

Достаточно позитивно

Каким стал уходящий 2018 год для инвесторов, каковы были векторы развития, и чем он запомнился, об этом поговорили с директором филиала Компании БКС Премьер¹ в Уфе Вадимом Болтыровым.

■ Расскажите, с какими результатами вы завершаете 2018 год?

Этот год стал для нас знаковым. Во-первых, мы переехали в новый современный офис, который, к тому же, в два раза больше предыдущего. Произошло увеличение штата сотрудников на 20% — появился новый отдел продаж, взяли дополнительных работников в кассу, в бэк-офис. Во-вторых, в 2018 году, так же, как и в предыдущем, нам удалось выдерживать темп роста, он составляет 35–40%, по основным нашим показателям отмечается прирост клиентской базы, активов и, конечно же, рост выручки. Темпы удается сохранять, и, более того, мы идем в рамках нашей пятилетней финансовой модели, согласно которой должны утроить свой бизнес.

■ Какие тенденции вы бы отметили в этом году?

Люди стали больше интересоваться финансами, и это их подталкивает к выбору новых финансовых инструментов. Этому способствуют и средства массовой информации, в которых активно обсуждается, что будет с рублем и нашей экономикой, каким образом мировые события влияют на ее состояние, конкретно на каждого потребителя. Каждый так или иначе стремится к тому, чтобы уровень жизни рос, и есть выбор: либо больше работать, повышая свою квалификацию, либо сделать так, чтобы накопления работали на него. Кроме того, нашумевшая пенсионная реформа в очередной раз заставила людей задуматься о своем будущем, и все хотят разумно подойти к управлению деньгами и начинают формировать правильный финансовый портфель. Люди понимают, что инфляция может съесть все, что было накоплено, и те, кому недостаточно банковских вкладов, вынуждены искать другие инструменты для достижения желаемых целей. В ответ на эти запросы на рынке появились новые продукты, в том числе валютные, которые можно приобрести через нашу компанию. Также 2018 год был активным по открытию индивидуальных инвестиционных счетов, по которым государство дает поощрение — 13% гарантированного налогового вычета². Одна из ярких тенденций — инвесторы поняли, что необходимо формировать свой финансовый портфель не просто так, а с помощью финансовых советников — и это правильный подход.

■ В текущем году в компании анонсировали работу по принципу открытой архитектуры, который уже отмечен в секторе Privatebanking³ на рынке, в чем отличие?

Действительно, в нашей финансовой группе не ограничиваются собственными финансовыми продуктами, а выбирают для клиентов оптимальные решения. Например, это продукты сторонних инвестиционных банков. С точки зрения Private надо понимать, что речь идет о премиальных клиентах, там, чтобы вы

могли обслуживаться, у вас должно быть как минимум 66 миллионов рублей (примерно 1 млн долларов). Мы делаем эту услугу более доступной. Более того, мы активно развиваем институт финансовых советников и доносим до наших клиентов, что наш основной продукт — это финансовая экспертиза. И если в линейке БКС Премьер отсутствует финансовое предложение, которое интересно нашему клиенту, мы можем рекомендовать его к получению в том или ином инвестиционном банке на выгодных условиях. То есть наш подход идет от клиента, и это является залогом устойчивости и стабильности нашего развития.

■ Ваши рекомендации инвесторам на ближайшие полгода?

Универсальные рекомендации давать сложно, невозможно, будь то спокойное время или высокой неопределенности, потому что у каждого человека есть свои горизонты планирования, свое отношение к риску, свои финансовые возможности. Кому-то подойдут только консервативные продукты и ничего кроме облигаций, депозитов либо структурных продуктов со 100%-ной защитой ему не рекомендовано. Кому-то этого недостаточно, нужен доход в 50% годовых, и на меньшее он не согласен, поэтому выбирает максимально волатильные инструменты, максимально рискованные, но с большим потенциалом роста. Рекомендация может быть одна — каждый финансовый портфель индивидуален, каждая ситуация будет уникальна, и под каждую ситуацию нужно искать свое уникальное решение. А поиск этого решения возможен только со специалистом. Это, знаете, как с доктором, когда вы к нему приходите, он же всем пациентам не выписывает аспирин, хотя это очень популярное лекарство, сначала спрашивает, что беспокоит, как давно беспокоит, проводит дополнительные анализы. То же самое и с финансами.

■ Топ-5 заметных событий уходящего года?

Первое событие — самое яркое, в этом году исполнился 1 год младшему ребенку. Второе — компания БКС Премьер в Уфе стала работать в офисе нового формата. Третье, которое мне запомнилось, когда на удивление рынок воспринял позитивно состоявшиеся выборы в США, хотя ожидание было на негатив. Четвертое событие — изменения в республике, смена главы региона. Кроме того, отмечу еще — это день рождения компании, 23-летие, состоявшийся в Театре оперы и балета, который получил широкий отклик со стороны наших клиентов.

■ Есть наметки на то, каким будет 2019 год для инвесторов?

Очень сложно загадывать, какой будет 2019 год. Первое — существует высокая политическая неопределенность, прежде всего, со стороны США. Я надеюсь, что те торговые войны, которые развязы-



вают США и их санкционное давление на страны, со временем будут сходить на нет. Бизнес способен развиваться тогда, когда существует определенность. А когда со стороны правительства или государства сегодня одно говорят, а делают по-другому, бизнес начинает занимать выжидательную позицию. И второе — структура мировой экономики меняется. Все большую долю в мировом ВВП занимают компании из сферы высоких технологий — вектор развития будет в этом направлении. И, конечно же, перспективна фармацевтика. Связано это с тем, что в общемировой тенденции население стареет, и поддержание уровня жизни во многом связано с качеством медицинского обслуживания и с теми препаратами, которые производят фармацевтические компании. В целом, я смотрю на следующий год достаточно позитивно.

Уфа, ул. М. Карима, 41
8 800 500 70 85
bcspremier.ru



¹ ООО «Компания БКС», лицензия №154-04434-100000 от 10.01.2001 на осуществление брокерской деятельности. Выдана ФСФР. Без ограничения срока действия.

² Налоговый вычет (возврат) на доход физических лиц (НДФЛ) на внесенные денежные средства на индивидуальный инвестиционный счет. Налоговый вычет предоставляется Федеральной налоговой службой России по окончании налогового периода только физическим лицам — налоговым резидентам РФ, получающим доход, облагаемый НДФЛ (ст. 219.1 Налогового кодекса РФ). Налоговый вычет предоставляется налоговым органом по окончании налогового периода минимальный срок инвестирования — 3 года. Более подробно — Приложение 15 к Регламенту оказания услуг на рынке ценных бумаг ООО «Компания БКС» <https://broker.ru/regulations>. Услугу по открытию

и ведению индивидуального инвестиционного счета оказывает ООО «Компания БКС», лицензия №154-04434-100000 от 10.01.2001 на осуществление брокерской деятельности, выдана ФСФР без ограничения срока действия.

³ Private banking (англ.) — комплекс финансовых и нефинансовых услуг, который предлагается банками премиальным клиентам и включает в себя индивидуальную систему обслуживания. Услуги оказывает АО «БКС Банк», генеральная лицензия ЦБ РФ №101 от 23.01.2013 г. Наименование «БКС Премьер» используется Акционерным обществом «БКС — Инвестиционный Банк» в качестве товарного знака (знака обслуживания) для идентификации предоставляемых банком услуг и не является его фирменным наименованием. Акционерное общество «БКС — Инвестиционный Банк». «Генеральная лицензия ЦБ РФ № 101 от 15.12.2014 г.»