Галактика» Антон Мальков, председатель Совета директоров «СКБ Контур» Дмитрий Мраморов, старший вице-президент по инновациям Фонда «Сколково» Кирилл Каем и президент Strategy Partners Group Александр Идрисов.

В рамках трека «Межотраслевые мероприятия» (с 13:30 до 14:50 в зале №2) эксперты обсудят государственную поддержку. Среди спикеров заявлены

зампредседателя правительства РФ Дмитрий Козак, президент Российского союза промышленников и предпринимателей Александр Шохин, заместитель Министра промышленности и торговли РФ Василий Осмаков, вице-президент Российского союза промышленников и предпринимателей Мария Глухова, директор Центра исследований структурной политики НИУ ВШЭ Юрий Симачев, а также председатель Комитета РСПП по инвестиционной политике, институтам развития и экспортной поддержке Игорь Вдовин. В рамках российско-австрийского промышленного форума пройдет обсуждение экологически безопасных технологий (с 16:45 до 18:15 в зале №3).

ДЕНЬ ВТОРОЙ В среду 10 июня на российско-французском промышленном форуме (с 10:00 до 11:30 в зале №3) пройдет обсуждение «зеленых» технологий в промышленности. Среди спикеров: генеральный директор «Русатом Автоматизированные системы управления» (РАСУ) Андрей Бутко, глава «Российского экологического оператора» Денис Буцаев, генеральный директор «СНФ Восток» Ирина Гвелесиани, генеральный директор Fenice Rus Паскаль Гэ, руководитель российского представительства POMA S.A.S Антон Чудаев, заместитель председателя Комитета по диджитализации CCI France Russie, сооснователь Energo.capital Янн Штрауб, вице-президент по большим данным и безопасности, регион Скандинавия, Atos Роман Гоц.

На треке «Промышленная робототехника» эксперты обсудят состояние рынка робототехники России и его тенденции. Спикерами выступают генеральный

секретарь International Federation of Robotics Сюзанна Бейлер, директор Департамента станкостроения и инвестиционного машиностроения Минпромторга России Михаил Иванов, вице-президент по Восточной Европе Fanuc Марко Делаини, генеральный директор KUKA Nordic Юнас Глимден, директор по развитию бизнеса Omron Electronics Питер Ланге, директор по маркетингу Yaskawa Robotics Europe Армин Шленк и основатель Abagy Robotic Systems Максим Зверков.

На тематическом треке «Межотраслевые мероприятия» (с 10:00 до 11:30 в зале №6) обсудят российский и немецкий опыт внедрения цифровых технологий на конкретных предприятиях. Среди экспертов: президент «Ростелекома», председатель Комитета РСПП по цифровой экономике Михаил Осеевский, генеральный директор KUKA Россия Дмитрий Капишников и генеральный директор ООО «Цифра» Игорь Богачев. С 11:45 до 13:15 в зале №2, в рамках трека «Форум промышленного экспорта INDEX, эксперты обсудят экспортный потенциал российских производств. Спикерами заявлены: вице-президент по машиностроению Dassault Systèmes Филипп Бартиссол, генеральный директор «Тиккурила Россия и Средняя Азия Антон Пешков, генеральный директор «БСХ Бытовые Приборы» (Группа Bosch) Хакан Мандалы, генеральный директор «Зульцер Хемтех» Арнольд Ван Синдерен, директор по экономической политике НИУ «Высшая школа экономики» Юрий Симачев и первый заместитель генерального директора АНО «Агентство по технологическому развитию» Вадим Куликов.

В рамках трека «Радиоэлектронная промышленность» (с 15:15 до 16:45 в зале №5) эксперты обсудят развитие инноваций и трансфер технологий в радиоэлектронной промышленности. Среди спикеров: директор департамента радиоэлектронной промышленности Минпромторга России Василий Шпак, директор Департамента стратегического развития и инноваций Минэкономразвития России Артем Шадрин, заместитель генерального директора по развитию НТЦ «Модуль» Алексей Мохнаткин, генеральный директор «ДжиЭс Нанотех Евгений Масленников,

генеральный директор DEPO Computers Дмитрий Черкасов и президент Zelax Сергей Сухман.

На треке «Межотраслевые мероприятия» пройдут обсуждения стандартизации в цифровом производстве (с 11:45 до 13:15 в зале №6), ускорения инновационно-технологического развития компаний (с 15:15 до 16:45 в зале №6), а также перспективы реализации программы грантовой поддержки создания и развития инжиниринговых центров (с 15:15 до 16:45 в зале №7).

«ИННОПРОМ»: ФИНАЛ В четверг 11 июля гости могут посетить тематическое направление «Профи. Образовательные решения для промышленности» (с 10:00 до 17:30 в зале №4), где обсудят цифровую трансформацию в металлургии», культуру безопасности на производстве, новые инструменты участия бизнеса в подготовке кадров, региональный опыт интегрированных решений в образовательном пространстве. На треке «Межотраслевые мероприятия» пройдет конференция «САПР/ГИС-печать: технологии, экономика, перспективы». Спикеры: региональный менеджер по продажам Ricoh Урал Михаил Шахминский, менеджер по развитию бизнеса ГК «Автоним» Мария Мехова и менеджер по работе с ключевыми клиентами УрФО Сапон Владислав Гершкович.

Кроме того, на треке обсудят инструменты участия бизнеса в подготовке кадров (с 12:00 до 13:30 в зале №2). Среди экспертов: заместитель министра просвещения РФ Ирина Потехина, первый заместитель губернатора Свердловской области Алексей Орлов, начальник отдела методологии дуального образования Первоуральского новотрубного завода Анна Полякова, заместитель министра образования и науки Челябинской области Елена Зайко, руководитель департамента кадрового обеспечения промышленного роста Агентства стратегических инициатив Юлия Ханьжина, директор Первоуральского металлургического колледжа Ольга Антипина и исполнительный вице-президент Свердловского областного союза



главной интригой выставки стал вопрос о визите президента России Владимира Путина

промышленников и предпринимателей Татьяна Кансафарова.

На треке «Межотраслевые мероприятия» эксперты обсудят национальный проект «Экология» (с 14:00 до 15:30 в зале №3), создание новых фармацевтических препаратов (с 16:00 до 17:30 в зале №2) и баланс интересов государства, бизнеса и общества при ликвидации объектов накопленного экологического ущерба (с 16:00 до 17:30 в зале №3)

ЧТО СМОТРЕЛИ ПЕРВЫЕ ЛИЦА В ПРОШЛОМ ГОДУ В 2018 году в выставке приняли участие 600 российских и иностранных компаний. Они показали свои проекты и разработки на площадке

общей площадью 50 тыс. кв.м. Выставку посетили 46 тыс. человек. В работе «Иннопрома» принял участие заместитель председателя правительства РФ Дмитрий Козак. В первый день выставки вице-премьер принял участие в Главной стратегической сессии «Люди. Машины. Софт: эффективность взаимодействия». Вице-премьер посетил национальную экспозицию Швейцарии, стенд компании DMG Mori и объединенную экспозицию аддитивных технологий, а также вручил Национальную промышленную премию «Индустрия-2018» компании «Монокристалл» — крупнейшему в мире производителю синтетического сапфира для индустрии светоизлучающих диодов и потребительской электроники.

Больше чем банк

На Иннопроме Сбербанк представит экосистему для корпоративных клиентов

Задача банка, который давно перешел границы деятельности классической финансово-кредитной организации, — подбор и внедрение лучших клиентских сервисов для удовлетворения ежедневных потребностей широкого круга потребителей: аутсорсинг бизнес-процессов, динамическая бизнес-аналитика, корпоративное обучение мирового уровня, телемедицина и многое другое.

Впервые на Иннопроме будет представлен федеральный маркетплейс медицинских услуг на платформе онлайн-сервиса DocDoc. Маркетплейс объединяет более 2 600 клиник-партнеров и более 38 тысяч квалифицированных докторов разных профилей по всей России. Посетители выставки смогут ознакомиться с возможностями DocDoc на стенде Сбербанка.

Компании, которые хотят оптимизировать расходы на транзакционные процессы и отказаться от доработки и поддержки собственной ERP-системы, может заинтересовать аутсорсинг бизнес-процессов от «СберРешений». Услугами для финансового, HR, операционного, юридического аутсорсинга и онлайн-сервисами (бухгалтерия, кадровый учет и другие) уже пользуются более 1 000 организаций. Среди них — крупнейшие глобальные корпорации, учреждения государственного сектора. Сервис заинтересует клиентов любых организационно-правовых форм.

О структуре покупателей и их поведении, о клиентах и потреблении, о конкурентах и ситуации в индустрии потребительского рынка, а также других решениях на основе BigData расскажет компания TOT. Ее инструменты помогают ориентироваться в отрасли, видеть тенденции и формировать представление о путях развития бизнеса. При этом продукты просты в использовании и делают сложные объемы данных понятными.

Для деловых путешествий компания КОРУС Консалтинг СНГ на стенде Сбербанка презентует облачный корпоративный онлайн-сервис организации командировок — BusinessTravel. Он позволяет сократить расходы на путешествия благодаря специальным предложениям от сотен авиаперевозчиков и РЖД, а также автоматизировать процесс оформления поездки — от выбора и бронирования билетов до получения закрывающих документов.

Кроме выгодных предложений для корпоративных клиентов, на выставке Иннопром будут представлены продукты, которые интересуют каждого потребителя. Например, решения для строительства «Умного города» — цифрового пространства с использованием автоматизированных систем городских парковок, управления дорожным движением, «умного» освещения дорог, фото- и видеофиксации нарушений ПДД и другие. Решения позволяют сэкономить средства населения, расширить зоны наблюдения, увеличить оперативность реагирования спецслужб, а также уменьшить количество ошибок операторов. Еще одно предложение для анализа мониторинга и пассажиропотока FaceTraffic позволяет сотрудникам полиции более оперативно искать преступников.

Также на Иннопроме можно будет совершить виртуальную прогулку по кампусу одной из лучших образовательных площадок в России — Корпоративному университету Сбербанка, в портфеле которого большое количество

программ развития управленческих и профессиональных навыков для сотрудников компаний, в том числе программы, реализуемые совместно с бизнес-школами мирового уровня: LondonBusinessSchool, INSEAD.

Все представленные на выставке сервисы и новые перспективные компании объединены на базе единой технологической платформы Сбербанка и вместе эргономично дополняют друг друга.



«ИННОПРОМ» ОТПРАЗДНУЮТ ПО–ТУРЕЦКИ

СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ УЖЕ ДЕСЯТЬ ЛЕТ ЯВЛЯЕТСЯ ОРГАНИЗАТОРОМ ВЫСТАВКИ, ПЯТЬ ИЗ КОТОРЫХ ВЫБИРАЕТ СТРАНУ–ПАРТНЕРА. РАНЕЕ ЭТОТ СТАТУС ПОЛУЧАЛИ КИТАЙ, ИНДИЯ, ЯПОНИЯ И ЮЖНАЯ КОРЕЯ. РЕГИОНАЛЬНЫЕ ВЛАСТИ РЕШИЛИ СОХРАНИТЬ ТРАДИЦИЮ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ВОСТОКОМ, ПОЭТОМУ СТРАНОЙ–ПАРТНЕРОМ ЮБИЛЕЙНОЙ ДЕСЯТОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ ВЫСТАВКИ «ИННОПРОМ–2019» СТАЛА ТУРЦИЯ. АНАСТАСИЯ РЕУТОВА



КРИСТИНА КОРМИЛИЦЫНА

В ЕКАТЕРИНБУРГЕ В РАМКАХ «ИННОПРОМА» СОСТОИТСЯ РОССИЙСКО–ТУРЕЦКИЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ

ТУРЕЦКИЙ СЛЕД Выбор Турецкой Республики в качестве страны-партнера неслучаен. Экономика Турции является одной из быстроразвивающихся среди стран «двадцатки». Республика занимает шестую строчку в ТОП-10 основных внешнеторговых партнеров России и входит в ТОП-20 крупных внешне-экономических партнеров Свердловской области.

По итогам 2018 года, взаимный товарооборот между Россией и Турцией вырос на 18% и составил \$23 млрд, превывсив показатели за весь 2017 год. Однако товарооборот между республикой и уральским регионом за год уменьшился: в 2017 году составил около \$201,6 млн, а в 2018 — \$185 млн. Свердловская область экспортирует в Турцию металлы, древесину и продукцию машиностроительного комплекса. Среди импортируемых товаров преимущественно продовольственная и химическая продукция. Предполагается, что сотрудничество в рамках между-

народной промышленной выставки позволит улучшить ситуацию, углубить кооперационные связи и реализовать планы глав государств об увеличении товарооборота между странами до \$100 млрд.

На выставке «Иннопром-2019» Турецкая Республика представит свои инновационные разработки в области машиностроения, на которой будет сделан наибольший упор, автомобилестроения, электротехнического оборудования, а также инвестиционные возможности и перспективы сотрудничества. В рамках национальной экспозиции страны-партнера будут представлены технологии и разработки в сфере промышленности крупнейших компаний страны. В частности, станкостроительный завод Durmazlar Makina, компания Layne Bowler Pompa, которая выпускает центробежные промышленные насосы, Hürmak Plastik Otomotiv Makina, специализирующаяся на термопластавтоматах, предприятие Yilmaz Redüktör, которое

производит редукторы, Hidromode Hidrolik Makina, выпускающая гидравлические прессы и машины, и другие.

Экспозиция Турции разместится в павильоне №1 выставочного комплекса «Екатеринбург-Экспо». Ее общая площадь составит 3 тыс. кв.м. На выставке будут представлены передовые технологии страны. В их числе — оптоволоконный лазер для резки по металлу от компании Durmazlar Makina, машина для литья под давлением производства Hurmak Plastics Machinery, крановые редукторные двигатели от Yilmaz Redüktör и другое.

Турецкую делегацию возглавит министр промышленности и технологий Мустафа Варанк. Планируется, что почетными гостями выставки станут министр торговли Рухсар Пекджан и его заместитель Риза Туна Турагай. Также в состав делегации страны-партнера войдут представители министер-

ства торговли, комитета по внешнеэкономическим связям и ассоциации машиностроителей. Планируется, что они примут участие в Российско-Турецком промышленном форуме, посвященном обсуждению опыта реализации совместных проектов, направления для дальнейшего сотрудничества, а также новых технологий в машиностроении. Помимо этого, участники форума рассмотрят возможности особых экономических зон, ключевые направления для развития экспорта промышленной продукции, производственные технологии в машиностроении и станкостроении, обсудят инвестиционный климат России и Турции, кооперацию компаний и государственную поддержку в странах. Российско-Турецкий промышленный форум начнется 8 июля. Российскую сторону на обсуждении двустороннего сотрудничества представит министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров.



МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ



Лучшие традиции русского гостеприимства!
The best traditions of Russian hospitality!



Всем гостям ИННОПРОМА — русский комплимент!

For guests of the INNOPROM — Russian present



Борщ, пельмени, шашлык-огонь,
пирожки, медовый торт
и национальные напитки



Red borsch, pelmeni, grill open shashlik,
homemade pies, honey cake
and national drinks



Ул. Metallургов, 6а
Тел. +7(343)263-92-45

malinovka-ekb.ru

→ **УРАЛЬСКО-ТУРЕЦКИЙ КОНТАКТ**

В 2017 году председатель правления промышленного холдинга «MidUral Group» Сергей Гильварг заключил долгосрочный экспортный контракт с турецкой компанией Yildirim на общую сумму более \$1 млрд. Это соглашение подразумевало инвестиции предприятия в модернизацию производственной базы, создание более 1 тыс. рабочих мест и поставки уральской продукции с Yildirim. Также показателями высокого уровня взаимоотношений между Свердловской областью и Турцией являются регулярное авиасообщение между Екатеринбургом и Стамбулом с помощью «Турецких авиалиний», наличие офиса Почетного консула Турции в столице Урала и международной финансовой организации «Кредит Европа Банк».

