

# Интеллектуальная собственность:

**Интервью с патентным поверенным РФ, Евразийским патентным поверенным, партнером ведущей и крупнейшей в России юридической фирмы «Городисский и Партнеры» Юрием Дмитриевичем Кузнецовым приурочено к открытию филиала юридической фирмы «Городисский и Партнеры» в Уфе.**

**Немногие российские юридические фирмы могут похвастаться такой развитой сетью филиалов, как фирма «Городисский и Партнеры». Какие задачи вы ставите, развивая филиальную сеть? И почему один из филиалов фирмы открылся в Уфе?**

— Предоставление доступных юридических услуг по охране интеллектуальной собственности для российских предприятий — одна из главных стратегических задач, которые стоят перед нашей компанией. Открытием филиала в Уфе мы продолжили нашу корпоративную политику по созданию полноценных филиалов в российских регионах, чтобы отечественным организациям и предприятиям было удобно воспользоваться услугами наших юристов и патентных поверенных. В общем, чтобы любой клиент в любом промышленно развитом регионе России мог получить высококвалифицированную помощь. И в целом я считаю совершенно правильной нашу стратегию на увеличение в портфеле заказов компании доли национальных клиентов. Конечно, это перспектива на будущее, но мы как можем стараемся приблизить этот момент, взяв на себя организаторскую и просветительскую роль.

Ведущими промышленными отраслями Уфы являются нефтепереработка, машиностроение и химическая промышленность. Сегодня город продолжает свое интенсивное развитие. Здесь мы встретили много профессионалов, заинтересованных в инновационном развитии своего региона, и поэтому представляется совершенно логичным иметь здесь офис юридической фирмы, специализирующейся на защите и охране интеллектуальной собственности.

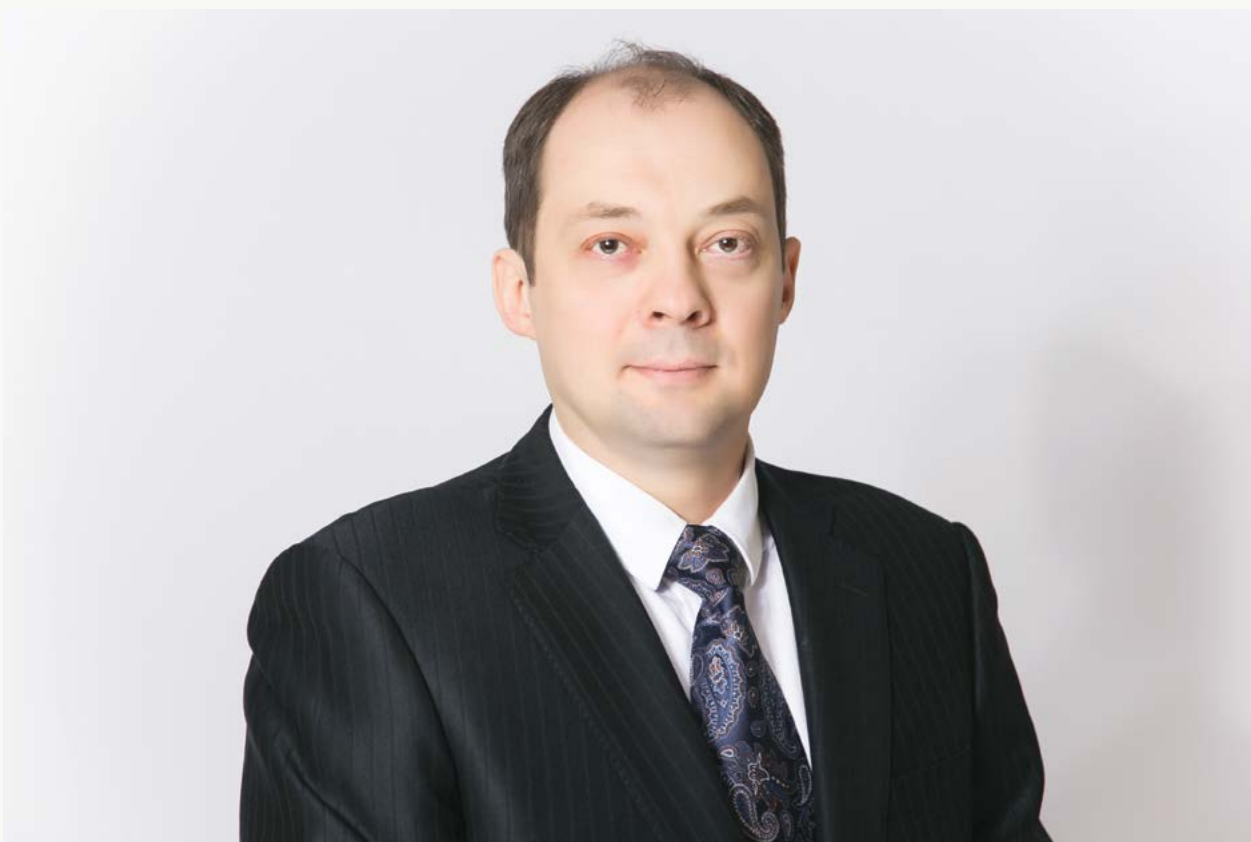
Актуальной задачей является повышение эффективности инновационной деятельности, создание комфортных условий для разработчиков, устранение неоправданных ограничений для бизнеса. Необходимо обеспечить более активное применение новых технологий в народном хозяйстве, развитие производств, основанных на новых современных технологиях. Это позволит России выйти на устойчивое развитие экономики.

