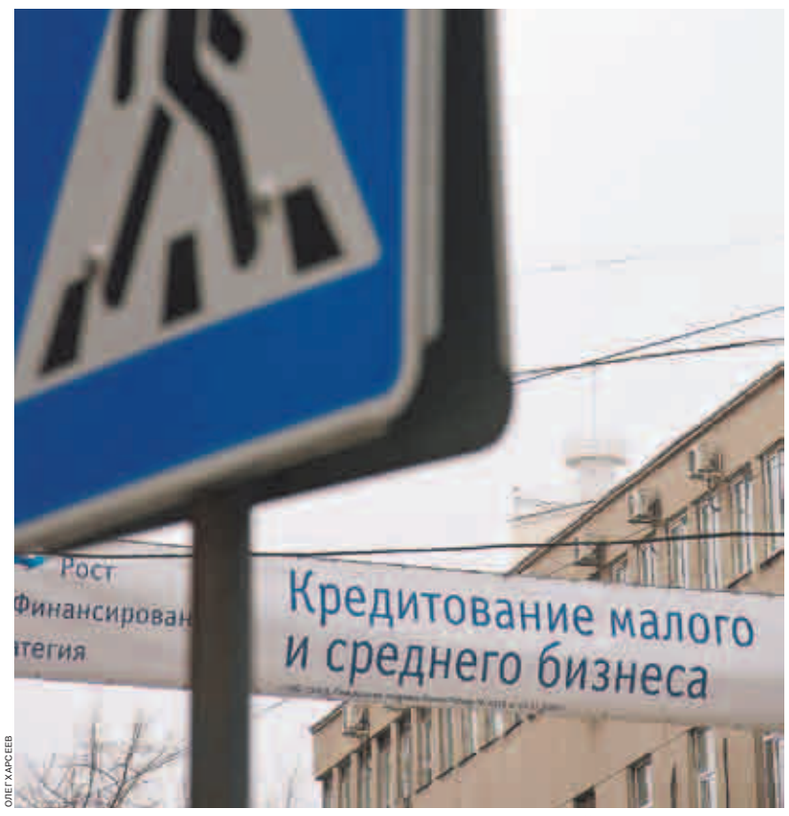
экономика региона

Закредитовались на снижении

Объем выданных кредитов малому и среднему предпринимательству в Сибири в первом полугодии 2018-го вырос на 15%. Как отмечают банки, этому способствовали снижение ставок и усиление мер господдержки МСП. Изменилась и структура кредитного портфеля. Если несколько лет назад средний бизнес оформлял краткосрочные займы (до трех лет) на пополнение оборотных средств компаний, то по итогам 2017 года по меньшей мере треть заявок пришлась на инвестиционные кредиты сроком от пяти лет. Вместе с тем эксперты прогнозируют, что до конца года ставки по кредитам могут вырасти.

– банки –



ОЛЕГ ХАРСЕЕВ

Росту кредитного портфеля способствовали снижение стоимости фондирования и расширение господдержки МСП

Переломный момент

В сфере кредитования малого и среднего бизнеса средние ставки впервые с 2015 года опустились ниже 10%. «Что важно, произошел перелом по кредитованию малого и среднего бизнеса. В 2015–2016 годах оно сильно просело, а сейчас кредитование малому и среднему бизнесу растет быстрее, чем в целом займы предприятиям (6,9%). Это неплохо, и впервые ставки вышли на уровень однозначных цифр. То есть уже меньше 10% в среднем»,— заявила глава Центробанка Эльвира Набиуллина на встрече с президентом России Владимиром Путиным в июле этого года. Сегодня предприятия получают кредиты по ставкам на уровне 8,5–9,5%.

В Сибири объем выданных кредитов малому и среднему предпринимательству в первом полугодии 2018-го в сравнении с предыдущим годом вырос на 15% — до 388,9 млрд руб.

Кредитный портфель в сегменте предприятий малого и среднего предпринимательства действительно растет активнее, чем у крупного бизнеса, заявили в ВТБ. По информации банка, в первом полугодии 2018-го в Новосибирской области он вырос на 13% и составил 22,3 млрд руб. «За шесть месяцев текущего года ВТБ предоставил региональным предприятиям 15,6 млрд руб. Практически все средства были направлены на финансирование малого и среднего предпринимательства»,— сообщил руководитель корпоративного бизнеса ВТБ в Новосибирской области Вячеслав Брюханов.