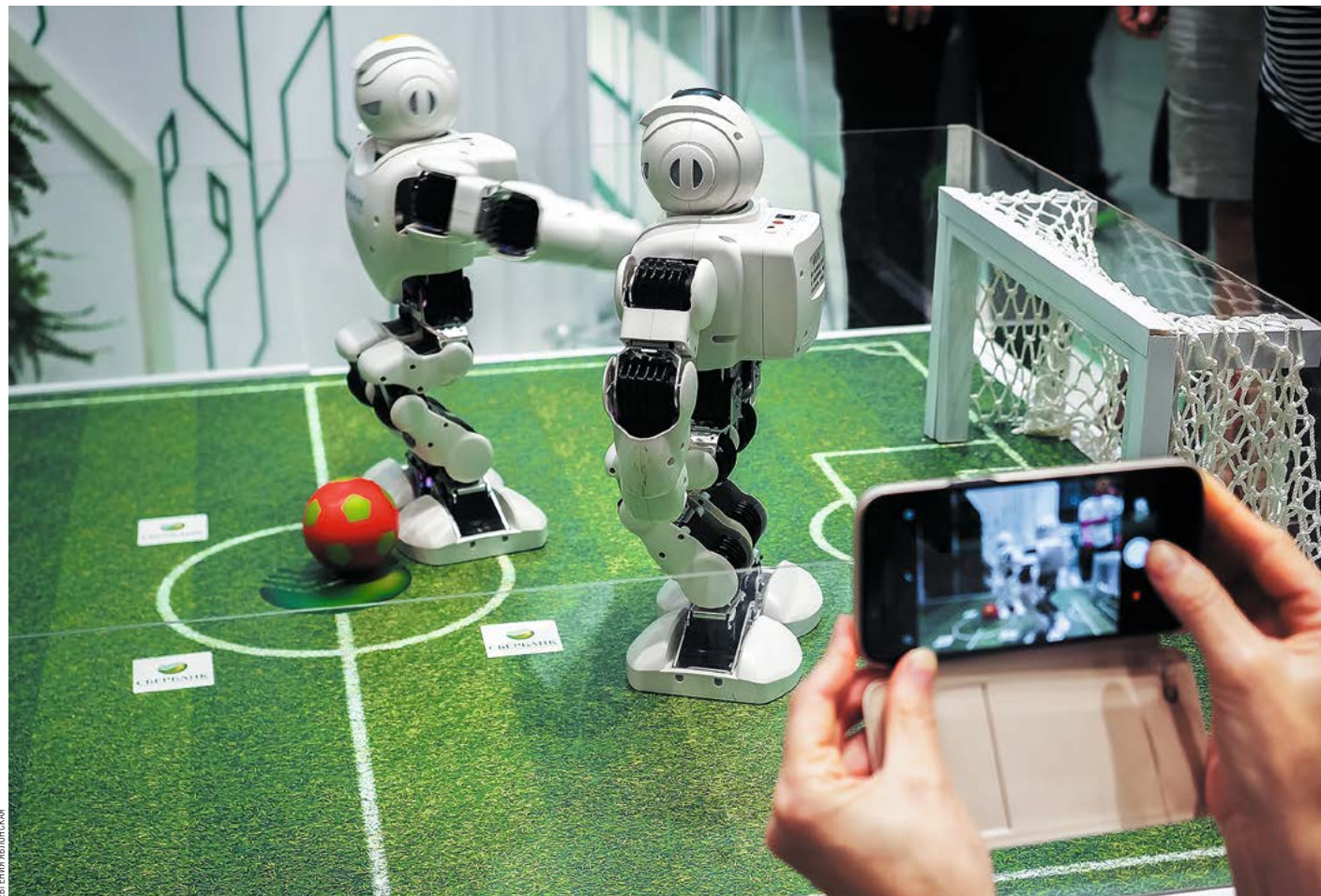
В середине марта в рамках подготовки к юбилейной выставке в Турецкую Республику с визитом отправилась делегация Свердловской области во главе с министром инвестиций и развития региона Викторией Казаковой. Целью визита стала презентация потенциала Среднего Урала и переговоры по развитию сотрудничества в сферах промышленности, инвестиций, туризма и культуры. Презентация вызвала интерес на площадке промышленной зоны Анкары и Союза палат и бирж Турции и заложила основу для обсуждения на «Иннопроме» перспектив размещения турецких производств на территории Уральского региона.

Взаимные экономические интересы Свердловской области и Турции не ограничиваются промышленной, инвестиционной и торговой сферами. В январе во время встречи первого заместителя губернатора Алексея Орлова и председателя Ассоциации экспортеров Западного Средиземноморья Турции Хакки Бахара турецкая сторона заинтересовалась развитием взаимодействия в образовании и науке — предложила привлечь в турецкие университеты российских преподавателей. Сейчас одно из крупных учебных заведений Уральский федеральный университет имеет соглашения с семью турецкими вузами, преподает турецкий язык и обучает турецких студентов.

Губернатор уверен, что Турция сможет найти в регионе партнеров среди авиастроителей. В качестве примера глава области привел Уральский завод гражданской авиации, который выпускает легкие самолеты и комплектующие для авиадвигателей. Помимо этого, свердловские власти предполагают развитие деловых связей на паритетной и взаимовыгодной основе в энергетике, промышленной инженерии, медицине и логистике. По словам президента Уральской торгово-промышленной палаты Андрея Беседина, перспективы сотрудничества есть в высокотехнологичных отраслях, например, в машиностроении или строительной индустрии.

КУЛЬТУРНЫЙ АСПЕКТ Будучи страной-партнером, на церемонии открытия промышленной выставки Турция представит колоритную культурную программу. Кроме того, участникам «Иннопрома» будут предложены национальные блюда турецкой кухни.

Во время своего визита в Екатеринбург чрезвычайный и полномочный посол Турции Мехмет Самсар поделился планами о проведении фестиваля турец-



УРАЛЬСКИЕ И ТУРЕЦКИЕ БИЗНЕСМЕНЫ ГОТОВЫ К СОТРУДНИЧЕСТВУ В СФЕРЕ ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

кого кино, фотовыставки турецкого фотографа Ара Гюлера, умершего в октябре 2018 года, выставки картин популярных турецких художников, а также концертов турецких музыкантов, в частности, пианистки Анжелики Акбар. Посол заявил о намерении турецких музыкальных коллективов выступить на площадках Ural Music Night. Однако отметил, что перечисленные мероприятия будут проводиться в рамках перекрестного года культуры и туризма, поэтому не все из них произойдут во время «Иннопрома».

Помимо культурной программы, в рамках выставки пройдут несколько спортивных турниров. В частности, 6 и 7 июля состоится турнир по гольфу Innporgom Golf Challenge, в котором примут участие представители деловой и политической элиты России и зарубежных стран.

В ОЖИДАНИИ ПАРИТЕТНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА По словам губернатора Евгения Куйвашева, Турция может «открыть для себя регион как динамично развивающуюся индустриальную территорию». «Мы видим серьезные перспективы в углублении кооперационных связей, создании совместных предприятий в металлургии и машиностроении», — пояснил глава области.

«Мы рассматриваем участие Турции в выставке как возможность укрепления сотрудничества с Россией и Свердловской областью — ведущим машиностроительным регионом страны и «воротами» на Урал и Сибирь», — подчеркнул начальник департамента выставочной деятельности министерства торговли Турции Мюккерем Аксой.

Турция уже давно сотрудничает с регионом, поэтому возлагает большие надежды на выставку. «Главы наших государств договорились об увеличении товарооборота до \$100 млрд. Чтобы достичь этой цели, нужно развивать межрегиональные связи. Свердловская область — один из регионов, обладающих наибольшим потенциалом. Я уверен, что контакты после «Иннопрома» станут регулярными», — сказал посол Турции Мехмет Самсар на встрече с губернатором Евгением Куйвашевым. По его словам, республика ориентируется на промышленную специфику уральского региона и его столицы, поэтому рассчитывает на сотрудничество в сфере промышленности, металлургии и машиностроения.

Тем не менее, из приоритетных сфер не исключаются взаимодействие и совместные проекты в сферах оздоровительного туризма и строительства. «Оздоровительный туризм как вид отдыха получил новый виток развития. Несмотря на то что это не самое популярное направление, турецкие термальные курорты имеют большой потенциал», — заявил посол Мехмет Самсар. Он добавил, что для развития сотрудничества в строительной области Турция планирует провести в Екатеринбурге Российско-Турецкий Деловой совет. «В рамках работы выставки турецкие предприниматели смогут провести встречи и познакомиться с представителями уральского бизнеса. Благодаря совету руководители турецких предприятий смогут составить представление о местных компаниях», — пояснил посол.

СТРАНЫ В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ Главной темой юбилейной выставки «Иннопром» стало «Цифровое производство: интегрированные решения». Впервые за десятилетнюю историю на международной промышленной выставке будет представлено 15 национальных экспозиций — почти в два раза больше, чем в 2018 году. Свои разработки и технологии покажут Китай, Япония, Южная Корея, Беларусь, Венгрия, Германия, Италия, Словакия, Чехия, ЮАР,

а также Австрия, Казахстан, Франция, Тайвань и Азербайджан, которые участвуют в «Иннопроме» впервые.

Австрия планирует провести межрегиональный бизнес-форум, который будет посвящен экологическим технологиям. Делегацию возглавит вице-президент федеральной палаты экономики Австрии Рихард Шенц. Вместе с палатой на национальном стенде будут представлены Союз металлотехнической промышленности и компании по автоматизации машиностроения. Среди них: Bertsch-Laska, Krauseco Werkzeugmaschinen, Emco, Bauer Röhren-und Pumpenwerk. Австрия надеется, что «Иннопром» поспособствует активизации межрегионального партнерства стран. По итогам 2018 года, товарооборот региона и страны вырос в сравнении с 2017 годом в 2,2 раза и составил \$323 млн, из которого экспорт — \$253 млн. Средний Урал сотрудничает с Австрией в металлургии, машиностроении, строительстве, химической промышленности.

Делегацию из Азербайджана возглавит министр экономики Шахин Мустафаев. Планируется, что в составе делегации будут представители крупных транспортных и добывающих государственных компаний и порядка 20 частных предприятий. Отметим, что в Екатеринбурге есть генеральное консульство Азербайджана, прямое авиасообщение между городами и успешное взаимодействие в сфере туризма.

Компании из Тайваня планируют с помощью «Иннопрома» выйти на российский рынок для экспорта и заключения дилерских сделок, а также привлечения российских компаний в качестве дистрибьюторов. В рамках тайваньской экспозиции будут представлены возможности Uson International Co., Ltd., которая специализируется на производстве ручного инструмента, производитель редукторов Taiwan Gong Ji Chang Co., Ltd., Chili Development Co., Ltd., выпускающей инструменты для ремонта автомобилей, деревообработки, универсальные и механические.

Планируется, что следующим партнером выставки «Иннопром-2020» станет Италия. Окончательное решение об участии Италии в выставке было принято премьер-министром Конте в октябре 2018 года.

«Наш опыт говорит о том, что после выставки товарооборот региона со страной-партнером стабильно растет, а взаимодействие приобретает системный характер», — утверждает губернатор Евгений Куйвашев.



Универсальный подход ПСБ

В начале 2018 года ПСБ решением правительства и регулятора — Центробанка получил статус опорного банка оборонно-промышленного комплекса (ОПК) России. Это привело к тому, что значительная часть контрактов в рамках гособоронзаказа (ГОЗ) перешла на обслуживание в Промсвязьбанк. Глава Уральского филиала ПСБ Ринат Иржанов подвел первые итоги работы банка в новом статусе и объяснил, как филиал сочетает работу профильного и универсального банка.

— *Вы возглавили Уральский филиал Промсвязьбанка в начале года. Какие задачи перед вами поставлены?*

— Решение о назначении нового главы Уральского филиала Промсвязьбанка было продиктовано необходимостью усиления команды. В начале 2018 года Промсвязьбанк стал опорным банком оборонно-промышленного комплекса (ОПК) России, который по замыслу регулятора, должен сопровождать большинство сделок по гособоронзаказу и крупнейших инфраструктурных проектов страны. Учитывая, что на Урале огромное количество таких предприятий, им нужен сильный финансовый партнер. В Промсвязьбанке я работаю с 2010 года. Карьеру начинал в челябинском филиале, потом работал в Уфе, долгое время — в Москве в головном офисе. На Урал я вернулся с нужными навыками, в том числе в части непосредственной работы со сложными и специфическими клиентами.

В целом у нас до конца года предполагается двукратный рост по всем сегментам: микро, малый, средний и корпоративный бизнес, розница. Хочу обратить ваше внимание, что, получив статус опорного банка ОПК России, мы не утратили своей универсальности и продолжаем работать со всеми категориями клиентов. Хотя одной из задач стоит привлечение на обслуживание более 70% всех уральских предприятий ОПК и гособоронзаказа.

— *Какие финансовые показатели Промсвязьбанк демонстрирует в 2019 году?*

— Сейчас мы можем говорить об отчетности за первый квартал 2019 года. Чистая прибыль Уральского филиала составила 233 млн рублей, что в 4,3 раза выше, чем за такой же период прошлого года. Активы банка достигли 21 млрд рублей (с 10 млрд рублей за аналогичный период прошлого года) — это 100%-ый рост. Корпоративный кредитный портфель увеличился на 100% — до 13 млрд рублей. Более, чем в полтора раза вырос объем портфеля МСБ — на 164%, до 3,4 млрд рублей. Хорошую динамику демонстрирует и объем розничного портфеля на Урале: розница преодолела планку 4 млрд (4,2 млрд. руб.), это рост на 72%.

— *Как бы вы охарактеризовали команду Уральского филиала?*

— Это высококвалифицированные специалисты с глубокой профессиональной компетенцией. Сейчас мы подбираем команду, расширяя ее под амбициозные планы, которые поставлены перед Уральским филиалом.

— *Какие изменения возникли в структуре банка из-за специфики оборонных предприятий?*

— Я бы не сказал, что структура банка сильно видоизменилась. В Москве и на местах в короткие сроки были созданы отдельные департаменты по работе с ОПК. Мало взять на себя обслуживание непосредственно предприятия ОПК, необходимо обеспечить профессиональными услугами всю цепочку компаний, связанных с ним. Уникальных



контрагентов в одной связке может быть более 25 тысяч. Были у нас такие случаи. Бум по переводу таких клиентов к нам на обслуживание пришелся на осень прошлого года, когда в день мы заводили десятки новых счетов.

— *Какие сложности возникли с переходом в Промсвязьбанк большого количества предприятий ОПК в сжатые сроки?*

— Исторически так сложилось, что Промсвязьбанк уже имеет опыт сотрудничества с сегментом ОПК. Правда, в более скромных объемах, чем сейчас. На момент назначения нас опорным банком России предприятия госзаказа нас уже знали, у них был определенный уровень доверия к банку. С получением нового статуса масштаб работы с этой отраслью стал больше и продолжает расширяться. По моей оценке, мы уверенно справились с первым и вторым этапами перевода предприятий ОПК к нам в банк.

Мы работаем с уральскими предприятиями на уровне доверительных отношений и проводим работу с клиентами по всем правилам: знакомимся, рассказываем о продуктах и тех преимуществах, которые клиент получит при переходе в Промсвязьбанк. Для более качественного сопровождения мы выделяем персонального менеджера. Все предприятия ОПК находятся на особом контроле, связанные с ними вопросы решаются максимально оперативно. Большинство ведущих предприятий ОПК уже перешли к нам. Оставшаяся часть, я надеюсь, скоро к ним присоединится.

— *Что получают у вас предприятия ОПК?*

— Комплексное обслуживание. Мы предоставляем предприятию полную продуктовую линейку: начиная от зарплатных проектов до льготных программ кредитования и ипотеки для сотрудников компаний. Мы предлагаем кредитование и гарантийное банковское обслуживание для самих заводов. Если им не нужны заемные средства, то мы можем им предложить хорошие условия по размещению денежных средств на депозитах.

— *Какие специфические потребности у предприятий ОПК?*

— Расчеты по госзаказам регламентированы определенным законом — они проходят через отдельные счета. Плюс ко всему, вся линейка кредитных продуктов завязана на эти контракты. Однако есть предприятия комплекса ОПК, которые выпускают, в том числе, гражданскую продукцию. Здесь мы уже конкурируем с другими банками за возможность обеспечения их кредитами и банковскими гарантиями на обычных рыночных условиях.

— *Силловые структуры также входят в круг ваших профильных клиентов?*

— Для нас профильные клиенты — армия, Росгвардия, структуры МВД. Мы сотрудничаем со всеми силовыми ведомствами, как на уровне филиалов, так и на федеральном уровне. У нас есть социальные программы для военнослужащих. Мы предоставляем им военную ипотеку, льготные кредиты, кредитные и зарплатные карты, обучаем финансовой грамотности. По итогам 2018 года Промсвязьбанк в целом увеличил активы розничного бизнеса на 36%. Драйверами роста стали ипотечные и потребкредиты.

Для повышения финансовой грамотности военнослужащих у нас есть образовательные программы: мы проводим семинары по местам службы, рассказываем об особенностях финансовых продуктов, о том, как правильно читать условия финансовых договоров. Надо сказать, что офицерский состав прекрасно подкован в финансовых вопросах.

— *У вас изменилось отношение к клиентам, которые не связаны с ОПК и силовыми ведомствами?*

— Стратегически мы остаемся универсальным банком. С одной стороны, банк сохранил компетенции и преимущества коммерческого банка: гибкость, лояльный подход и близость к клиенту. С другой стороны, Промсвязьбанк получил огромные преимущества и возможности, став на 100% государственным банком с точки зрения надежности, репутации и поддержки ресурсами. Промсвязьбанк теперь обладает базой и инструментами, которые позволяют участвовать в госпроектах и нацпроектах. Это касается и жилья, и комфортной среды, и здравоохранения, поддержки малого и среднего бизнеса. Промсвязьбанк стал активным участником государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика», сейчас от предпринимателей получаем много заявок.