**Какой спектр услуг вы будете оказывать и чем Ваши услуги будут отличаться от услуг, предоставляемых местными юридическими компаниями?**

— Наш план-максимум — это предоставление во всех региональных офисах фирмы полного спектра услуг, которые мы оказываем в главном офисе, и на том же качественном уровне. А отличает нас «фирменный» комплексный подход к вопросам защиты интеллектуальной собственности.

В настоящий момент это единственно возможный подход в работе с интеллектуальной собственностью, предполагающий активное взаимодействие юридических фирм, занимающихся частной практикой, и патентных служб предприятий. Оптимальная на сегодня модель по обеспечению приобретения и сохранности интеллектуальных прав — взаимодействие внутренней патентной службы предприятия и внешнего консультанта.

Фирмы и организации, в том числе представители малого и среднего бизнеса, которые хотят обеспечить охрану своих патентных прав, сталкиваются с



**ЮРИЙ ДМИТРИЕВИЧ КУЗНЕЦОВ**, патентный поверенный РФ, Евразийский патентный поверенный, Партнер ведущей и крупнейшей в России юридической фирмы «Городисский и Партнеры»

весьма сложной задачей. Ведь для успешной правовой защиты необходимо не только грамотно понять, что следует оформлять в каждом конкретном случае — изобретение, товарный знак, промышленный образец и т.д., но изучать и понимать деятельность предприятия в целом, чтобы не просто зафиксировать права на конкретную техническую разработку, но и обеспечить развитие ключевых компетенций предприятия, выстраивать логику правовой охраны создаваемого продукта в будущем.

Это комплексный подход — изучение всех процессов компании, всей ее интеллектуальной деятельности с тем, чтобы своевременно уловить и максимально эффективно оформить за правообладателем весь комплекс прав на результаты интеллектуального труда, причем в полном соответствии с действующим законодательством.

**Что Вы можете сказать о современном состоянии патентных служб?**

— В настоящее время, по большому счету, идет возрождение патентных служб предприятий, как и всей патентной системы России в целом. К большому сожалению, после распада СССР и последовавшей деградации промышленности патентные службы предприятий были почти повсеместно ликвидированы. А важность задач, которые они должны решать, только увеличивается. И сегодня необходимо воссоздать эти службы, причем — на качественно гораздо более высоком уровне.

*НАШ ПЛАН — МАКСИМУМ — ЭТО ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ВО ВСЕХ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОФИСАХ ФИРМЫ ПОЛНОГО СПЕКТРА УСЛУГ, КОТОРЫЕ МЫ ОКАЗЫВАЕМ В ГЛАВНОМ ОФИСЕ, И НА ТОМ ЖЕ КАЧЕСТВЕННОМ УРОВНЕ. А ОТЛИЧАЕТ НАС «ФИРМЕННЫЙ» КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К ВОПРОСАМ ЗАЩИТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ*

**С чего, по-Вашему, надо начинать?**

— Как бы мы к этим проблемам ни относились, какую бы методику ни выбирали, первый этап все равно должен быть образовательный. Предприятия должны в принципе понимать, какие возможности они упускают, не занимаясь юридическим оформлением своих интеллектуальных прав, а с другой стороны — каковы стратегические риски. На втором этапе придет понимание, что постоянно привлекать внешних консультантов — экономически невыгодно, тем более, что внешний консультант никогда не может быть полностью погружен в деятельность предприятия. Он при всем своем желании не сможет стать «своим» на сто процентов, чтобы изо дня в день общаться с инженерно-техническим персоналом, говорить и слушать, быть в курсе всех дел... И оценивать все процессы под особым углом. Только собственный специалист может время от времени говорить директору по инноватике: «знаете, появилась в таком-то отделе очень интересная идея, думаю, это надо патентовать, давайте-ка я быстренько проведу патентный поиск и набросаю заявку».

И таких сотрудников должно быть несколько. Чем больше предприятие, чем больше у него направлений деятельности — тем больше штат патентной службы. Внешние консультанты нужны только для решения очень сложных или нетипичных задач. Причем, привлечение их также должно идти по предложению собственной патентной службы.

**Представляется логичным обратиться к фирме «Городисский и Партнеры» с просьбой о содействии в создании таких служб. Помогаете?**

— Да, мы это делаем, конечно. Мы берем на себя такие проекты, иногда даже «под ключ»: создаем модель работы патентной службы предприятия, формируем рабочие алгоритмы, обучаем и готовим штатных сотрудников и так далее. Можем также вести работы по подготовке, обучению и переподготовке сотрудников патентной службы предприятия.