



Самая яркая заявка на кредит МСБ

«Клиент обратился в банк за реструктуризацией ранее полученного кредита, так как не мог выполнять платежи по кредиту, — рассказали в Абсолют-банке. — В качестве причины обращения за реструктуризацией кредита было указано, что генеральный директор компании... неудачно сделал пластическую операцию. Клиент не смог ответить на вопрос о планах компании в случае удачного проведения пластической операции генерального директора».

формации собирают и агрегируют госорганы, расширяя доступ к различным информационным базам.

«Государством создана система операторов фискальных данных, благодаря которым обеспечивается сбор и хранение данных по кассовой деятельности компаний, — рассказывает Марина Полякова. — При рассмотрении кредитной заявки, в случае получения согласия клиента, банкам намного проще будет принимать решения, опираясь на официальную информацию из независимого источника». Благодаря этому сокращается количество субъективных отказов или отказов по причине невозможности оценить кредитоспособность бизнеса, добавляет Александр Киселев из СМП-банка. «Банки накопили обширный опыт и могут прогнозировать, как тот или иной параметр повлияет на качество обслуживания долга», — резюмирует господин Киселев.

Игроки рынка ожидают, что кризисные пики дефолтности в МСБ в будущем уже не повторятся. «После кризиса большинство банков существенно ужесточили подходы к оценке рисков, поэтому уровень дефолтности кредитов, выданных после кризиса, достаточно низкий, — указывают в банке „Уралсиб“. — С ростом кредитных портфелей дефолтность немного возрастает, но ее рост существенно медленнее роста портфелей». ●

ВЕДОМОСТИ/ТАСС

Совет №6: обязательно информируйте банк в случае форс-мажора

Комментарий эксперта. «В большинстве банков задолженность передается на взыскание в течение 30 дней после возникновения просрочки — начинаются аресты счетов, залога, судебное производство, — рассказывает Александр Киселев из СМП-банка. — Для банка это нежелательная ситуация, это долго и затратно. Лучше заранее скорректировать график погашения, пересмотреть условия сделки и выйти тем самым из затруднительной ситуации».

Совет №7: контролируйте долговую нагрузку

Комментарий эксперта. «Когда бизнес начинает активно расти, есть риск переоценить свои силы, и в случае ошибки, срыва поставки или другой непредвиденной ситуации найти дополнительное финансирование при большом количестве действующих кредитов будет очень непросто», — предупреждает Александр Киселев.

Совет №8: выделите сотрудника для общения с банком

Комментарий эксперта. «Часто этот вопрос поручают главному бухгалтеру или другому специалисту, для которого работа с банком — вторичная задача. В результате обмен информацией медленный, процесс получения кредита может затянуться, что не идет на пользу ни бизнесу, ни банку», — указывает Александр Киселев.

Совет №9: не пользуйтесь услугами фирм-однодневок для налоговой оптимизации или обналичивания средств

Комментарий эксперта. «Проблемы у клиента могут возникнуть уже в части отказа банка в расчетно-кассовом обслуживании, если операции клиента будут признаны сомнительными в соответствии с 115-ФЗ, — уточняет Максим Лукьянович. — Соответственно, без РКО получение кредита в данном банке будет невозможно».

Совет №10: не тратьте время и деньги на кредитных брокеров

Комментарий эксперта. «Заблуждение думать, что посредники увеличивают шансы на получение кредита, — отмечает Марина Полякова. — Обращение через посредников только удлинит процесс, клиент потеряет время и понесет лишние расходы на брокера. Проверять информацию о клиенте банк будет так же тщательно и по тем же источникам, базам данным, как и при прямом обращении».