Для нас важны все сегменты клиентов: от розницы до корпоративных клиентов, которые занимаются производством гражданской продукции.

Для малого и среднего предпринимательства мы активно развиваем цифровую продуктовую линейку. Практически все у нас можно оформить удаленно, через электронные каналы: кредит или электронную банковскую гарантию для участия в тендерах. Диджитализацию процессов Промсвязьбанк видит среди своих основных задач.

«Мы не ставим себе никаких границ»

В течение 2019 и 2020 годов в России апробируют технологию Demand Response*, а энергосбытовая компания «ЕЭС-Гарант» планирует стать активным участником пилотного проекта. Директор Свердловского филиала Юлия Казакова рассказала о новых вызовах и об устоявшихся услугах на рынке.

— «ЕЭС-Гарант» наработал опыт по выводу компаний на оптовый рынок для снижения их затрат в течение нескольких лет. Много ли компаний интересуются такой возможностью?

— Мы продолжаем выводить на оптовый рынок электроэнергетики (ОРЭМ) новых клиентов, тенденция на увеличение сохраняется. Если год назад Свердловским филиалом было зарегистрировано 30 групп точек поставок на оптовом рынке, то на сегодняшний момент их уже почти в полтора раза больше — 42 группы. Есть несколько причин для роста. Во-первых, репутация уже работает на нас, клиентов привлекает высокий уровень качества клиентского сервиса компании. Во-вторых, спрос на данную услугу будет расти из-за удорожания цен на розничном рынке.

Так, с 1 июля 2019 года увеличится сбытовая надбавка гарантирующих поставщиков большей части регионов, в частности в Свердловской, Курганской, Челябинской, Тверской, Тульской и Липецкой областях.

По некоторым категориям сбытовая надбавка будет увеличена втрое, а цена на электричество возрастет сразу на 11%. Такие изменения продиктованы применением методики «эталонных сбытов», установленной ФАС РФ. Причем, согласно графику перехода на «эталон», динамика сохранится и в 2020 году.

По этой причине мы уже запустили переговоры с потенциальными клиентами о выходе на ОРЭМ не только в УРФО, но и в иных регионах РФ.

— **Какой новый опыт на ОРЭМ получил Свердловский филиал за последнее время?**

— С 2018 года мы работаем в Республике Коми, с 2020 года заходим в Архангельскую область. Для нас эти субъекты — совершенно новый опыт, потому что эти территории находятся в неценовой зоне. Отличительной особенностью неценовых зон является возможность вывода на ОРЭМ клиентов только один раз в год, в отличие от первой или второй ценовой зоны, где вывод на ОРЭМ возможен ежеквартально. В таких условиях нет права на ошибку.

Мы с самого начала понимали, какие риски на себя берем, но регистрация групп точек поставок на ОРЭМ всех наших клиентов завершилась успешно. Для «ЕЭС-Гарант» этот новый опыт работы в неценовой зоне — большой плюс и возможность нарастить дополнительные компетенции.

— **Какие новые клиенты появились у Свердловского филиала за последний год?**

— Недавно заключили еще один договор с «Аэропортами регионов»: управляющая компания построила новый аэропорт в Саратове, «ЕЭС-Гарант» стал поставщиком электроэнергии для объекта. Мы рассчитываем, что это не последний заключенный контракт с холдингом. В целом, сейчас мы ведем переговоры с большим количеством потенциальных клиентов. Какие будут итоги работы — станет ясно в конце 2019 года.

Большой победой для нас был возврат



Первоуральского новотрубного завода в число наших ключевых клиентов: «ЕЭС-Гарант» стал поставщиком электроэнергии для градообразующего предприятия г.Первоуральска. Более того, на ПНТЗ был реализован уникальный инвестиционный проект — запущена в работу понижающая трансформаторная подстанция. Объект позволил предприятию обеспечить надежное бесперебойное снабжение электроэнергией электросталеплавильного цеха. Электроснабжение технологического оборудования цеха переведено от сетей напряжением 110 кВ на сети 220 кВ. За счет разницы тарифов завод ежегодно получает экономию порядка 50 млн рублей.

Также в апреле этого года мы подписали контракт с ООО «Староцементный завод» (Сухой Лог, Свердловская область). На предприятии мы сейчас строим автоматизированную информационно-измерительную систему коммерческого учета электроэнергии (АИИС КУЭ), будем выводить его на оптовый рынок в 2020 году.

— **С 2016 года «ЕЭС-Гарант» предлагает клиентам поставку газа с Санкт-Петербургской международной товарно-сырьевой биржи (СПБМТСБ). Каковы текущие итоги работы по данному направлению?**

— За последние 12 месяцев мы заключили контракты с пятью новыми компаниями, в основном это предприятия Свердловской области. Всего у нас законтрактовано 17 юридических лиц под эту услугу.

Наиболее интересные регионы для поставки газа с биржи — это субъекты Уральского федерального округа, так как транспортировка газа ведется с Ханты-Мансийского автономного округа, и для

Свердловской, Курганской и Челябинской областей поставки с биржи обходятся наиболее дешево.

В итоге предприятия могут экономить около 10% от цен на газ у регионального поставщика летом, около 5% — зимой.

— **Как производится закупка газа с биржи, какие требования диктует рынок?**

— Типы контрактов, обращающихся сегодня на бирже, это контракт с поставкой на месяц, минимальный лот для закупки газа 100 тыс. кубометров и контракт с поставкой на сутки с минимальным лотом закупки 10 тыс. кубометров.

Месячный объем покупки газа с биржи в 2019 году по всем клиентам составил порядка 7 млн кубометров. Нашими клиентами на сегодняшний день являются Свинокомплекс «Уральский», «Долина роз», ПАО «Уралхимпласт» и др.

Договор носит бессрочный формат, у клиентов нет обязательств закупать газ с биржи каждый месяц и в полном объеме. Компании сохраняют действующий договор со своим региональным поставщиком.

Как брокер ЕЭС — Гарант обеспечивает доступ на биржевой рынок, обеспечивает необходимые бизнес-процессы, помогает в решении вопросов, связанных с взаимодействием с поставщиками и транспортировщиками газа. У нас гибкие условия договора, в том числе и по срокам платежей.

Закупка газа на бирже — это дополнительный сервис и наше конкурентное преимущество. Для многих предприятий, которые стремятся к экономии, невыгодно создавать отдельное подразделение под эти цели. Выгоднее отдать такую услугу на аутсорсинг — а мы как раз справляемся с этой задачей эффективно.

— **Каковы результаты работы за последний год с малым и средним бизнесом?**

— Мы предлагаем Клиентам — предприятиям малого и среднего бизнеса — уникальный, удобный и выгодный продукт: поставку электроэнергии по фиксированной цене. Клиент покупает электроэнергию каждый месяц по заранее известной цене с рядом дополнительных преимуществ. Срок контракта устанавливается договором и обычно составляет один год.

Основные выгоды наших клиентов: стабильность, защита от роста цены, удобное ценовое меню, подписание договора в кратчайшие сроки и быстрые расчеты, не позднее 5-го числа, месяца, следующего за расчетным.

Наблюдаем активную динамику роста по данной услуге, так, например, на начало 2018 года в Свердловском филиале насчитывалось 3,98 тыс. договоров по поставке электроэнергии по фиксированным ценам, а с 1 января 2019 года уже 5,17 тыс.

Также предприятия малого и среднего бизнеса в последние годы все чаще интересуются установкой автоматизированной системы сбора данных. Для клиентов автоматизация учета электроэнергии — это инструмент, позволяющий не только вести дистанционный учет электроэнергии для контроля потребления электричества, сбора данных, управления тарифами, но и предотвращать хищения.

— **В каких принципиально новых проектах участвует «ЕЭС-Гарант»?**

— С третьего квартала 2019 года мы участвуем в пилотном проекте Системного оператора — в апробировании механизма Demand Response на розничном рынке электрической энергии. Механизм Demand Response подразумевает добровольное снижение электропотребления конечным потребителем при определенных экономических сигналах, в частности, в периоды пиковых цен на оптовом рынке, с получением экономической выгоды за такое снижение.

В мировой практике основным решением для вовлечения потребителей розничного рынка в управление спросом стало создание специализированных организаций — агрегаторов управления спросом. В марте 2019 года Правительство РФ приняло Постановление №287, дающее старт реализации пилотных проектов по созданию агрегаторов управления спросом потребителей розничного рынка в РФ. Пилотный проект продлится до конца 2020 года. По итогам его реализации будут сформированы предложения для последующих изменений нормативной базы отрасли, предусматривающих

ГЕОГРАФИЯ ПРИСУТСТВИЯ «ЕЭС-ГАРАНТ»



внедрение новой модели управления спросом на постоянной основе.

Основная задача агрегаторов — найти розничных потребителей, готовых снижать свое потребление и задействовать их по уведомлению, получаемому от АО «СО ЕЭС», для снижения пикового потребления и снижения расходов покупателей электроэнергии на оплату выработки замыкающей неэффективной генерации.

— **Как будет участвовать в проекте «ЕЭС-Гарант»?**

— Мы намерены взять на себя роль агрегатора. Сейчас мы ведем переговоры с предприятиями, которые готовы апробировать механизм на себе, на сегодняшний день заключен ряд договоров на оказание услуг по управлению спросом на третий

квартал 2019 г. Срок действия договоров составит три месяца.

Кроме того, договорами устанавливаются параметры оказания услуг (варианты длительности два или четыре часа подряд и предельное количество — от одной до пяти разгрузок в месяц) и способ определения объема оказанных услуг.

— **Какую выгоду получат клиенты?**

— Экономическая выгода для клиентов сложится за счет снижения нагрузки в периоды пиковых цен. Также реализация пилотного проекта позволит нам понять справятся ли потребители с предлагаемыми условиями по изменению нагрузки.

Данный пилотный проект однозначно позволит приобрести необходимые навыки для внедрения модели в широкое использование.

РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ СВЕРДЛОВСКОГО ФИЛИАЛА «ЕЭС-ГАРАНТ»*



*По данным Свердловского филиала ООО «ЕЭС-Гарант»

ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ ПЕРЕВОДЯТ В ЦИФРУ

Одной из важнейших тем «Иннопрома–2019» станет цифровизация электроэнергетики России и Урала. Она описана в концепции «Цифровая трансформация 2030» компании «Россети», сформированной в конце 2018 года. «Россети Урала» на основе этой концепции готовят дорожную карту региональной цифровизации. О том, какие шаги регион уже предпринимает в этом направлении — в материале «REVIEW ИННОПРОМ».

АННА ЛАПИНА



ВЛАДИСЛАВ ПОНИШКОВ

НА «ИННОПРОМЕ» РАССМАТРИВАЮТ ЦИФРОВИЗАЦИЮ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

ИДЕАЛЬНАЯ ЭНЕРГИЯ По данным Navigant Research и Bloomberg New Energy Finance на 2019 год, размер рынка цифровых технологий в мировой энергетике составляет \$54 млрд и с каждым годом будет расти на 3–5%.

В России цифровизация энергетики описана в концепции «Цифровая трансформация 2030» компании «Россети», сформированной в конце 2018 года. Там сообщается, что цель цифровой трансформации в «переходе компании на риск-ориентированное управление на основе внедрения цифровых технологий и анализа больших данных». Достичь этого планируется за счет «адаптивности компании к новым задачам и вызовам», «улучшения характеристик надежности электроснабжения потребителей», «повышения эффективности компании», «повышения доступности электросетевой инфраструктуры», «развития кадрового потенциала и новых компетенций» а также «диверсификации бизнеса компании за счет дополнительных сервисов».

Авторы концепции полагают, что цифровая трансформация позволит повысить надежность электроснабжения, оптимизирует потребление, повысит эффективность использования активов и снизит потери энергии. Кроме того, полагают они, это даст возможность использовать распределенные возобновляемые источники электроэнергии.

Концепция оценивается в 1,3 трлн руб. Это должно сократить перерывы электроснабжения и среднюю частоту технологических нарушений (SAIDI/SAIFI) на 5%, повысить уровень технического состояния произ-

водственных фондов на 5%, снизить на 20% аварийность на объектах электроэнергетики — все это к 2024 году.

В концепции указано, что для оценки проектов будет использован индекс цифровизации, который будет рассчитан по уровню использования технологических и корпоративных информационных систем, телекоммуникационной инфраструктуры, кибербезопасности, инструментам аналитики и взаимодействию с потребителями.

ЭНЕРГЕТИКА ПО-ТУРЕЦКИ

Российско-турецкое взаимодействие в энергетической сфере приобрело стратегический характер, заявил наш президент Владимир Путин на заседании совета по сотрудничеству с Турцией в апреле этого года. «Одним из ключевых проектов энергетики является строительство в Турции атомной электростанции “Аккую”. Запуск первого блока станции намечен на 2023 год — к столетнему юбилею Турецкой Республики. На данном этапе необходимо привлечь дополнительное финансирование и заключить соответствующие соглашения с потенциальными турецкими инвесторами», — заявил он, заверив, что «такие потенциальные инвесторы есть».

Сейчас энергетика Турции активно движется в сторону атомной. Помимо «Аккую» с четырьмя энергоблоками и полной проектной мощностью 4800 МВт, на черноморском побережье у Синопа с японско-французским участием проектируется вторая АЭС — также с четырьмя энергоблоками и такой же полной проектной мощностью.

Впрочем, проект «Аккую» уже раскритиковал Институт проблем энергетики. Там указывали на отсутствие финансовых обязательств и обязательств по строительству ЛЭП и подстанций для выдачи мощностей со стороны Турции, выражали сомнения в наличии спроса на электроэнергию из-за отсутствия крупных промышленных предприятий вблизи АЭС. Также критике подверглась зафиксированная на 25 лет цена на электроэнергию, не учитывающая инфляцию доллара, рост мировых цен на электроэнергию и изменение курса валют. В турецких СМИ проект также критиковался: недовольство вызвало обязательство со стороны Турции в течение первых 15 лет после ввода в эксплуатацию покупать произведенную на ней электроэнергию по фиксированной цене \$0,12 за 1 кВт*ч. Издание «Ahwal News» сочло тариф завышенным в два раза, сравнив его с ценой заключенного между Россией и Египтом аналогичного контракта.

С АЭС в Синопе тоже не все гладко. Техничко-экономическое обоснование строительства объекта выполнял консорциум в составе французской компании Areva, японской Mitsubishi Heavy Industries и турецкой государственной компании «EUAS». Проект был одобрен на уровне премьер-министров Турции и Японии 3 мая 2013 года. Однако в 2018 году изначальная смета расходов в \$18 млрд выросла до \$44 млрд из-за необходимости введения более строгих стандартов безопасности. В связи с этим концерн намерен отказаться от участия в строительстве.

ждут активности со стороны технологических и сервисных компаний, производителей оборудования и участников телекоммуникационной отрасли, а также от компаний-владельцев энергетической инфраструктуры. «Сейчас имеется уникальная возможность повлиять на формирование и изменение отраслевых стандартов, норм и правил, возникновение и трансформацию внутриотраслевых взаимоотношений. Те, кто использует этот шанс, смогут получить наибольшую выгоду», — призвал господин Грабчак.





