



10 За счет чего растет рынок телекоммуникационных услуг

15 Самым востребованным направлением у российских туристов стала Турция

Снижение ставок по кредитам для корпоративных заемщиков привело к росту кредитования в ряде отраслей реального сектора российской экономики, прежде всего в тех, где есть потенциал импортозамещения и присутствуют значительные объемы государственного субсидирования. Но для повышения темпов наращивания кредитования юридических лиц необходимы масштабный инвестиционный спрос и восстановление доходов населения, считают эксперты. При этом, отмечают они, существенное снижение ключевой ставки Банка России привело к тенденции перекредитования уже существующих займов под более выгодный процент, поэтому не всегда можно говорить о реальном наращивании долговой нагрузки.

Ставка на бизнес

— кредитование —

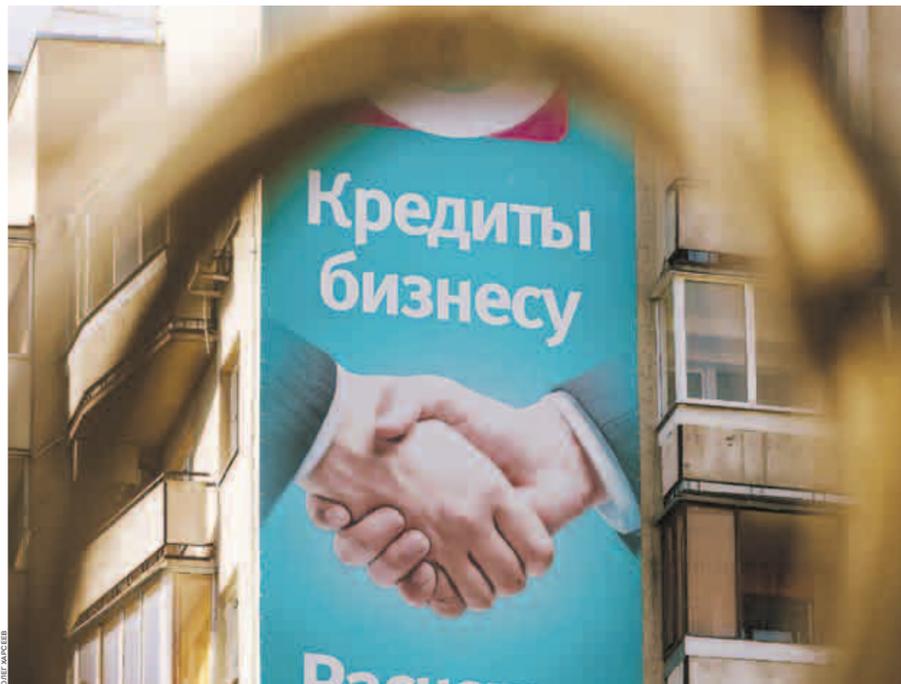
Корпоративный рост

В мае Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП) выпустил отчет об экономической ситуации в стране и ее ближайших перспективах. Согласно ему, прирост ВВП в 2017 году составил всего 1,5%. При этом на фоне стагнации по многим показателям все же отмечается положительная динамика инвестиций в основной капитал, пусть и небольшая (4,4% в 2017 году по сравнению с 2016 годом), но большинство предприятий предпочитают переходить к самофинансированию инвестиций. «В предкризисный период мы все сильнее двигались к модели финансирования за счет заемных ресурсов. Сегодня же сочетание внешних финансовых санкций и жесткой финансовой политики государства ознаменовало переход к самофинансированию инвестиций в основной капитал», — поясняют аналитики ЦМАКП.

«Сегодня предприятия, располагающие достаточным объемом собственных финансовых ресурсов, редко прибегают к кредитованию в условиях высокой стоимости кредитных ресурсов», — говорится в отчете. — Поэтому кредитуются либо особо прибыльные растущие компании, для которых потребность в дополнительных средствах связана с расширением бизнеса, либо те, которые уже начали испытывать какие-либо проблемы (тактика «закрытия дыр»). В условиях общего торможения экономики доля последних объективно растет».

Несмотря на данные аналитиков, крупнейшие банки отмечают существенный рост корпоративного кредитования в Сибири. Так, по словам руководителя департамента корпоративной сети банка ВТБ старшего вице-президента Руслана Еременко, общий кредитный портфель корпоративного банка в Новосибирской области в первом квартале 2018 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличился более чем на 30%. «Наиболее активно себя ведет средний бизнес: рост кредитного портфеля этого сегмента в 2018 году в сравнении с первым кварталом прошлого года составил 39%», — добавил Еременко. Как заметил спикер, у малого бизнеса сегодня наиболее востребованными являются кредиты в размере 10–20 млн руб., в отношении среднего бизнеса средняя сумма кредитования составляет 200–250 млн руб.