В этот же период Сбербанк выдал региональному малому бизнесу более 5 тыс. кредитов на сумму более 12,5 млрд руб. В сравнении с аналогичным периодом прошлого года динамика продаж превысила 20% как в объеме, так и в количестве, рассказала директор управления продаж малому бизнесу Сибирского банка ПАО «Сбербанк» Наталья Левченко.

Региональный банк «Левобережный» в прошлом году выдал субъектам малого и среднего бизнеса около 7 млрд руб. «В этом году только за первое полугодие этот объем составил более 6 млрд руб. К концу года, я думаю, мы удвоим эту сумму»,— прокомментировала итоги начальник кредитного управления банка «Левобережный» Екатерина Аникеева.

На 20% больше в первом полугодии 2018-го, чем за аналогичный период прошлого года, заключил кредитных договоров по программам для малого бизнеса банк «Акцепт».

Господдержка усилила рост

Как отмечают в банках, росту кредитного портфеля способствовали снижение стоимости фондирования и расширение господдержки малого и среднего предпринимательства, реализуемой на территории регионов. В частности, спрос на заемные ресурсы со стороны бизнеса вырос после увеличения лимита по программе субсидированного кредитования МСП под 6,5% в 2017 году.

«Мы связываем это как с повышением доступности кредитов для субъектов МСП, так и со стабилизацией финансового положения заемщиков. Некоторые улучшения ситуации в экономике положительно повлияли на доходы населения — основного клиента МСП»,— отметила замначальника управления продаж и клиентских отношений в корпоративном бизнесе банка «Акцепт» Оксана Евтушенко.

В «Сбербанке» тенденцию связывают как с реализацией программ льготного кредитования, так и с запуском онлайн-продуктов и новых технологий, которые позволяют принимать моментальное решение сроком до одного дня.

Изменилась и структура кредитного портфеля. «Если несколько лет назад средний бизнес оформлял краткосрочные займы (до трех лет) на пополнение оборотных средств компаний, то по итогам 2017 года по меньшей мере треть заявок пришлась на инвестиционные кредиты сроком от пяти лет»,— рассказал Вячеслав Брюханов. При этом в сегменте среднего бизнеса доля кредитования промышленных предприятий составила 31%, пищевого производства и сельского хозяйства — 24%, торговли — 19%, сферы услуг — 13%, строительства — 12%.

Преобладающие отрасли заемщиков из числа МСП банка «Акцепт» — торговля и обрабатывающее производство. При этом большая часть выданных кредитов в этом сегменте идет на пополнение оборотных средств. Эта же тенденция характерна для «Левобережного» и Сбербанка. «Доля таких кредитов в общем объеме составляет 60%»,— отметила Наталья Левченко.

Кредитные перспективы

Динамика кредитования малого и среднего предпринимательства во втором полугодии 2018-го будет определена дальнейшей господдержкой субъектов МСП и усилением конкуренции за качественного заемщика среди банков, предлагающих гибкие условия кредитования и дополнительные услуги. Однако ставки по кредитам для этого сегмента могут возрасти. Это связано с индексацией ключевой ставки ЦБ, которая в этом году уже была увеличена на 0,25 п.п. (до 7,5%), отмечает Екатерина Аникеева.

Согласно прогнозу RAEX («Эксперт РА»), объем кредитного портфеля МСП в 2018 году вырастет на 15% и составит около 4,9 трлн руб. (за базу расчета принимаются данные официальной статистики ЦБ РФ). В своем прогнозе агентство закладывает среднегодовую цену на нефть $60 за баррель, уровень инфляции — не более 4% в 2018 году и снижение ключевой ставки до 6,5% к концу года.

Лолита Белова

«Господдержка может стать для бизнеса бесплатным сыром в мышеловке»

— интервью —

В Новосибирской области расследуется шесть уголовных дел в отношении микропредприятий, получивших господдержку на развитие бизнеса. О том, почему бизнесу необходимо проявлять осторожность при взаимодействии с государственными органами, какова ситуация с развитием малого бизнеса в регионе и в связи с чем растет количество жалоб от строительных компаний, рассказал региональный бизнес-омбудсмен ВИКТОР ВЯЗОВЫХ.


