

второй очереди генерирующего объекта «Станция активной дегазации полигона ТБО „Новый Свет-Эко“ с электростанцией, работающей на свалочном газе», установленной мощностью 2,4 МВт. По итогам девяти месяцев фактическое финансирование по инвестиционной программе ПАО «Ленэнерго» составило 3,9 млрд рублей (187% к плану). Введено 187 МВА трансформаторной мощности, построено и реконструировано 718 км ЛЭП. Всего за три года общие инвестиции в электроэнергетику региона достигли 58 млрд рублей.

ВГ: Много ли в регионе заключается концессионных соглашений в сфере ЖКХ?

Ю. А.: На сегодняшний день в сфере теплоснабжения реализуется шесть концессий. Речь идет о строительстве источника теплоснабжения и реконструкции тепловых сетей поселка Володарское Лужского района; переводе котельных деревни Старополье и деревни Овсище с мазутного топлива на биотопливо; трех концессионных соглашениях по строительству источников теплоснабжения и реконструкции тепловых сетей в поселках Ям-Тесово, Приозерный, Торшковичи. И, конечно, первый по своему масштабу позитивный пример государственно-частного партнерства в ТЭК на территории области — концессионное соглашение между администрацией Тихвинского района и АО «Газпром теплоэнерго». В рамках соглашения построен центральный тепловой пункт, проведена реконструкция 20 км тепловых сетей, построена и введена в эксплуатацию новая котельная. С прошлой зимы эта котельная обеспечивает теплом большую часть жилого фонда и социальных объектов Тихвина. Прошлый отопительный сезон для города прошел без аварий, перестали поступать жалобы от жителей. Второй этап концессии предполагает дальнейшую модернизацию тепловых сетей города.

ВГ: Есть ли проблемы при взаимодействии с инвесторами?

Ю. А.: Проблемы, с которыми приходится сталкиваться при заключении концессионных соглашений, довольно банальны. В их числе — недостаточный уровень компетенции сотрудников муниципального уровня и ресурсоснабжающих организаций, отсутствие у большинства предприятий-арендаторов финансовой возможности в полном объеме исполнять обязанности концессионера, то есть финансировать за счет собственных средств реконструкцию объектов теплоснабжения. Чтобы исправить ситуацию, мы ведем постоянную работу с органами местного самоуправления, помогаем им в организации и подготовке конкурсных процедур на право заключения концессионных соглашений.

ВГ: Почему «Газпром теплоэнерго» и правительство Ленинградской области не могут договориться о ремонте теплосетей?

Ю. А.: У нас нет недопонимания или сложностей с компанией «Газпром теплоэнерго». В связи с меняющимися экономическими условиями компания была вынуждена уточнить текущую стоимость мероприятий по реконструкции тепловых сетей в Тихвине. Получилась сумма, превышающая договоренности концессионного соглашения. Сейчас администрация Ленобласти совместно

с «Газпром теплоэнерго» прорабатывает вопрос внесения изменений в соглашение. Кроме того, компания готовит технико-экономические обоснования по объектам Выборгского и Всеволожского районов, которые были одобрены на совещании у главы региона.

ВГ: Почему газификация Ленобласти сейчас существенно отстает от планов?

Ю. А.: Газификация области в тандеме с «Газпромом» продолжается 15 лет. За последние пять лет объем инвестиций компании в строительство объектов распределения газа на территории региона составил более 3 млрд рублей, построено почти 100 км межпоселковых газопроводов. Общий объем инвестиций в рамках действующих бюджетных программ и программ газификации, финансируемых за счет средств специальной надбавки к тарифу на транспортировку газа, за этот же период превысил 5 млрд рублей, из них средства областного бюджета — 3,3 млрд рублей. Протяженность газопроводов, построенных только в рамках бюджетных программ, составила более 960 км. Существующее при этом отставание по срокам связано с изменением законодательства, с имущественно-земельными вопросами, в том числе с необходимостью согласовывать прокладку газопровода со всеми собственниками земельных участков, где планируется его размещение. Кроме того, на ситуацию влияют проведение историко-культурной экспертизы, длительность процедур согласования по лесным участкам и по землям Минобороны РФ. При этом, согласно нашим договоренностям с «Газпромом», к 2024 году возникшее отставание будет ликвидировано.

ВГ: Каждое лето Петербургская сбытовая компания, «Межрегионгаз» ограничивают поставку ресурсов на объекты ЖКХ Ленобласти из-за долгов. Как с этим бороться и кто виноват?