Сходные цифры привел заместитель директора по корпоративному бизнесу регионального центра «Сибирский» Райффайзенбанка Илья Шаталов. «Мы ожидаем, что результаты первого квартала 2018 года будут на 35–40% выше уровня прошлого года с точки зрения объемов кредитования и в несколько раз выше с точки зрения объема корпоративных пассивов. Объем выданных кредитов корпоративным клиентам банка в Сибири в 2017 году составил 33,7 млрд рублей, что на 24% выше по-



В январе 2018 года рынок корпоративного банковского кредитования составил 2,7 трлн руб., увеличившись на 22,9% по сравнению с январем 2017-го

казателей прошлого года. Результаты первого квартала 2018 года будут существенно выше», — сказал Шаталов. По данным банка, в 2017 году на долю корпоративного кредитования приходилось 34% совокупных активов Райффайзенбанка в Сибири. Как отметил Шаталов, в сегменте среднего бизнеса самые частые суммы кредитов сегодня — 120–150 млн руб., в крупном — 500–800 млн руб.

Заместитель председателя Сибирского банка ПАО «Сбербанк» Татьяна Галкина рассказала, что в первом квартале 2018 года общий кредитный портфель заемщиков Сибирского банка с учетом СИБ составил 433,5 млрд руб. по сравнению с 415,6 млрд руб. за аналогичный период 2017 года. «Отдельно стоит отметить активность малого бизнеса. В 2017 году было выдано 11 тыс. кредитов на сумму более 27 млрд рублей», — добавила Галкина. — Примерно 60% займов идут на пополнение оборотных средств, около 40% — на инвестиционные цели. В этом году мы прогнозируем увеличение выдаваемых малому бизнесу кредитов по отношению к прошлому году примерно на 20%. По словам спикера, за первый квартал 2018 года уже было выдано 2264 кредита ММБ на сумму 6,6 млрд руб.

По словам руководителя РЦ «Сибирский» Альфа-Банка Андрея Фишера, в сегментах среднего и регионального корпоративного бизнеса РЦ «Сибирский» в 2017 году увеличил кредитный портфель более чем в два раза, а общий кредитный порт-

фель вырос по отношению к 2016 году более чем на 35%. «На текущий момент кредитный портфель РЦ «Сибирский» составляет более 100 млрд рублей», — уточнил Фишер.

Меньшая динамика наблюдается в региональном банке «Левобережный». Так, по словам начальника кредитного управления «Левобережного» Екатерины Анникеевой, с начала года рост корпоративного кредитного портфеля составил 5,6%. «Темпы роста сопоставимы с данными 2017 года, резкого увеличения спроса со стороны корпоративных клиентов мы не отмечаем», — пояснила госпожа Анникеева и добавила, что доля кредитов юридическим лицам и предпринимателям в банке составляет 43%.

Перекредитование или наращивание долга

С начала 2017 года и по настоящее время Банк России уменьшил ключевую ставку с 10 до 7,25% годовых. Это закономерно привело к снижению ставок по кредитам, в том числе в корпоративном секторе. Можно сказать, что рост кредитования у корпоративных заемщиков связан именно с желанием снизить долговую нагрузку, перекредитовавшись на более выгодных условиях.

Как заметил Руслан Еременко, такое происходит не всегда. «Логично, что бизнес стремится оптимизировать свои затраты и ресурсы, в том числе речь идет о снижении долгой нагрузки. Однако по нашему опыту для компании важно не только выгодное финансовое решение, но и удобство и надежность банка-партнера», — пояснил он.

По мнению Андрея Фишера, это во многом зависит от отрасли и от того, как ее предприятия себя чувствую-

т. «К примеру, угольная отрасль достаточно неплохо выглядит на текущий момент: хорошая цена позволяет предприятиям вести высокомаржинальный бизнес, что, безусловно, расширяет возможности инвестиционного финансирования в дальнейшем развитии. Или, к примеру, программа поддержки правительства Белоруссии по субсидированию процентной ставки по кредитам, направленным на приобретение «Белазов», в программе которой Альфа-Банк тоже участвует. Данная программа подстегнула компании обновлять свои основные средства и увеличивать объем инвестиционной программы», — пояснил он.

Еще один фактор, влияющий на решение предприятий увеличить долговую нагрузку, — это программы государственной поддержки, которые активно используются банками. Это и программы субсидирования кредитов, выданных субъектам малого и среднего бизнеса по ставке 6,5%, и инвестиционные кредиты, и кредиты на оборотные средства, и финансирование предприятий агропромышленного сектора и сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Так, по словам Руслана Еременко, наиболее значимыми проектами, реализованными ВТБ в Новосибирске в рамках госпрограмм, стали финансирование ТК «Толмачевский» строительной второй очереди тепличного блока (1,4 млрд руб.) и кредитование птицефабрики «Ульбино» для строительства комплекса по выращиванию утки в Новосибирской области (мощность — до 18 тыс. т в год, общий объем финансирования — 2 млрд руб. сроком на 8 лет).

В целом представители банков видят востребованность госпрограмм и

заинтересованность заемщиков в участии в них.

Драйверы и аутсайдеры

Ситуация в конкретных отраслях реального сектора экономики отличается. По данным аналитиков ЦМАКП, «за провалом на острой фазе кризиса и последующим постепенным восстановлением инвестиционной активности скрывается довольно-таки серьезная дифференциация ситуации в отдельных секторах».

Единственным сегментом экономики, который не заметил кризиса, эксперты называют добычу полезных ископаемых. «Инвестиции здесь наращивались все последние годы и с 2013 года увеличились на треть», — говорится в отчете. Отмечается, что при этом дополнительными инвестициями в этой сфере в значительной мере обусловлены постепенным повышением капиталоемкости.