ВАЛЕРИЙ ТИТИЕВСКИЙ

— Виктор Александрович, на ваш взгляд, к чему приведет сокращение доли малого бизнеса?

— Я считаю, что в определенной степени это хорошо, действия налоговой службы привели к уходу подозрительных компаний с рынка, а это значит, что добросовестные предприниматели будут реже сотрудничать с сомнительными партнерами. Благодаря работе инспекции сегодня все компании присутствуют в ЕГРЮЛ и любой желающий может увидеть, кто учредитель компании, что это за компания и где она зарегистрирована. В целом эта инициатива направлена на то, чтобы был наведен порядок в учете всех юридических лиц, и это правильно.

Другое дело, что бывают случаи перегиба. Например, совсем недавно у меня на приеме был руководитель одного из бизнес-центров Новосибирска, он пожаловался на то, что его арендаторов налоговая инспекция подозревает в нарушении закона о регистрации предприятия, в частности налоговиков настораживает то, что они зарегистрированы в месте массового пользования. Возникает недоумение: зачем мы тогда создаем бизнес-центры? Еще один пример: налоговики провели внезапную проверку нахождения предпринимателя непосредственно в офисе по месту регистрации, но именно в этот момент он отсутствовал на рабочем месте. Возникла очень неприятная ситуация для этого предпринимателя. На мой взгляд, работу по оценке деятельности юрлиц, конечно, необходимо вести, но очень аккуратно, соблюдая интересы всех сторон.

— Господдержка МСП снижается. В первую очередь это почувствовали те, кто уже пользовался субсидиями и хотел бы повторить опыт. Как это отразится на активности бизнеса?

— Есть много форм государственной поддержки: это и налоговые льготы, и прямые денежные вложения, и поддержка предприятий, которые инвестировали в свое развитие, и помощь бизнесу для участия в различных выставочных мероприятиях. Сегодня действительно наблюдается небольшое снижение прямого финансирования субъектов малого предпринимательства. Однако вряд ли это повлечет какие-либо серьезные последствия, потому что уже давно признано, что эффективность выдачи прямых денег (за исключением грантов) невысока. Прежде всего потому, что суммы, выделяемые на поддержку конкретных предприятий, очень небольшие — около 100 тыс. руб. и не способны серьезно повлиять на рост бизнеса. Кроме того, они зачастую достаются определенному кругу компаний по непонятным причинам и непрозрачным схемам.

Часто такая помощь приводит к негативным последствиям. Один из последних примеров, с которым мы работаем, — уголовное дело в отношении предпринимательницы из районного центра Новосибирской области. Владелица небольшого мясоперерабатывающего цеха приобрела новое оборудование. Местная администрация предложила ей поучаствовать в получении гранта в размере 70 тыс. руб., который ей был предоставлен из областного бюджета на развитие бизнеса. При получении этих денег предпринимательница заключила с властями соглашение, по условиям которого обязалась увеличить объем производства, продажи и, соответственно, налоговые отчисления. Прошло два года — на нее завели уголовное дело за мошенничество, в частности предметом разбирательства стала подделка документов при оформлении организации. Возможно, в документах действительно была допущена ошибка. Однако за эти два года она добилась роста производства, увеличила налоговые отчисления в бюджет и, более того, вернула те самые злосчастные 70 тыс. руб. В настоящее время завершается судебное разбирательство, однако перспективы этого дела пока неясны. И таких уголовных дел в регионе в отношении предпринимателей, получивших государственное финансирование на развитие бизнеса, расследуется шесть.

Это как раз тот случай, когда государственная поддержка бизнесу стала бесплатным сыром в мышеловке. Но так нельзя. Если мы пытаемся кого-то простимулировать и поддержать, то это, безусловно, должно быть без каких-либо последствий для самих коммерсантов. Сейчас бизнесу нужно быть крайне осторожным во взаимоотношениях с государством, потому что чиновники часто расценивают предпринимательскую инициативу как мошеннические действия

— Прошло больше двух лет с того момента, как было принято распоряжение правительства РФ, расширяющее возможности закупок у малого и среднего бизнеса со стороны ряда госкомпаний и хозяйственных обществ. Помогло это малым предприятиям активнее работать с госзаказом? Что по этому поводу говорят цифры 2018 года и сами предприниматели?

