

ЭКОЛОГИЯ И ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

КАК ПЕРМСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ХИМИЧЕСКИХ УДОБРЕНИЙ ВЛИЯЮТ НА МИРОВЫЕ РЫНКИ // 11
КРУПНЕЙШИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ ПРИКАМСКИХ ХИМИКОВ // 14



СРЕДА 29 МАЯ 2019 №91
(№6571 с момента возобновления издания)
Цветные тематические страницы №9–20
являются составной частью газеты «Коммерсантъ»
Свидетельство о рег. Роскомнадзора
П/И №ФС77–64424 от 31.12.2015 г.
Распространяются только в составе газеты.

Коммерсантъ

BUSINESS GUIDE

КОММЕРСАНТЪ

BUSINESS GUIDE ТЕМАТИЧЕСКИЕ ПРИЛОЖЕНИЯ К ГАЗЕТЕ **КОММЕРСАНТЪ**





ИРИНА ПЕЛЯВИНА,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«ЭКОЛОГИЯ И ХИМИЧЕСКАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ»

ЭКСПОРТНОЕ МНЕНИЕ

Химические предприятия Прикамья сегодня на подъеме. Продукция пермских химиков востребована как внутри страны, так и на зарубежных рынках. Предприятия активно ведут торговлю и серьезно влияют на ценовую политику. Благодаря устойчивому росту рынков сбыта укрепляется и финансовое положение компаний. Это позволяет им инвестировать средства в собственное развитие: разрабатывать новые проекты — создавать импортзамещающие производства. Эксперты отмечают высокий потенциал химической промышленности Прикамья. Ситуация на рынке благоприятна для того, чтобы открывать перспективные направления развития бизнеса и постепенно уходить только от поставки сырья, предлагая рынку более сложные продукты. Это позволит компаниям в будущем не зависеть от валютных рынков.

ХИМ НЕ БЕЗРАЗЛИЧНО

ПЕРМСКИЕ ХИМИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В БОЛЬШЕЙ СВОЕЙ ЧАСТИ ДАВНО ИНТЕГРИРОВАНЫ В КРУПНЫЕ РОССИЙСКИЕ ХИМИЧЕСКИХ ХОЛДИНГИ, КАК, НАПРИМЕР, «УРАЛХИМ» (БЕРЕЗНИКОВСКИЙ «АЗОТ» И «ПЕРМСКИЕ МИНУДОБРЕНИЯ») И СИБУР («СИБУР-ХИМПРОМ»). ТЕМ НЕ МЕНЕЕ НЕКОТОРЫЕ КОМПАНИИ СОХРАНИЛИ СВОЮ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ И ИГРАЮТ ЗНАЧИТЕЛЬНУЮ РОЛЬ НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ. «УРАЛКАЛИЙ» КОНТРОЛИРУЕТ ПЯТУЮ ЧАСТЬ МИРОВОГО ПРОИЗВОДСТВА ХЛОРИСТОГО КАЛИЯ, А «МЕТАФРАКС» В 2018 ГОДУ СТАЛ КРУПНЕЙШИМ ЭКСПОРТЕРОМ МЕТАНОЛА.

ВЯЧЕСЛАВ СУХАНОВ



76% ПРОДУКЦИИ «УРАЛКАЛИЯ» ПРОДАЕТСЯ НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ

КАЛИЙ НА ПОДЪЕМЕ «Уралкалий» — один из крупнейших поставщиков калия на мировом рынке. После его объединения в 2011 году еще с одним прикамским производителем хлоркалия, «Сильвинитом», его влияние на внешние рынки усилилось. Доля компании на глобальном рынке составляет 17–18%.

76% продукции «Уралкалия» продается на внешних рынках. Из них почти треть (27%) покупают страны Латинской Америки, преимущественно Бразилия. На долю Китая и Индии приходится 18%, 14% — на страны Юго-Восточной Азии, 10% — поставки в Европу и 6% — в США.

Прошлый год для производителей хлористого калия оказался благоприятным. Спрос на их

продукцию рос, он толкал вверх и цены. В 2018 году мировой спрос на калий достиг рекордных 66 млн тонн, превысив уровень 2017 года (65 млн тонн). Рост был обеспечен увеличением спроса в Бразилии. Благодаря устойчивому спросу за год стоимость тонны калия в Бразилии выросла на \$70.

В 2018 году «Уралкалий» продал на рынке 11,1 млн тонн калия. Для сравнения: в 2017 году этот показатель составлял 12,7 млн тонн. Однако существенное увеличение цен на хлористый калий на основных рынках сбыта полностью компенсировало снижение объемов продаж. Компания смогла увеличить чистую выручку на 4% — с \$2,183 млрд в 2017 году до 2,281 млрд в 2018-м.

АЗИАТСКИЙ ТОРГ Снижение продаж в 2018 году связано с новой стратегией «Уралкалия» на внешних рынках. Она коснулась прежде всего Китая и Индии. В 2018 году «Уралкалий» сократил объемы продаж в Китае и Индии в связи с ограниченной доступностью продукции и более низкими ценами по сравнению с другими рынками стандартного хлористого калия.

С Китаем и Индией производители заключают долгосрочные контракты. Все остальные рынки покупают калий на спотовой основе, где цены, как правило, выше, чем на рынках долгосрочных контрактов.

По мнению калийщиков, новая стратегия соотношения объемов производства с ценами и

В 2018 ГОДУ МИРОВОЙ СПРОС НА КАЛИЙ ДОСТИГ РЕКОРДНЫХ 66 МЛН ТОНН, ПРЕВЫСИВ УРОВЕНЬ 2017 ГОДА (65 МЛН ТОНН)



→ спросом позволяет исключить перепроизводство продукции и продажу по ценам «необоснованно ниже рыночных индикаторов».

Договоры «Уралкалия» с Китаем и Индией закончились в декабре 2017 года и в июне 2018-го. Новые контракты с Китаем и Индией производители стремились заключить по цене не ниже \$300 за тонну калия. Однако конкурент «Уралкалия» — Белорусская калийная компания в августе 2018 года заключила контракты с этими странами по \$290 за тонну.

В условиях ограниченной доступности продукта «Уралкалий» перераспределял объемы продукции на более прибыльные спотовые рынки с целью максимизации экспортной выручки.

В итоге «Уралкалий» все же подписал долгосрочный контракт с Китаем в четвертом квартале 2018 года, однако его объем оказался «в несколько раз меньше» традиционного.

В годовом отчете «Уралкалия» прогноз на 2019 год обозначен как «сдержанно оптимистичный». Как ожидается, драйвер 2018 года — бразильский рынок будет демонстрировать устойчивый рост. «Маловероятно, что фермеры существенно изменят нормы внесения калийных удобрений, учитывая недостаточность питательных веществ в почве», — отмечают в компании. Перспективы спроса на рынках Индии и Китая остаются хорошими, перспективным рынком с точки зрения спроса выглядит Африка.

Осторожные прогнозы у «Уралкалия» в отношении рынков Юго-Восточной Азии и Океании. С одной стороны, эти страны в 2018 году увеличили закупки калия с 10,8 млн тонн до 10,9 млн. С другой стороны, падение рентабельности фермерских хозяйств в странах региона негативно сказалось на покупательской активности начиная с четвертого квартала 2018 года.

Особые надежды в компании связывают с российским рынком, где основным покупателем их продукции являются производители сложных и смешанных удобрений. В прошлом году объем поставок калия на российский рынок вырос на 9% и составил 2,64 млн тонн.