Также удалось нарастить инвестиции в химической и лесобумажной промышленности — здесь в последнее время идет импортозамещение, в хорошем смысле опирающееся на модернизацию мощностей, отмечают эксперты. Также наращивают инвестиции в сегменте финансовой и страховой деятельности и в машиностроении.

А вот особо удручающей ситуацией с инвестициями аналитики ЦМАКП назвали в следующих отраслях: производство стройматериалов, автотранспорта, строительство, образование, электроэнергетика. «Следует отметить слабо понижающиеся инвестиции в торговле, а также ускорение снижения инвестиций в металлургических компаниях, не просматривающих перспективы расширения бизнесов в условиях не только проблем со сбытом на внутреннем рынке, но и торможения мировых рынков», — говорится в отчете. — Выделяется также ситуация в сельском хозяйстве, где инвестиции на протяжении последних лет (как и в 2017 году) стагнировали».

По оценке экспертов, в 2017 году высокая нагрузка со стороны обслуживания кредитов продолжает наблюдаться в таких наиболее пострадавших в кризис отраслях, как машиностроение и производство строительных материалов, где чистые платежи в 2016 году составили около половины или более прибыли от продаж. «Также продолжает оставаться ошутимой нагрузка и в агропромышленном и лесопромышленном (33% и 26% прибыли от продаж соответственно), а также химическом комплексе (22%)», — говорится в отчете.

По словам Андрея Фишера, в различных сегментах клиентов преобладающие отрасли, которые банк финансирует, разные: в крупном корпоративном бизнесе (предприятия с годовой выручкой от 10 млрд руб.) такими отраслями являются угольная промышленность, нефтехимия, металлургия, электроэнергетика, крупные фармацевтические компании. Среди них такие пред-

приятия, как «Группа УГМК», «Стройсервис», Кузбасская топливная компания, СУЭК, «Евраз», «Сибирский цемент», «Нефтехимсервис», ГК «Катрен» и др. «В региональном корпоративном бизнесе (предприятия с выручкой от 3,5 до 10 млрд рублей) наши заемщики в Сибири — это компании, обслуживающие угольные предприятия, например, перевозчики и менее крупные угольные компании, управляющие доходной недвижимостью, розничные предприятия, пищевая промышленность, АПК, оптовые компании и другие», — рассказал спикер.

По его словам, сегодня Альфа-Банк финансирует все последние отрасли экономики, все зависит от конкретного клиента и структуры кредитования, позволяющей принимать риски на приемлемом уровне. «Да, есть клиенты, по которым решения принимаются в кратчайшие сроки, а есть клиенты, по которым есть определенные ограничения в силу специфики их деятельности», — поясняет Андрей Фишер. — К примеру, предприятия с контрактной основой (дорожные предприятия), коммунальная сфера или, скажем, нефтегазодобыча. Однако и данные компании есть в портфеле: все зависит от уровня принимаемого риска».

Сходной стратегии придерживается ВТБ. По словам Руслана Еременко, при принятии решения о кредитовании компания банк ориентируется не только на ее отраслевую принадлежность, а проводит анализ клиента, оценивает проект, риски и его обеспечение. «Если компании имеют для нас понятную, прозрачную стратегию своего развития и соответствуют нашим требованиям по кредитоспособности, мы начинаем совместную работу. Вне всяких сомнений, в каждой отрасли есть лидеры, и мы работаем с ними. Данные компании составляют основу кредитного портфеля банка ВТБ», — сказал Еременко.

Как заметил Илья Шаталов, в целом портфель Райффайзенбанка похож на структуру ВВП — каких-то существенных перекосов в ту или иную отрасль нет. «Банк активно работает с компаниями из сектора природных ресурсов, но сфокусирован не только на них. Мы с интересом рассматриваем телекоммуникационную отрасль, машиностроение, сегмент товаров народного потребления, агропромышленность, фармацевтику, производство продуктов питания — мясную и молочную промышленность», — прокомментировал он.

По словам Екатерины Анникеевой, структура кредитного портфеля банка «Левобережный» в разрезе отраслей не показывает существенных изменений. «Очень тщательно мы подходим к оценке возможности кредитования предприятий строительной отрасли, а по всем остальным направлениям подходы к оценке риска существенно не изменились», — пояснила Анникеева.

Маргарита Решетякина

Дома без спроса

— строительство —

На рынке индивидуального жилищного строительства в Новосибирской области в 2018 году роста не ожидается. Темпы строительства падают с 2015 года, и предпосылок для восстановления спроса в этом сегменте нет, говорят аналитики. Сами строители оценивают прошлогоднее падение спроса в пределах 30–40%. Они считают, что снижение интереса к индивидуальному жилью вызвано ставшей более доступной ипотекой на готовые квартиры в городе.

Новостройки vs индивидуальные дома

В Новосибирской области с 2015 года продолжают снижаться объемы индивидуального жилищного строительства. По данным проекта «Декарт.онлайн — аналитика рынка новостроек», всего в прошлом году в регионе было введено 539 тыс. кв. м индивидуаль-

ных жилых домов (в 2016-м — 604 тыс. кв. м, в 2014 году — 836 тыс. кв. м), в Новосибирске введено в эксплуатацию 110 тыс. кв. м (в 2016 году — 144 тыс. кв. м, в 2014 году — 234 тыс. кв. м). Сами строительные компании, занимающиеся проектированием и возведением индивидуальных жилых домов, оценивают падение спроса за прошлый год в пределах 30–40%.

