

КРУПНЕЙШИЕ УЧАСТНИКИ ТОРГОВ ПО КОЛИЧЕСТВУ ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ ИИС (НА 1 ЯНВАРЯ 2019 ГОДА)

	КОЛИЧЕСТВО СЧЕТОВ (ТЫС. ШТУК)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА 12 МЕСЯЦЕВ (%)
1 ГРУППА БАНКА «ПАО СБЕРБАНК»	291,22	165,65
2 ФГ БКС	62,66	60,27
3 ГРУППА БАНКА «ФК ОТКРЫТИЕ»	58,53	42,03
4 «ФИНАМ»	56,14	23,98
5 ВТБ	37,62	103,34
6 ТИНЬКОФФ-БАНК	18,92	—
7 «АЛЬФА-КАПИТАЛ»	12,55	21,86
8 «АТОН»	10,70	10,85
9 ПРОМСВЯЗЬБАНК	8,54	37,19
10 ГАЗПРОМБАНК	8,22	—
11 ИК «СЕПТЕМ КАПИТАЛ»	5,67	190,48
12 «АЛОР +»	3,34	42,07

Источник: Московская биржа.

по сравнению с теми, что существовали на брокерском рынке несколько лет назад», — отмечает Владимир Потапов.

Инвестиционные предпочтения

Судя по результатам опроса «Денег», в прошлом году инвесторы вложили в акции 27,6 млрд руб., или 35% от объема средств, размещенных на всех счетах. В 2017 году на акции приходилось 38% портфеля, или 13,6 млрд руб. При этом выросла доля инвестиций в облигации с 34% до 37%, а суммарный объем инвестиций достиг отметки 29,2 млрд руб. Эти изменения связаны с массовым приходом на рынок новых клиентов, бывших владельцев депозитов, которые по своей природе более консервативные инвесторы. «Та-

кие инвесторы не имеют опыта и характеризуются низким аппетитом к риску, поэтому зачастую предпочитают облигации. Их доля стала чуть больше, а доля вложений в акции немного снизилась. Хотя сокращение на 3 процентных пункта является крайне незначительным и может объясняться эффектом „усадки“ позиций, а не сокращением вложений как таковых», — отмечает начальник управления маркетинговой аналитики «Открытие Брокер» Денис Камынин. «Не стоит забывать, что ряд финансовых компаний конвертировали клиентскую базу именно на покупку собственных облигаций», — отмечает президент ГК «Финам» Владислав Кочетков.

Значительную часть средств частные инвесторы хранят в виде валюты.

ВЕДУЩИЕ УПРАВЛЯЮЩИЕ КОМПАНИИ ПО КОЛИЧЕСТВУ ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ ИИС (НА 1 ЯНВАРЯ 2019 ГОДА)

	КОЛИЧЕСТВО СЧЕТОВ (ТЫС. ШТУК)	ИЗМЕНЕНИЕ ЗА 12 МЕСЯЦЕВ (%)
1 «СБЕРБАНК УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ»	51,71	171,85
2 УК «ОТКРЫТИЕ»	12,98	61,88
3 УК «АЛЬФА-КАПИТАЛ»	12,55	23,31
4 «ГАЗПРОМБАНК – УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ»	3,2	—
5 ГРУППА УК «РЕГИОН»	1,37	—
6 УК «РАЙФАЙЗЕН КАПИТАЛ»	0,55	48,26

Источники: Московская биржа, данные компаний.

По данным опроса, на нее приходится 10% инвестиционного портфеля ИИС, или 7,7 млрд руб. По словам Дениса Камынина, это традиционная для России модель инвестиционного поведения, особенно среди долгосрочных инвесторов. Основана она на долгосрочном росте курса доллара и евро к рублю. К тому же к валютным позициям многие участники относят валютные еврооблигации, спрос на которые стабильно высок. «В течение всего 2018 года еврооблигации были, безусловно, более выгодной альтернативой валютному депозиту», — отмечает господин Кочетков.

В случае с ИИС, открытыми в рамках доверительного управления, инвестиционные предпочтения почти не меняются. Доминирующую долю в портфеле инвесторов занимают облигации. По данным опроса, на них приходится от 73% до 100%. При этом произошедшее в третьем квартале падение стоимости облигаций почти не сказалось на пропорции, но привело к снижению спроса частных инвесторов на ИИС. «Инвесторы стали более осторожны, привлечения в ИИС во второй половине года снизились по сравнению с первой. Тем не менее если в случае с ОПИФами в конце года даже наблюдался отток, то в ИИС все время наблюдался чистый приток. Таким образом, можно говорить о том, что те, кто вкладывался в ИИС, были менее чувствительны к перепадам на рынке», — отмечает управляющий директор «Сбербанк Управление активами» Василий Илларионов.

Возраст не помеха

Рассматривая портрет владельцев ИИС, можно выделить отличия между клиентами брокерских и управляющих компаний. В случае с брокерскими счетами основной спрос сосредоточен со стороны клиентов (64% на конец 2018 года) в возрасте от 25 до 45 лет. «Рынок в целом молодеет. Аудитория, которая открывает счета дистанционно, моложе традиционной аудитории брокеров на 4–7 лет», — отмечает Владислав Кочетков. Важную роль в омоложении клиентской базы брокеров имела популяризация мобильных приложений, которыми в первую оче-

редь пользуется более молодая аудитория. «В плане ИИС почти 60% счетов открывается именно дистанционно», — отмечает господин Кочетков.

В доверительном управлении клиенты более возрастные. По данным опроса управляющих, большая часть владельцев ИИС (свыше 50%) в возрасте от 35 до 55 лет. По словам Дениса Камынина, в ДУ всегда возрастные клиенты ввиду более консервативного риск-профиля. «Сначала, когда человек неопытен в теме инвестиций, он, как правило, хочет как-либо управлять своим капиталом. Потом, по мере взросления, когда времени становится меньше, а размер капитала, напротив, больше, инвесторы все чаще отдают предпочтение финансовым решениям с профессиональным управлением», — объясняет Денис Камынин.

Будущие тенденции

В текущем году участники рынка ожидают дальнейшего роста на рынке ИИС. Этому будет способствовать неплохая рыночная конъюнктура и возобновившееся в марте снижение ставок по вкладам. «Во второй половине года произойдет значительное увеличение объемов рынка, связанное с вероятным снижением ключевой ставки ЦБ и корректировкой предложений по банковским депозитам», — считает Владимир Потапов. Важную роль будет иметь и ситуация на фондовом рынке. «В первые месяцы 2019 года наблюдается хорошая динамика по акциям и облигациям. В свою очередь, улучшение прогнозов по доходности должно способствовать увеличению притока клиентов и росту активов», — отмечает портфельный управляющий УК «Альфа-Капитал» Дмитрий Михайлов. По оценкам Дениса Камынина, по итогам 2019 года объем ИИС может вырасти как минимум на 75%.

При этом участники рынка не ждут сильных изменений в инвестиционных предпочтениях инвесторов. «Даже в условиях более или менее предсказуемой рыночной ситуации инвесторы вряд ли кардинально поменяют свои предпочтения, и основным направлением инвестирования останутся ИИС на основе облигаций», — считает Василий Илларионов ●