— Доля малого бизнеса в госзакупках в нашем регионе подросла, оцениваю это увеличение в пределах 2–5%. При этом и мы, и УФАС чаще всего наблюдаем, что много закупок, аукционов проводятся не по 44-ФЗ, а по 223-ФЗ. Это означает приобретение товаров и услуг на конкурсной основе, в качестве минуса можно отметить, что такие конкурсы зачастую выигрывает один и тот же заранее известный предприниматель.

В целом можно сделать вывод, что после принятия этого решения системного сближения государства и бизнеса не произошло, кроме этого, мы замечаем, что сегодня малому бизнесу стало значительно труднее работать с крупными компаниями. В частности, если государство в ходе закупок для себя установило какие-то правила, например в виде обязательной оплаты или аванса в 30% поставщикам, то крупные корпорации — не государственные, проводя закупки, не соблюдают никаких норм. Чаще всего они просят выполнения условий закупки по низкой цене со сроком выполнения до 3 месяцев и оплатой с размытой датой.

Также очень часто сталкиваемся с ситуацией, когда они не рассчитываются с поставщиками или отказываются подписать акт приемки работ или поставки оборудования. Поэтому ситуация в сфере закупок довольно напряженная. То, к чему мы стремились, когда добивались, чтобы государство увеличило круг закупок с целью расширения рынка сбыта для малого бизнеса, сегодня не достигнуто. Само государство — это крупный субъект бизнеса, но гораздо больше и шире поле у частных корпораций. Близость к государственным органам не компенсирует потери предпринимателей, которые те несут в связи с затрудненным входом на рынок крупных корпораций.

— Как вы прокомментируете ситуацию с компаниями сферы строительства? Стало больше жалоб со стороны застройщиков?

— В этом году мы отмечаем увеличение числа обращений со стороны строительных компаний. Это связано прежде всего со сложной экономической ситуацией в этой отрасли. Тот кризис, который начался на рынке два-три года назад, спровоцировал рост числа уголовных дел в отношении застройщиков. При этом законодательные инициативы только подтолкнули эту отрасль к пропасти. К примеру, ПТК-30, которая работала на рынке 20 лет, построила 31 дом, а на 32-м доме вдруг потерпела банкротство. Мне кажется, это предмет для работы правительства России и региона, а также для пересмотра правоприменительной практики. Ситуация очень сложная, и простой рекомендацией ее не разрулить. В настоящее время у нас в работе находятся три обращения от застройщиков с жалобами на действия правоохранительных органов.

Лолита Белова

Как получить кредит по эффективной ставке 6,5% годовых до 30.11.2018 года

С начала года Минэкономразвития РФ запустило программу 1706, позволяющую уполномоченным банкам выдавать кредиты малому и среднему бизнесу по эффективной ставке 6,5% годовых. Заместитель генерального директора банка «Левобережный» (ПАО), кандидат экономических наук Людмила Глушкова рассказала, как реализуется программа в банке и почему получить по ней кредиты нужно оперативно.



— Людмила Алексеевна, расскажите подробнее о программе льготного кредитования для предпринимателей, которую сейчас активно развивает Банк «Левобережный»?

— Банк «Левобережный» включен в число 15 уполномоченных банков России, которые могут выдавать кредиты малому и среднему бизнесу приоритетных отраслей по льготной ставке. Программа реализуется Министерством экономического развития РФ и действует с 1 января **до 30 ноября 2018 года.**

В октябре состоялась встреча в Министерстве экономического развития, по итогам которой было принято решение выделить уполномоченным банкам дополнительные лимиты по программе, чтобы мы могли выдать еще больше кредитов малому и среднему бизнесу. Но важно понимать, что срок действия программы остался прежним. Поэтому мы хотим донести до предпринимателей, что они могут воспользоваться возможностью взять дополнительные средства на льготных условиях. Забрать деньги по кредиту нужно до 30 ноября 2018 года. После 30 ноября по данной программе кредиты выдаваться не будут.

— А будет ли программа действовать в следующем году?