Факторов, повлиявших на рынок ИЖС, несколько. «Прежде всего изменилась структура рынка новостроек в городе. Загородные дома всегда считались жильем более высокого класса», — говорит руководитель проекта «Декарт.онлайн — аналитика рынка новостроек» Максим Марков. «Еще несколько лет назад в городе массово строилось типовое жилье категории «эконом», в этих условиях, учитывая высокие цены на квартиры и ипотечные ставки, дешевле (или сопоставимо по стоимости) было построить собственный дом. Тем более что выбирать качествен-

ное жилье можно было в основном лишь из старого жилого фонда», — рассказал эксперт. Сейчас, по его словам, ситуация на рынке изменилась — несколько лет подряд доля панельного домостроения в городе сокращается, увеличиваются площади квартир, становится больше двух- и трехкомнатных, растет число кирпичных домов, появляется много интересных проектов. «Предложений качественного жилья класса «комфорт» и «бизнес» в городе в хороших локациях стало гораздо больше. Людям, которые 10 лет назад хотели иметь качественное жилье, сегодня есть из чего выбрать в городе», — отмечает он. «На рынке переизбыток предложений о продаже таких объектов», — говорит эксперт.

«Сегодня проще и дешевле получить качественное жилье, оставаясь в городе. К тому же нужно учитывать, что загородный дом

требует внимательного к себе отношения — его необходимо отапливать, следить за инженерными сетями, обустроить участок и т.д.», — отмечает Максим Марков. «Средний чек на обычную двухкомнатную квартиру в городе, например 50 кв. м, — около 2,5 млн руб. Строительство индивидуального дома, который обычно рассматривают будущие владельцы, площадью 100 кв. м с учетом приобретения земельного участка составит около 3,8 млн руб. Это без учета затрат на возможные ландшафтные работы, забор, дорожки, посадки и т.д.», — говорит совладелец ООО «Сибирский дом» Руслан Адигамов.

Строители говорят об отложенном спросе. «В условиях сложной экономической ситуации в стране стратегия многих — выждать и не тратить деньги. Большинство в такой период проводят подготовительные работы, занимаются проектированием. Через два-три года к экономической ситуации все адаптируются и начинают инвестировать в строитель-

ство собственных домов», — говорит владелец ООО «Новосибирская строительная компания» Евгений Пономарев. Он отмечает, что в таких рыночных условиях многие заказчики стараются сэкономить на отделке и стройматериалах. «Кризис мы переживаем не первый год. Рынок обязательно восстановится, хотя и не в этом году», — оптимистичен он. Господин Пономарев также отмечает, что снижение темпа ввода индивидуальных домов связано еще и с тем, что застройщики по проекту ставят здание, «коробку», а решение о вводе в эксплуатацию дома принимает его владелец. «Нередко люди заселяются в недостроенные индивидуальные дома, живут там и постепенно завершают их строительство, отделку. Бывает, что годами в таких недостроях живут. А в условиях кризиса срок ввода в эксплуатацию может растянуться надолго. Дома, которые сдаются под ключ — от проекта до сдачи в эксплуатацию, сегодня, скорее, исключение, чем правило», — говорит он.

Экономика региона

Цифровая арифметика

15 мая президент России Владимир Путин подписал указ о переименовании Минкомсвязи в Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций. В отрасли в последние годы происходят существенные трансформации: даже крупнейшие традиционные операторы связи стали до половины своей выручки получать именно за счет цифрового сегмента. Мобильные операторы от классических услуг перешли к комплексным решениям, развивая конвергентные услуги под ключ, растет интерес бизнеса к облачным технологиям. Операторы связи Сибири рассказали о ключевых проектах в сегменте B2B.

— технологии —

Цифра стремительно растет

По данным годового отчета национальной телекоммуникационной компании «Ростелеком», в 2017 году доля цифрового сегмента в ее общей выручке составила 47%, а рост доходов от предоставления дополнительных и облачных услуг (реализация проектов «Умный город»), от развития дата-центров и облачных сервисов составил 40%. По словам заместителя директора МРФ «Сибирь» ПАО «Ростелеком» по работе с корпоративным и государственным сегментами Вячеслава Куца, компания растет за счет цифровой трансформации и перехода к новой модели бизнеса, основу которого составляет сегмент цифровых и контентных услуг. По словам спикера, идет активное взаимодействие с государством и бизнесом в сфере предложения услуг кибербезопасности, виртуальных дата-центров, облачных сервисов, биометрической системы. «Компания реализует крупные государственные проекты в области видеонаблюдения, активно развивает региональную инфраструктуру умных городов», — пояснил господин Куц. — Совместно с муниципалитетами СФО компания внедряет фрагменты АПК «Безопасный город», в частности, устанавливает системы видеонаблюдения в местах скопления большого количества людей». По его словам, самые популярные услуги для бизнеса сегодня — это интерактивные ТВ, «Управляемый Wi-Fi», видеонаблюдение и виртуальные АТС.

