

«„ВТБ МОИ ИНВЕСТИЦИИ“ — ПЕРВОЕ, ЧТО ОТКРЫВАЮТ НАШИ КЛИЕНТЫ УТРОМ В СВОЕМ СМАРТФОНЕ»



В 2018 году группа ВТБ значительно укрепила бизнес по управлению инвестициями. Начала работу единая платформа «ВТБ Капитал Инвестиции», предоставляющая полный спектр инвестиционных услуг для самого широкого круга клиентов. О новых продуктах и возможностях, которые стали доступны инвесторам, результатах и планах на 2019 год рассказал главный исполнительный директор «ВТБ Капитал Инвестиции» Владимир Потапов.

Прошел год после создания объединенного бизнеса «ВТБ Капитал Инвестиции». Расскажите об основных итогах работы?

— Минувший год был знаковым для нас — впервые в истории российского рынка мы осуществили практическую интеграцию различных бизнес-направлений на платформе «ВТБ Капитал Инвестиции». В результате был создан единый центр инвестиционной экспертизы группы ВТБ, который позволяет клиентам решать большинство вопросов без посещения офиса. Структурное объединение дает нам возможность в режиме «единого окна» оказывать услуги в различных форматах, которые наилучшим образом подходят клиенту в зависимости от его финансовых целей, инвестиционного профиля и опыта инвестирования. Наша основная цель — строить долгосрочные отношения с клиентами, ориентируясь на их интересы и предлагая наиболее актуальные и качественные продукты.

По итогам прошлого года доходы от инвестпродуктов в «ВТБ Капитал Инвестиции» выросли на 26%. Мы нарастили долю на рынке инвестпродуктов для физических лиц с 12,5% до 14%. В первую очередь это касается ПИФов и брокерского обслуживания. Доля на рынке ПИФов увеличилась в 2,5 раза — с 4,8% до 12,4%. Доля наших клиентов в совокупном обороте на фондовом рынке Мосбиржи выросла до 6%, причем в декабре 2018 года этот показатель приблизился к 7%. В результате благодаря объединению бизнеса и благоприятной конъюнктуре за минувший год суммарные активы в инвестициях клиентов выросли более чем на 60% и превысили 1,8 трлн руб.

В этом году уже тоже есть результаты — по итогам первого квартала мы стали лидерами среди крупнейших управляющих компаний России по объему активов по версии рейтингового агентства «Эксперт РА».

— С недавних пор вы сотрудничаете не только с Московской, но и Санкт-Петербургской биржей. Какие изменения в связи с этим ждут ваших клиентов?

— Действительно, мы открыли доступ к биржевым торгам иностранными ценными бумагами на Санкт-Петербургской бирже. Теперь наши клиенты могут совершать сделки с зарубежными акциями мировых брендов. На данный момент инвесторам доступны порядка 700 иностранных ценных бумаг. Процесс оформления сделок максимально прост: не требуется перевода средств на другие площадки, как это было ранее при торгах на внебиржевых рынках, достаточно одного брокерского счета, поручения на сделки подаются по телефону или онлайн, в том числе через нашу платформу «ВТБ Мои Инвестиции».

— Каковы итоги 2018 года по привлечению инвестиций? Какие решения показали наибольший эффект?

— Объем активов под управлением «ВТБ Капитал Инвестиции» растет, опережая рынок. В начале прошлого года перед бизнесом была поставлена задача в течение трех лет удвоить инвестиции и довести их до 2 трлн руб. За прошлый год мы прошли уже больше половины пути, увеличив показатель на 60%, до 1,6 трлн руб. Существенный рост продолжился и в этом году. Только за первый квартал мы смогли обеспечить прирост на 200 млрд руб., доведя его уже до 1,8 трлн руб. Уверен, мы добьемся своей цели быстрее и уже по итогам 2019 года достигнем намеченного уровня.

— В начале года вы запустили первый биржевой фонд корпоративных облигаций «ВТБ — Российские корпоративные облигации смарт бета». Насколько это направление интересно для клиентов? Каковы преимущества в сравнении с классическими фондами?

— Рынок биржевых фондов (БПИФ) в России только формируется, поэтому на нем представлены только четыре управляющие компании, и только у трех есть обраща-

ющиеся фонды. Но на мой взгляд, этот сегмент обладает большим потенциалом, имея ряд преимуществ перед классическими продуктами. Как и международный аналог ETF (Exchange Trade Fund), российские БПИФы характеризуются большей ликвидностью, поскольку торгуются на бирже, а значит, купить и продать их можно как обычные акции. Для самостоятельной торговли в любое время инвестору достаточно иметь брокерский счет. Платформа «ВТБ Мои Инвестиции» позволяет совершить такую сделку за считанные минуты с мобильного телефона — достаточно ввести тикер VTBB ETF в поиске и начать торги. Для поддержания уровня ликвидности фонда и минимального спреда между ценой покупки и продажи при торговле БПИФами предусмотрены маркетмейкеры. У «ВТБ — Российские корпоративные облигации смарт бета» их сразу два — «ВТБ Капитал» и «ВТБ Капитал Брокер».

Еще одним важным преимуществом БПИФов являются низкие комиссионные расходы. Не стоит забывать и о высокой диверсификации БПИФа — покупая пай всего за 1 тыс. руб., клиент вкладывается сразу в широкий список облигаций российских корпоративных эмитентов. Кроме того, при владении такими паями более трех лет инвестор может получить налоговый вычет по аналогии с обычными ПИФа.

— Почему для своего первого биржевого фонда вы выбрали облигационный тип? Интерес к нему предъявляют только розничные инвесторы или институциональные тоже?

— «ВТБ — Российские корпоративные облигации смарт бета» — это биржевой фонд облигационного типа, появившийся впервые не только у нас, но и на российском рынке. Мы выбрали консервативную стратегию, по-