

образование

Автоплатеж на образование

Правила приема в вузы меняются практически ежегодно. Варьируются средний проходной балл, количество бюджетных мест и их распределение по специальностям. К тому же определиться с будущей профессией заранее ребенку, как правило, бывает сложно, поэтому родителям нужно быть готовыми поддержать любой его выбор, когда придет время, и не только морально, но и материально: бесплатно государство готово обучать не всех. Поэтому сегодня откладывать деньги на учебу детей — необходимость.



— инвестиции —

Российские вузы сейчас предлагают более 350 направлений и специальностей высшего образования. В 2018 году на них выделено 315 тыс. бюджетных мест в бакалавриате, 75 тыс. бюджетных мест в специалитете и 208 тыс. мест в магистратуре. При этом ЕГЭ в нынешнем году сдавали около 730 тыс. человек. По словам главы Рособннадзора Сергея Кравцова, число высокобалльников выросло на 1,7% по сравнению с прошлым годом и достигло 26,7%. К этим абитуриентам можно прибавить еще несколько тысяч тех, кто по каким-то причинам отложил поступление в вуз и решил подать документы только сейчас: срок действия результатов единого государственного экзамена — четыре года. Выходит, что больше половины тех, кто сдал ЕГЭ, на обучение за счет бюджета могут не рассчитывать.

Конкурс различается в зависимости от региона и престижности вуза, а результат экзамена заранее спрогнозировать невозможно. Даже отличники могут переволноваться на ЕГЭ и показать не лучший свой результат. Прием в вузы проводится по результатам трех или четырех ЕГЭ (зависит от специальности). А на творческие и некоторые другие направления устанавливаются дополнительные испытания, которые вузы проводят самостоятельно. Например, дополнительные профильные экзамены на все факультеты есть в МГУ имени Ломоносова, Санкт-Петербургском государственном университете и МГИМО (не на все специальности).

Иногда до 10 баллов вузы добавляют за портфолио — количество и список достижений определяет сам университет. Как правило, больше всего баллов дают за аттестат с отличием и результаты олимпиад. Добавить могут и за спортивные достижения, волонтерскую деятельность или наличие золотого значка ГТО. По нынешним правилам приема абитуриент имеет право подать документы одновременно в пять вузов и в каждом может выбрать до трех специальностей по всем формам обучения. Итого: 15 вариантов. Но заранее узнать, сколько медалистов, льготников или обладателей значка ГТО претендуют наравне с ним на места в том или ином вузе или на факультете, не получится. Поэтому, когда речь идет о топ-овых университетах, даже эти 15 вариантов могут не сработать для прохождения на бюджет.

Средний конкурс в российские вузы в 2018 году составил

9,1 человека на место, а средний балл прохождения на первый курс — 69,1, что на 0,9 балла выше показателя прошлого года. При этом в МГУ средний проходной балл составил 87,5, а самыми востребованными направлениями там оказались механико-математический факультет, факультеты вычислительной математики и кибернетики, физики, фундаментальной медицины, биоинженерии и биоинформатики, а из гуманитарных — Институт стран Азии и Африки. Средний балл поступающих в Финансовый университет при правительстве РФ в текущем году составил 86,8, а в Первый медицинский университет И. М. Сеченова на лечебное дело — 89,7 балла. Увеличивается количество сильных абитуриентов и в педагогических вузах. В МПГУ констатировали, что с 2014 года средний балл ЕГЭ вырос с 69,5 до 80 баллов. Возможно, это связано с тем, что в 2018-м количество бюджетных мест на социально-экономических специальностях сократилось на 30%, а те, что остались, в основном отданы в педагогические вузы. В целом же две трети бюджетных мест в вузах отдано в сферу высоких технологий: прикладная математика, бизнес-информатика, физика.