По итогам 2017 года по Сибири выручка от продажи цифровых решений на базе собственных технологий компании МТС увеличилась вдвое. «Мы видим, что главный тренд на корпоративном рынке Сибири — это рост спроса на телеком-сервисы МТС, позволяющие сократить затраты за счет оптимизации бизнес-процессов», — прокомментировала пресс-служба МТС. «Сегодня рынок B2B развивается за счет роста объема телеком-услуг и решений, которые потребляет в среднем компания-клиент. Так, например, компания ЦФТ дополнительно к услугам связи и передачи данных приобрела у МТС защищенные VPN-каналы для организации безопасной корпоративной сети в масштабах всей России, а также лицензии программного обеспечения Microsoft за 27,5 млн руб. Федеральная сеть лабораторий Invitro подключила облачные АТС от МТС для собственного центра клиентской поддержки», — говорится в сообщении компании. При этом спрос бизнеса на облачные сервисы и технологии по Сибири растет на 20–25% ежегодно, уточнили в пресс-службе МТС.

По словам первого заместителя директора макрорегиона Западная Сибирь компании ТТК Дмитрия Васильева, сегодня доли выручки в компании распределяются следующим образом: в сегменте B2C — 65,3%, B2B — 30,6%, B2G — 4,1%. «Разумеется, для нас очень важно количество абонентов — именно благодаря им формируется выручка компании. Но для нас также важно и развитие рынка, поскольку технологии не стоят на месте, бизнесу и государственному сектору тоже необходимы новые сервисы и продукты, которые позволяют оптимизировать различные важные процессы», — прокомментировал он. По словам господина Васильева, важным направлением работы компании в Западной

Сибири является предоставление различных телекоммуникационных услуг крупным промышленным предприятиям: заводам, предприятиям газовой и угольной промышленности, шахтам, а также государственным заказчикам. «Среди услуг, потребляемых нашими клиентами, лидируют услуги доступа в интернет, организация сети передачи данных по виртуальному каналу VLAN, частная виртуальная сеть связи IP VPN, услуга «Виртуальная АТС», видеонаблюдение и телефония», — добавил господин Васильев.

Как рассказал заместитель директора корпоративного управления ООО «Новотелеком» Анатолий Нуязин, самыми востребованными услугами для бизнеса в компании являются виртуальные АТС, публичный Wi-Fi и системы доступа SKUD — видеонаблюдение с системой распознавания лиц, умные домофоны и охранные системы, управляемые при помощи мобильного приложения. «Системы доступа SKUD — услуга с наиболее растущим спросом», — прокомментировал Нуязин.

По словам коммерческого директора по развитию корпоративного бизнеса «Билайн» региона «Восток» Виктора Кочетова, прирост выручки B2B восточного региона в 2017 году составил +4,1% к 2016 году, а по итогам первого квартала 2018 года прирост составил +5,4% к аналогичному периоду 2017 года. «Для компаний все интереснее становятся комплексные предложения одного оператора, позволяющие сократить определенные затраты и повысить эффективность рабочих процессов. В число таких услуг входят облачные и конвергентные решения. Например, продукт «Мобильное предприятие», который «Билайн» запустил 1,5 года назад, куда входит система управления продажами CRM, облачная АТС, мобильная связь и интернет, облачное хранилище и др.», — пояснил господин Кочетов.

Как рассказал директор по развитию корпоративного бизнеса Сибирского филиала ПАО «Мегафон» Максим Скворцов, выручка от услуг фиксированной связи в целом по компании увеличилась на 12%: с 25,6 млрд руб. в 2016 году до 28,8 млрд руб. в 2017-м. «Если в целом посмотреть на решения для рынка B2B, то здесь не работает принцип „X типовых услуг за Y абонентской платы“. Каждая услуга решает задачу обеспечения или сопровождения какого-то отдельно взятого бизнес-процесса заказчика. Это может быть контроль коммерческих грузовых перевозок, видеонаблюдение, электронный документооборот, обратная связь с покупателем, стимулирование продаж посредством адресной коммуникации», — отметил спикер.

По словам Скворцова, по итогам 2017 года общая выручка «Мегафона» по России выросла на 1,8%, в то время как рост выручки B2B-сегмента составил 16,1%. «Это говорит о том, что в то время как массовый сегмент пришел в стадию насыщения, корпоративный рынок, наоборот, продолжает стремительно расти. Это связано с тем, что все больше и больше любых бизнес-процессов компаний и организаций требует „оцифровки“, и эта тенденция продолжается», — сказал он и добавил, что самыми востребованными услугами для клиентов в корпоративном сегменте, помимо сотовой и фиксированной связи, являются облачные решения и IoT (интернет вещей), а все больше клиентов пользуются различными сервисами на ба-



Эксперты убеждены, что рынок телеком-услуг в ближайшие годы продолжит расти

зе BigData. «В частности, обезличенная история передвижений большого числа абонентов за большой промежуток времени позволяет анализировать и предсказывать пассажирские, транспортные и покупательские потоки в будущем. Ряд розничных сетей уже сейчас использует непрозрачную аналитику «Мегафона» на основе „Больших данных“, чтобы находить наиболее оптимальные локации для открытия новых магазинов», — пояснил спикер.