Эксперты полагают, что трейдеры «Уралкалия» выбрали правильную стратегию. «Зависимость от китайских и индийских партнеров гарантирует хорошие объемы продаж, но китайские покупатели — трудные переговорщики, когда дело касается цены. Когда открылась возможность выйти на новые рынки с хорошим спросом и ценой, имело смысл этим воспользоваться», — полагает Алексей Калачев, аналитик ИК «Финам».

«При этом полностью уходить с рынков Индии и Китая, обеспечивающих долгосрочный спрос и большие объемы, было бы в корне неверно. Особенно если компания намерена увеличивать объемы продаж. „Уралкалий“ может вернуться к переговорам о долгосрочных контрактах, уже имея более прочную переговорную позицию по ценам», — считает господин Калачев.

Альберт Короев, эксперт «БКС Брокер», полагает, что заключение краткосрочных контрактов — временная мера перед новыми переговорами во втором квартале текущего года. «Компания в годовом отчете отмечала, что перспективы спроса на рынках Индии и Китая остаются хорошими, хотя относительно последней неопределенности больше из-за государственной политики субсидирования. В том же отчете компания



В ПРОШЛОМ ГОДУ ПАО «МЕТАФРАКС» ОКАЗАЛО ЗАМЕТНОЕ ВЛИЯНИЕ НА ВНЕШНИЙ РЫНОК

отмечает, что подобный маневр в прошлом году с переориентацией на более высокомаржинальные спотовые рынки позитивно отразился практически на всех годовых финансовых показателях», — отмечает аналитик.

МЕТАНОЛ ВСЕМУ Еще одним предприятием химической промышленности Прикамья, которое в прошлом году оказало заметное влияние на внешний рынок, стало ПАО «Метафракс», производитель товаров сложной химии.

Головное предприятие группы находится в Пермском крае, но за последнее 15 лет «Метафракс» развился в холдинг, в который входит около десяти компаний, имеющих производственные и трейдинговые площадки в Подмосковье, а также в Австрии, Швейцарии и Южной Корее. География поставок группы включает более 1 тыс. потребителей химической продукции в 50 странах.

«Метафракс», следуя утвержденной недавно стратегии развития, предполагающей диверсификацию бизнеса, постоянно развивает производство и вводит на рынки новые продукты сложной химии. Однако по-прежнему больше половины (57,2% в 2018 году) в производстве «Метафракса» занимает метанол. Его производство выросло всего на 6%, достигнув 1170 тыс. тонн (мощность предприятия — более 1 млн тонн метанола). Объем продаж метанола вырос на 35,2%, достигнув показателя в 14,6 млрд руб.

Резкий рост выручки от продаж метанола связан с его экспортом. В прошлом году на долю «Метафракса» пришлось более половины всего объема поставок метанола за рубеж — 495 тыс. тонн.

Объем экспорта российского метанола в прошлом году оценивался в 1,9 млн тонн (тогда как

в 2015 году — 1,4 млн тонн). И свыше 25% экспортного рынка впервые занял «Метафракс», став лидером. «Метафракс» за последние четыре года удвоил свой экспортный показатель по этому продукту. В 2015 году объем поставок компании за рубеж составлял 254 тыс. тонн, в 2016 году — 353 тыс. тонн, в 2017-м — 383 тыс. тонн, и по итогам 2018 года — 495,5 тыс. тонн.

По словам редактора издания «Argus Нефтехимия» Владимира Баранова, основной причиной роста экспорта метанола стало увеличение объемов производства продукта. Кроме того, поставки выросли за счет благоприятной экспортной конъюнктуры в 2018 году. По его данным, основной объем — 397,3 тыс. тонн — «Метафракс» отгрузил в финские порты. Производитель также экспортировал метанол в Польшу, Казахстан, Белоруссию, Литву и на Украину.

В первом полугодии контрактная котировка на метанол оставалась стабильной, на уровне 380 евро за тонну. Резкий рост начался во втором полугодии (до 419–428 евро за тонну), что при среднем уровне скидок в Роттердаме на уровне 21–22% давало диапазон между 300–340 евро за тонну.

По данным аналитиков рынка, в 2018 году объем экспорта метанола из России составил 1,9 млн тонн. Более четверти этого объема (26,1%) — почти 500 тыс. тонн — экспортировал «Метафракс». Он увеличил свои поставки сразу на 111 тыс. тонн. По этому показателю компания лидирует среди российских производителей. Ближайшие конкуренты «Метафракса» — «Сибметакхим» (24,2%) и «Щекиноазот» (23,3%). Общий объем экспорта российского метанола с 2015 года увеличился с 1,4 млн до 1,9 млн тонн. При этом прошлогодний лидер — «Сибметакхим» —

снизил экспорт на 26 тыс. тонн (до 461 тыс. тонн). Так же значительно, как и «Метафракс», нарастил объемы продаж на экспорт и «Щекиноазот» — на 94 тыс. тонн (до 439 тыс. тонн).

По словам представителя компании Metafrax Trading International Василия Михайлова, «Метафраксу» удалось достичь лидирующего положения на рынке экспорта метанола по ряду причин, в том числе за счет обострения конкуренции на внутреннем рынке: значительную долю экспорта, как и ранее, заняла Финляндия, в которой у группы компаний налажена эффективная логистика по накоплению и перевалке судовых партий метанола. Довольно активно компания занимается и дистрибуцией на местном финском рынке, предлагая продукт, доставленный как железнодорожным, так и автомобильным транспортом.

«В сегменте доставки метанола морским транспортом ощущается рост конкуренции, заставляющий укрупнять поставляемые партии там, где это возможно. Также следует отметить увеличение экспортных поставок по железной дороге, что связано с удорожанием морской логистики и улучшением нетбеков при прямых продажах», — заключает господин Михайлов.

При этом в «Метафраксе» снизили долю на российском рынке в 2018 году по сравнению с 2017-м — с 25,6% до 19,2%.

По словам представителя Metafrax Trading International, лидерство компании среди производителей метанола в РФ дает возможность компании позиционировать себя как основного экспортера данного продукта на рынок Северо-Западной Европы, а также привлекать сторонние объемы для реализации за счет использования своих перевалочных мощностей и собственного парка железнодорожных цистерн. ■

«МЕТАФРАКСУ» УДАЛОСЬ ДОСТИЧЬ ЛИДИРУЮЩЕГО ПОЛОЖЕНИЯ НА РЫНКЕ ЭКСПОРТА МЕТАНОЛА



С прицелом на завтра

Рост эффективности производства – результат модернизации мощностей и внедрения цифровых технологий в филиале «ПМУ» холдинга «УРАЛХИМ». Предприятие проектирует увеличение выпуска аммиака, для удобства потребителей строит мощности по фасовке карбамида в мягкие контейнеры и выводит на рынок новый премиальный продукт – микроприллированный карбамид.

Объем инвестиций компании «УРАЛХИМ» в развитие своего пермского завода составит в 2019 году 780 млн руб. с НДС, что на 35% больше, чем годом ранее. Задачи разнонаправленные: обеспечить стабильную работу оборудования, завершить проект по фасовке продукции, спроектировать рост мощности агрегата аммиака, а также подготовиться к длинному ремонту в 2020 году.

ОСНОВА – АММИАК

В 2019 году на «ПМУ» идет проектирование технического перевооружения системы очистки CO₂ и аммиачно-холодильной установки агрегата аммиака. Реализация инвестиционного проекта запланирована на капитальный ремонт 2020 года. Эффектом станет рост среднегодовой производительности агрегата аммиака с 1725 до 1764 тонн в сутки.