Есть и еще одна проблема, которая особенно остро становится перед старшеклассниками, — муки выбора будущей специальности. О решении проблемы самоопределения детей заговорили весной, когда в послании Федеральному собранию Влади-

мир Путин заявил о необходимости выстраивания системы ранней профориентации школьников с привлечением крупных университетов и успешных компаний под условным обозначением «Билет в будущее». На эти цели уже запланировано выделить из бюджета 1 млрд руб. В августе зампред комитета Госдумы по образованию и науке Борис Чернышов предложил Министерству просвещения создать «класс возможностей», где выпускники смогут заключить временный контракт с интересующей их организацией и пройти там стажировку. Абитуриенты получат возможность попробовать свои силы в будущей специальности, изучить возможности работы и обретут стимул к обучению, имея в голове стратегию по построению собственной карьеры. Но пока это лишь предложение парламентариев — на деле школьники чаще всего принимают решение о выборе вуза по совету родителей, у которых в арсенале может быть также не очень много знаний о том или ином учебном заведении. При выборе вуза они руководствуются общедоступными рейтингами, а в лучшем случае информацией, полученной на днях открытых дверей в каждом конкретном университете.

Зная о существующих в этой сфере проблемах, многие семьи предпочитают заранее позаботиться о будущем образовании своего ребенка. Чтобы оплачивать лучших репетиторов или учебу в вузе с хорошей репутацией, необходимы немалые фи-

Начинать откладывать деньги на образование ребенка необходимо заранее — не позже шестого-седьмого класса

нансовые средства, которые к моменту поступления успевают накопить далеко не все. Поэтому эксперты советуют начинать откладывать деньги на образование ребенка не позже шестого-седьмого класса. Чтобы целевые платежи вошли в привычку, проще всего прибегнуть к одной из программ накопительного страхования жизни. В Сбербанке, например, существуют специальные детские программы накопительного страхования жизни, которые можно оформить на срок от 5 до 17 лет. Родитель регулярно вносит определенные суммы на специальный счет, который будет доступен ребенку к оговоренному времени. В назначенный день сумму можно будет снять и оплатить его образование. Причем такой вариант накоплений защищен со всех сторон. Он предполагает налоговый вычет — до 15,6 тыс. руб. в год, состоит под юридической защитой — сумма взноса и полученный доход не делятся при разводе и не могут быть конфискованы по решению суда. А поскольку сумма застрахована, в случае, например, получения родителем инвалидности или его ухода из жизни ребенок все равно получит деньги.

Дополнительный бонус — наличие в таких программах образовательных консультантов. Доверять компания Сбербанка «Сбербанк страхование жизни» сотрудничает с международной

консьерж-службой, которая предоставляет услуги 7 дней в неделю, 24 часа в сутки. Она привлекает сертифицированных партнеров по всему миру и работает практически со всеми российскими и зарубежными образовательными учреждениями. Исходя из запросов родителей, консультант помогает найти подходящее учебное заведение — как конкретное, так и подобранное по критериям: рейтинг, специализация, методика образования и прочее. «Выбор, конечно, остается за родителями, консультанты лишь помогают сэкономить время и дать пищу для размышления», — рассказала «Б» Катрин Соомре, управляющий директор Управления продаж продуктов благосостояния Сбербанка.

Консультант поможет и с «планом действий». Например, ребенок хочет стать юристом, занимается балетом и желает совмещать юрфак и хобби. Родители звонят консультанту, оставляют запрос, и консультант через некоторое время направляет на электронную почту подходящие варианты с описанием вузов, условиями поступления, датами дней открытых дверей и другой интересующей родителя информацией.

«В рамках программы накопительного страхования жизни есть подключение к „Информационной web-платформе“. Это подборка событий России и мира по детской и образовательной тематике, доступ к скидкам и специальным предложениям партнерской сети, а также рассылки предложений и информации о детском образовании, учитывая интересы пользователя», — уточнила Катрин Соомре.