Облачные сервисы

По словам Виктора Кочетова, интерес к облачным сервисам растет высокими темпами, например, рост ОАТС компании на востоке страны в 2017 году по отношению к 2016 году составил 4,6 раза. «Самым масштабным проектом года можно назвать сервис по предоставлению облачной инфраструктуры BeeCLOUD. Это новая услуга, которая была запущена в апреле 2018 года, чему предшествовало порядка 1,5 лет разработок», — рассказал Кочетов. — Новый облачный ЦОД BeeCLOUD уже на старте заинтересовал более 100 клиентов в регионе, из которых примерно каждый пятый сейчас использует сервис в тестовом режиме, остальные получают тестовый доступ в ближайшее время».

«Масштабы перехода с „железа“ на „облака“ не ограничены», — прокомментировали в компании МТС. — К примеру, осенью 2017 года один из лидеров российского табачного рынка, «Бритиш Американ Тобакко» перевел свои ключевые IT-системы в облако МТС: 98 физических серверов заменили на 45 виртуальных. Все функции, от бизнес-приложений и печати до резервирования и телефонии, были переведены под облачное управление. В результате время, необходимое на развертывание инфраструктуры для новых проектов, по оценке представителей БАТ, сократилось с нескольких месяцев до двух недель».

«Мы также развиваем услуги по облачной обработке больших массивов данных на базе собственных ЦОДов. Теперь клиенты МТС, пользуясь облачным продуктом #CloudMTC, смогут обрабатывать и анализировать (в программных средах Hadoop-as-a-Service и Spark-as-a-Service) массивы данных для решения широкого круга задач: бизнес- и финансовой аналитики, целевого маркетинга, таргетирования рекламы, анализа и персонализации контента, сбора и обработки открытых данных», — говорится в сообщении компании.

По словам Максима Скворцова, современные услуги для корпоративного сегмента — это на 70% ИТ-сервисы, которые в том или ином виде предполагают использование облачных хранилищ для сохранения и обра-

ботки информации. «Для этого „Мегафон“ использует собственные дата-центры на территории России. Например, „Контроль автопарка“ хранит в „облаке“ всю историю перемещений, доступ к которой можно получить через обычный веб-интерфейс», — пояснил спикер. — Кроме того, „Мегафон“ также предлагает классический вид облачных сервисов — услугу „Виртуальный ЦОД“ (IaaS, SaaS), с помощью которой заказчик может использовать вычислительные мощности для решения своих задач или даже создать удаленные рабочие места для сотрудников. Кроме того, мы ожидаем роста интереса к „облачным“ услугам в свете исполнения ФЗ-152, предполагающего хранение персональных данных граждан РФ на территории РФ».

Интернет вещей

«Интернет вещей на сегодня является одной из наиболее востребованных услуг, и в количественном выражении более 30% сим-карт B2B-рынка приходится именно на сим-карты, установленные в банкоматах, датчиках, машинах, приборах учета ЖКХ», — говорит Максим Скворцов. — Несмотря на то что средняя выручка (ARPU) на одну сим-карту IoT относительно невелика, большой объем самого рынка интернета вещей, растущий по экспоненте, делает этот сегмент одним из ключевых на ближайшие 10 лет. По итогам 2017 года рост выручки от услуг IoT составил 25%».

«Мы привлекли, что банкоматы используют мобильную связь для своей работы, но буквально через 1,5–2 года таких сим-карт будет в 2 раза больше. Например, реализация проекта мэрии г. Новосибирска по внедрению в общественном транспорте оплаты по банковским картам означает оснащение каждого терминала у кондуктора модулем мобильной связи», — отмечает господин Скворцов. — Если сегодня мы передаем показания по приборам учета электричества в снабжающую компанию вручную, то уже совсем скоро можно будет это делать самостоятельно благодаря выходу в интернет. Ключевым проектом для B2B-сегмента станет развертывание первого за пределами европейской части России фрагмента сети связи принципиального нового стандарта для интернета вещей NB-IoT, который позволит существенно изменить работу системы ЖКХ и городского хозяйства».

«Сегодня M2M-решения внедрены и работают в компаниях уже не один год, и они привычны сибирскому бизнесу: датчики в счетчиках и промышленном оборудовании, чипы в транспортных средствах, браслетах и банкоматах и т.д. широко используют более 50% наших корпоративных клиентов. Потребление M2M-трафика банками и платежными системами, энергетическими, строительными, логистическими и транспорт-

ными компаниями, коммунальными службами Сибири выросло за последний год на 25%», — сообщили в компании МТС.

«Ростелеком» в Новосибирске уже в 2016 году разработал для сферы ЖКХ комплекс сервисов, используя технологии интернета вещей. «В 2016 году „Ростелеком“ в партнерстве с „ТехноТроникс“ начал внедрять систему удаленного сбора и обработки данных общедомовых приборов учета», — рассказывает Вячеслав Куц. — Сегодня более 20 УК и ТСЖ, обслуживающих 1200 многоквартирных домов в Новосибирске, Бердске, Искитиме, Тогучине, Татарске получают показания общедомовых счетчиков тепла, воды и электроэнергии по интернету. Все данные мониторинга поступают в единую диспетчерскую новосибирского филиала „Ростелекома“. Система дистанционного контроля приборов учета анализирует информацию по заданным параметрам и в случае их отклонений от нормы направляет СМС- и имейл-оповещения в адрес управляющей компании. Доступ к системе также имеют специалисты УК и ТСЖ, которые контролируют и управляют работой оборудования в жилых домах через удаленное рабочее место».