Ремонтная кампания 2019 года в филиале «ПМУ» запланирована на август. Она будет включать в себя работы планово-предупредительного характера: устранение мелких дефектов, обеспечение стабильности производства и промышленной безопасности. Параллельно на предприятии уже идет подготовка к капитальному ремонту 2020 года, во время которого, кроме прочего, запланировано проведение реконструкции печи реформинга агрегата аммиака.

В рамках повышения цифровизации производственных процессов в 2019 году в филиале «ПМУ» внедряется ряд программных решений. Например, заключен договор с подрядной организацией на разработку и внедрение программного решения класса «онлайн-советчик» для центрального пульта управления агрегатом аммиака. Это пилотный проект, который в случае успеха планируется распространить в качестве лучшей практики на другие предприятия холдинга «УРАЛХИМ».



Алексей Аверьянов, директор филиала «ПМУ» АО «ОХК «УРАЛХИМ» в городе Перми:

– За минувшие пять лет компания «УРАЛХИМ» вложила в развитие пермской площадки 3,2 млрд руб. В 2019 году объем инвестиций составит 780 млн руб. Программа развития «ПМУ» включает как модернизацию основных производственных мощностей, так и повышение цифровизации основных и вспомогательных процессов. Благодаря успешному достижению этих целей мы получили рост производительности труда за пятилетний период на уровне 13,5%. Это хороший показатель для предприятия.

ПРЕМИАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ

Филиал «ПМУ» запустил производство нового продукта – микроприллированного карбамида с размером гранул 0,3–1 мм. Новый корпус с фасовочной станцией и комплексом необходимого оборудования введен в эксплуатацию в начале 2019 года. После установки второго гранулятора оборудование выйдет на проектную мощность – 20 тыс. тонн в год. Образцы микроприллированного карбамида были представлены потребителям и получили хорошие отзывы о качестве. В результате быстро был



сформирован пул заказов на ближайший период.

УДОБНАЯ УПАКОВКА

В этом году на заводе реализуется проект «Увеличение фасовки карбамида в мягкие контейнеры до 333 тыс. тонн в год». На производственной площадке сейчас строится корпус фасовки, участок погрузки в полувагоны и пункт их подготовки. Реализация этого проекта позволит при необходимости паковать в большие мешки весь производимый объем продукта. Такая потребность возникла в связи с запросом предприятий разных отраслей промышленности, приобретающих пермский карбамид именно в мягких контейнерах для дальнейшей переработки.

ЛИДЕР ПО ЭФФЕКТИВНОСТИ

Крайком Росхимпрофсоюза в мае подвел итоги ежегодного конкурса на лучшую организацию химической отрасли региона по эф-

фективности производства и уровню социально-трудовых показателей работы.

Пермский завод «УРАЛХИМа» уже третий год подряд становится лучшим в данной номинации. Организаторы конкурса на этот раз поделили предприятия на группы по численности сотрудников, и филиал «ПМУ» стал абсолютным чемпионом среди химических заводов Пермского края. Кроме него в конкурсе приняли участие еще четыре ведущих представителя отрасли: ПАО «Уралкалий», филиал «Азот» АО «ОХК «УРАЛХИМ» в городе Березники, ПАО «Метафракс», АО «ВНИИ Галургии».

Для определения победителя по эффективности работы в химической отрасли Пермского края по итогам 2018 года учитывался ряд ключевых показателей: выручка и чистая прибыль в расчете на одного работника, рентабельность, объем инвестиций, производительность труда, уровень сред-

ней заработной платы, обеспечение промышленной безопасности, объем социальных льгот и гарантий. По большинству этих критериев филиал «ПМУ» показал самые высокие результаты.

По словам директора завода Алексея Аверьянова, участие в этом конкурсе – возможность посмотреть со стороны на свою работу в сравнении с другими предприятиями отрасли. То, что филиал «ПМУ» побеждает в номинации по эффективности производства уже три года подряд, свидетельствует о его комплексном, динамичном развитии.

В постановлении об итогах конкурса комиссия рекомендует филиалу «ПМУ» вновь представить Пермский край во Всероссийском конкурсе «Российская организация высокой социальной эффективности» и во Всероссийском отраслевом конкурсе Росхимпрофсоюза «Пять звезд. Лидеры химической отрасли» по итогам 2019 года.

Завод отчитывается об экологии

На днях из печати выйдет ежегодный экологический отчет филиала «ПМУ». Эта брошюра содержит полную информацию о воздействии предприятия на окружающую среду, которая подана доступным языком и проиллюстрирована диаграммами и графиками.

За 2018 год общие затраты филиала «ПМУ» на природоохранные мероприятия составили 141,3 млн руб. (без НДС), что на 16,7% больше, чем в 2017 году. Предприятие более десяти лет работает без превышения нормативов воздействия на окружающую среду. Для снижения выбросов в атмосферный воздух в 2018 году на заводе заменили фильтры на ряде позиций оборудования. Сбросов стоков в открытые водоемы филиал «ПМУ» не производит: все они передаются на доочистку сторонней организации по договору. Плата за эту услугу является существенной частью расходов на природоохранные мероприятия.

Подтверждением успешной работы предприятия в направлении охраны окружающей среды является тот факт, что филиал «ПМУ» в ноябре 2018 года прошел второй надзорный аудит Bureau Veritas Certification на соответствие требованиям международного стандарта в области экологии ISO 14001:2015.

Тираж экологического отчета будет разослан по почте в государственные и муниципальные органы власти, общественные организации, вузы Пермского края и другие учреждения.



НА ХИМИЧЕСКОМ УРОВНЕ

ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ — ОДИН ИЗ ФЛАГМАНОВ И ВАЖНЕЙШИХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ ПЕРМСКОГО КРАЯ. ИЗ-ЗА БЛАГОПРИЯТНОЙ КОНЪЮНКТУРЫ ОТРАСЛЬ НАХОДИТСЯ НА ПОДЪЕМЕ. В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 2019 ГОДА ПРЕДПРИЯТИЯ ХИМПРОМА НАРАСТИЛИ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА НА 8,2%. В ПРОШЛОМ ГОДУ ДОЛЯ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕГИОНА ДОСТИГЛА ПОЧТИ 24%. ВАСИЛИЙ ЛЬВОВ

В регионе существует серьезный химический кластер, представленный двумя группами предприятий: производители минеральных удобрений (АО «Уралкалий», АО «ОХК „Уралхим“») и группа предприятий отрасли с высоким уровнем передела («Метафракс», «ЛУКОЙЛ-ПНОС», «СИБУР-Химпром», Пермская химическая компания и другие). По словам заведующего кафедрой химических технологий Пермского национального исследовательского политехнического университета (ПНИПУ), доктора технических наук, профессора Владимира Пойлова, потенциал химической промышленности — один из самых высоких среди регионов России. К плюсам отрасли профессор отнес сырьевую обеспеченность и сложившуюся систему подготовки кадров.

«Активно идет модернизация производства, вкладываются средства в экологию и промышленную безопасность, — подчеркивает профессор. — В регионе реализуется ряд масштабных инвестиционных проектов. Продукция промышленности региона — катализаторы и нанохимия, разработки в сфере аддитивных и нанотехнологий, порошковых материалов интересны и востребованы не только в России, но и в мире».

