

ДЕНЬГИ ДЛЯ УМА

СОВРЕМЕННЫЙ ПОДХОД К ФОРМИРОВАНИЮ СТАРТОВОГО КАПИТАЛА РЕБЕНКА

Ситибанк начал свою деятельность в России в 1992 году. Является дочерним банком Citi, основанного еще в 1812 году, и является глобальной финансовой компанией, которая обслуживает около 200 млн клиентских счетов. Citi в России обслуживает около 500 тыс. частных и 3 тыс. корпоративных клиентов. По итогам 2017 года активы Ситибанка превысили 472 млрд руб., чистая прибыль составила 12,7 млрд руб.

Всех родителей волнует будущее своих детей, и в особенности какую они выберут профессию и специальность. Безусловно важно, чтобы ребенок получил качественное образование в достойном вузе, ведь это залог успешной и счастливой жизни ребенка в будущем. Задумываться об этом родители должны заблаговременно, планируя первоначальный капитал, который можно направить как на оплату образования, так и на сопутствующие этому расходы. Хорошим подспорьем в формировании этого капитала станут программы накопительного страхования жизни, сочетающие в себе гарантию получения средств ребенком в будущем независимо от обстоятельств и возможность получить дополнительный инвестиционный доход.



Осознанный выбор

Высшее образование в настоящее время стоит немалых средств. И речь не только о престижных учебных заведениях за рубежом. Российские вузы, перешедшие на платную систему обучения, теперь также не всегда доступны, особенно если платить в самый последний момент. В престижных российских вузах, таких как МГУ, МГИМО и Высшая школа экономики, за весь цикл обучения придется потратить в среднем 1,4 млн руб., а по некоторым специальностям — и того выше. Обучение в зарубежных вузах обойдется еще дороже. Так, при обучении в США придется в среднем выложить \$30–50 тыс., в Великобритании — £15–25 тыс., а в Австралии — \$28–35 тыс.

Безусловно, такие средства найдутся далеко не у всех, даже состоятельных родителей. Конечно, можно взять кредит, но переплачивать не всегда имеет смысл. Особенно если озаботиться будущим образованием ребенка в раннем возрасте. Как считает руководитель розничного бизнеса дирекции по работе с частными клиентами Ситибанка Ксения Мухорина, «каждый родитель рассчитывает, что ребенок вырастет талантливым и при поступлении в учебные заведения сможет пройти на бюджет или получить какие-то гранты. Но если мы хотим, чтобы он учился в Оксфорде или в Массачусетском технологическом институте, где обучение платное даже для самых талантливых детей, об этом стоит задуматься заранее. И если у родителей есть определенное видение того, какого рода высшее образование должен получить его ребенок, то лучше не отдаваться на волю случая, а заранее спланировать это важ-

ное событие». В идеальном случае формировать капитал, который впоследствии можно будет использовать на получение образования ребенком, можно сразу после его рождения. Откладывая регулярно определенные суммы, можно уже к его 16–17 годам сформировать необходимый задел для поступления практически в любой вуз по всему миру.

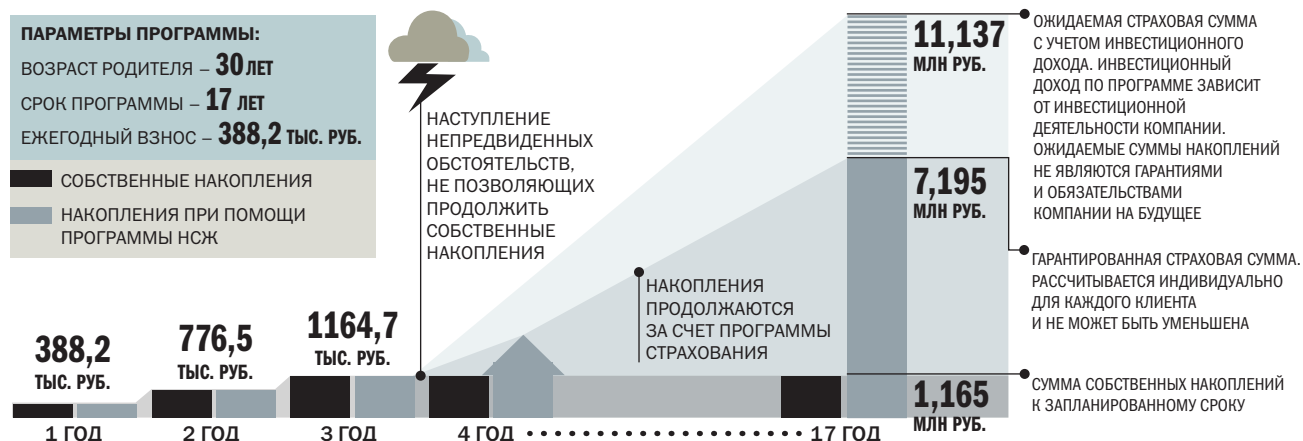
В качестве финансового инструмента для такого ответственного действия специалисты Ситибанка рекомендуют накопительное страхование жизни (НСЖ). Оно предполагает гарантированное получение заранее обговоренной суммы по истечении определенного срока. Следует понимать, что этот финансовый продукт рассчитан на довольно длительный срок — не менее десяти лет. Зато по его окончании можно не беспокоиться о том, какой вуз выберет ваш ребенок. Ведь зачастую выбор остается все же за ним.

Как отмечает Ксения Мухорина, «для начала мы совместно с клиентом определяем цель: к какому сроку и в каком размере потребуется капитал. Мы понимаем, что человек может иметь определенные амбиции в отношении обучения ребенка. И уже идем от этой цели к способам ее достижения, подбирая различные варианты программ». Например, выбрав \$100 тыс. в качестве ориентира на обучение в Оксфорде и откладывая по программе НСЖ примерно по \$5,5 тыс. в год, можно через 17 лет собрать необходимую сумму. При этом эти деньги не будут лежать мертвым грузом, а будут инвестированы страховой компанией в различные финансовые инструменты. И полученный инвестиционный доход наряду с вложенной суммой обеспечит необходимый капитал. Аналогичный результат можно будет получить и при открытии программы с единовременным взносом \$70–75 тыс., однако такая сумма может быть не по карману и довольно состоятельным российским гражданам. При ежеквартальных взносах искомого результата можно добиться, внося по \$1,5 тыс., — с одной стороны, чуть больше, чем при вложениях раз в год, однако менее напряженно для бюджета. В зависимости от целей и ресурсов можно выбрать различные варианты программ — и более короткие, но интенсивные, и более длинные, но менее напряженные.

Немаловажную роль играет и наличие страховой составляющей: нако-

ТЕКСТ **Михаил Седов**
ФОТО **Петр Кассин**

КАК РАБОТАЕТ ПРОГРАММА НАКОПИТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ЖИЗНИ (НСЖ)



Источник: «Сиб Лайф».