Также, по словам спикера, IoT активно развивается в промышленной сфере — заводы активно используют «умные» станки, приборы. В начале года «Ростелеком» объявил о завершении большого проекта по строительству волоконно-оптических линий связи для предприятий рудника АО «Хиагда» в Бурятии. Общая протяженность новой ВОЛС составила 218 км. «Но кроме базовых услуг в виде Wi-Fi, VPN-канала, конференц-связи между объектами и видеомониторинга производственных площадок, мы разрабатываем для „Хиагды“ проект создания „Умного рудника“, основанный на системе интеллектуального сбора и анализа данных с разных участков производства. В частности, в концепции есть опция, контролирующая безопасность труда, — „Умная каска“. Она предполагает оборудование касок рабочих видеосистемами и датчиками контроля падения, распознавания алкоголя, геопозиционирования и так далее. И надо отметить, что проект уже заинтересовал руководство компании», — пояснил господин Куц.

«Сейчас мы видим активный интерес к продукту „Единый мониторинг“, позволяющему быть в курсе перемещений сотрудников и корпоративного транспорта, контролировать реальные топливные расходы и соблюдение водителями правил дорожного движения, а также составлять оптимальные маршруты для рабочих поездок», — рассказал Виктор Кочетов. — Большие перспективы у проектов, связанных с телемедициной, мы верим, что вскоре они займут достойное место среди топовых услуг у клиентов».

Мargarita Решетинская

Дома без спроса

— строительство —

Фактор ипотеки

В числе причин, спровоцировавших падение спроса на индивидуальное жилье, эксперты и участники рынка называют развитие ипотечных программ на готовые квартиры в городе. «Этот сегмент жилья стал более доступным. Это факт», — говорит Руслан Адигамов. Банки отмечают, что спрос на ипотеку растет не только в количественных показателях, но и в качественных — клиенты готовы брать большие суммы на двух- и трехкомнатные квартиры, тогда как еще недавно лидером ипотеки были однокомнатные, отмечает Максим Марков. По данным территориального руководителя направления по работе с партнерами и ипотечного кредитования Сибирского банка ПАО «Сбербанк» Марии Ромчановой, в 2017 году объем выданных кредитов на строящиеся жилье (новостройки) в Новосибирской области составил 7,5 млрд руб. (в 2016 году — 5,6 млрд руб.). В пресс-службе ВТБ сообщили, что в прошлом году

банк выдал в регионе 9,5 тыс. кредитов на общую сумму 16,3 млрд руб., годом ранее — 8,7 тыс. ипотечных кредитов на 13,8 млрд руб. «Ипотечный рынок продолжает динамично расти. Основным фактором является снижение ставок. С высокой вероятностью этот тренд сохранится и в дальнейшем», — считают в банке. — В 2018 году ВТБ в Сибирском федеральном округе и по Новосибирской области ожидает роста выданных кредитов на 40% к объемам 2017 года».

С начала 2016 года ЦБ РФ снижал значение ключевой ставки 10 раз — с 11 до 7,25% годовых. Вслед за ключевой ставкой снижались и ставки по ипотечным кредитам. Средневзвешенная ставка на начало 2016 года составляла 12,5% годовых, и это с учетом действующей на тот момент программы господдержки строительного сектора. В результате планомерного уменьшения стоимости кредитов среднее значение годовой процентной ставки достигло 9,8% годовых, говорит заместитель начальника управления ипотечного кредитования новосибирского банка «Левобережный» Евгения Гречихина. По ее данным, в 2016 году объем выданных банком ипотечных кредитов, направленных на приобретение строящегося жилья, составил 1,3 млрд руб.: «По итогам 2017 года можно уверенно говорить о смещении спроса в сторону готового жилья — объем выданных на первичном рынке кредитов сократился в 1,5 раза и составил 824 млн руб. Эта тенденция также подтверждается уменьшением доли кредитов, выданных на новостройки в общем объеме кредитного портфеля с 35% в 2016 году до 19% в 2017-м». На фоне общего роста возобновили собственную ипотеку решил и «Альфа-банк»: с конца 2015 года банк выдавал ипотеку на базе продуктов банка «Дельта кредит», выступая в качестве брокера. «В этом году ипотечное кредитование по собственным программам „Альфа-банка“ станет доступно в большинстве регионов присутствия банка, в том числе и в Новосибирске. На данный момент формируются совместные программы с застройщиками», — пояснили в пресс-службе банка.

Иначе обстоит дело с ипотечными программами на рынке ИЖС. «Ипотечных сделок по ИЖС в структуре нашей компании не более 1%, — говорит Евгений Пономарев. — Обычно если человек решил построить свой собственный дом, то на 90% он не рассматривает на помощь финансовых организаций, как, например, при покупке квартиры». Желаний построить свой дом, как правило, уже имеет на это определенную сумму, тем более это касается заказчиков дорогих коттеджей стоимостью от 10 млн руб. — такие клиенты редко привлекают кредит на стройку, отмечает он. Что касается домов стоимостью в районе 3–5 млн руб., тех, что относятся к «среднему классу», банки весьма неохотно одобряют кредиты на ИЖС, говорит господин Пономарев, считая этот сегмент высококорислованным.