Ю. А.: Долги ресурсоснабжающих организаций формируются по нескольким причинам. Тут и сезонность, и долги населения, и, в ряде случаев, — бездействие администраций муниципальных образований, являющихся собственниками предприятий. К примеру, если говорить о расчетах теплоснабжающих предприятий региона за потребленный природный газ, то здесь на формирование задолженности влияет принципиальное различие схем проведения расчетов за природный газ и за тепловую энергию. Население в основном рассчитывается с производителями тепловой энергии в течение всего года равномерными частями. А теплоснабжающие организации руководствуются договорами поставки газа и платят по факту потребления. Таким образом, за зиму накапливаются долги, которые постепенно гасятся к началу очередного отопительного сезона. Со своей стороны для предупреждения и урегулирования проблемных ситуаций мы ведем еженедельный мониторинг платежей за природный газ и электричество, проводим совещания с участием всех заинтересованных сторон, отслеживаем составление и исполнение планов-графиков погашения накопленной задолженности. Кроме того, администрация региона в полной мере выполняет свои обязательства по выплате межтарифной разницы. ■

К ЭНЕРГЕТИКАМ ПРИБАВЛЯЮТ ЦИФРУ

ПО ПРОГНОЗАМ КОМИТЕТА ПО ЭНЕРГЕТИКЕ ГОСДУМЫ, ЦИФРОВИЗАЦИЯ В СФЕРЕ РОССИЙСКОЙ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКИ К 2025 ГОДУ ПОЗВОЛИТ СЭКОНОМИТЬ ДО 20% ОТ ОБЩЕЙ ВЫРУЧКИ ОТРАСЛИ, ИЛИ 500 МЛРД РУБЛЕЙ. ЭКСПЕРТЫ ОТМЕЧАЮТ, ЧТО ТАКИЕ ТЕХНОЛОГИИ, КАК «УМНЫЕ» СЧЕТЧИКИ, ПОЗВОЛЯЮТ ПОЛЬЗОВАТЕЛЮ ОКУПИТЬ СВОИ ИНВЕСТИЦИИ В КОРОТКИЕ СРОКИ ЗА СЧЕТ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ СОБСТВЕННЫМ ПОТРЕБЛЕНИЕМ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ. МАКСИМ СЕРГЕЕВ



ВАСИЛИЙ ДЕРЮЖИН
ДРОНЫ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ ЗНАЧИТЕЛЬНО СОКРАЩАЮТ РУТИННЫЕ ОПЕРАЦИИ, КОТОРЫЕ ТРЕБУЮТСЯ ОТ ЧЕЛОВЕКА, И ВПОСЛЕДСТВИИ СНИЖАЮТ СТОИМОСТЬ МОНИТОРИНГА ИНФРАСТРУКТУРЫ

Крупные компании топливно-энергетического комплекса за последние десять лет довольно сильно преуспели во внедрении цифровых инструментов, говорит R&D-директор компании Directum Артем Пермяков. По словам эксперта, для нефтегазовых компаний в первую очередь актуальна цифровизация процессов управления месторождениями: «умные скважины» и «умные месторождения» (smart fields), которые собирают данные датчиков об окружающей среде и состоянии оборудования и на основании этой информации не только формируют рекомендации, но и корректируют работу, чтобы максимально оптимизировать процесс добычи.

Бюджет одной из лидирующих нефтяных компаний на проекты в области интеллектуального месторождения составляет около 10 млрд рублей на ближайшие пять лет, отметил руководитель дирекции вычислительных комплексов, сервиса и аутсорсинга «Инфосистемы Джет» Антон Павленко. «Если говорить про реализованные проекты, то одним из самых интересных считаю

создание Центра управления добычей в „Газпромнефть-Хантос“. Ключевой системой центра стал „цифровой двойник“ месторождения. Успешно стартовал проект по цифровой модернизации и у ЛУКОЙЛА. Компания внедрила интеллектуальную систему управления на своих скважинах в Кокуйском месторождении. Решение проводит постоянный мониторинг скважин и помогает эффективнее управлять добычей», — сказал эксперт.

Широкое применение в нефтегазовой отрасли получают дроны, которые применяются для инспекционного сервиса нефте- и газопроводов, а также используют компьютерное зрение для выявления нарушений и отклонений. «За счет этого беспилотники значительно сокращают рутинные операции, которые требуются от человека, и впоследствии снижают стоимость мониторинга инфраструктуры», — говорит Артем Пермяков. Также для этих компаний актуальны вопросы цифровизации логистики, внутреннего документооборота. → 26