Эксперты сходятся во мнении, что отсутствие у государства возможности обеспечить бесплатное высшее образование абсолютно всем желающим учиться просто обязывает самостоятельно искать выход. И чтобы не прибегать к дорогим кредитам и тем более не сдвигать на несколько лет начало учебы в вузе, нужно приучить себя к финансовой дисциплине и начинать копить заранее. По мнению научного руководителя Института образования НИУ ВШЭ Исака Фрумина, бесплатное образование в России — миф и рассчитывать на него не приходится. В России в вузы поступает примерно столько же человек, сколько в странах Восточной Европы, и даже меньше, чем в Германии или Финляндии, поэтому, чтобы оставаться конкурентоспособными, охват населения высшим образованием в нашей стране необходимо увеличить. По словам господина Фрумина, в так называемых странах-конкурентах очень многое делается для расширения доступности высшего образования. «По доле ВВП, идущего на высшее образование, мы существенно отстаем от развитых стран», — констатировал Исак Фрумин. — Но в трудной экономической ситуации нужно сохранить его доступность. Надо ли туда мобилизовать частные деньги? Конечно. Обратите внимание, что в большинстве стран, с которыми мы конкурируем, частные деньги идут вместе с государственными как небольшая доплата, например в Великобритании или даже в Китае».

По словам эксперта, в решении проблемы могут быть разные подходы. Во-первых, надо поощрять партнерство вузов и частных или государственных компаний, когда они «покупают» какие-то конкретные навыки студентов, финансируя их обучение. Во-вторых, надо развивать систему образовательного кредитования, когда дешевые кредиты дадут возможность оплачивать свое обучение. И наконец, глобальный пересмотр модели платного образования, при которой меньше людей будет платить полностью, а государство будет субсидировать частичную стоимость обучения абсолютно всем желающим учиться.

Юлия Савина

«Финансовая цель будет достигнута несмотря ни на что»

— экспертное мнение —

О том, когда родители в России начинают задумываться о финансировании образования своего ребенка, что такое «Детский образовательный план» и как работают программы накопительного страхования жизни, «Б» рассказала НАТАЛЬЯ БЕЛОВА, директор по страхованию СК «Сбербанк страхование жизни».



— Расскажите, насколько популярны в России программы накопительного страхования жизни?

— Продукты накопительного страхования жизни (НСЖ) в последние годы набирают популярность в нашей стране. Так, за последние полгода новые полисы открыли столько же клиентов, сколько за весь 2017 год. Мы проводили опрос среди клиентов Сбербанка, которые пользуются детскими продуктами НСЖ: 77% респондентов ответили, что формируют накопления именно на высшее образование своего ребенка, 8% — на крупный материальный подарок ребенку. Еще 15% клиентов сообщили, что приобрели НСЖ для адресной передачи капитала.

— С какого возраста ребенка родители обычно начинают создавать финансовый резерв на образование?

— Более 60% родителей в России задумываются о финансировании высшего образования детей, когда ребенок переходит в шестой-седьмой класс, и приобретают пятилетний полис. Между тем выгоднее, конечно, начинать накопления пораньше — тогда регулярный взнос будет меньше и комфортнее для семейного бюджета.

— У вас существует специальная программа для подобных накоплений — «Детский образовательный план». Какой там минимальный и максимальный сроки накопления?

— Детские программы накопительного страхования жизни можно оформить на срок от 5 лет (это минимальный период накопительных полисов) и до 17 лет. Бывают и 20-, и 30-летние полисы НСЖ, но это уже «взрослые». Они решают другие задачи для клиентов, например финансовая защита или накопления к пенсии.

— Можно ли подключить к этой программе не своего родного ребенка, а, например, племянника, внука или крестного? Какие обязательства и дополнительные условия возникают?