**ЦИФРОВАЯ СЕТЬ
2030**

08|07

Деловая сессия в рамках ИННОПРОМ-2019

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ЭЛЕКТРОСЕТЕВОГО КОМПЛЕКСА 2030

РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Программа мероприятия и регистрация:
<http://ural.kommersant.ru>
+7 (343) 287-37-05

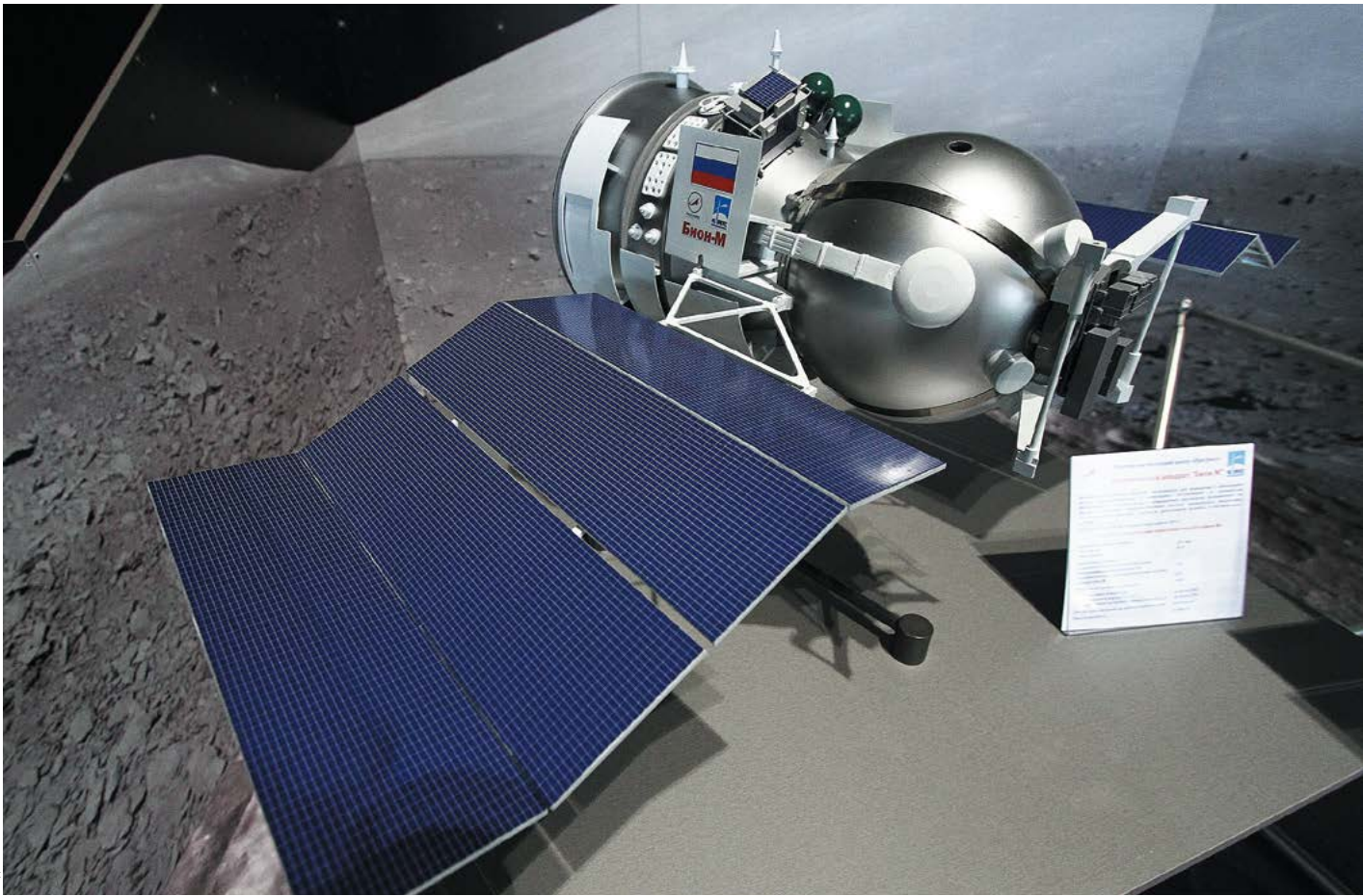

Коммерсантъ

 **РОССЕТИ**
УРАЛ

→**РЫНОЧНЫЕ РЕАЛИИ** Участники рынка технологий для электроэнергетики делают направления работы на несколько типов. Так, в ПАО «Энел Россия» проекты разделяют на три потока: повышение эффективности генерирующего оборудования, цифровизация процессов на производстве и создание цифровой инфраструктуры. Там отмечают, что цифровизация не связана напрямую с модернизацией и обновлением оборудования. «С помощью новых технологий мы повышаем эффективность текущих активов генерации, а также занимаемся оптимизацией производственных и административных процессов на станции», — пояснили в пресс-службе компании. Среди проектов по указанным направлениям в «Энел» называют управление удельным расходом топлива — систему мониторинга характеристик оборудования по потреблению топлива, предиктивную диагностику на основе данных с датчиков парогазовых установок с помощью систем Prism и Predix, цифровое планирование ремонтов и управление отходами. Отдельное внимание уделено кибербезопасности и IT-инфраструктуре. В рамках последней создается глобальное хранилище всех данных (Data Lake). «Все упомянутые выше проекты уже с успехом реализуются на Среднеуральской ГРЭС», — заверили в пресс-службе.

Аналогичное разделение направлений проектов проводят в компании «Сименс». Там среди решений выделяют информационные системы управления, цифровые подстанции, системы автоматизации процессов ликвидации аварий сетей, интеллектуальные системы учета и энергомониторинга. В частности, для управления энергоснабжением компания создает интеллектуальную систему Spectrum Power, которая содержит информацию по перетокам мощности, а также состояние энергетической сети в целом, решения для цифровых подстанций, устройства индикации места повреждения для кабельных и воздушных линий. Кроме того, отметили в пресс-службе «Сименса», у компании существует облачное решение для анализа данных, получаемых от точек коммерческого учета — EnergyIP. Это единая архитектура, связывающая данные от счетчиков с бизнес-процессами компании и рынком электроэнергетики.

РЕГИОНАЛЬНАЯ ЦИФРОВИЗАЦИЯ По данным Свердловскстата, в 2018 году объем обеспечения электрической энергией, газом и паром по УрФО превысил 700 млрд руб., на 3% увеличив показатели 2017 года. При этом на Свердловскую область пришлось 33,1% общего объема рынка. Доля УрФО в общероссийском показателе по этому виду экономической деятельности составила 12,7%. В первом квартале 2019 года объемы выросли на 5,8% по сравнению с аналогичным периодом 2017 года — до 220,3 млрд руб.



ЭНЕРГЕТИКИ СЛЕДЯТ ЗА РАБОТОСПОСОБНОСТЬЮ СЕТЕЙ С ПОМОЩЬЮ КОСМИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

По мнению участников рынка, энергосистема Свердловской области — одна из крупнейших в России. При этом, по их словам, структура электропотребления региона неоднородна, поскольку в ней доминируют предприятия металлургического и горнодобывающего комплексов, транспорт ресурсов, научно-исследовательские организации и коммунальное хозяйство. В перспективе до 2023 года эксперты прогнозировали умеренный рост потребления до 1% в год на фоне отсутствия планов по вводу крупных генерирующих мощностей.

Между тем «Россети Урал» уже разработали модель цифровизации электросетевого комплекса в соответствии с единой концепцией развития «Россетей». Представить дорожную карту планируется на «Иннопроме-2019». Осенью прошлого года в компании сообщали, что под цифровизацией подразумевают создание высокоавтоматизированной сети, наблюдаемость и управляемость которой будут обеспечены цифровыми системами связи.

«Мы начинаем не с нуля: в компании уже реализован ряд инновационных проектов. В итоге то, что сегодня звучит как фантастика, уже к 2030 году должно стать реальностью», — уверен генеральный директор «Россетей Урал» Сергей Дреговаль.

К этому времени компания намерена поэтапно ввести в строй интеллектуальные системы учета, совершенствовать оперативно-технологическое управление, работать над созданием единых IT-продуктов. Предполагается, все это повысит эффективность работы электросетей. В итоге энергетики должны прийти к «умной, активно-адаптивной» сети, которой потребуются минимальное время реагирования на аварийные ситуации и оперативный ввод резерва. Длительность отключений и их частота должны снизиться в пять-восемь раз.

Кроме того, в Свердловской области энергетики установят более 28,5 тыс. интеллектуальных приборов учета в 106 населенных пунктах. Устройства разместят на опорах линий электропередачи, а потребитель полу-

чит к ним дистанционный доступ. В компании полагают, что проект повысит качество и надежность электроснабжения, поскольку новый прибор не поддерживает несанкционированное подключение, избавит потребителя от обязанности самостоятельно снимать показания, повысит точность определения объема оказанных услуг. Инвестиции оцениваются более чем в 900 млн руб., предполагаемый срок окупаемости составит 4,2 года. Обойтись без начального вложения средств филиала поможет механизм энергосервисных контрактов.

Сейчас в регионе уже есть пилотные проекты. Так, «Сименс» имеет опыт поставок силового оборудования для современных подстанций, например поставка ячеек 35kV (KPVЭ-8DA10) для подстанции «Верхняя Сысерть». Помимо этого, «Сименс» ведет переговоры по пилотному проекту цифровизации сетей Екатеринбурга. «Предлагается создать концепцию внедрения цифровых решений для оценки технического и экономического эффекта от цифровых технологий», — рассказали в компании.

ХАКЕРЫ ПОЛЕЗЛИ В СЕТИ

За последние годы серьезно вырос процент кибератак на электроэнергетику, которая относится к объектам критической информационной инфраструктуры (КИИ), отметил гендиректор «Ростелеком-Solar» Игорь Ляпунов. По его данным, в абсолютных значениях оно выросло в два-три раза за последний год. «В прошлом году была большая атака с использованием уязвимости в устройствах Cisco. При этом плотность атак на объекты КИИ была в 10–15 раз выше других», — сообщил господин Ляпунов. В связи с этим меняется профиль атак, отмечают в компании. Так, при атаке на банк сначала идет долгое исследование периметра, получение точек присутствия, а дальше — за 2–3 часа быстрая атака, незамаскированная и лобовая, поясняет господин Ляпунов. «В случае атак на объекты КИИ цель злоумышленника — не моментальное действие, а получение точки присутствия, возможности контроля. Он ведет аккуратную, многомесячную атаку на систему, постепенно получая присутствие в разных сегментах. В большинстве случаев это очень скрытый инструментарий: бесфайловые вирусы, жизнь зловердов в оперативной памяти компьютера, практически без каких-то следов в файловых системах и почти без следов в сети», — рассказывает Игорь Ляпунов. Это накладывает серьезные ограничения на возможность выявления таких видов атак.

При этом атаки на объекты КИИ, в отличие от простых, относительно дешевых фишинговых атак, прицельно создают коллективы по 20–30 человек. «Это очень дорого — написать такой инструментарий и реализовать такую атаку, а прямой монетизации там нет вообще», — отмечает господин Ляпунов. По его словам, в даркнете деятельность злоумышленников разграничена: «Одни пишут зловерды, другие их распространяют, третьи уже делают атаки, четвертые, имея точки присутствия в инфраструктурах, ей управляют».

Сейчас защита электроэнергетики — большое направление работы компаний, занимающихся информационной безопасностью. «Мы проводим анализ ПО или оборудования на предмет уязвимости. Если находим, работаем с вендорами по устранению, информируем ФСТЭК и работаем с потребителями информационных систем, чтобы реализовывать компенсирующие меры на уязвимости, которые находим», — пояснил господин Ляпунов.



ХАКЕРЫ СТАЛИ ЧАЩЕ СОВЕРШАТЬ НАПАДЕНИЯ НА КИИ

Банк деловых возможностей

ДелоБанк выводит на рынок новые сервисы для бизнеса

За первый год работы ДелоБанк вошел в тройку лучших интернет-банков для бизнеса по рейтингу «Business Internet Banking Rank 2018 Marksw Webb»*. Предпринимателей и бухгалтеров привлекли удобная деловая экосистема и разумные тарифы, в том числе по таким услугам, как эквайринговое обслуживание с использованием терминалов с программным обеспечением (ДелоКасса) и сервис «Прием оплат по ссылке» в социальных сетях.

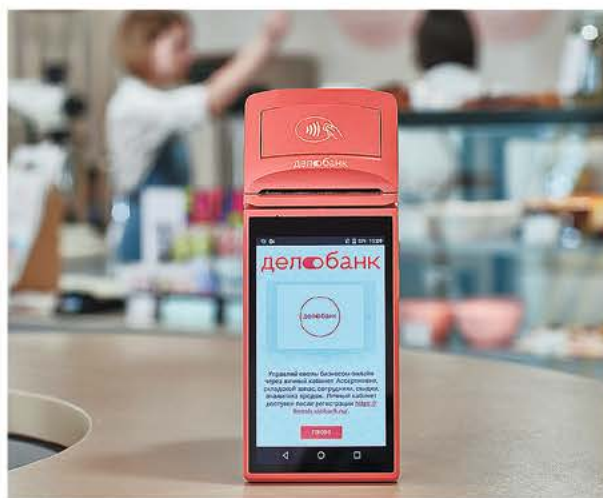
«ДелоБанк — банк для предпринимателей, и при его создании мы ориентировались на руководителей малого и среднего бизнеса с оборотом до 20 миллионов рублей в год», — говорит Ирина Кузьмина, директор по развитию ДелоБанка. — Зачастую у них нет возможности нанять штатного юриста и бухгалтера, а значит, на предпринимателя ложится большая работа по администрированию счета, которая не дает возможности отдать все ресурсы развитию своего дела. ДелоБанк стремится освободить предпринимателя от рутинных задач, связанных с ведением счета и финансовыми операциями».

ДелоБанк — онлайн-банк, созданный командой ПАО «СКБ-банк» на базе современной IT-платформы. «Мы реализуем целую деловую экосистему, платформу для ведения своего бизнеса, и делаем ставку на эквайринг, бухгалтерское обслуживание, сдачу налоговой и иной отчетности», — отмечает директор по развитию продуктов ДелоБанка Алексей Трегубов. В интернет-банк встроен полноценный сервис бухучета, включая складской, товарный и кадровый учет, доступны юридические консультации, расчет и оплата налога, подробная аналитика и другие сервисы. ДелоБанк обеспечивает возможность полного дистанционного управления финансовыми потоками предприятия.

Технические возможности и преимущества ДелоБанка:

- простота открытия счета — достаточно позвонить или заполнить заявку на сайте банка на резервирование счета и практически сразу можно принимать платежи, а договор и корпоративную карту привезет прямо в офис банковский сотрудник;
- возможность одновременного обслуживания счета компании и личных счетов руководителя — переключение между профилями происходит в один клик, также доступна привязка карт других банков для оплаты;
- круглосуточная поддержка без роботов — воспользоваться помощью консультантов можно по телефону, в чате на сайте или в приложении;
- упрощенная оплата — нет необходимости вводить реквизиты платежей, достаточно отсканировать квитанции или счета, а реквизиты контрагентов берутся из истории операций, 1С или из глобальной базы юридических лиц, также доступно мгновенное заполнение реквизитов на оплату налогов, взносов, задолженностей, госпошлин и штрафов, для частых платежей доступно создание шаблонов, повторяющиеся операции можно перевести в автоматические;
- выгрузка выписок в любом формате и возможность формировать счета на оплату — доступны настройки автоматической выгрузки и импорт платежных документов в 1С;
- оперативное предоставление актуальной и подробной информации о движении по счетам, аналитике доходов/расходов, проверке деловой репутации контрагентов;
- ведение бухгалтерии и отправка отчетности в госорганы — расчет налогов и обязательных платежей, а также их оплата осуществляются в упрощенном режиме.

Все операции осуществляются в самые короткие сроки, а предприниматели экономят время и средства.



ДелоКасса — новые возможности для бизнеса:** Инновационность ДелоБанка проявляется, прежде всего, в его продуктах. Одним из них стала ДелоКасса. Функциональность ДелоКассы не ограничивается стандартными возможностями. Она представляет собой сплав всех необходимых предпринимателям действий и воплощает в себе как функционал расчетного счета и онлайн-кассы, так и эквайринга. А аналитическая система, вшитая в ДелоКассу, позволяет руководителю предприятия видеть в реальном времени все, что происходит на территории, связанной с устройством ДелоКассы.

Возможности ДелоКассы:

- Прием оплаты картами Visa, MasterCard и МИР;
- Проведение через кассу наличных платежей;
- Контроль движения наличных;
- Сравнение прибыльности товаров;
- Зачисление денежных средств на расчетный счет ДелоБанка в течение всего дня;
- Контроль работы продавцов и денежных потоков через специальное мобильное приложение;
- Отслеживание остатков товаров в торговых точках в режиме реального времени;
- Управление карточками товаров и их производством (для составных товаров);
- Создание и печать ценников и штрих-кодов;
- Управление скидками и акциями в магазинах онлайн;
- Автоматическая сверка итогов по эквайринговому терминалу;
- Все данные с кассы автоматически отслеживаются в личном кабинете.

Возможности ДелоКассы позволяют не только выполнить все требования законодательства, но и получить мощный функционал для дальнейшего развития. Напомним, 1 июля 2019 вступает в силу новая редакция Федерального закона №54-ФЗ***, предусматривающая, что онлайн-касса должна быть у каждого предпринимателя. Штраф за работу без устройства может составлять до 50% от выручки. «Онлайн-кассы нужны не только налоговым службам, но и самим компаниям. Особенно ценны для бизнеса дополнительные сервисы смарт-кассы, которые открывают для предпринимателя море возможностей для аналитики бизнеса и учета товарных остатков», — убежден руководитель проектов по направлениям онлайн-касс и эквайринга ДелоБанка Денис Дьяконов.

Заказать ДелоКассу можно онлайн в личном кабинете. Доставка и подключение устройства осуществляются специалистами ДелоБанка в кратчайшие сроки. Стоимость комплекта ДелоКассы и ее обслуживание зависит от необходимости предпринимателя. «Мы предлагаем два варианта эквайрингового обслуживания. Первый вариант включает один терминал с полным программным обеспечением, он обойдется в 500 руб. в месяц. Во втором варианте мы предлагаем устройство с договором с оператором фискальных данных (ОФД), с возможностью выпуска электронной подписи и регистрацией в ФНС. Его стоимость составляет 1700 руб. в месяц», — отмечает Денис Дьяконов.