Действительно, в Прикамье в последнее время флагманами химической отрасли реализуются программы модернизации производства и осуществляются новые проекты.

Группа «Метафракс» реализует в Губахе крупнейший в регионе инвестиционный проект — строительство комплекса по производству аммиака, карбамида и меламина стоимостью более €950 млн. Лицензиар проекта — швейцарская компания Casale, мировой лидер по разработке и лицензированию технологий производства аммиака, метанола, карбамида и меламина. Начата работа по реализации инвестиционного проекта по производству параформальдегида и формалина, который позволит суммарно производить 210 тыс. тонн готовой продукции в год. Ввод объекта в эксплуатацию запланирован на вторую половину 2021 года.

С пуском установки «Метафракс» станет единственным производителем параформа в России. Мощность агрегата составит 30 тыс. тонн в год.

Кроме того, инвестпроект предполагает строительство установки по производству формальдегида мощностью 180 тыс. тонн в год. Произведенную на ней продукцию предприятие планирует реализовывать как на внутреннем, так и на зарубежных рынках. Сейчас параформ в России не производится, а импортируется из Европы и Китая. Новое производство позволит создать в Губахе более 40 рабочих мест.



НА «СИБУР-ХИМПРОМЕ» УЖЕ НАЧАТО ПРОЕКТИРОВАНИЕ НОВОГО ПРОИЗВОДСТВА СПЕЦПЛАСТИФИКАТОРОВ

Общий объем инвестиций в проект оценивается в 5,2 млрд руб. Для его реализации компания планирует привлечь собственные и заемные средства. Срок окупаемости проекта составит около восьми лет.

Производство параформальдегида будет интегрировано с установками по производству формалина и пентаэритрита.

В мае 2019 года АО «СИБУР-Химпром» планирует пустить производство экологичного пластификатора — диоктилтерефталата (ДОТФ)

мощностью 100 тыс. тонн в год. Оно построено по лицензии признанного мирового лидера по производству пластификаторов — компании Aekyung Petrochemical (Республика Корея).

Кроме того, в планах предприятия — открытие нового производства спецпластификаторов, которые будут дополнять линейку первичного пластификатора ДОТФ. По словам генерального директора предприятия Константина Югова, на «СИБУР-Химпроме» уже начато проектирование нового производства.

ПАО «Уралкалий» продолжает строительство шахтных стволов в южной части шахтного поля СКРУ-2. Инвестиции компании в строительство нового рудника СКРУ-2 составят около 50 млрд руб. Генеральным подрядчиком строительства стволов выбрана немецкая компания Thyssen Schachtbau GmbH. Мощность нового рудника составит 10 млн тонн руды в год. Реализация проекта позволит заменить выбывающие запасы действующего рудника СКРУ-2, а также потери от затопленных рудников.

**В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 2019 ГОДА
ПРЕДПРИЯТИЯ ХИМПРОМА
НАРАСТИЛИ ОБЪЕМЫ
ПРОИЗВОДСТВА НА 8,2%**



ИНВЕСТИЦИИ

«Наращиваем мощности и укрепляем социальную политику»

В канун Дня химика компании сверяют планы с достижениями, расставляя приоритеты в текущей и инвестиционной деятельности, в кадровой и социальной политике. В преддверии профессионального праздника генеральный директор «Метафракса» Владимир Даут рассказал о деятельности ПАО «Метафракс».

– Владимир Александрович, с какими итогами работники «Метафракса» встречают свой профессиональный праздник в год 35-летия производства метанола?

– Праздник мы отмечаем в юбилейном для основного производства году: 22 сентября 1984 года на агрегате M-750 получили первый метанол-сырец. Этот день стал отправной точкой для последующих достижений. В 2006 году, после обновления агрегата, мы стали производить до 1 млн тонн метанола-ректификата в год. В последние годы с объемом капложений свыше 40 млн евро в два этапа мы провели реконструкцию агрегата, довели его мощность с 2500 до 3400 тонн в сутки и стали выпускать более 100 тыс. тонн в месяц. Для сравнения: в 1980-е годы такой объем мы производили за год. В 2018 году мы выпустили рекордный объем метанола: 1 млн 170 тыс. тонн. В итоге по единичной мощности агрегат стал самым крупным в Европе. За пять месяцев этого года ожидаемый объем выпуска метанола превысит бюджетный план и достигнет 511 тыс. тонн.

Отмечу и нарастающий объем внутренней переработки метанола. По итогам 2018 года мы впервые достигли максимального объема, переработав на губахинской площадке 342 тыс. тонн метанола в другие виды продукции. По ассортименту и объему переработки в России мы являемся лидирующей компанией.

За эти годы предприятие переросло в группу компаний с разными видами деятельности. Это выпуск и продажа химической продукции, строительство, логистика и разные услуги. Наши активы размещены в Прикамье и в Подмосковье, в Австрии и в Швейцарии. В Сеуле основана трейдинговая компания Samyang Meta Ltd. Она призвана продвигать продукты «Метафракса» в страны Юго-Восточной Азии.

Говоря об итогах, приведу ожидаемые результаты деятельности компании за пять месяцев года, но они близки к фактическим данным и заметно превысят бюджетные показатели. Так, товарной продукции произведем на 11,4 млрд рублей. Объем производства 55%-го формалина достигнет 109 тыс. тонн – на 3 тыс. тонн больше плана. КФК произведем почти 80 тыс. тонн, на 159 тонн превысив бюджетный показатель. Пентаэритрита выпустим 10 тыс. тонн – на 28 тонн выше плана. Уникального для России про-



дукта – микронизированного пентаэритрита – произведем 682 тонны, превысив бюджетный план на 142 тонны, или более чем на 26%. Уротропина выпустим около 15 тыс. тонн, полиамида блочного – 312 тонн. Почти по всей линейке выпускаемой товарной продукции объем производства в сравнении с аналогичным периодом 2018 года будет увеличен.

Не менее оптимистично выглядят и ожидаемые результаты реализации продукции. Выручка за пять месяцев достигнет 10,8 млрд рублей. Доля экспорта в объеме продаж ожидаемо превысит 43% против 50% в прошлом году.

Успешно производят продукцию и две дочерние структуры: «Метадинеа» (Россия), отметившая в этом году 15-летие, и «Метадинеа-Австрия». В сумме они имеют мощности по выпуску синтетических смол на уровне 1 млн 20 тыс. тонн в год. По объему производства смол мы являемся второй компанией в Европе и лидером в России. Только за январь – апрель выручка российской компании «Метадинеа» достигла 5 млрд рублей, а объем выпуска продукции превысил 183 тыс. тонн. Действует программа развития предприятий. Например, в развитие площадки в Орехово-Зуеве вложено более 5 млрд рублей, и в ближайшие го-

ды планируется увеличить на 100 тыс. тонн выпуск смол различного назначения. В Австрии мы воплотим проект производства синтетической октановой кислоты.

Достижения группы компаний «Метафракс» ярко иллюстрируют финансовые результаты. По итогам 2018 года консолидированная выручка группы достигла 56,6 млрд рублей (766 млн евро), превысив уровень 2017 года на 11,6 млрд рублей, или на 26%. Рекордный рубеж 2018-го превысил результат 2002 года в 18 раз!

Но главное наше богатство – это люди. У нас действует программа подготовки персонала до 2020 года. В этом году мы должны полностью заполнить штатную численность комплекса «Аммиак – карбамид – меламина» (АКМ) и обеспечить подготовку персонала для нового производства.