— В проекте на 2019 год эффективная ставка значится уже не 6,5%, а ключевая ставка Банка России плюс 2% годовых на дату заключения кредитного договора, но не более **8,5% годовых.** Поэтому мы, конечно, советуем предпринимателям воспользоваться программой **в октябре и ноябре 2018 года, получив кредит по ставке 6,5% годовых.**

— Представители каких отраслей могут обратиться к вам за льготными кредитами?

— Кредитами по программе могут воспользоваться субъекты малого и среднего бизнеса приоритетных отраслей. К ним относятся обрабатывающее производство, производство и распределение электроэнергии, газа, воды; туризм, здравоохранение; утилизация отходов и другие. **Полный перечень приоритетных отраслей можно увидеть в приложении Постановления Правительства РФ от 30.12.2017 № 1706 или в банке.**

Однако и торговые организации могут получить кредит по этой программе, если расположены в моногородах. Например, в Новосибирской области это Горный и Линево, в Томской — Северск. Перечень моногородов по Сибирскому федеральному округу можно посмотреть на сайте Корпорации МСП или в банке.

— Насколько быстро можно оформить кредит по льготной программе?

— Такие кредиты выдаются достаточно оперативно. Никаких дополнительных требований к заемщику нет. Важно, чтобы бизнес заемщика был прибыльным, не было задолженности по налогам и зарплата платилась вовремя.

— На какую сумму банк уже успел выдать средств по этой программе?

— С начала года банк «Левобережный» заключил кредитных договоров на сумму более 1,9 млрд руб., и у нас есть возможность до конца года выдать еще порядка 2 млрд руб.

— На какие цели можно брать кредиты по льготной ставке?

— По программе кредиты могут предоставляться как на пополнение оборотных средств в размере до 100 млн руб. сроком до 3 лет, так и на инвестиционные цели в размере до 400 млн руб. сроком до 10 лет.

— Должны ли эти кредиты быть обеспечены залогом? Что делать, если своего залога не хватает?

— Банк выдает кредиты под залог недвижимости, транспорта, оборудования, принадлежащего как самому заемщику, так и третьим лицам. Если залога недостаточно, то можно оформить поручительство гарантийного фонда или гарантию Корпорации МСП. Стоимость гарантии составляет 0,75–1% годовых от суммы гарантии/поручительства.

— Как действие этой программы отразилось на ситуации с кредитованием малого и среднего бизнеса в вашем банке в целом?

— Уже сейчас мы наблюдаем позитивную динамику и существенный прирост кредитования малого и среднего бизнеса. Если за 2017 год субъектам малого и среднего предпринимательства было выдано 6644 млн руб., то с момента реализации программы 1706 только за первое полугодие 2018 года объем выдачи кредитов увеличился в 2 раза и составил 6050 млн руб.

Изменилась и структура кредитования. В прошлом году доля инвестиционных кредитов малому и среднему бизнесу составила 25% в общем объеме выдач, в первом полугодии 2018 года доля инвестиционных кредитов увеличилась, соответственно, до 27%. В прошлом году 40% всех выданных кредитов приходилось на торговлю, в этом году ее доля снизилась до 26%. При этом выросла доля кредитов, выданных приоритетным отраслям. Так, доля кредитов, выданных обрабатывающему производству, выросла с 21 до 28%.

— Каковы преимущества работы по программе именно с вашим банком?

— Банк «Левобережный» является одним из 15 уполномоченных банков России по программе 1706, поэтому напрямую работает с Минэкономразвития РФ. Это позволяет быстро давать обратную связь заемщикам по реализации программы с учетом специфики деятельности предпринимателей. Центр принятия решений у банка находится в Новосибирске, поэтому рассмотрение кредитной заявки производится в течение пяти рабочих дней с момента предоставления заемщиком стандартного пакета документов. К преимуществам работы с банком «Левобережный» также можно отнести оперативность, индивидуальный подход и структурирование сделки по кредитованию на первой встрече с клиентом.

Предварительные консультации об отнесении к приоритетной отрасли и возможности кредитования можно получить у специалистов банка:

Гаврилова Елена Александровна
(383) 3-600-900, вн. 6198,
gea@nskbl.ru,
Пономарева Татьяна Викторовна
(383) 3-600-900, вн. 6277,
potv@nskbl.ru,
Ващилова Екатерина Александровна
(383) 3-600-900, вн. 6855,
veal@nskbl.ru.

реклама