Продажи в социальных сетях

Еще одним инструментом, разработанным ДелоБанком для развития бизнеса в интернете, стал сервис «Прием оплат по ссылке» в социальных сетях. Возможность превратить любую социальную площадку (Facebook, ВКонтакте, Instagram) в магазин без больших затрат и усилий оценит любой предприниматель, в том числе и входящий в категорию самозанятых. «Наш новый сервис позволит предпринимателю за пять минут организовать в интернет-банке оплату с банковских карт без дополнительных затрат, хостингов и интернет-магазинов», — рассказывает директор по развитию ДелоБанка Алексей Трегубов.

Процесс покупки при использовании сервиса от ДелоБанка проходит максимально просто, легко и безопасно для всех участников транзакции. Покупатель выбирает понравившийся товар, ему приходит специальная ссылка, пройдя по которой, он оплачивает покупку по банковской карте. Средства практически мгновенно зачисляются на счет продавца. Всю историю транзакций, операций и счетов клиенты могут увидеть в режиме онлайн в личном кабинете ДелоБанка. «Все быстро и безопасно как для клиентов ДелоБанка, так и для их покупателей», — отмечает господин Трегубов. По его словам, скоро в сервис будет добавлена возможность фискализации и автоматической отправки чеков в налоговую инспекцию в соответствии с требованиями Федерального закона №54-ФЗ. Никаких дополнительных затрат со стороны клиента она не потребует.

делобанк
банк для дела
ДелоБанк — филиал «Дело» ПАО «СКБ-банк»

Тел. 8 800 5000 700

delo.ru

ДелоБанк — это инновационный федеральный онлайн-банк для предпринимателей, созданный на современной IT-платформе и обеспечивающий полностью дистанционное управление финансами предприятия. ДелоБанк обслуживает более 45 000 клиентов и занимает второе место в рейтинге интернет-банков для индивидуальных предпринимателей (Business Internet Banking Rank агентства Marksw Webb). Входит в банковскую группу СКБ-банка и Газэнергобанка, финансово-промышленную группу «Синара». Платежный день банка измеряется 18 часами (с 2:00 до 20:00 мск). Режим обслуживания клиентов — 24/7.

*Исследования аналитического агентства «Marksw Webb.ru», 2018 г.

**ДелоКасса — услуга по эквайринговому обслуживанию торгово-сервисных предприятий с использованием терминалов с программным обеспечением.

***Федеральный закон №54-ФЗ от 22.05.2003 г. «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации». Обслуживание, совершение расчетно-кассовых операций и подключение дополнительных услуг — в соответствии с тарифным справочником филиала «Дело» ПАО «СКБ-банк». Подробности по тел. 8 800 5000 700 или на сайте delo.ru. АО «Газэнергобанк»

ИНТЕГРАЦИЯ «ЦИФРЫ» для десятого иннопрома определена флагманская тема, которая будет представлена и в экспозиции, и в деловой программе — «ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА: ИНТЕГРИРОВАННЫЕ РЕШЕНИЯ». Согласно рыночным оценкам, различные digital-инструменты позволяют российским компаниям увеличить выручку на 9%, капитализацию — на 12%. Среди уральских промышленников пользуются популярностью несколько профильных технологий: нейросети для производственного оборудования, виртуальные испытания и цифровое моделирование оборудования. МАРИЯ ПОЛОУС



ВАСИЛИЙ ГРИШИН

ДИДИТАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА УВЕЛИЧИВАЕТ ВЫРУЧКУ УРАЛЬСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

МИЛЛИОННАЯ ЭКОНОМИЯ С 8 по 11 июля в «Екатеринбург-ЭКСПО» пройдет ярмарка технологий «Индустрии 4.0». В рамках десятой международной промышленной выставки «Иннопром» промышленники смогут ознакомиться с интегрированными решениями для цифровизации производства.

Свердловская область, которая в течение нескольких дней будет принимать десятки тысяч гостей, следует за трендом и оцифровывает промышленные сегменты. К примеру, постепенно внедряют IT-проекты металлургические группы, располагающие своими мощностями в регионе.

Холдинг «ЕВРАЗ» суммарно завершил в 2018 году 24 цифровых проекта в разных филиалах (в их числе — уральские площадки), сейчас реализует еще 16. «Для предприятий нашей отрасли особые перспективы открывает широкое использование искусствен-

ного интеллекта (ИИ)», — заявил вице-президент ЕВРАЗа по информационным технологиям Артем Натрусов.

Один из прикладных проектов — создание так называемых экспертных систем (ЭС) на базе нейросети. Это комплекс программ и приложений, которые могут анализировать информацию и предлагать решения задач узкоспециализированной сферы. ЭС аккумулирует большое количество данных, совершенствуется за счет машинного обучения. Затем на базе полученной информации ИИ может оптимизировать работу конвертера или доменной печи.

Такая экспертная система была создана для ЕВРАЗа Нижнетагильского металлургического комбината — в частности для доменной печи №7. Разработанный алгоритм собирает параметры работы оборудования, определяет наиболее эффективные режимы произво-

дительности. В итоге за счет нейросети предприятие экономит кокс, печь показывает стабильные показатели работы.

На другом свердловском предприятии группы ЕВРАЗа — Качканарском горно-обогатительном комбинате был оцифрован парк карьерной техники. Специальная система мониторинга следит за тем, как и где именно функционируют самосвалы, бульдозеры, экскаваторы, автопогрузчики. В итоге техника реже остается в простое, производительность транспорта выросла. «По беспроводной сети, развернутой на карьере, все данные оперативно передаются на компьютеры диспетчеров и главных специалистов комбината. Данные также видят экскаваторщики и водители самосвалов на интеллектуальных панелях в кабинах машин», — рассказал господин Натрусов.

Сколько средств удастся сэкономить за счет IT-технологий, в компании не уточнили. «Эффект от многих проектов цифровизации входит в более комплексные программы оптимизации и зачастую не считается отдельно. С точки зрения масштаба он составляет сотни миллионов рублей в год», — делится предварительными подсчетами вице-президент холдинга.

Производитель алюминия «Русал» на свердловских площадках внедряет несколько цифровых проектов. Во-первых, на предприятиях создают единую платформу MES (manufacturing execution system, или система управления производственными процессами). Программный продукт будет собирать данные о технических процессах на предприятиях, удаленно контролировать их. Предполагается, что платформа станет базой для единого Центра управления предприятиями.

«Этот проект позволит использовать единое хранилище технологических данных, существенно повысить эффективность производственной аналитики и отчетности, сделать ее доступной для всех звеньев контроля и управления, перейти к системе диспетчеризации», — сообщили в пресс-службе «Русала». Также в Свердловской области группа оцифрует и автоматизирует свою энергетическую инфраструктуру, чтобы контролировать объемы электропотребления.

Кроме того, на предприятиях внедряют программы управления ремонтом, чтобы эффективно оценивать предстоящие работы. «В частности, на Богословском алюминиевом заводе внедряется система ТОРО (техническое обслуживание и ремонт оборудования), когда обходы оборудования с целью диагностирования его работы осуществляются персоналом со смартфоном, в котором установлена мобильная версия», — рассказали в компании.

Уральская горно-металлургическая компания самостоятельно готовит информационные системы для своих предприятий. «Собственными силами по итогам проведения образовательных программ в «Техническом университете УГМК» на ОАО «Среднеуральский медеплавильный завод» разработано и внедрено решение по оптимизации загрузки производственного оборудования с использованием нейронных сетей», — уточнил технический директор «УГМК-Холдинга» Андрей Панышин.

Также к проектам группа привлекает сторонние научные организации. Сейчас для компании подготавливают модель оптимизации, которая потребуется для подготовки заявок на закупку материалов. IT-технологии уже сейчас позволяют рассчитывать оптимальные параметры обогащения руды в ОАО «Святогор» и эффективнее расходовать электроэнергию в цехе электролиза в АО «Уралэлектромедь».

КАПИТАЛИЗАЦИЯ ОТ ЦИФРОВИЗАЦИИ

Машиностроительные предприятия Урала также запускают свои проекты, чтобы повысить производительность. Корпорация «Уралвагонзавод» (УВЗ, входит в «Ростех») провела исследование, насколько эффективна цифровизация, проанализировав работу более 180 крупных промышленных предприятий. По оценкам группы, цифровизация позволяет увеличить выручку на 9%, рентабельность — на 26% и капитализацию — на 12%.

«В случае Уралвагонзавода это приводит к эффекту, измеряемому сотнями миллионов рублей за пять-семь лет, которые мы отводим на цифровую трансформацию. С помощью цифровых технологий можно строить совершенно другие предприятия, которые будут более эффективны, менее опасны с точки зрения экологии и для человека», — заявил директор по информационным технологиям Уралвагонзавода Константин Кравченко.

Корпорация подготовила для всех своих предприятий программу цифровизации, в которую входит более 300 проектов. Объем инвестиций может суммарно составить несколько десятков миллиардов рублей. Новые IT-технологии пригодятся и в производственном сегменте и в управленческом.

К примеру, работа конструкторов УВЗ переведена в специализированные программные среды, чертежи готовят в 3D. В корпорации планируют создать единую систему информационного обмена между конструкторами и технологами, которая станет составной общей цифровой платформы корпорации. «Некоторые изделия УВЗ проходят испытания на суперкомпьютерах на виртуальное моделирование физических процессов. Считаем, что это удобно и перспективно, правда, пока такие виртуальные испытания достаточно дорогостоящи», — добавил господин Кравченко.

Уральский турбинный завод (УТЗ, входит в АО «РОТЕК») на своем производстве использует технологию «Цифровой макет изделия», это автоматизированная система для разработки инженерных данных. Специалисты завода с ее помощью могут подготовить 3D-модели выпускаемых машин, чертежи, технологическую документацию и т.д.

«Современное производство сложного энергооборудования просто невозможно представить без таких систем. Мы смогли существенно сократить сроки и тру-

доемкость процесса конструирования турбин, подготовки рабочей документации для ее производства», — подчеркнул главный конструктор УТЗ Тарас Шибаев.

К примеру, предприятие смогло сократить время на разработку турбины Кп-77 для мусоросжигательных заводов. Такое оборудование состоит из 24 тыс. деталей. «Цифровой макет изделия» позволил создать проект за восемь месяцев, раньше на такую задачу требовалось от одного года. «Благодаря тому, что все узлы турбины собираются для начала на виртуальном стенде, где выявляются конструкторские недоработки, по отдельным узлам турбины сроки проектирования сократились в несколько раз», — подсчитал господин Шибаев.

Свердловские производители оцифровывают не только производственные процессы, но и конечную продукцию. Совместное предприятие Группы Синара и концерна Siemens — «Уральские локомотивы» внедряет беспилотные технологии в своих электропоездах «Ласточка». Завод выиграл соответствующий тендер Российской железной дороги. До конца 2019 года специалисты предприятия будут устанавливать специальное оборудование на 38 машинах, которые курсируют по Московскому центральному кольцу. Речь идет об аппаратуре точного позиционирования электропоезда на платформе.

«Следующим этапом на пути к беспилотному управлению электропоездом станет изготовление опытного образца со встроенной системой «машинного зрения», которая предусматривает установку камер, радаров и сканирующих лидаров, позволяющих формировать двухмерную или трехмерную картину окружающего пространства при помощи оптических систем», — уточнили в пресс-центре «Уральских локомотивов».

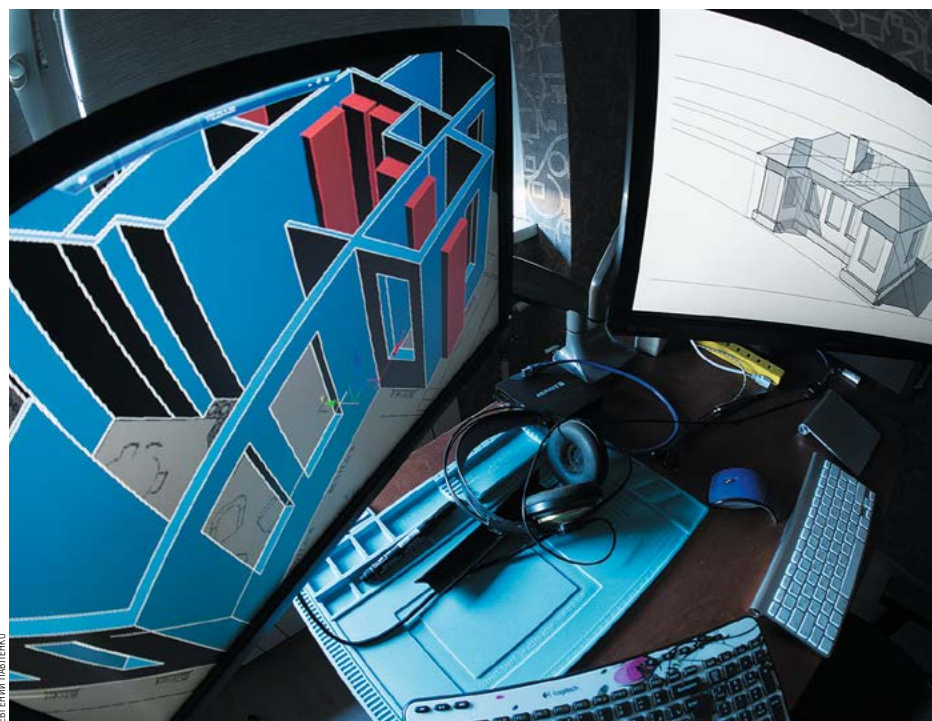
НЕПОНИМАНИЕ ЭФФЕКТОВ Пока что российские промышленники только начинают оцифровывать свои предприятия, об этом сообщали эксперты компании Strategy Partners после первой волны опроса среди отечественных предприятий. 48% организаций, участвовавших в предварительном исследовании, соглашались с тем, что digital-трансформация является важным элементом для бизнеса.

Впрочем, только 17% из опрошенных предприятий разработали свою стратегию цифровизации. «Сдерживающими факторами цифровой трансформации стали нехватка кадров (41%), нехватка финансовых ресурсов (41%), недостаток знаний о технологиях и поставщиках (35%), непонимание эффектов от внедрения технологий (27%)», — сообщали в Strategy Partners. Окончательные результаты исследования станут известны на «Иннопроме-2019».



АНТОН БАКАНОВ

ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИЙ УЛУЧШАЕТ ПРОМЫШЛЕННУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ



ЕВГЕНИЙ ЛЮБИТЕНКО

ЦИФРОВЫЕ МОДЕЛИ УСКОРЯЮТ РАЗРАБОТКУ ПРОДУКЦИИ



ВАСИЛИЙ ГРИШИН

РОБОТЫ УЖЕ РАБОТАЮТ НА РОССИЙСКИХ ПРОМПРЕДПРИЯТИЯХ

«МЫ НА ПУТИ К БЕСПИЛОТНОМУ УПРАВЛЕНИЮ»

О ВАЖНОСТИ ЦИФРОВИЗАЦИИ РАЗЛИЧНЫХ СФЕР ЖИЗНИ СЕЙЧАС ЗНАЕТ КАЖДЫЙ. ЭТА ТЕНДЕНЦИЯ УЖЕ ЗАЛОЖЕНА И В НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТАХ, ПРОДВИГАЕМЫХ ВЛАСТЯМИ. О ТОМ, КАК ИСПОЛЬЗУЮТ МАСШТАБНУЮ ТРАНСФОРМАЦИЮ РОССИЙСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ, ВНЕДРЯЯ ЕЕ ОТ ПРОИЗВОДСТВА СОВРЕМЕННЫХ СКОРОСТНЫХ ЭЛЕКТРОПОЕЗДОВ «ЛАСТОЧКА» ДО СИСТЕМ БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, РАССКАЗАЛ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ГРУППЫ СИНАРА МИХАИЛ ХОДОРОВСКИЙ.

Review: Работая над созданием скоростного электропоезда «Ласточка» вашему предприятию в сжатые сроки удалось создать универсальную платформу, которая стала основой для производства целого семейства поездов, предназначенных для эксплуатации в разных условиях. Как удалось этого добиться в короткие сроки?

Михаил Ходоровский: На сегодняшний день завод «Уральские локомотивы» является единственным в стране производителем скоростного подвижного состава. Речь идет об электропоездах «Ласточка», способных развивать скорость до 160 км/ч. Предприятие изначально создавалось с расчетом на высокий уровень применения в производственных процессах ИТ-решений. Это действительно позволило менее чем за два года спроектировать и выпустить высокотехнологичный продукт — к настоящему времени на магистралях России эксплуатируется 139 уральских «Ласточек» различных модификаций и составности.

На предприятии была создана корпоративная информационная система, объединяющая инжиниринг, управление производством и финансами. Благодаря цифровому инжинирингу с учетом принципов сквозного проектирования и использования 3D-моделирования, специалисты отрабатывают все возможные сценарии эксплуатации продукции в различных условиях. А созданная цифровая модель исключает большинство недочетов еще на стадии проектирования. Так, сегодня уже выпускаются под задачи заказчиков пять модификаций поезда.

R: Но «Уральские локомотивы» не единственное предприятие, где внедряются цифровые технологии?
М.Х.: Безусловно, этот вектор задан для всех секторов нашего бизнеса. Например, у «Синары-Транс-



портные Машины» в первоочередных задачах — разработка «цифрового двойника» производства и продукции, а также внедрение предиктивной аналитики.