Мы понимаем, что без развития нет будущего. В компании разработана стратегия развития до 2030 года, и ее реализация по срокам зависит от успешности пуска комплекса АКМ. Проект успешно реализуется: генподрядчики ввели строительство в активную фазу. Сегодня на стройке занято полторы тысячи работников, но к концу года численность персонала вырастет еще на пятьсот человек. Уже сегодня идут пусконаладочные работы

на главной подстанции №3, а летом ПНР начнутся на объектах общезаводского хозяйства. В этом году завершится возведение центрального пульта управления. По графику в ноябре мы завершим механические работы на пусковом котле. Завершится возведение АБК, и в августе сотрудники займут служебные помещения в новом корпусе.

В текущем году мы заключили с немецкой компанией GEA контракт на возведение агрегата параформальдегида мощностью 30 тыс. тонн продукта в год, а также контракт с норвежской компанией Duple AS на возведение третьей установки формалина на серебряном катализаторе для выпуска 180 тыс. тонн 55%-го продукта. Аналогичная установка действует в компании с 2006 года, но возведение нового агрегата обусловлено недостатком формалина в качестве сырья для производства других продуктов.

Выделением нового для компании продукта – дипентаэритрита и выпуском его более 100 тонн с начала этого года завершён 1-й этап реконструкции производства пентаэритрита. Реконструкция пройдет в три этапа: расширится линейка продукции, улучшится качество и снизятся затраты. Мы уже приступили к 3-му этапу реконструкции, он позволит нарастить объемы выпуска пентаэритрита на 3 тыс. тонн и формиата натрия на 7 тыс. тонн в год. Инвестиции в этот проект превысят 15 млн евро. На постсоветском пространстве только «Метафракс» выпускает пентаэритрит, и все внедряемые новшества – это разработки наших специалистов. Например, разработкой рабочей документации занят наш проектный отдел. Кроме этого, для развития железнодорожной инфраструктуры компании предстоит освоить около 1 млрд рублей. Мы продолжим реализацию инвестиционных проектов, оставаясь гарантом стабильности для акционеров, партнеров и сотрудников.

– «Метафракс» называют компанией с эффективной социальной политикой. Как она реализуется в условиях внушительных инвестиций в развитие производства?

– Мы уделяем особое внимание этому виду деятельности. Работники имеют право на беспроцентную ссуду и скидки на приобретение жилья. Заселены два 9-этажных дома для сотрудников, идет возведение еще двух высотных домов, и до конца года они будут сданы под заселение. Персо-

нал обеспечен полисами ДМС. Затраты на медобслуживание в 2018 году по договорам ДМС превысили 50 млн рублей. Работники поправляют здоровье и в круглогодичном профилактории, оплачивая 10% от стоимости путевки. Ежегодно финансируем отдых детей в оздоровительных лагерях Пермского и Краснодарского краев.

Размер социального пакета компании за пять месяцев составит 90 млн рублей. Средства направлены на содержание социально-культурных объектов, на культурные акции, на общепит, медицинское страхование, на затраты по транспорту. С начала года проведено 25 корпоративных культурно-массовых, 69 спортивных мероприятий, 10 мероприятий в рамках реализации молодежной политики.

Несмотря на весомые капиталовложения в развитие производства, социальная политика не страдает. В компании подписан колдоговор, и в рамках принятых на себя обязательств мы и действуем.

– Какие задачи коллективу компании предстоит решать в ближайшие месяцы?

– Предстоит качественно подготовиться и успешно провести капитальный ремонт оборудования производства метанола и выполнить до 60 врезок в действующие трубопроводы агрегата в рамках реализации проекта комплекса АКМ. Подчеркну: предстоит ответственный объем работ, и от задействованного персонала потребуются максимальная собранность и отдача. Предстоит подготовиться к установке параформальдегида (затраты на этот проект превысят 1 млрд рублей) и приступить к пусконаладочным работам на объектах общезаводского хозяйства комплекса АКМ.

От имени правления ПАО «Метафракс» выражаю коллективу и ветеранам производства признательность за плодотворный труд. Желаю коллегам производственных и личных успехов, внимания родных, семейной гармонии и полноценного досуга. Крепкого здоровья, материального и духовного благополучия! Компания наращивает мощности, укрепляет социальную политику, мы гарантируем персоналу долгие годы стабильной занятости.

Интервью провел
Сергей Маринцев

→ **ХИМИЧЕСКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ** В Пермском крае также сообщалось о планах создать кластер малотоннажной химии (МТХ). Весной 2018 года об этом сообщал вице-премьер краевого правительства Алексей Чибисов. По его словам, в кластер войдут предприятия, которые выпускают сложные химические соединения.

«Это специальная химия — для электронных производств, фармацевтики, биотехнологий. Возможных участников кластера в Перми немало: Пермская химическая компания, НИИПМ, „Сорбент“, „Медисорб“, — рассказал господин Чибисов. — В рамках этого кластера край может выпускать сырье для субстанций медпрепаратов, которые будут производиться в Пермском крае, а не за его пределами. Очень серьезные наработки по этой теме — в Пермском научно-исследовательском центре. Именно они по научной линии могут стать лидерами процесса».

Сегодня в России отсутствует производство около 1,5 тыс. наименований продуктов МТХ, при этом по некоторым из них утеряна технология производства. В результате сегодня продукцию малотоннажной химии российские предприятия вынуждены закупать за границей.

«В Пермском крае малотоннажной химией занимаются примерно 25–30 предприятий, которые производят продукцию самого различного назначения. При этом у нас сохранились хорошие научные школы. Существует спрос со стороны крупных предприятий, и есть необходимые условия для производства продуктов малотоннажной химии на территории Пермского края. Это позволит обеспечить сырьем предприятия оборонного комплекса, обеспечить лекарственными субстанциями фармацевтическую отрасль. Импорт в настоящее время по субстанциям составляет до 95%», — рассказал доктор технических наук, директор Института технической химии Владимир Стрельников. По его словам, создание кластера может стать сильным конкурентным преимуществом региона.

В кластер, по мнению ученых, могли бы войти Пермская химическая компания, предприятия-правопреемники или предприятия, возникшие на остатках бывших производств МТХ в Перми и Пермском крае — таких, как завод имени Орджоникидзе, Институт прикладной химии и связанные с ним производства, а также предприятия крупнотоннажной химии, которые развивают отдельные направления переработки их основной продукции для получения продуктов МТХ. О дальнейших движениях по формированию кластера пока не сообщается.

Реализуют предприятия отрасли и другие, менее масштабные проекты, направленные прежде всего на модернизацию производства.

Так, АО «Сорбент» модернизирует оборудование технологической линии по производству активированного угля на каменноугольной основе. Проект предполагает размещение принципиально нового оборудования (печей карбонизации) в отдельно стоящих, вновь возводимых производственных помещениях. Состав и производительность основного технологического оборудования обеспечат возможность загрузки производственных мощностей в полном объеме, что позволит повысить текущий объем производства в два раза.



«СОРБЕНТ» МОДЕРНИЗИРУЕТ ОБОРУДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ЛИНИИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ АКТИВИРОВАННОГО УГЛЯ НА КАМЕННОУГОЛЬНОЙ ОСНОВЕ

В то же время некоторые эксперты считают, что инвестиции в новые проекты отрасли недостаточны.

В частности, директор Центра прикладной экономики, кандидат экономических наук Юрий Белоусов говорит о том, что потенциал химической отрасли в регионе колоссальный, но инвестиции для его раскрытия явно недостаточны.

