

«НЕ СКАЖУ, ЧТО РАДОСТНО ЖДЕМ САНКЦИИ, НО К НИМ ГОТОВИМСЯ»

ГЛАВА ПРОМСВЯЗЬБАНКА ПЕТР ФРАДКОВ О ПРИНЦИПАХ РАБОТЫ ПЕРВОГО ОБОРОННОГО БАНКА



момента определения Промсвязьбанка опорным банком для оборонной промышленности прошло достаточно времени. Как оцениваете проделанную работу?

— С точки зрения задач по взаимодействию с оборонной отраслью, поставленных перед нами в прошлом году, работа банка полностью налажена, об этом я говорю со всей уверенностью. В первую очередь по общим показателям — мы стали банком номер один в части сопровождения государственного оборонного заказа, сейчас речь идет уже о 40% всех его средств. И эта цифра, безусловно, растет, поскольку как продолжается передача в ПСБ действующих контрактов от других банков, так и заводятся новые контракты по ГОЗ с предприятиями промышленности. В нашем случае 40% — это значительный показатель, ведь работа с сегментом ОПК началась только в прошлом году, до этого банк с военной отраслью в таких масштабах не работал.

Кроме того, меньше чем за год работы мы развернули специальный сегмент розничного бизнеса — в банке действует полный комплекс услуг для личного состава Минобороны России и предприятий ОПК. Сегодня уже более 25 тыс. военнослужащих пользуются нашими зарплатными картами, фонд оплаты труда по ним превышает 1,2 млрд руб. Мы лидируем в сегменте рефинансирования военной ипотеки, меньше чем за год мы выдали жилищные кредиты на сумму порядка 18 млрд руб. более чем 10 тыс. военнослужащих. Также более 3,5 тыс. военнослужащих обратились в ПСБ для рефинансирования потребительских кредитов на общую сумму более 1,6 млрд руб.

— А сколько всего средств будет проходить через Промсвязьбанк?

— Если мы говорим именно о передаче кредитов и контрактов, то в рамках нашей стратегии Промсвязьбанк будет сопровождать до 70% ГОЗ к 2021 году. Это, мягко говоря, немало, поэтому закладываем некоторый срок на то, чтобы обеспечивать эту долю рынка с выполнением всех банковских нормативов.

— Возможности банка позволят это сделать?

— Технически, инфраструктурно мы готовы сопровождать такой объем уже сейчас.

Да, трансформация частного банка в универсальный банк с госучастием и особым вниманием к компаниям ОПК, работающим с гостайной, действительно имеет свою специфику. Здесь я не раскрываю никакого секрета. Однако мы к этому серьезно подготовились и за последние полтора года провели тщательную работу по созданию, по сути, с нуля соответствующей инфраструктуры. Так, открыли пять специализированных расчетных центров — в Екатеринбурге, Нижнем Новгороде, Москве, Туле, Ярославле, полностью укомплектовали команду, привлекли специалистов с многолетним опытом работы с предприятиями ОПК. Что касается работы с секретными данными, то Промсвязьбанк прошел две проверки ФСТЭК, подтвердившие наиболее высокий уровень защиты информации по всему, что связано с оборонным заказом. И такой объем требований объясним: концентрация практически в одних руках огромного массива данных о контрактах ОПК возлагает на Промсвязьбанк огромнейшую ответственность и дополнительную нагрузку. Тем не менее Промсвязьбанк с этим справляется: пока сопровождение контрактов идет без сбоев и замечаний и со стороны клиентов, и от Минобороны.

— Тем не менее сложности во взаимодействии с промышленностью и Минобороны есть?

— Сложности не во взаимодействии, тут скорее надо говорить о вопросах четкого соблюдения участниками ГОЗ положений и требований закона. Поясню: контракты со сложной спецификой часто требуют проведения оперативного, но детального изучения в условиях жестких сроков. И соответствие таким требованиям бывает особенно трудным для организаций, которые только начали работать по оборонному заказу либо же недавно стали участниками переводных сделок. По этой

причине мне особенно приятно осознавать, что из просто банка, выполняющего платежные поручения, мы становимся для предприятий ОПК консультантом и экспертом в этой области, — наши специалисты помогают им разобраться в нюансах законодательства, консультируют, оказывают им всестороннюю поддержку и сопровождают сделки, чтобы контракты ГОЗ исполнялись без каких-либо заминок.

— Какие банки уже отдали вам свои контракты в портфель?

— Передача контрактов по оборонному заказу в соответствии с двумя распоряжениями правительства производилась пока из четырех уполномоченных банков — Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк и Россельхозбанк. Поскольку в процессе задействовано много сторон — передающая сторона, принимающая сторона, Банк России, профильные министерства, — он сам по себе небystрый, приходится быть в постоянном контакте со всеми участниками процесса. В конце мая завершилась передача кредитов на баланс Промсвязьбанка, это было первым этапом процесса. По нормативным документам, которые были приняты правительством, сначала идет передача кредитов, а потом уже доводятся инструменты капитала.

— Я правильно понимаю, что банки должны передавать кредиты вместе с инструментами капитала? А как быть со Сбербанком, где акционером является не Росимущество, а ЦБ?

— В каждом конкретном случае вопросы решаются индивидуально, потому что статусы у банков разные. В случае с ВТБ вопрос привязан к дивидендной политике, в случае Сбербанка все регулируется через возврат субординированных займов. Схема уже проверена и понятна всем участникам процесса. В итоге сейчас все происходит следующим образом: сначала получаем