



Джон Рокфеллер в окружении родственников и друзей в Орманд Бич. 23 мая 1931 года

рынке, препятствуют конкуренции и должны быть разбиты на более мелкие компании, конкурирующие между собой. Кроме того, суд решил, что в 1870–1882 годах три лица — Джон Рокфеллер, Уильям Рокфеллер и Генри Флаглер, связанные со Standard Oil Company of Ohio, составили целый заговор: путем скупки акций других нефтяных компаний ограничивать производство нефти и диктовать цены на рынке.

Новые времена

Агрессивная политика Рокфеллера в расширении масштабов бизнеса была вполне объяснима: месторождения, расположенные на малых глубинах, уже истощились, а для бурения на больших глубинах требовалось объединение капиталов, технологий и особенно менеджмента. Успех компании стимулировал поиск нефти в разных частях США, а также в Румынии, на Ближнем Востоке, в Латинской Америке и в царской России.

Ключевым событием для Рокфеллера стала гигантская забастовка нефтяников в 1901 году около Бомонта в Техасе.

Когда же она наконец закончилась, все вздохнули с облегчением, и в следующем году появилось сразу 1500 новых нефтяных компаний — среди них будущие гиганты Texas Oil и Gulf Oil. Стало ясно, что Standard Oil свое почти монопольное положение не удержат.

Впрочем, временное подобие монополии Standard Oil здорово помогло потребителям. Стоимость галлона нефти, переработанной на фабрике с мощностями 500 баррелей в день, составляла 6 центов, а на фабрике с мощностями 1500 баррелей в день — всего 3 цента. На первом этапе экспансии компании Рокфеллера розничная цена керосина упала на 70% — а это для каждой американской семьи имело первостепенное значение.

Standard Oil так заботилась, чтобы покупатели были уверены, что в каждой бочке содержится ровно 42 галлона нефти, что поставляли ее в синих бочках, и до сих пор сокращение для барреля звучит как bbl, где b означает как раз «синий» (так сказать, в память о Рокфеллере).

(«Ъ-ДЕНЬГИ», № 7 ОТ 13.03.2019)

Правила Рокфеллера

Джон Рокфеллер известен большим количеством эффектных цитат. Вот лишь некоторые из них

- Я верю, что власть делать деньги является божьим даром.
- Если ваша единственная цель состоит в том, чтобы стать богатым, вы никогда ее не достигнете.
- У меня было ощущение, будто я был успешен и везде получал прибыль, потому что Господь знает, что я готов и отдавать.
- Умение обращаться с людьми — это товар, который можно купить так же, как мы покупаем сахар или кофе. И я заплачу за такое умение больше, чем за что-либо другое на свете.
- Я не думаю, что есть какое-либо другое качество, столь существенное для успеха, как настойчивость.
- Шутить и занимать деньги нужно внезапно.
- Кто весь день работает, тому некогда зарабатывать деньги.
- Дружба, основанная на бизнесе, лучше, чем бизнес, основанный на дружбе.
- Я предпочел получать доход от 1% усилий ста человек, чем от 100% собственных усилий.
- Я полагаю, что моя обязанность — делать деньги, еще больше денег и использовать сделанные деньги во благо своих близких, как мне велит моя совесть.

ПАРТИЯ В ГОЛЬФ ВО ВРЕМЯ ПЕРВОГО ПРИЕЗДА В ОРМАНД БИЧ В ДЕКАБРЕ 1928 ГОДА

