



и туроператоры. Но привлечь значительный поток таким образом трудно. По оценке Travelata.ru, в структуре продаж туров доля Египта составляет всего 0,03%. Это объясняется еще и высокой стоимостью направления. Гендиректор Travelata.ru Алексей Зарецкий объясняет, что средний чек на покупку тура в Египет сейчас составляет 113 тыс. руб. — примерно в эту же сумму обходится поездка в Таиланд.

Похожие расчеты приводит Level.Travel. По данным сервиса, Египет сформировал всего 1,3% продаж зарубежных туров, а средний чек на направление достиг цены в 136 тыс. руб. — это более чем в два раза превышает показатель 2015 года (60 тыс. руб.). «Даже такие дальнемагистральные направления, как Куба, Шри-Ланка или Мексика, оказались дешевле, чем туры в Египет регулярными рейсами», — соглашается гендиректор Level.Travel Дмитрий Малютин.

Высокая стоимость легко объяснима. Согласно оценкам Momondo, средняя стоимость перелета в Египет сейчас составляет 31 тыс. руб., превышая аналогичный показатель 2015 года на 44%. Ирина Рябовол уточняет: наиболее бюджетными оказываются рейсы в Каир — 24,4 тыс. руб., дороже — в Шарм-эш-Шейх — 32,1 тыс. руб. и Хургаду — 33,5 тыс. руб.

Как следует из оценок Ostrovok.ru, с закрытием туристического потока из России цена размещения на египетских курортах заметно изменилась. Если в 2015 году средняя стоимость ночи в отеле Шарм-эш-Шейха составляла 5,3 тыс. руб., в 2017-м этот показатель был уже на 42% ниже и оценивался в 3,1 тыс. руб. Но в этом году ситуация кардинально изменилась: цена размещения выросла сразу на 45%, составив 4,5 тыс. руб. и приблизившись к показателю 2015 года. Аналогичную динамику демон-

стрирует и Хургада. В 2017 году стоимость ночи здесь составляла 2,6 тыс. руб. — этот показатель был на 32% ниже цены 2015 года — 3,8 тыс. руб. Но в этом году тариф снова вырос на 20% — до 3,1 тыс. руб. В Ostrovok.ru уверены: положительная динамика цен в дальнейшем сохранится, чартерное авиасообщение будет ей только способствовать. На уровень 2015 года стоимость размещения в Египте, по прогнозам сервиса, вернется уже в следующем году. В Momondo утверждают, что в некоторых городах этот возврат уже произошел. Согласно оценкам сервиса, цены на размещение в Каире с 2015 года выросли на 17%, до 9,4 тыс. руб. за ночь в пятизвездном отеле.

Чартерные перспективы

Несмотря на текущий низкий спрос, туроператоры все еще смотрят на египетский рынок позитивно. Так, в TUI «Деньгам» признались, что планируют возобновить продажу туров в Шарм-эш-Шейх и Хургаду сразу после официального объявления о снятии моратория. «В целом интерес туристов к курортам Египта и к Красному морю есть, поэтому, думаем, в случае открытия курортов спрос на эти туры будет стабильный», — рассуждает представитель компании. Процесс возобновления продаж не потребует значительного времени: по оценкам туроператоров, восстановление полетной программы займет на более недели. «Подобная ситуация уже происходила в отношении Турции: бизнес очень быстро сориентировался и стал возить отдыхающих на местные курорты», — вспоминает Дмитрий Малютин.