— Полис НСЖ на ребенка по программе «Детский образовательный план» может оформить любой человек, который хочет сделать такой подарок абсолютно любому ребенку. Единственное, для близких родственников есть дополнительный плюс: выплаты по таким договорам освобождаются от НДФЛ. Вообще, детский НСЖ — это удобный инструмент для адресной передачи капитала ребенку, минуя любых представителей, опекунов или даже родителей. Полис могут покупать и бабушки-дедушки, и крестные, и тети-дяди, и даже сторонние люди в благотворительных целях. Никаких особых условий в этом случае нет: к определенному возрасту ребенок получит накопленную сумму.

— Можно ли вывести уже вложенные в «Детский образовательный план» средства и воспользоваться ими в своих целях раньше срока?

— Продукт НСЖ тем и хорош, что развивает финансовую дисциплину. Во-первых, это регулярные взносы, которые нельзя пропускать. Во-вторых, в случае досрочного расторжения полиса вернуть всю сумму средств будет невозможно. Клиент получит только выпущенную сумму, которая в зависимости от года действия договора может быть от 30% до 90%. Так что приобретателям полиса выгодно идти до конца и достигать своей финансовой цели. С другой стороны, все понимают, что ситуации в жизни могут быть разные, поэтому наш полис НСЖ достаточно гибок. Например, есть льготный период 30–60 дней, когда полис продолжает действовать, даже если вовремя не получилось оплатить взнос. Или раз в год можно снизить размер взноса.

— Вы упомянули, что существуют подобные программы накопления специально для взрослых. Можно ли им также копить, например, на получение бизнес-образования?

— Разумеется, за счет НСЖ можно накопить на любую финансовую цель нужную сумму средств к определенному сроку. Самое главное, что НСЖ — это защитный продукт. Человек застрахован на всю сумму планируемых накоплений: если с его жизнью и здоровьем (а соответственно и с возможностью заработать) случится что-то серьезное, будет страховая выплата или освобождение от уплаты взносов. Таким образом, можно быть уверенным, что финансовая цель будет достигнута несмотря ни на что.

Беседовала Юлия Савина

«ЛЮБОЕ ОБРАЗОВАНИЕ СТОИТ ДЕНЕГ»

Глава центра трансформации образования Московской школы управления «Сколково» ОЛЬГА НАЗАЙКИНСКАЯ о стоимости образования в России.

Бесплатное образование — это миф. Если за образование не платите вы, значит, за него платит государство (равно налогоплательщики), спонсоры или кто-то еще. Любое образование стоит денег: требуются высокие затраты на оборудование (особенно лабораторное), на зарплату преподавателей, аренду помещений, администрирование учебного процесса.

Обратите внимание, что большая часть лучших университетов мира платные и очень дорогие. Любый англосаксонский университет элитной группы обойдется студенту в \$30–50 тыс. в год. При этом стоимость высока не для прибибли (университеты — некоммерческие организации), а для поддержания уровня качества программы и условий для студентов. Даже на международных открытых платформах онлайн-образования лучшие курсы платные. Считается, что в странах Скандинавии и Германии высшее обра-



зование практически всегда бесплатно для студентов. Но это большая условность: студенты часто берут кредиты на оплату проживания, дорогостоящей учебной литературы, поездок на стажировки.

В России советская система бесплатного для студента образования

крепко засела в памяти большинства населения и тем самым воспитала достаточно инфантильного пользователя. В нашей стране до сих пор существует предубеждение о том, что на платные программы идут только «двоечники». Но платность не показатель некачественности образовательной программы или уровня абитуриента. Скорее наоборот: у студента, попавшего в университет на бюджетное место, зачастую нет ощущения ответственности и ценности образования. Мотивация выше у тех, кто платит за себя сам (мы это видим на примерах программ дополнительного профессионального образования).

Даже при большом объеме бесплатных онлайн-курсов и открытых форм образования сегмент платного образования будет расти: мы все равно будем платить за высокое качество, за элитарность, за очное взаимодействие с профессором или наставником. Надо привыкнуть к мысли, что за хорошее образование придется платить. И воспринимать это не как несправедливость, а как современную культурную норму.