

# «В СЕВЕРО-ЗАПАДНОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ СКЛАДЫВАЕТСЯ ДОСТАТОЧНО ПОЗИТИВНАЯ ТЕНДЕНЦИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ»

НА НЕДАВНО ПРОШЕДШЕМ ПЕТЕРБУРГСКОМ МЕЖДУНАРОДНОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ФОРУМЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЬ СЕВЕРО-ЗАПАДНОГО БАНКА ПАО «СБЕРБАНК» ВИКТОР ВЕНТИМИЛЛА АЛОНСО РАССКАЗАЛ ВГ О НОВЫХ ПРОДУКТАХ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА, ОКУПАЕМОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ И ВНИМАНИИ К ТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ. БЕСЕДОВАЛ АЛЕКСАНДР ЕРМАКОВ

**BUSINESS GUIDE:** Виктор Анрикевич, поделитесь, что бы вы выделили для себя на недавнем Экономическом форуме? Какие панельные дискуссии и сессии вы посетили?

**ВИКТОР ВЕНТИМИЛЛА АЛОНСО:** В этом году было очень большое количество дискуссий, значительно активнее деловая программа. Но больше всего мне как банкиру понравились дискуссии о развитии малого и среднего бизнеса. Не крупного, нефтяного и газового, а именно бизнеса, которым занимается большое количество людей, персонально отвечающих за свои решения. Тем более что у нас довольно широкая линейка продуктов для данного сектора рынка — начиная с открытия расчетного счета. Раньше для этого необходимо было сделать несколько визитов в банк, сейчас же клиент может зарезервировать свой счет онлайн и потом просто один раз прийти в офис Сбербанка для идентификации.

Также для малого бизнеса мы развиваем получение быстрого кредита, так называемого предодобренного. Мы видим всю составляющую бизнеса нашего клиента в потоках, можем заранее сделать расчет кредита. Соответственно, об этом мы его и уведомляем. И если у клиента возникнет необходимость в кредитных средствах, то в голове у него уже будет определенная цифра, которую банк одобрил.

Мы также стали выпускать для малого бизнеса корпоративную банковскую карту. Она намного упрощает расчеты, потому что у малого бизнеса есть специфика: нужно быстро произвести оплату в том месте, где предприниматель увидел что-то выгодное. Сотрудники работают — собственник видит, где и по каким ценам его подчиненные что-либо покупают. Это не только финансово дисциплинирует, но и просто удобно. Есть еще линейка кассовых аппаратов «Эвотор». Это такая мобильная касса, отвечающая всем требованиям действующего налогового законодательства. При расчете за товар или услугу одновременно происходит и оплата, и отправка фискального чека.

Если говорить о кредитовании, то мы, безусловно, это делаем, и кредитруем довольно много. В первом квартале 2018 года выдачи кредитов малому бизнесу выросли на 80%.

**BG:** Сбербанк в своей работе применяет очень много инновационных технологий. Скажите, оправдывают ли себя новые технологии или это некая дань, скажем так, цифровой моде?



**В. В. А:** Безусловно, оправдывают. Мы понимаем, что наши вложения в инновации в будущем окупятся. Эти средства потом возвращаются за счет того, что технологии дают больший эффект. Например, мы с вами лет 10–15 назад даже не могли подумать, что сможем совершать расчеты с помощью пластиковой карточки или что телефон тоже станет инструментом для платежей. Сейчас обыденной выглядит ситуация, когда ты забыл наличные деньги, но есть с собой смартфон, который гарантирует доступ к твоим счетам, — мобильный электронный кошелек.

Или взять, к примеру, «ДомКлик», который позволяет, не вставая с дивана, подобрать себе жилье, оплатить и зарегистрировать его в Росреестре. И для покупки недвижимости в банк нужно прийти только один раз — на подписание сделки. Есть проект DocDoc, благодаря которому человек в режиме онлайн может пригласить к себе врача, получить консультацию, узнать, где и какие лекарства можно купить.

**BG:** Возглавляемая вами структура демонстрирует большую активность в области транспортных проектов на Северо-Западе. Почему вы интересуетесь этим направлением и чего вам удалось добиться?

**В. В. А:** Мы запустили ряд проектов по безналичной оплате проезда и пополнения

транспортных карт. В Санкт-Петербурге, Архангельске, Республике Коми у нас уже есть такой опыт, и мы хотим распространить его на всей территории Северо-Западного федерального округа. Безусловно, большое внимание будем уделять Санкт-Петербургу как мегаполису с самой широкой транспортной составляющей.

**BG:** На ваш взгляд, в какой стадии находится экономика Северо-Запада нашей страны? Она развивается, стагнирует, находится в застое? Какие из регионов, на ваш взгляд, являются локомотивами развития экономики?

**В. В. А:** Северо-Западный регион занимает одно из ведущих мест в стране по уровню экономического развития. Наибольший вклад в формирование ВРП (валовой региональный продукт. — **BG**) вносит Санкт-Петербург (около 40%), за ним идут Ленинградская и Архангельская области. Рост индекса промышленного производства в первом квартале 2018 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 3,3% (в целом по России +1,9%). Лидером является Архангельская область (+14%). Одной из основных у нас является обрабатывающая промышленность. Кстати, Северо-Западный регион в числе первых остановил падение оборота розничной торговли. Таким образом, мож-

но сказать, что в целом в округе складывается достаточно позитивная тенденция для развития экономики.

**BG:** На ваш взгляд, есть ли будущее у проекта «Единая карта»?

**В. В. А:** Конечно, есть. И мы это будущее отчетливо видим, поскольку у Сбербанка уже есть успешно реализованный проект в Сосновом Бору. Город, конечно, небольшой по сравнению с Петербургом. Но проект действует и показывает серьезную перспективу в этой отрасли. Мы считаем, что «Единая карта петербуржца» — это правильный и важный шаг в развитии городской инфраструктуры.

**BG:** Скажите, какие соглашения вам удалось подписать на прошедшем Экономическом форуме?

**В. В. А:** Это два соглашения с правительством Санкт-Петербурга. Одно из них концессионное, другое — о развитии цифровых услуг, в том числе — проекта «Единая карта петербуржца». Концессионное соглашение предполагает реконструкцию 15 теплостанций, раньше их называли котельными. На данный момент они неэкологичны и неэффективны с точки зрения экономики. Поэтому мы намерены финансировать программу по их переводу с мазута на газовое топливо, которую реализует правительство города. ■