«В новые проекты инвестируют нацеленные на экспорт компании, — говорит господин Белоусов. — Им это интересно и важно — получить современный, востребованный на рынке продукт. Внутри российского рынка химической продукции конкуренции среди производителей у нас практически нет. А значит, потребности в расширении продуктовой линейки, в улучшении свойств продукции тоже нет».

Скептически Юрий Белоусов и в отношении программ импортозамещения. По мнению ученого, сегодня ставка делается на замещение импортной продукции отечественными аналогами без оглядки на то, что копирование уже существующих образцов — это априори отставание. «Нужно вкладываться в разработку перспективных, имеющих будущее продуктов, — подчеркивает эксперт. — К сожалению, этого у нас почти никогда не делают».

С Юрием Белоусовым не согласна декан экономического факультета ПГНИУ, доктор экономи-

ческих наук, профессор Татьяна Миролюбова. По ее словам, программа импортозамещения позволяет предприятиям отрасли реализовывать новые проекты. Именно под эту программу создавались такие инструменты нефинансовой поддержки и стимулирования, как специальные инвестиционные контракты, которыми активно пользуются химические предприятия региона.

«Важно то, что благодаря поддержке властей края у промышленников региона появляется возможность на особых условиях развивать новые производства, — говорит Татьяна Миролюбова. — Продукция наших химиков имеет международное признание. К примеру, Пермская химическая компания почти 90% произведенного в 2018 году „электронного газа“ поставила на экспорт. Экспортируются большие объемы продукции ЛУКОЙЛа и „Метафракса“, СИБУРА и „Азота“».

По мнению Татьяны Миролюбовой, вузы и ссузы края многое делают в плане подготовки кадров для химической отрасли. Тесное сотрудничество с предприятиями отрасли поддерживают многие учебные заведения.

Впрочем, проблемы в подготовке специалистов для химической промышленности есть. По словам заведующего кафедрой химических технологий ПНИПУ Владимира Пойлова, существующая сегодня система двухступенчатой подготовки

«бакалавр — магистр» не соответствует требованиям экономики.

«Бакалавр — это человек, который может обслуживать установку, — считает ученый. — К самостоятельным инженерным решениям такой специалист зачастую не готов — слишком мало времени на подготовку к такой работе у него было в университете. Магистрами же становятся далеко не все. Поэтому, возможно, рациональным был бы вариант возврата к подготовке еще и специалистов, получивших более глубокую именно инженерную подготовку».

По словам Юрия Белоусова, образование не всегда успевает за потребностями экономики. «Сейчас во всем мире растет потребность в специалистах с высоким уровнем квалификации, способных к работе на современном оборудовании, — поясняет эксперт. — У нас же готовят специалистов средней квалификации, спрос на которых сокращается».

Хотя эксперты уверены в потенциале химической промышленности Прикамья, точных прогнозов о перспективах ее развития давать не берутся. «Трудно прогнозировать перспективы отрасли, которая так серьезно связана с мировой конъюнктурой цен, — говорит Татьяна Миролюбова. — Именно тенденции мирового рынка во много определяют и будут определять будущее химической промышленности Прикамья». ■

**ПОТЕНЦИАЛ ХИМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ
В РЕГИОНЕ КОЛОССАЛЬНЫЙ,
НО ИНВЕСТИЦИИ ДЛЯ ЕГО
РАСКРЫТИЯ ЯВНО НЕДОСТАТОЧНЫ**



ИНВЕСТИЦИИ

С чистыми намерениями

Ежегодно растет количество выбросов загрязняющих веществ в атмосферу со стороны автомобильного транспорта. Если раньше основными загрязнителями считались промышленные предприятия, то сегодня источником 76% выбросов вредных веществ является автотранспорт. Власти Перми предпринимают комплекс мер, чтобы сократить его негативное воздействие на окружающую среду. Среди таких мероприятий – акцент на развитие экологически чистого транспорта и замена городского пассажирского транспорта на новый, с более высоким экологическим классом, ограничение парковки в центре Перми. Задача властей – сократить использование личного автотранспорта в городе.

«Мы идем путем не запрета, а стимулирования человека использовать в центре города не личный транспорт, а общественный», – рассказал начальник департамента дорог и транспорта администрации Перми Анатолий Путин.

Так, сегодня в части развития транспорта мэрия работает в нескольких направлениях: обновление подвижного состава городского общественного транспорта, создание выделенных полос для движения, ограничение личного автотранспорта в городе за счет внедрения платных парковок, развитие экологически чистого вида транспорта – трамваев.

«На тех перекрестках, где есть общественный транспорт, даже светофорные фазы настраиваются так, чтобы пропускать поток, в котором идет общественный транспорт», – уточняет господин Путин. Кроме того, МКУ «Дирекция дорожного движения» разрабатывает документ о плоскостных парковках, в котором в том числе будет предусмотрено создание системы перехватывающих парковок – когда человек доезжает до какой-то точки, оставляет личный автомобиль и едет в центр уже на общественном транспорте.

ВЫСОКИЙ ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ СТАНДАРТ

Сейчас в Перми идет существенное обновление автобусного парка. По данным Анатолия Путина, согласно социальному стандарту, общественный транспорт должен об-

служиваться автобусами, экологический класс которых не ниже Евро-4. Согласно последнему мониторингу, сегодня автобусов класса Евро-4 и Евро-5 только 40% от всего автобусного парка Перми, который составляет примерно 1 тыс. единиц техники.

В 2020 году заканчиваются контракты с перевозчиками на обслуживание автобусных маршрутов. Мэрия уже начала процедуру заключения новых контрактов с перевозчиками на основании конкурсных процедур. Поставлена задача поэтапно обновления всего подвижного состава на муниципальных маршрутах. В ближайшую пятилетку перевозчики должны обновить технику на стандарт не ниже Евро-4. Причем требования к автобусам составлены таким образом, что невозможно поменять экологический класс, переоборудовав старый автобус.

«Экологический класс автобуса мы можем отследить по регистрации транспортного средства. Кроме экологических параметров, у нас есть требования по возрасту подвижного состава, его техническому оснащению. Соответственно взять 25-летний автобус, провести на нем какие-то работы и оформить новый сертификат уже не получится, потому что он не пройдет уже по нескольким показателям», – уточнил господин Путин. Сроки замены старой техники на новую будут зависеть в том числе от мощностей предприятий-производителей. В ближайшие месяцы мэрия проведет мониторинг предприятий, определит объемы

автобусного парка, нуждающегося в замене.

По поручению главы города Перми Дмитрия Самойлова департаменту дорог и транспорта необходимо было комплексно проработать требования к подвижному составу. В результате требования были ужесточены не только к экологическому классу, но и к «возрасту» подвижного состава.

«Мы уже сталкивались с ситуацией, когда перевозчики предоставляли нам технические средства, которые по факту не соответствовали документам. Новые контракты предполагают равномерное распределение подвижного состава, то есть мы говорим о том, что новый подвижной состав будет работать не только в центральной части города, но и во всех остальных районах города. Это было одним из главных запросов пассажиров, которые регулярно пользуются автобусами», – пояснил Дмитрий Самойлов.

Обновление автопарка уже началось. Уже сегодня на нескольких городских маршрутах начала работу новая техника. В мае муниципалитет за счет средств краевого и городского бюджетов закупил 85 новых автобусов для муниципального автопарка. Из них 65 – дизельная техника стандарта Евро-5, и 20 машин, работающих на газе.