Создание цифровых моделей предприятий оптимизирует работу с конструкторской документацией, позволяет оценить влияние различных факторов (режим работы станочного парка, вариативность поставок и др.) на выполнение контрактов и сроков заказов, а также затрат на производство. На выходе сокращается время вывода продукции в серию и снижается стоимость разработки нового локомотива.

Кроме того, цифровые аналоги продуктов — это информационные модели, которые должны сопровождать нашу технику на протяжении всего ее жизненного цикла. С их помощью осуществляется компьютерное моделирование и виртуальные испытания новой продукции до ее фактического выпуска, упрощается процесс внедрения инноваций и доработки выпускаемой техники.

Предиктивная аналитика сегодня — обязательный элемент качественного сервиса с учетом длительных сроков эксплуатации (до 40 лет) ж/д машин и локомотивов. Аккумулирование информации о параметрах эксплуатации и режимах работы техники позволяет оптимизировать логистические цепочки, заранее определять потребности в оборудовании и комплектующих в различных регионах присутствия компании. Уже сейчас на расчетах предиктивной диагностики заранее прогнозируется износ оборудования и осуществляется работа «на опережение», предотвращающая поломки и более затратные внеплановые ремонты.

R: Проникла ли диджитализация в продукты компании? Или больше она востребована именно в операционной деятельности предприятий группы?

М.Х.: Во все электровазы и электропоезда нашего производства интегрированы автоматизированные системы управления. Они объединяют диагностику, автоведение и глобальное позиционирование GPS/GLONASS с двухсторонней связью. Это позволяет оперативно оценивать состояние электроваза или электропоезда и в случае необходимости корректировать их обслуживание.

При разработке новой техники изначально закладывается большой цифровой потенциал. Например, в июне «Синара-Транспортные Машины» приступила к производству газотепловоза ТЭМГ1. Сегодня локо-

мотивы, работающие на СПГ (сжиженный природный газ), — это актуальный и востребованный тренд. И специально для этой серии инновационных локомотивов СТМ разработал и внедрил, фиксируя более 1500 сигналов, современную микропроцессорную систему управления, обеспечивающую непрерывный контроль над состоянием оборудования. Это позволяет вести анализ режимов работы и состояния узлов газотепловоза, а также автоматизировать большинство рутинных функций.

R: Есть ли возможность расширения цифровых технологий на базе «Ласточки»? Ведь цифровизация железной дороги уже не за горами.

М.Х.: Мы уже сделали первые шаги в этом направлении и прекрасно осознаем, что у наших разработок еще остается огромный потенциал для внедрения опережающих время решений. Так, по заказу РЖД завод «Уральские локомотивы» оснастили скоростной электропоезд «Ласточка» системой «машинного зрения». Специалисты этого предприятия совместно с разработчиками системы на протяжении нескольких месяцев будут отслеживать работу «Ласточки» под «счастливым» номером №113 и вносить соответствующие коррективы в алгоритм работы поезда.

Внедрение систем автоведения и «машинного зрения» — это поэтапный переход нашей продукции к беспилотным технологиям. В ближайшее время будут производиться мониторинг и анализ работы внедренных систем. А затем на основе полученных данных совместно с РЖД и производителями оборудования начнем прорабатывать возможности вождения подвижного состава без машинистов.

Безлюдные технологии — еще одно направление, которое активно ведет СТМ для снижения влияния человеческого фактора на работу техники. Так, например, тяговый модуль МТМ-45, предназначенный для перевозки тяжелых грузов и работе на сортировочных станциях предприятий, уже сейчас востребован отечественной промышленностью. Он не имеет кабины для персонала и работает с применением радиоуправления.

R: В других предприятиях холдинга каким-то образом представлена цифровизация?

М.Х.: Трансформация бизнеса под влиянием цифровых технологий — это уже во многом реальность для предприятий Группы Синара. Она коснется каждого сотрудника, каждого рабочего места, каждого процесса. Например, в СКБ-банке цифровая трансформация уже реализованная история. Банк продвинулся в этом направлении: есть проект ДелоБанка — онлайн-банк для бизнеса и предпринимателей, где реализован совершенно новый подход к ритейлу, здесь цифровизация — это уже неотъемлемая часть бизнеса.

Меняются формы предоставления банковских услуг, задача — органично вписать их в повседневную жизнь так, чтобы они стали легкодоступными и интуитивно понятными для клиента, но при этом надежными и безопасными.

Сегодня мы не стоим перед выбором, не обсуждаем различные варианты: мы приняли стратегическое решение — трансформировать наш бизнес, системно и целенаправленно движемся по этому пути. При этом хотелось бы подчеркнуть, что трансформация бизнеса — это не только и даже не столько использование цифровых технологий, сколько изменение менталитета, подходов к бизнесу и, конечно, персональная вовлеченность каждого работника в эти процессы.



СЕГОДНЯ НА УРАЛЬСКИХ «ЛАСТОЧКАХ» ВНЕДРЯЮТСЯ СИСТЕМЫ АВТОВЕДЕНИЯ И МАШИННОГО ЗРЕНИЯ

РАБОЧИЕ КАДРЫ НА ПРОМПРЕДПРИЯТИЯ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ПРИХОДИТСЯ ОСНОВНОЙ ОБЪЕМ ВАЛОВОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА — 30,5%. ЗАВОДЫ ПРИНОСЯТ В КАЗНУ СРЕДНЕГО УРАЛА БОЛЬШЕ ВСЕГО ДЕНЕГ В ВИДЕ НАЛОГОВ. НЕ УДИВИТЕЛЬНО, ЧТО КАДРОВОМУ ОБЕСПЕЧЕНИЮ ПРОМПРЕДПРИЯТИЙ УДЕЛЯЕТСЯ ОСОБОЕ ВНИМАНИЕ. ТОЛЬКО ЗА ДВА ПОСЛЕДНИХ ГОДА НА СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ В РЕГИОНЕ ВЫДЕЛИЛИ БОЛЬШЕ 1,3 МЛРД РУБ. ИЗ ОБЛАСТНОГО И ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТОВ. КРОМЕ ТОГО, В ОБЛАСТИ АКТИВНО ПРИМЕНЯЕТСЯ ИНОСТРАННЫЙ ОПЫТ. ИРИНА ЯКИНО



ИВАН КОВАЛЕНКО

НА УРАЛЕ КАДРЫ ГОТОВЯТ ПОД ЗАПРОСЫ ИГРОКОВ РЫНКА

ИННОВАЦИИ В ОБРАЗОВАНИИ Тема подготовки кадров в промышленности является одной из ключевых, которые будут обсуждаться в рамках юбилейной выставки «Иннопром-2019», которая пройдет в Екатеринбурге с 8 по 12 июля. В данном вопросе Свердловской области есть о чем рассказать. Еще с конца 2016 года регион стал пилотным по внедрению новых федеральных государственных образовательных стандартов для подготовки кадров по наиболее перспективным и востребованным профессиям.

В том же году на Петербургском международном экономическом форуме губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев подписал соглашение о сотрудничестве с Агентством стратегических инициатив и Союзом «Агентств развития профессиональных сообществ и рабочих кадров WorldSkills Russia». Подписанный документ позволил региону применять

лучшие практики кадрового обеспечения, выявленные в рамках развития движения WorldSkills в России.

«Работа по подготовке специалистов для уральской промышленности подразумевает масштабное использование механизмов государственно-частного партнерства. Без адекватной поддержки самих предприятий — это игра в одни ворота. Именно бизнес формирует запрос на конкретных специалистов и основные требования к качеству подготовки кадров», — отметил тогда глава региона, добавив, что повысить эффективность работы позволит формирование системы наставничества и предоставление студентам производственных площадок для практических занятий.

ПРОИЗВОДСТВО — В ШКОЛЫ Средний Урал участвует в реализации и других проектов АСИ, направленных на развитие кадрового потенциала. Одним из них является проект «Дуальное образова-

ние». Такая система образования считается одной из самых эффективных форм подготовки профессионально-технических кадров в мире. Новый подход к образованию будущих сотрудников промпредприятий, подразумевающий сочетание подготовки в учебном заведении с периодами производственной деятельности на предприятии, заработал на Среднем Урале в 2016 году. Одними из первых стандарт внедрил Уральский политехнический колледж, который заключил соглашение с предприятием «ВИЗ-Сталь».

«Благодаря такой системе взаимодействия мы имеем возможность адаптировать образовательные программы под потребности предприятия. Это позволяет готовить узкоспециальных сотрудников, которые знакомы с производством изнутри», — рассказала начальник отдела кадров «ВИЗ-Сталь» Ольга Щербо.

По ее словам, ежегодно производственную и преддипломную практику на заводе проходят более 50

студентов, треть из них в это время уже получает зарплату и имеет перспективу трудоустройства. Сегодня у завода заключены аналогичные соглашения с Уральским монтажным колледжем, институтом материаловедения и металлургии УрФУ, ведутся переговоры с колледжем имени Ползунова.

В этом году в Свердловской области на базе Уральского колледжа строительства, архитектуры и предпринимательства будет создан Центр опережающей профессиональной подготовки. Он станет одним из десяти, создаваемых в России ЦОПП, ориентированных на разработку и реализацию новых программ под конкретные потребности заказчика. Особенность этих программ состоит в модульности обучения, которое может осуществляться на базе современных лабораторий и мастерских, расположенных на площадках сразу нескольких образовательных организаций.



→ Заинтересованные в развитии промышленности власти выделяют значительные средства на совершенствование системы подготовки кадров для отрасли. Так, в последние два года на создание в Свердловской области Межрегионального центра компетенций из областной и федеральной казны выделили 1,35 млрд руб. Еще 118 млн руб. направили на приобретение оборудования для образовательных организаций области в рамках региональной программы «Уральская инженерная школа».

ТУРЕЦКИЙ ОПЫТ Страной-партнером международной выставки «Иннопром» в этом году является Турция, которая обладает богатым опытом в вопросе подготовки инженерных кадров. Так, в Турции уже несколько лет работает программа подготовки квалифицированных кадров для оборонной промышленности. Она реализуется на базе университета Улудаг при поддержке местных оборонных компаний TAI, TEI, Aselsan, Havelsan, Roketsan, FNSS, Ermaksan и Figes. В рамках программы 200 студентов турецких вузов получили возможность пройти тренинги в ведущих отечественных оборонных компаниях. В прошлом году университет Улудаг начал готовить кадры и для компаний, работающих в сферах автомобилестроения, машиностроения, текстильной и пищевой промышленности.

Кроме того, Россия и Турция уже имеют опыт по обмену студентами, обучающимися на промышленные специальности. Так, граждане Турции обучались в НИЯУ МИФИ по проекту АЭС «Аккую». Представители Министерства национального образования Турции не раз говорили о возрастающей потребности в подготовке турецких граждан в российских вузах по уникальным для Турции специальностям. Они подчеркивали желание турецкой стороны развивать двустороннюю академическую мобильность и создавать совместные образовательные программы. Ранее глава Департамента по высшему образованию и обучению за рубежом Министерства национального образования Турции Семих Ахтекин даже предлагал рассмотреть возможность создания совместного российско-турецкого университета.

«На встречах с губернатором Евгением Куйвашевым и главой Екатеринбурга Александром

Высокинским мы обсудили потенциальные сферы, в которых возможно развивать сотрудничество. Также мы провели встречу с представителями Уральского федерального университета и обсудили вопросы, касающиеся взаимного обмена студентами и опытом. У Екатеринбурга много общего со Стамбулом. Это, прежде всего, промышленный центр, центр металлургии и машиностроения, поэтому мы рассматриваем, в том числе, и данные сферы в контексте сотрудничества», — отметил чрезвычайный и полномочный посол Турецкой Республики в РФ Мехмет Самсар.

ЭПОХА ЦИФРОВИЗАЦИИ Какими бы ни были современные образовательные программы, сегодня их сложно представить без цифровизации. Такую точку зрения высказали участники проходившей в Екатеринбурге конференции по технологиям в образовании EdCrunch Ural. «Наши дети говорят «Окей Гугл» раньше слова «мама». Неудивительно, что им проще и привычнее учиться в интернете. Современные вузы сегодня трансформируются, внедряют цифровые технологии, перестраивают собственные образовательные процессы и программы, чтобы готовить больше специалистов, чтобы больше людей имели возможность повысить квалификацию», — отметил основатель компании «Е-проф» Александр Молчанов.

В 2017 году УрФУ выиграл конкурс проекта «Современная цифровая образовательная среда в РФ». Минобрнауки России поддержало две заявки вуза грантами в размере 90 и 15 млн руб. В рамках первого гранта была разработана система, которая позволит объективно и достоверно оценивать качество онлайн-курсов. По второму гранту создано 30 курсов, рассчитанных на специалистов, занимающихся вопросами использования онлайн-курсов в учебном процессе.

«Мы уверены, что включение онлайн-курсов в учебный процесс может многое дать студентам — свободу выбора траектории, доступ к новым знаниям и новым контактам, большую гибкость в организации своей деятельности. Мы уже получили положительный опыт внедрения онлайн-курсов в УрФУ и надеемся, что его получится распространить на все университеты России», — сказал гендиректор Университета НТИ «20.35» Василий Третьяков.



УРАЛЬСКИЕ ВУЗЫ ВКЛЮЧАЮТСЯ В ПОДГОТОВКУ ИНЖЕНЕРНЫХ КАДРОВ

Кроме того, до 2020 года в УрФУ будет создан Инжиниринговый центр цифровых технологий машиностроения для производства сложных технических изделий. На реализацию проекта вуз получил грант от Министерства науки и высшего образования РФ в размере 144 млн руб. Основными видами инжиниринговых услуг центра станут разработка продукции тяжелого машиностроения, промышленный дизайн и продвижение продукции на рынок.

В вузе отмечают, что реализация этого проекта позволит объединить на одной площадке научные и производственные компетенции университета и предприятий-партнеров. «Для того чтобы промышленное производство стало базовым элементом цифровой экономики, весь жизненный цикл изделия — от проектирования до утилизации — должен сопровождаться его цифровым, виртуальным отражением. На стадии проектирования технология «цифрового

двойника» позволяет существенно сократить время и средства на проектирование», — отметил первый проректор УрФУ Сергей Кортков.

Ведущим партнером центра выступит компания «Адванс Инжиниринг», оказывающая российским предприятиям услуги по цифровому проектированию и моделированию. Она обеспечит трансфер технологий и окажет содействие в продвижении услуг центра на рынке. Также содействие работе инжинирингового центра окажут уральские производства — Уральский дизель-моторный завод, Уралмашзавод, Уральский оптико-механический завод, Машиностроительный завод имени Калинина, НПО автоматики имени академика Семихатова, Опытное конструкторское бюро «Новатор» и НПК «Уралвагонзавод».

ОБУЧИТЬ И УДЕРЖАТЬ Однако подготовка квалифицированных кадров — это лишь одна из задач, стоящая перед промпредприятиями Свердловской области. Другой является удержание этих кадров на местах. Особенно остро вопрос стоит в небольших городах. Для решения проблемы многие заводы обратились к наработанной практике целевой подготовки.

Так, летом этого года стартовал набор в Первоуральский металлургический колледж по специальностям, необходимым предприятиям Группы ЧТПЗ. Стать участниками проекта «Будущее Белой металлургии» могут выпускники 9–11 классов. Зачисление пройдет без вступительных экзаменов — по среднему баллу аттестата. Начиная со второго курса, наиболее успешные студенты смогут заключить с предприятием целевой договор с условием дальнейшего трехлетнего трудоустройства на производствах компании. Преимуществами такого формата для учащихся будут дополнительные меры социальной поддержки и материального стимулирования во время обучения и практики, индивидуальное производственное наставничество. Инвестиции в проект составили 900 млн руб., из них 700 млн руб. вложила Группа ЧТПЗ.

Применяют уральские предприятия и другие тактики — улучшение условий работы, социальные гарантии и другие. Одной из наиболее эффективных является повышение заработной платы сотрудникам промпредприятий.

Областные власти со своей стороны удерживают молодых специалистов в небольших городах с помощью выделения жилья, а также предоставления субсидий молодым специалистам. Для этого в регионе принят ряд программ. При этом правительство региона выражало готовность совместно с предприятиями Среднего Урала разработать программу удержания будущих инженерных кадров. Изначально речь шла о Нижнем Тагиле, но при успешной реализации проект можно тиражировать и на другие города области.



