

«СОЗДАНИЕ СПЕЦИАЛЬНОГО БАНКОВСКОГО ПРОДУКТА ПОДСТЕГНЕТ РАЗВИТИЕ МОНОГОРОДОВ»

Как предприниматели могут вовремя и грамотно встроиться в государственные программы по поддержке бизнеса и какой бизнес с помощью банков можно развивать в моногородах, рассказывает начальник управления корпоративных финансов и клиентов ПАО «НБД-Банк» Евгений МАКСАКОВ.

— НБД-Банк стал участником программы, которая позволяет бизнесу получать субсидии из средств областного бюджета на возмещение части затрат, связанных с уплатой процентов по кредитам в рамках программы «Развитие промышленности и инноваций Нижегородской области». Это первый опыт участия банка в этой программе?

— В своей работе мы стараемся использовать все инструменты поддержки, которые могут быть полезны для наших клиентов. Таких программ, особенно в секторе малого и среднего бизнеса, сегодня довольно много. Цель программы, о которой мы говорим, — поддержать производителей, снизить их расходы на банковское финансирование, сократить издержки. Она позволяет компаниям работать эффективнее, задумываться о реализации новых инвестиционных проектов и создании новых рабочих мест. Это не первый опыт участия нашего банка в подобных программах. И одно из наших отличий от других банков заключается в том, что мы придаем большое значение оперативному информированию наших клиентов о том, что перед ними открываются новые возможности. Далеко не всегда предприниматели своевременно узнают о начале реализации тех или иных программ. Мы, в свою очередь, стараемся сразу же проанализировать, кто из наших клиентов попадает под критерии какой-либо программы, и в кратчайший срок проинформировать их об этом. Кроме того, мы берем на себя максимум работы по формированию пакета банковских документов, которые потребуются предпринимателю при подаче заявки на участие в программе.

— Как происходит отбор клиентов для участия в этой программе?

— Сама программа и все ее параметры разработаны региональным правительством. Любой предприниматель, который под них подходит, может принять участие. На сегодня у нас уже есть клиенты, которые прошли необходимый конкурсный отбор. Соответственно, мы имеем 13 кредитных договоров, по которым наши клиенты получают субсидии на общую сумму порядка 30 млн руб. Пока неясно, будет ли действовать аналогичная программа в 2019 году, но мы готовы работать по ней и дальше. Мы считаем, что такая программа, где получателем субсидии является



Одно из наших отличий от других банков заключается в том, что мы придаем большое значение оперативному информированию наших клиентов о том, что перед ними открываются новые возможности.

конечный заемщик, — это самый правильный подход. Да, есть программы, основанные на льготных кредитованиях и получении субсидий банками. Но на наш взгляд, это нарушает нормальную рыночную конкуренцию среди кредитных организаций. А вот вариант, когда получателем субсидий является конечный заемщик, наиболее справедливый: сохраняется рыночный механизм кредитования и есть польза для конкретного заемщика.

— В первом полугодии 2018 года НБД-Банк выдал 112 кредитов в 12 моногородах на общую сумму 472 млн руб. Какова специфика работы банка в моногородах и существуют ли какие-то банковские программы, рассчитанные на работу именно на таких территориях?

— Пока в моногородах мы предлагаем клиентам нашу обычную продуктовую линейку в рамках соглашения, подписанного с Фондом развития моногородов. И соответственно, мы не меняем подход к оценке заемщика и его кредитоспособности, что в моногороде, что в обычном. Парал-

лельно с этим мы уже иницилируем и обсуждаем создание специального кредитного продукта для моногородов. Хотелось бы получить какое-то специализированное финансирование банков для дальнейшего кредитования предприятий в моногородах. Мы бы хотели иметь возможность привлекать дополнительные целевые ресурсы.

Кроме того, Фонд развития моногородов сегодня напрямую финансирует в моногородах только проекты от 250 млн руб. Такие проекты возникают не часто. Во многих из них не возникнут никогда. Поэтому если бы была программа, которая позволяла по линии Фонда развития моногородов банкам предоставлять кредиты на более мелкие проекты и по льготным ставкам, это, с одной стороны, подстегнуло бы сектор малого и среднего бизнеса, с другой — стало бы хорошим стимулом для банка наращивать работу на этих территориях. Потому что вероятность возникновения какого-то инвестиционного проекта в сфере малого и среднего бизнеса в моногороде значительно выше, чем приход туда крупного инвестора, появление какого-то крупного проекта.

— В этом году международное рейтинговое агентство Moody's подтвердило долгосрочный депозитный рейтинг НБД-Банка по национальной и иностранной валюте на уровне Ba3, долгосрочный рейтинг риска контрагента на уровне Ba2. Как менялся этот кредитный рейтинг за последние 10 лет?

— Мы относимся к небольшой группе банков, которые за последние годы свой международный рейтинг только улучшали. За семь лет в отношении нашего банка дважды были совершены позитивные рейтинговые действия, когда наш рейтинг был поднят на одну ступень вверх. Это произошло в 2011 и 2017 годах. В 2018 году мы еще раз зафиксировали этот рейтинг. Заказывая исследование у крупного международного рейтингового агентства, мы получаем оценку, которую потом демонстрируем своим партнерам. Иногда это обусловлено необходимостью предоставления таких данных для получения аккредитации или подписания контракта на фондирование с международными организациями. Часто подобные рейтинги необходимы организациям, которые выходят на выпуски каких-то долговых инструментов на организованном рынке. Тогда наличие этого рейтинга обуславливает цену. Мы пока этим не занимаемся. Для нас больше важна имиджевая составляющая и та информация, которую о нашем банке могут получить клиенты и партнеры.

— Работаете ли вы с российскими рейтинговыми агентствами?

— Обязательно. Наличие рейтинга агентства, аккредитованного в ЦБ РФ, является непременным условием участия в ряде государственных программ. Это касается и программ для малого и среднего бизнеса. А это наши основные клиенты, которые в том числе есть и в моногородах. Поэтому мы активно сотрудничаем с агентством «Эксперт РА», которое присвоило нам рейтинг на уровне BBB+, что является достаточно высоким показателем. В декабре 2018 года мы надеемся подтвердить его на этом же уровне. Даже в условиях, когда критерии оценки постоянно меняются, подстраиваются под новые требования, у нас нет сигналов, которые могли бы ухудшить оценку. Наоборот, банк демонстрирует рост по всем показателям, хорошие ликвидность и доходность, выполнение всех нормативов ЦБ РФ.