«Муниципальный парк – это частичка всего автобусного парка города. В целом у нас количество газомоторной техники – около 200 единиц. Это примерно 20–25% от общего количества автобусов. Муниципалитет купил только 20 газомоторных автобусов, потому что это связано с существенным ограничением заправочной инфраструктуры. Конечно, хотелось купить больше, но мы понимаем, что если купить 60–80 «газовых» машин, то мы бы на них не выехали, потому что не смогли бы их заправить. Мы покупали такое количество газовой техники исходя из тех мощностей заправочных станций, которые есть в городе. Параллельно мы работаем над тем, чтобы построить в городе еще одну заправочную станцию», – уточняет господин Путин.

Сегодня в Перми всего четыре заправочные станции, которые расположены вблизи крупных автопарков. Проблема существующих АГЗНС – отсутствие загрузки в течение дня и слишком высокая загрузка вечером, в конце рабочей смены общественного транспорта. Кроме автобусов и коммунальной техники, потребителей у АГЗНС нет: личный автотранспорт на сжатом природном газе почти не эксплуатируется.

«В конце рабочей смены общественного транспорта все автобусы едут на заправку, с такой нагрузкой



заправки не справляются. В то время, когда автобус работает на линии – на заправке пусто. Это сдерживает развитие газовых станций. Чтобы увеличить количество АГЗНС, нужно увеличить количество потребителей», – говорит чиновник.

Городские власти прорабатывают вопрос размещения еще одной АГЗНС на территории одной из муниципальных площадок. Сейчас решается вопрос о том, какая из площадок будет наиболее удобна с точки зрения транспортной доступности. Сроки реализации проекта пока не определены.

РАЗВИТИЕ ЭЛЕКТРОТРАНСПОРТА

Помимо обновления автотранспорта, власти делают ставку на развитие электротранспорта в городе Перми. В частности, разработана и начата реализация программы по развитию трамвайного движения в Перми.

От троллейбусного движения решено теперь отказаться. Такое решение было принято в связи с тем, что ежедневно на линии выходит только 58 троллейбусов, на которые приходится меньше 4% городского пассажиропотока. С каждым годом количество перевозимых троллейбусами пассажиров снижается. При вместимости 100 человек средняя загрузка троллейбуса составляет 30 пассажиров. В связи с малой маневренностью, зависимостью троллейбусов от контактной сети и низкой скоростью движения пассажиры предпочитают им автобусы. Троллейбусная сеть Перми была ориентирована на советскую эпоху подвоза к крупным промышленным предприятиям. Например, троллейбус №8 вез рабочих на «Велту», которая в настоящее время не функционирует, №12 – в район ипподрома.

«Есть города, где троллейбусное движение действительно развивается, модернизируется инфраструктура. Но надо смотреть, может ли город себе это позволить», – считает Анатолий Путин. Необходимые затраты на обновление парка составляют 600 млн рублей, инфраструктуры – 100 млн рублей. Поэтому городские власти отдали приоритет трамвайному

движению. Трамваи занимают примерно 11% рынка пассажироперевозок в Перми, а по загруженности не уступают автобусам. Скорость движения трамваев превышает передвижение на автобусе и даже на личном транспорте.

«У нас есть еще трамвай, который тоже находится не в самом хорошем состоянии. И мы здесь должны сделать выбор: либо развиваем один вид транспорта, либо не развиваем толком ни один из них. Трамвай считается самым эффективным городским общественным транспортом, и на него у нас большие планы», – говорит Анатолий Путин.

Впервые за последние несколько лет из городского бюджета выделены целевые средства на ремонт трамвайных путей и обновление трамвайного парка. Уже идет проектирование капитального ремонта трамвайных путей на улице Уральской от улицы Розалии Землячки до микрорайона Висим. Ремонтные работы начнутся в этом году. В следующем году городские власти приступят к ремонту путей на улицах Петропавловской, Ленина и Сибирской. Всего за три года на эти цели будет выделено 699 млн рублей. За эти деньги 20% трамвайных путей будет приведено в нормативное состояние. Кроме того, в эту же трехлетку будет выделено 1,1 млрд рублей на приобретение до 35 новых трамвайных вагонов. Средства будут выделены на условиях 50% софинансирования со стороны краевого бюджета. Первые новые вагоны будут куплены до конца этого года.

Мэрия уже начала тестирование разных трамваев на линиях города. Так, зимой месяц по городу курсировал трамвай «Львенок» от компании «Транспортные системы». Летом свой низкопольный вагон готов предоставить екатеринбургский завод «Уралтрансмаш». В ближайшее время будет также протестирован электробус от компании «Аллюр-групп» с возможностью подзарядки на конечном пункте. «Посмотрим экономический эффект и подумаем, стоит ли развивать эту тему», – резюмировал господин Путин.



ОСОБЕННОСТИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЗАГРЯЗНЕНИЙ

НЕСМОТРЯ НА ТО ЧТО РОССИЮ ТРАДИЦИОННО ПРИЧИСЛЯЮТ К НАИБОЛЕЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫМ СТРАНАМ, ОРИЕНТИРУЯСЬ НА ОБЪЕМЫ ВЫБРОСОВ ПАРНИКОВЫХ ГАЗОВ, ЭТОТ ПОКАЗАТЕЛЬ В ОСНОВНОМ ДОСТИГАЕТСЯ ЗА СЧЕТ ЭФФЕКТА МАСШТАБА. ПО ДАННЫМ РОСГИДРОМЕТА, 56 МЛН ЧЕЛОВЕК ПРОЖИВАЮТ В ГОРОДАХ, В КОТОРЫХ НАБЛЮДАЕТСЯ РЕГУЛЯРНОЕ ПРЕВЫШЕНИЕ НОРМ ВРЕДНЫХ ВЫБРОСОВ. ЕЩЕ 16 МЛН РОССИЯН ЖИВУТ В ГОРОДАХ С ВЫСОКИМ И ОЧЕНЬ ВЫСОКИМ УРОВНЕМ ЗАГРЯЗНЕНИЯ АТМОСФЕРЫ. МАРИЯ КУТУЗОВА

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНАЯ МОСКВА Снижение негативного влияния на окружающую среду является важной задачей всех промышленных регионов и крупных городов России. В каждом из них к решению этого вопроса подходят с учетом местной специфики. Например, Москва сталкивается с проблемами, характерными для всех крупных городов: рост объемов отходов и сложности с их утилизацией, загазованность из-за увеличения автопарка, дефицит площадей для расширения зеленых территорий и необходимость адаптации к климатическим изменениям.

«Столица одновременно нацелена и на интенсивное развитие, и на создание комфортных условий для проживания. Новая экологическая политика столичного мегаполиса предусматривает использование принципа наилучших доступных технологий, важнейшего и ключевого инструмента — повышения энергоэффективности, а также снижения негативного воздействия предприятий на окружающую среду. Так, для повышения эффективности энергетического комплекса применен целый ряд новых технологий. Сегодня мы уже практически отказались от угля и мазута и перешли на природный газ, используя новые парогазовые установки», — рассказала председатель комиссии по экологической политике Мосгордумы Зоя Зотова в ходе Климатического форума городов.

За счет новой энергоэффективной модели Москве удалось сократить вредные выбросы в атмосферу на 33%, снизить потребление газа на 20%, тепла — на 6,2%, несмотря на большие объемы строительства, сообщила госпожа Зотова. В «Мосэнерго» уточняют, что работа по переводу мощностей компании на газ ведется с начала 1990-х годов.