НА ЗАВОДЫ ГОТОВЯТ СПЕЦИАЛИСТОВ ПРЯМО СО ШКОЛЫ

ПРИНЦИП ЛИДЕРА

В ЦЕНТРЕ ЕКАТЕРИНБУРГА СТРОИТСЯ ЗДАНИЕ, КОТОРОЕ УЖЕ СЕГОДНЯ ПРИТЯГИВАЕТ ВОСХИЩЕННЫЕ ВЗГЛЯДЫ. НОВАЯ ЯРКАЯ ДОМИНАНТА НЕ ТОЛЬКО УКРАСИТ ГОРОД, НО И ЗАПИШЕТ ЕГО В СПРАВОЧНИКИ МИРОВОЙ СОВРЕМЕННОЙ АРХИТЕКТУРЫ, ВЕДЬ АВТОР ПРОЕКТА — ИМЕНИТОЕ БЮРО НОРМАНА ФОСТЕРА. РЕЧЬ ИДЕТ О ШТАБ-КВАРТИРЕ РУССКОЙ МЕДНОЙ КОМПАНИИ, КОТОРАЯ В ЭТОМ ГОДУ ОТМЕЧАЕТ СВОЕ 15-ЛЕТИЕ. КАКИЕ ПРИНЦИПЫ ПОМОГАЮТ РМК РАЗВИВАТЬСЯ, КАК ОНИ НАШЛИ ОТРАЖЕНИЕ В ОБЛИКЕ И СОДЕРЖАНИИ «МЕДНОГО ДОМА» И ЧЕМ БУДЕТ УДИВЛЯТЬ СТЕНД КОМПАНИИ НА «ИННОПРОМЕ-2019» — РАССКАЗАЛ ПРЕЗИДЕНТ РМК ВСЕВОЛОД ЛЕВИН.

Review: Какие самые значимые достижения компании за прошедшие 15 лет вы можете выделить?

Всеволод Левин: За прошедшие годы нам удалось построить устойчивый горно-металлургический холдинг, который объединяет более 30 предприятий различного профиля с общей численностью сотрудников свыше 10 тысяч человек.

Если говорить об основном виде деятельности, среди наиболее значимых результатов я бы назвал формирование надежной минерально-сырьевой базы и мощностей переработки. За 15 лет объем добычи руды РМК вырос более чем в 30 раз. С момента основания компании производительность металлургических предприятий по катодной меди увеличилась более чем на 80%, до 220 тысяч тонн в год, по медной катанке — почти в три раза, до 235 тысяч тонн в год. В общей сложности за эти годы мы выпустили больше 2,5 млн тонн меди в катодном эквиваленте. Есть чем гордиться.

Успехи в производственной сфере позволили реализовать целый ряд социальных проектов в регионах присутствия наших предприятий. Горно-обогатительные комбинаты и металлургические заводы РМК работают преимущественно в небольших поселениях или районных центрах и зачастую являются системообразующими для местных экономик и социальной сферы предприятиями. Поэтому осознанно мы принимаем на себя дополнительную ответственность и участвуем в содержании муниципальных объектов, в благоустройстве территорий, сами строим спортивные объекты, оказываем адресную помощь нуждающимся, реализуем культурные, образовательные проекты для детей и молодежи.

Р: Символично, что строительство здания штаб-квартиры завершается именно в год 15-летия РМК. Расскажите об этом проекте.

В.Л.: Проект был разработан в архитектурном бюро Foster + Partners, которое известно работами для ведущих мировых компаний. В работе над нашим проектом архитекторы Foster + Partners нашли способ объединить все лучшее от двух привычных подходов к офисной планировке, разработав уникальные двухуровневые офисные модули. На первом этаже этих модулей будут расположены кабинеты на шесть человек, чуть большие по площади и высоте, чем кабинеты на втором этаже, где смогут работать по четыре человека. А внутри появится двухсветное атриумное пространство с высокими панорамными окнами. Таким образом, сотрудники отделов смогут, с одной стороны, сохранить определенную приватность своего рабочего пространства, а с другой стороны, в здании будет создано идеальное естественное освещение. Не будет ощущения замкнутости и давления потолков и стен. Интересно, что при работе над проектом штаб-квартиры архитекторы изучили, как работает компания, как между собой взаимодействуют наши департаменты. На основе этого было предложено оптимальное решение по расположению кабинетов относительно друг друга. Так что можно сказать, что штаб-квартира воплотит в себе в некотором смысле нашу корпоративную культуру.

Архитекторы бюро осуществляют авторский надзор за стройкой с первого дня, что гарантирует высшее качество исполнения и соответствие объекта заложенному в него замыслу.



Р: Вы и в производстве стремитесь использовать только передовые решения?

В.Л.: Да, это один из базовых принципов нашей работы. Вместе с талантом наших инженеров и рабочих этот подход, пожалуй, и обеспечил результаты, с которыми мы подошли к четвертой пятилетке. Мы применяем лучшие технологии, какие есть на сегодняшний день. Например, на Томинском ГОКе, который мы строим в Челябинской области, будут работать уникальные безредукторные мельницы для измельчения медной руды. Аналогов им в мире нет — потому что объекты подобных масштабов сегодня не строят. Их уникальность в том, что там полностью исключена механическая передача, нет редукторного привода. Это дает очень хорошую энергоэффективность. Плюс они меньше шумят и требуют меньше затрат на обслуживание.

На Кыштымский медеэлектролитный завод этим летом началась поставка уникальной для нашей страны линии электролиза медной фольги. Эта продукция незаменима в электронной промышленности и производстве литий-ионных батарей. На сегодня в России ее не производят. На нашем оборудовании мы сможем выпускать все наиболее востребованные типоразмеры фольги толщиной от 9 до 105 микрон.

В 2014 году мы построили Михеевский горно-обогатительный комбинат в Челябинской области, который стал первым на постсоветском пространстве комбинатом, где внедрили экономически эффективную технологию добычи и обогащения медных руд с содержанием меди до 0,4%.

Немаловажно, что при техническом совершенстве оборудование и решения, которые мы внедряем на своих предприятиях, обеспечивают высокий уровень промышленной и экологической безопасности. Это для нас так же принципиально, как и экономическая эффективность.

Р: При постройке производства с нуля новые технологии внедрять проще, чем на действующих предприятиях. Как вы решаете задачи модернизации в таких случаях?

В.Л.: У нас одинаковый подход вне зависимости от того, имеем ли мы дело с действующим предприятием

или строим новый завод. Это всегда использование передовых технологий и защита окружающей среды. Одним из предприятий, которое вошло в состав РМК в 2004 году, стал медеплавильный завод «Карабаш-медь» в Челябинской области. На тот момент он представлял собой морально и физически устаревшее производство, которое наносило значительный ущерб окружающей среде. За 15 лет мы направили на модернизацию и повышение экологической безопасности завода более 20 млрд рублей. На предприятии мы установили новую печь Ausmelt, построили мощные фильтры и серноокислотный цех для утилизации металлургических газов, возвели обогатительную фабрику для переработки шлака металлургического производства, запустили станцию очистки промышленных стоков, обновили парк конвертеров в метцехе, установили механизированную линию розлива черновой меди и новую систему газоочистки.

В итоге при росте производительности объем выбросов сократился более чем в 20 раз к уровню 2000 года.

Выдающиеся результаты в области защиты окружающей среды на самом предприятии сделали возможным и целесообразным реализацию проектов ликвидации накопленного в предыдущие десятилетия в Карабаше экологического ущерба. В этом году мы завершаем биологический этап рекультивации бывшего Карабашского медеплавильного комбината, который работал в городе в советские годы.

Р: Каковы объемы инвестпрограммы РМК в этом году? На что будут направлены средства?

В.Л.: Инвестиции Группы «Русская медная компания» в развитие горнодобывающих и металлургических мощностей в России и Казахстане в 2019 году

превысят 1 млрд долларов. Это на 4% больше, чем в прошлом году. В российские активы мы вложим больше 900 млн долларов, из них больше 650 млн долларов пойдет на проекты в сфере горной добычи. Главными задачами, которые стоят перед РМК сегодня, являются строительство Томинского ГОКа в Челябинской области и разработка Малмыжского месторождения в Хабаровском крае. Реализация этих проектов даст нашей стране дополнительно около 200 тысяч тонн меди в концентрате в год. Это не только обеспечит нам собственную сырьевую базу для наращивания металлургических мощностей, но и создаст условия стабильного развития и укрепления позиций всей отечественной цветной металлургии.

Р: РМК является постоянным партнером международной промышленной выставки, которая проходит в Екатеринбурге. Что вы будете представлять на «Иннопроме» в этом году?

В.Л.: В этом году мы отмечаем 15-летие и на нашем стенде решили рассказать о своих достижениях и планах на будущее. Конечно, для этого будут задействованы самые современные мультимедийные технологии и выставочные решения, которые, уверен, не оставят гостей равнодушными. Наши гости смогут познакомиться в роли режиссеров голографического театра, смогут управлять интерактивными видео-кубами и кинетической стеной, посвященной истории компании, и даже побывать в трех виртуальных вселенных. С помощью светодиодных поверхностей, лазерных проекторов и другого оборудования мы покажем основные этапы — от добычи меди до применения металла в основных сферах деятельности человека. Будет на стенде РМК аттракцион виртуальной реальности и еще много всего интересного. Приглашаю вас и всех гостей выставки посетить нашу экспозицию.



ОФИС РУССКОЙ МЕДНОЙ КОМПАНИИ СПРОЕКТИРОВАН АРХИТЕКТУРНЫМ БЮРО FOSTER+PARTNERS

ЧТО ДАЮТ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ «ИННОПРОМ»



ЛЮДМИЛА БАБУШКИНА, СПИКЕР ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО СОБРАНИЯ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ:

— 10 лет назад проводился первый российский «Иннопром», где выставлялись только федеральные предприятия, а в 2019 году выставка уже имеет международный масштаб. За эти годы наш регион получил огромный опыт международной деятельности — мы привлекли стратегических партнеров и инвесторов, благодаря которым бюджет Свердловской области значительно вырос. Во время самой выставки заключаются договоры о намерениях, обсуждаются проекты дальнейшего взаимодействия и совместного сотрудничества с Китаем, Индией, Турцией и другими государствами. Это стало толчком для развития производственных и туристических направлений в регионе. Также «Иннопром» — масштабное событие, где поднимаются важные для мирового сообщества темы. Свердловская область готова принимать зарубежных гостей и обмениваться опытом в сфере цифрового производства для дальнейшего развития цифровой экономики. А сам факт того, что нам дают проводить Чемпионат мира по футболу 2018 и GMS, на котором будут присутствовать главы 20 государств, говорит об авторитете региона. Благодаря «Иннопрому» все поняли, что мы можем на высочайшем уровне организовывать международные мероприятия.



ИГОРЬ ВОЛОДИН, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ЕКАТЕРИНБУРГСКОЙ ГОРОДСКОЙ ДУМЫ:

— За десять лет проведения «Иннопрома» город значительно повысил свой статус. Уральская промышленность заявила о себе на федеральном и международном уровне, поэтому иностранные инвесторы заключают с нами крупные контракты. Также развивается экономика Екатеринбурга. Благодаря выставке городская казна получает дополнительные налоги, а местные предприятия — большие заказы. С каждым годом город встречает все больше гостей: в 2019 году мы ждем президента с визитом. Это показатель высокого уровня развития региона и определенной значимости выставки.



ВИТАЛИЙ КУЩЕНКО, ДИРЕКТОР ЕКАТЕРИНБУРГСКОГО ФИЛИАЛА АО «ПЕРВАЯ ГРУЗОВАЯ КОМПАНИЯ»:

— Международные выставки, которые проводятся в регионе, традиционно вызывают высокий интерес у российского бизнес-сообщества. Это возможность познакомиться с лучшими практиками и кейсами и применить их в своей работе, а также найти новых клиентов. На мой взгляд, «Иннопром» — одно из самых значимых мероприятий, которое способствует развитию деловых взаимоотношений между российским и зарубежным бизнесом. Урал — это промышленный регион и большой транспортный узел, поэтому проведение выставки здесь вполне закономерно. Тем более в условиях, когда на региональном рынке транспортных услуг вновь появляются признаки профицита грузовых вагонов, сокращаются транзитные перевозки массовых грузов в Европу. Уверен, что эта площадка будет полезна не только местному, но и российскому бизнесу в целом.



АНАТОЛИЙ ФИЛИППЕНКОВ, ПРЕЗИДЕНТ СВЕРДЛОВСКОГО ОБЛАСТНОГО СОЮЗА ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА:

— «Иннопром» — самая эффективная площадка для продвижения предприятий не только по Свердловской области, но и по всей России. Главное преимущество выставки заключается в том, что малоизвестные региональные предприятия находят инвесторов. Для России в санкционный период это сотрудничество особенно важно: теперь нас крепко поддерживает Китай, поэтому у малого бизнеса появилась возможность развивать собственные инновационные технологии и отвечать Западу.



ВИКТОР КОКШАРОВ, РЕКТОР УРАЛЬСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА:

— «Иннопром» — одна из авторитетных российских площадок для обсуждения актуальных аспектов технологического развития страны и достижения договоренностей. За несколько лет участия в форуме и выставке УрФУ наладил отношения с немецким концерном Siemens (сотрудничество в сфере цифровых технологий инжиниринга), американским IT-гигантом Microsoft, корейской компанией Samsung и китайской Huawei, рядом других крупнейших игроков мира бизнеса и промышленности, Сбербанком и другими банковскими структурами. Это касается и сферы научного сотрудничества, как, например, применения титановых сплавов для Boeing, так и образовательных проектов: решения «Иннопрома» с ТМК и SAP переросли в серию хактонов, а сегодня разработки наших студентов уже внедряются на предприятии. Наши технологические идеи востребованы и российской промышленностью: так мы договорились о сотрудничестве с «Фарм-стандартом», а также подписали соглашение об участии в создании центра ядерной медицины. На «Иннопроме» этого года мы рассчитываем подписать соглашения с рядом крупных компаний по межрегиональному научно-образовательному центру. Во время форума университет традиционно посетят делегации представителей иностранных государств, в этом году — участники саммита GMS.



ДЕНИС НОВОЖЕНОВ, ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ «ЕВРАЗ», РУКОВОДИТЕЛЬ ДИВИЗИОНА «УРАЛ»:

— Выставка нужна области. Это знаковое событие, где производители и потребители могут увидеть весь потенциал нашего региона. В 2019 году мы активно участвуем в мероприятии. В рамках цифровой трансформации мы рассчитываем выставить шесть уникальных проектов и обменяться положительным опытом с другими предприятиями. На «Иннопроме» будет представлена не только продукция, но и технологии производства — от диспетчеризации до бухгалтерского документооборота. И все эти проекты касаются технологической перестройки бизнеса.



АНДРЕЙ БЕСЕДИН, ПРЕЗИДЕНТ УРАЛЬСКОЙ ТОРГОВО- ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ:

— «Иннопром» сейчас выставка №1 в России в сфере инноваций и мощнейший трамплин для подъема экономики. Благодаря подобным международным мероприятиям происходит «узнавание» региона. За несколько дней мы принимаем десятки тысяч участников и как регион показываем, чем мы можем быть интересны. «Иннопром» показал производителям, что Свердловская область — опасный конкурент на международном рынке. Это также залповый прорыв взаимоотношений со странами-партнерами. Например, за годы присутствия на «Иннопроме» Китай стал лидером по товарообороту со Свердловской областью, обогнав Германию и США. Рост товарооборота составил 220%, этому нет аналогов. В 2019 году мы работаем над подобным прорывом во взаимоотношениях с Турцией — у нее большой торгово-экономический потенциал. Готов прогнозировать, что мы увидим процентный прирост товарооборота.



ВАЛЕНТИНА МУРАНОВА, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ УРАЛЬСКОГО БАНКОВСКОГО СОЮЗА:

— На выставках, подобных «Иннопрому», устанавливаются серьезные экономические связи. В прошлом году на «Иннопроме» представлялись новые банковские технологии и продвижение банковских услуг, которые моментально внедряются в нашу жизнь. Прошлогонние инновации в сфере банковских карт сегодня уже дело обычное. Сложно представить, насколько продвинутыми будут цифровые технологии на «Иннопроме» в 2019 году. Более того, с момента начала проведения выставок все больше крупных федеральных банков открывают свои филиалы в регионе. Это значит, что со Свердловской областью взаимодействовать эффективно и интересно. Фактически на «Иннопроме» федеральные банки демонстрируют возможности не только регионального отделения, но и банка в целом.

Газета «Коммерсантъ»

Успей подписаться на 2-е полугодие 2019 г.

(343) 287-37-05

Подпишись на ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКТ — 2 индекса:
Будни + Субботний номер с публикациями о несостоятельности

podpiska@kommersant-ural.ru

Реклама 16+

В своем стремлении все успеть и объять необъятное современный человек теряет контроль над правильным режимом питания. А это влечет за собой накопление токсинов в организме, ухудшение внешнего вида, снижение качества жизни. И тогда на помощь приходят специально созданные программы грамотного очищения организма, позволяющие произвести его «перезагрузку» и настроить жизнедеятельность на правильный лад. Недавно карельскую клинику «Кивач» с целью оздоровления посетил известный российский актер и шоумен Леонид Барац со своей женой Анной Моисеевой. Леонид и Анна рассказали нам о детокс-программе, приятном бонусе и достигнутом результате.