Но агенты уверены: обеспечить высокий спрос на направление могут лишь низкие цены. «Отложенный спрос на Египет уже сформирован. Как он проявит себя, зависит уже от конечной цены, которая будет обозначена с появлением чартеров», — рассуждает Алексей Зарецкий. По его рас-

четам, если стоимость останется высокой для потребителя, например, предложение уйдет к уровню цен ОАЭ, скорость восстановления продаж будет достаточно низкой. По оценкам Travelata.ru, средний тур в ОАЭ на двоих на декабрь стоит от 40 тыс. руб., а чек достигает 87,5 тыс. руб. «И туроператорам придется это учитывать, ведь оперативно восстановить поток в Турцию удалось лишь благодаря низким тарифам», — объясняет господин Зарецкий. Дмитрий Малютин тоже делает сдержанные прогнозы, по его мнению, интерес путешественников к Египту будет возобновляться значительно медленнее, чем к Турции. Процесс, по его словам, растянется примерно на год.

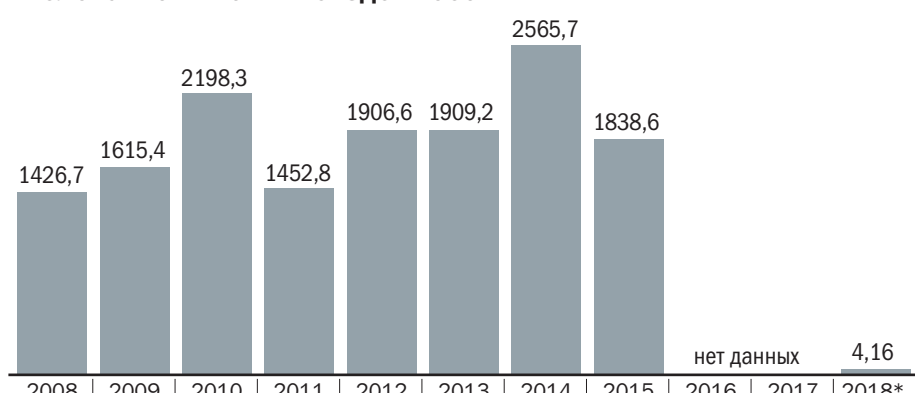
Сдержанные прогнозы

Демпинга со стороны туроператоров на этом направлении ждать не стоит: за время действия моратория на реализацию туров в Египет число игроков на этом рынке значительно сократилось. За три года с рынка ушли несколько десятков средних и небольших компаний, устанавливавших, как правило, минимальные цены на отдых.

Представитель Tez Tour Лариса Аханова ждет, что включение в пакетные туры чартерной авиаперевозки сможет снизить их стоимость на 25%. «Безусловно, стоимость туров будет выше уровня 2015 года, но речь идет исключительно об операционных издержках: повысилась стоимость валют, авиационного керосина», — перечисляет она. При этом, по мнению госпожи Ахановой, решающим фактором может стать отложенный спрос на Египет. «Сейчас здесь самый сезон, который продлится до мая месяца, а российские туристы очевидно соскучились по направлению», — рассуждает эксперт.

«Открытие чартерного сообщения станет стимулом для организованного потока, но вряд ли дополнительно стимулирует самостоятельный спрос», — рассуждает представитель OneTwoTrip Алексей Белоусов. По его прогнозам, выйдет скорее наоборот: те, кто в последнее время самостоятельно организовывал отдых в Египте, теперь начнут пользоваться услугами туроператоров. «Возможно, авиакомпании, выполняющие регулярные рейсы между Москвой и Каиром, после открытия чартеров примут решение о сокращении рейсов», — не исключает господин Белоусов. ●

ЧИСЛО ТУРИСТИЧЕСКИХ ПОЕЗДОК РОССИЯН В ЕГИПЕТ



Источник: данные погранслужбы ФСБ.

*Десять месяцев.

СРЕДНИЙ ЧЕК ПОКУПКИ ТУРА

ГОД	ТУРЦИЯ (ТЫС. РУБ.)	ЕГИПЕТ (ТЫС. РУБ.)
2015	70,08	60,85
2016	58,54	НЕ БЫЛ ПРЕДСТАВЛЕН В ПРОДАЖЕ
2017	66,05	НЕ БЫЛ ПРЕДСТАВЛЕН В ПРОДАЖЕ
2018	75,46	136,27

Источник: данные Level.Travel.