Экологическая стратегия города предполагает сокращение потребления энергоресурсов при производстве тепловой и электроэнергии, снижение выбросов, информирование населения об этих проблемах, а также стимулирование перехода на электромобили. При модернизации энергосистем были закрыты 64 устаревшие котельные и введено 7 новых парогазовых комплексов. Удалось решить проблему мониторинга состояния воздуха, воды, почвы и зеленых насаждений: в Москве начали действовать 54 станции, анализирующие качество воздуха по 22 показателям. Аналогичные станции планируется разместить и в Подмосковье, чтобы выявить источники загрязнения на его территории, где расположено большое количество свалок и предприятий с вредными выбросами.

Еще одна острая проблема Москвы и Подмосковья — управление выбросами автомобильного транспорта, который является главным источником загрязнения атмосферы. Чтобы решить ее, государство повысило требования к реализуемому в стране топливу (сейчас действует экологический стандарт «Евро-5»), а также к используемым автомобилям в столице не ниже класса 4 и 5. Введен запрет на въезд грузового транспорта. Так, с 1 января 2017 года грузовикам ниже экологического класса 2 запрещается въезжать в центр столицы, ограниченный МКАД, а грузовые автомобили ниже 3-го экологическо-



ВСЕ КРУПНЫЕ ГОРОДА МИРА ИСПЫТЫВАЮТ СХОЖИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ

го класса не вправе въезжать в центр Москвы, ограниченный третьим транспортным кольцом. В качестве стратегических направлений заявлены переход на другие виды топлива, прежде всего газомоторное, а также поддержка электромобилей. В сфере общественного транспорта приоритет отдается развитию видов транспорта, работающих на электроэнергии. В сентябре в Москве был запущен первый электробус.

Модернизируются и крупные промышленные предприятия. Например, реконструкция Московского нефтеперерабатывающего завода с 2011 года привела к снижению воздействия на окружающую среду на 50%, в частности к сокращению выбросов в атмосферу на 97%. Выбросы сероводорода были снижены за эти годы в 70 раз, а диоксида серы — в 10 раз. При модернизации Курьяновских и Люберецких очистных сооружений введены в действие ультрафиолетовые обеззараживающие сточных вод и удаление биогенных элементов. На 34 отстойниках установлены перекрытия, снизившие выбросы вредных веществ, в том числе сероводорода.

ХАНТЫ-МАНСКИЙ ОКРУГ БОРЕТСЯ С ПОПУТНЫМ ГАЗОМ В другом регионе, Ханты-Мансийском автономном округе — Югре (ХМАО), проблемы связаны с добы-

чей углеводородов. Тут добывается почти 50% российской нефти, регион занимает второе место в России по производству газа и первое по выпуску электроэнергии. В результате техногенная нагрузка на регион — одна из самых высоких в стране, прежде всего это касается выбросов загрязняющих веществ. 32% территории Югры — это лицензионные участки, на которых разрабатываются нефть и газ.

Долгое время основным загрязняющим атмосферу источником был попутный нефтяной газ (ПНГ), сжигаемый компаниями в факелах. В 2007 году в округе сжигалось около 77 млрд куб. м газа в год. Но эту проблему удалось решить: достигнут целевой показатель утилизации — 95,5% (1,6 млрд куб. м в год). За десять последних лет компании потратили на это примерно 170 млрд руб. В регионе построено 52 электростанции, работающие на газе, общей мощностью 1,3 тыс. МВт. В результате выбросы загрязняющих веществ в атмосферу сократились на 30,5%.

По итогам 2017 года Всемирный банк (ВБ) назвал Россию лидером по сокращению объемов сжигания попутного газа, а региональные программы ХМАО в 2012 году заняли первое место в составленном ВБ рейтинге. Сейчас в округе один из самых низких среди регионов уровней загрязнения воздуха. По итогам прошлого года в реги-

оне удалось сократить выбросы углекислого газа более чем на 11 млн тонн, что означает снижение до 89% от базового уровня 1990 года. В результате Югра была признана одним из лидеров среди регионов России в области снижения выбросов парниковых газов. Котельные в регионе постепенно переводятся на газ, транспорт — на газомоторное топливо. Следующий целевой показатель предполагает утилизацию ПНГ на уровне 98% к 2020 году. Впрочем, острой остается другая проблема — загрязнение нефтью земель при разработке и транспортировке углеводородного сырья. Но и здесь есть положительные результаты: за последние 12 лет площадь загрязненных земель сокращена вдвое — с 7 тыс. до 3,5 тыс. га.

ЧЕРНОЕ НЕБО КРАСНОЯРСКА На прошедшей в Москве конференции ИД «Коммерсантъ» «Экологические риски: где в России дышать легко?» Алексей Романов, доцент кафедры геоинформационных систем Сибирского федерального университета, рассказал о тяжелой ситуации, сложившейся в Красноярске, одном из промышленных центров России. Помимо загрязнения от предприятий и ТЭЦ совокупный вклад в негативное состояние окружающей среды вносят географическое положение (Красноярск расположен в горной котловине) и даже структура города с миллионным населением, выстроенного вдоль одной крупной автотрассы (парк автомобилей Красноярска уже насчитывает около 460 тыс. машин). К тому же в городе еще сохраняется печное отопление. 10–11 ноября в Красноярске зафиксировано сильнейшее загрязнение воздуха с превышением предельно допустимых норм в нескольких районах на фоне начавшегося похолодания, а летом город задышался от дыма лесных пожаров.

На 2019 год прогнозируется дальнейшее ухудшение экологической обстановки в районе Красноярска. Анализ трендов среднесуточных скоростей ветра за последние 50 лет указывает на то, что безветренная погода сохраняется в течение долгого времени и препятствует рассеиванию выбросов. Разработанный по поручению президента РФ план улучшения экологической обстановки в Красноярске оценен в 365 млрд руб. и включает закрытие 30 малых котельных, снос более тысячи домов с печным отоплением, развитие электротранспорта (городской электрички, метро) и газомоторного транспорта, а также создание зеленого пояса вокруг города. Решение экологических проблем города может быть только комплексным и требует жесткого регулирования выбросов промышленными и электроэнергетическими предприятиями, изменения градостроительной политики, новых решений в области транспорта.

В целом в России предполагается проведение масштабной зеленой модернизации предприятий, наносящих наибольший ущерб окружающей среде и не соответствующих критериям наилучших доступных технологий. Эта программа потребует, по расчетам Минпромторга, более 1,2 трлн руб. инвестиций. ■

Подписываемся под каждым словом. Подпишитесь и вы.

16+

реклама

Почувствуйте преимущества чтения ежедневного федерального делового издания.

Подписка через редакцию:

1. выгодная цена;
2. доставка газеты на указанный вами адрес, в удобное время;
3. постоянный мониторинг качества доставки со стороны персонального менеджера.

Коммерсантъ[®]
ПРИКАМЬЕ
www.perm.kommersant.ru

Отдел распространения:
(342) 246-22-58
dostavka@kommersant.perm.ru

BUSINESS GUIDE

Тематические приложения к газете
Коммерсантъ

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА
ПЕРЕДОВИКИ ПРОИЗВОДСТВА
СМЕЖНИКИ
ИНВЕСТОРЫ
КОНКУРЕНТЫ
АДМИНИСТРАТИВНЫЙ РЕСУРС