ЛЕОНИД БАРАЦ:

«КИВАЧ» – ЭТО ЗАМЕЧАТЕЛЬНО!»



— Вам кто-то посоветовал клинику «Кивач»?

Леонид: О «Киваче» в Одессе узнали. Вот откуда дошла популярность клиники! Слава идет по всей земле (улыбается). Знакомая посоветовала сюда поехать.

Анна: Когда я начала рассказывать о том, что еду в Карелию, в «Кивач», оказалось, что многие здесь бывали, другие заинтересовались, почему еду именно сюда. Очень много вопросов: что здесь? Как здесь? Как сюда попасть? Какая здесь

программа? Я сама очень люблю всякие оздоровительные мероприятия и санатории, поэтому в принципе всегда стараюсь быть в курсе.

— Что главное выделили для себя во время нахождения в клинике?

Анна: Очень насыщенный график в течение дня. Это максимальный плюс. Потому что у тебя нет времени даже думать о голоде, когда находишься на программе детокс.

— Какой результат получили?

Анна: Я ехала сюда в первую очередь за оздоровлением, за детоксом. И я в абсолютнейшем восторге! А тут еще получилось потерять несколько килограммов — это приятный бонус. Я в восторге. Леша это видит.

Леонид: Результат я ощутил. Дело в том, что я только вчера в клинику приехал, я давно не видел Аню. И все мои чувства мне подсказали, что у Ани все меньше, чем было раньше (улыбается).

— Что можете сказать о клинике в двух словах?

Леонид: «Кивач» — это замечательно! Приезжайте в Карелию.



ГЛАВНЫЕ
ПРЕИМУЩЕСТВА:



ДЕТОКС



ДИАГНОСТИКА
CHECK UP**



ANTI AGE**



ПЛАСТИЧЕСКАЯ
ХИРУРГИЯ



КОСМЕТОЛОГИЯ



На протяжении 20 лет клиника занимается очищением организма (детоксом) по специально разработанным программам, она специализируется на интегративной медицине и была признана «Лучшей Detox***» и Anti Age** клиникой» (премия Aurora Beauty & Health European Awards 2014). Здесь применяются передовые подходы к диагностике и лечению, включая вегеторезонансное тестирование, гемосканирование, спектральную фототерапию, квантовую эндовасальную терапию, лимфотропную терапию.

* Клиника «Кивач», Лауреат в номинации «Лучшая Detox*** клиника», «Лучшая Anti Age** клиника», Премия Aurora Beauty & Health European Awards. **Антивозрастная. ***Детокс. ****Обследование. Услуги по профилю «Пластическая хирургия» предоставляются ООО «Кивач Эстетик плюс». Не является публичной офертой. Реклама. Лицензия ЛО-10-01-001090 от 15 декабря 2016 г.

Клиника «Кивач»:
186202, Республика Карелия,
Кондопожский р-н, с. Кончезеро
8 (800) 100-80-30
www.kivach.ru



/kivachclinic

АНДРЕЙ ГРИГОРЬЕВ-АППОЛОНОВ:

«ЗДЕСЬ НЕОБХОДИМО ПОБЫВАТЬ ХОТЯ БЫ РАЗ. А ДАЛЬШЕ УЖЕ — ПОВЕДЕТЕСЬ И ЗАПАДЕТЕ!»

— Андрей, расскажите, откуда вы узнали про клинику «Кивач»?

— У меня огромное количество друзей, и среди них очень много кто побывал здесь. Кто-то приезжает уже третий или пятый раз. Один друг выдержал здесь 4 дня на жесткой диете, сбежал, но на следующий год вернулся и две недели здесь провел. Вышел счастливым и похудевшим килограммов на 7-8. Короче, влюбился! Есть сразу влюбленность в «Кивач», как у меня, я, прям, наслаждаюсь, либо постепенно-постепенно...

— А вас что в «Кивач» привело?

— Я могу честно сказать, что жизнь популярного артиста непростая. Эти все движения, тусовки и, конечно же, алкоголь, а самое главное — нервяк. У меня было энергетическое истощение перед тем, как я сюда приехал. Я понимал, что ни в Москве, ни в Подмосковье не отдохну, потому что можно сбежать и зажечь где-нибудь в ночи. Поэтому я осознанно выбрал «Кивач». И не жалею об этом, потому что все супер! Здесь работают профессионалы своего дела.

Современный рабочий график артиста не дает возможности надолго исчезать из самой гущи событий. Поэтому многие представители шоу-бизнеса предпочитают и отдохнуть, и заняться своим здоровьем. Это осуществимо, если довериться команде высококлассных специалистов. Солист группы «Иванушки International» Андрей Григорьев-Апполонов поделился впечатлениями о карельской клинике «Кивач», где восстанавливал свои физические и эмоциональные силы после напряженных трудовых будней.

У всех большой стаж, все специалисты. Тебя здесь принимают как родного и все тебе расскажут, и все покажут. Все сделают так, чтобы тебе было комфортно.

— Это правда, что в «Киваче» программы построены на основе лечебного голодания?

— Здесь есть разные курсы (смеется), вы можете приехать и реально голодать на воде и отварах, если у вас есть лишний вес, а можете выбрать диету полегче. Например, я не голодал. Я первые два дня сидел на жиденьких супчиках 5 раз в день — морковном, брокколи. И после пары дней, которые я провел с этими супами, я сказал: «Товарищи, мне худеть много не надо, дайте мне раздельное питание!» Врач назначил мне подходя-

щий вариант диеты. То есть в «Киваче» вы можете выбрать разные варианты диеты, которые подойдут именно вам, прежде всего для «головы» и для собственного здоровья.

— Неужели ни разу не возникло желания пойти и немедленно что-нибудь съесть?

— Я вчера даже не доел ужин, потому что наелся! Последние три дня здесь на раздельном питании, а результат уже ощутил — похудел на 3 кг за 5 дней. Раздельное питание — это полезная штука!

— Что для вас «Кивач»?

— «Кивач» — это начало твоего здорового образа жизни. Из клиники ты приезжаешь домой с легким талмудом, где тебе еще на ближайший месяц пропи-



сана диета и рекомендации — что надо, что не надо. И если ты реально решил изменить свой жизненный стиль или серьезно похудеть, то следуй предписаниям «Кивача», направляющим тебя на правильный образ жизни. Это подходит даже для графика артиста, когда концерт в четыре утра заканчивается, а потом туса до шести. Здесь именно то, что надо!

— Будете рекомендовать клинику своим друзьям и знакомым?

— Я не то что рекомендую, я просто говорю, что здесь необходимо побывать хотя бы раз. А дальше уже — поведетесь и западете!

КУЛЬТУРНЫЙ КОД

В 2019 ГОДУ МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА «ИННОПРОМ», КОТОРАЯ ЕЖЕГОДНО ПРОХОДИТ В ЕКАТЕРИНБУРГЕ, ОТМЕЧАЕТ ДЕСЯТИЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ. ПОСЛЕДНИЕ ПЯТЬ ЛЕТ У МЕРОПРИЯТИЯ ЕСТЬ ОФИЦИАЛЬНАЯ СТРАНА–ПАРТНЕР, КОТОРАЯ ПОМИМО ОБШИРНОЙ ДЕЛОВОЙ ПРОГРАММЫ УЖЕ ТРАДИЦИОННО ПРИВОЗИТ НА СРЕДНИЙ УРАЛ И КУЛЬТУРНЫЕ ПРОЕКТЫ. ПЕРВОПРОХОДЦАМИ СТАЛИ ПАРТНЕРЫ ИЗ КНР. ПОСЛЕ ТРАДИЦИЮ ПОДХВАТИЛИ ИНДИЯ, ЯПОНИЯ И РЕСПУБЛИКА КОРЕЯ. ЧТО ПРИВЕЗЕТ НА УРАЛ ТУРЕЦКАЯ РЕСПУБЛИКА, КОТОРАЯ СТАЛА ПАРТНЕРОМ ВЫСТАВКИ В ЭТОМ ГОДУ, ПОКА ДЕРЖИТСЯ В СЕКРЕТЕ. ОДНАКО РАЗМАХ САМОГО МЕРОПРИЯТИЯ ОБЕЩАЕТ НЕЗАБЫВАЕМОЕ ЗРЕЛИЩЕ. ИРИНА ЯКИНО

ПЕРВЫЕ ЛАСТОЧКИ ИЗ ПОДНЕБЕСНОЙ

В том, что знакомить уральцев со своей культурой и традициями начал именно Китай, можно найти множество смыслов. Древний Восток во все времена славился своими искусствами. Интересно и то, что в Россию, на Урал, китайцы привезли балетную постановку. На сцене Екатеринбургского государственного академического театра оперы и балета китайский театр China Ningbo Performance & Arts Group представил драму «Красное платье». Представление запомнилось масштабностью — в постановке задействовало 53 артистов, среди которых было 13 детей.

В дни выставки в уральской столице проходил Фестиваль имени Петра Чайковского. Но и здесь нашлось место китайским талантам. В 2015 году фестиваль впервые сотрудничал с китайской пианисткой Чжан Цзо, которая выступила в сопровождении Уральского филармонического оркестра.

По случаю визита китайских гостей в Екатеринбурге открыли выставку камнерезного искусство Китая XVIII–XIX веков «Корни облаков». Искусство резьбы имеет в Китае древнюю историю и богатые традиции. Оно прошло долгий путь от примитивных изделий эпохи неолита, до высокоразвитой культуры, которая обрела мировую известность. Мастера из Поднебесной научились искусно вырезать скульптуры из камня, дерева, кости, бамбука, кокосовых орехов, рогов, янтаря и перламутра.

В ответ уральцы удивляли гостей Венским фестивалем музыкальных фильмов, выставкой «Я с головой ныряю в рок-н-ролл», посвященной 30-летию Свердловского рок-клуба, экспозицией икон, книг и старообрядческой одежды «Территория святых». Для гостей выставки также работали постоянные экспозиции музеев уральской столицы.

ПРЯНОСТИ И ТАНЦЫ Во второй раз культурную программу в рамках «Иннопрома» представила Индия в 2016 году. На крупнейших площадках Екатеринбурга прошли концерты, кинопоказы, мастер-классы, музейные спецпроекты и другие события. А стартовали «Дни индийской культуры» на Среднем Урале



НА ВЫСТАВКЕ ЧАСТО ПРОХОДЯТ АРТ-МЕРОПРИЯТИЯ



ПОСЛЕДНИЕ ПЯТЬ ЛЕТ «ИННОПРОМ» НАХОДИТ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПАРТНЕРОВ

весьма неожиданно — с хоккейного матча EurAsia Hockeу 2016. На льду стадиона «Динамо» встретились индийская и российская команды.

Однако Индия не была бы собой без танцев, песен, кино, йоги и кулинарии. Все свои культурные богатства индийская делегация привезла на Урал. Так, в Историческом сквере все желающие могли поучаствовать в мастер-классе по йоге и индийской кулинарии, научиться паре па в традиционных танцах, а в Свердловской государственной детской филармонии и Уральской государственной консерватории имени Мусоргского прошли концерты индийской классической музыки.

Одной из самых крупных культурных площадок индийского «Иннопрома» стал Дом кино, где крутили шедевры Болливуда. А на сцене Екатеринбургского театра оперы и балета состоялся концерт индийского танца и музыки.

ОПЕРЕТТА–КОМИКС И САМУРАИ Япония, которая стала партнером международной промышленной выставки в 2017 году, не стала отступать от традиций. Культурная программа Страны восходящего солнца также преподнесла сюрпризы. Так, уральскому зрителю представили оперетту в стиле японского комикса «Микадо, или Город Титипу», которую поставили на сцене Свердловской музкомедии. Эта сатирическая постановка конца XIX века, действие которой происходит в Японии, получила большую популярность в Англии, затем во всех странах Европы и в Америке.

Удивили японцы и мастерством фехтовальщиков на бамбуковых мечах «кендо». Это боевое искусство ведет свою историю от традиционных самурайских техник владения мечом. Целью этого учения, как это принято на Востоке, является вовсе не победа, а формирование полноценной личности и твердого характера. С традициями самураев жители Свердловской

области смогли познакомиться на фотовыставке «Последний самурай». Она прошла на площадке Ельцин Центра. Экспозицию составили изображения японских воинов, которые пересекли море и впервые предстали на международной арене во второй половине XIX века в период с конца правления сегуната до начала эпохи Мейдзи.

Япония привезла на Средний Урал и своих музыкантов. В филармонии выступило джаз-трио из фортепиано, ударных и контрабаса, а также японская пианистка Момо Кодама — самая юная победительница престижного Международного конкурса ARD в Мюнхене. Студенты и аспиранты Токийского музыкального института выступили в консерватории имени Мусоргского.

В культурной программе Страны восходящего солнца нашлось место и кино. Фестиваль японских фильмов XX века прошел в «Салюте». Уральские зрители смогли на большом экране увидеть произведения Акиры Куросавы и Кона Итикавы.

КИНО И НАЦИОНАЛЬНАЯ МУЗЫКА В 2018 роль культурных просветителей взяла на себя Республика Корея. Делегация привезла на Урал музыкальные проекты и творения своих кинематографистов.

Так, в Свердловской филармонии состоялся концерт корейской группы Noreum Machi, которая исполняет национальную музыку в современной интерпретации. Музыканты играют на таких традиционных инструментах как дэпьянсо (деревянный гобой), набаль (горн), нагак (горн из морской раковины) и других. На сцене филармонии российские и корейские музыканты вместе исполнили шедевры классической музыки.

В дни выставки в Екатеринбурге прошел также фестиваль корейского кино. Уральцам и гостям «Иннопрома» показали четыре ленты на языке ориги-

нала: комедии «Старая крепость Пхеньян» и «Мисс жена», мультфильмы «Дорога под названием “Жизнь”» и «Зеленые дни: Динозавр и я». Последний — анимационный фильм, особенно запомнившийся уральскому зрителю. Его на протяжении 11 лет от руки рисовали 14 художников.

ЗАВЕСА ТАЙНЫ Что приготовила для уральских зрителей турецкая делегация, пока неизвестно. Организаторы держат культурную программу Турции в секрете. Однако с уверенностью можно сказать, что скучать гостям «Иннопрома» в этом году не придется. В уральской столице с 8 по 11 июля их будут ждать многочисленные выставки, театральные постановки, лекции и многое другое.

Так, вечером 9 июля на летней эстраде Литературного квартала состоится читка пьесы именитого уральского режиссера Василия Сигарева «Танго для...». В этот же вечер в Свердловской филармонии пройдет концерт международного молодежного Чайковский-оркестра. 10 июля в Доме писателя «Театрон» представит комедию в двух действиях «Хочу купить Вашего мужа». В Театре музыкальной комедии 11 июля будут давать «Екатерину Великую».

В Ельцин Центре в дни выставки будет работать экспозиция «Революция в прямом эфире», посвященная Съезду народных депутатов СССР, который был создан в 1989 году. Это историческое событие положило начало свободным выборам в Стране Советов.

Генеральное консульство Федеративной Республики Германия в Екатеринбурге совместно с Арт-галереей Ельцин Центра представит выставку «Власть чувств. Германия 19/19», которая предпринимает попытку осветить события немецкой истории прошедшего столетия с точки зрения их эмоционального восприятия. Авторы выставки немецкие историки Уте и Беттина Фреверт. Содействие в создании экспозиции также оказали немецкий фонд «Память, ответственность и будущее» и министерство иностранных дел Германии.

Во время «Иннопрома» в Екатеринбурге будут проходить также «Дни конструктивизма на Урале». В рамках этого проекта гости мероприятия смогут посетить выставку «Как строилась советская власть», которая рассказывает о четырех административных зданиях советской эпохи в Екатеринбурге: Доме промышленности и торговли на площади Парижской коммуны, здании облисполкома и обкома ВКП(б) на площади Труда, здании горсовета на площади 1905 года и Доме Советов на Октябрьской площади.

Гости «Иннопрома» также смогут посетить Венский фестиваль музыкальных фильмов, площадка которого по традиции раскинется перед главным учебным корпусом УрФУ на Мира, 19. В этом году фестиваль, как и промышленная выставка, отмечает десятилетний юбилей. Тем же, кто не захочет покидать уральскую столицу сразу после закрытия выставки, представится возможность послушать живое исполнение виртуозных музыкантов в рамках фестиваля «Безумные дни», который в пятый раз пройдет в Екатеринбурге с 12 по 14 июля. За три дня в городе пройдут десятки концертов, зрители познакомятся с музыкой разных жанров, эпох и стилей.

БОЛЬШЕ ЗНАЕМ® МЕНЬШЕ СПИМ

КАЖДЫЙ ДЕНЬ

Коммерсантъ®

<http://ural.kommersant.ru>

<http://www.facebook.com/ural.kommersant.ru>

http://vk.com/kom_ural



ТРИНИТИ

ДОМ ВЫСОКОЙ ЖИЗНИ

**30 СЕКУНД
ДО ЦЕНТРА**

Хохрякова, 63
232-96-96



РЕКЛАМА 16+