«Доля ипотечных кредитов, выданных нашим банком в Новосибирской области, позволяющих направить денежные средства на строительство дома или дачи незначительна, не более 1%», — говорит на-

чальник отдела продаж ипотечных кредитов РЦ «Сибирский» Райффайзенбанка Ирина Ярыгова. По словам Марии Ромчановой, интерес к таким ипотечным продуктам, как правило, сезонный: «Весной традиционно отмечается повышение спроса на кредитование приобретения загородной недвижимости, который мы связываем с увеличением предложения на рынке. Тем не менее количество сделок по данным программам не является существенным в портфеле Сибирского банка. Возможно, это связано с невысокой стоимостью данных участков». Она отметила, что в Сбербанке уже несколько лет действуют программы на строительство жилого дома и приобретение загородной недвижимости. Обеспечение по кредиту выступает залог кредитуемого объекта или иного жилого помещения либо поручительство физлиц. Кредиты на приобретение земельного участка либо индивидуального жилого дома с земельным участком предлагает также «Россельхозбанк». «Спрос на ипотечные продукты, связанные с приобретением

индивидуального жилья, существует, хотя данное кредитное предложение относится к узкоспециализированным — количество выданных кредитов значительно уступает кредитам на покупку квартир на первичном и вторичном рынках», — говорит директор Новосибирского регионального филиала АО «Россельхозбанк» Станислав Тишуров. Ставки на кредиты в сегменте ИЖС и новостроек также отличаются, хотя снижение ставок отмечается и там, и там. Например, в РСХБ приобретение земельного участка или индивидуального жилого дома с участком можно оформить по ставке от 11,45% годовых, на приобретение жилья в новостройках — 9,1%.

Кроме сезонности, фактором, влияющим на спрос на этот продукт, является ограниченность рынка земельных участков, отвечающих основным потребностям клиентов — транспортной доступностью, наличием коммуникаций и инфраструктурой, а также приемлемой ценой, говорит он.

Оксана Павлова

Экономика региона

Бизнес-авиация пролетела

Деловое сообщество в регионах Сибири перестает пользоваться услугами бизнес-авиации из-за экономии бюджета и набирающей обороты тенденции — «не выделяться». Спрос VIP-клиентов на индивидуальные перевозки в последние два года упал в три раза. Трафик сократился настолько, что еще пару лет назад успешный в Сибири бизнес пришел в упадок, а основные игроки сосредоточились в Москве и Санкт-Петербурге. Пришлось свернуть свои планы и тем компаниям, которые рассчитывали сформировать авиапарк с постоянным базированием в Новосибирске. Эксперты уверены, что в регионах в краткосрочной перспективе ни о каком развитии авиационных бизнес-перевозок речи быть не может. Однако представители отрасли надеются на продолжение работы в новых форматах.

— перспективы —

С неба на землю

По данным представителей отрасли, за последние полтора года количество рейсов бизнес-авиации в Сибири упало как минимум в три раза. «Сегодня мы организуем перелеты делового сегмента в Толмачево в среднем до пяти раз в месяц, тогда как еще два года назад эта цифра достигала 20 рейсов ежемесячно», — говорит гендиректор ЗАО «Стримлайн ОПС» Леонид Кошелев. Он отмечает, что трафик просел из-за появления у авиакомпаний бизнес-авиации новых дальнебортных самолетов, которым не нужна дозаправка в Толмачево, как это было в прошлые годы. В таких случаях борта, возвращаясь из Азии без пассажиров, могли брать частные заказы в Сибири. «Большая часть рейсов бизнес-авиации, выполняемых в аэропорту Толмачево сегодня, — это рейсы с технической посадкой для дозаправки на маршрутах между Европой и Азией», — комментирует пресс-секретарь аэропорта Ирина Шавшина. В основном это Gulfstream, Bombardier, Challenger и Dassault Falcon, отметили в Толмачево.

Кроме того, как считают эксперты, заметную конкуренцию новосибирскому аэропорту составил аэрохаб Кольцово в Екатеринбурге, предложивший авиаперевозчикам выгодные условия (в 2018 году национальная деловая ассоциация «Крылья бизнеса» удостоила Кольцово премии за лучшую инфраструктуру для деловой авиации).

Генеральный директор компании «Восточный экспресс» Алексей Медведев уверен, что в регионе стали чаще отказываться от VIP-перелетов индивидуальным транспортом из экономии бюджета компаниями в условиях нестабильной экономики. Стоимость перелета бизнес-джетом класса Embraer Legacy 600 из Новосибирска в Москву составляет около \$17–20 тыс. Однако могут возникнуть дополнительные расходы, из-за которых полет может стать вдвое дороже. «Сегодня также наблюдается тенденция, когда бизнесмены и чиновники не хотят отличаться от своих соседей-регионов, демонстрировать уровень дохода и предпочитают летать регулярным рейсом в бизнес-классе», — отмечает господин Медведев.

До кризиса 2008 года деловая авиация в России активно развивалась, затем пережила спад. Значительно снизилось количество полетов за рубеж и на отдых, но сохранилось число деловых поездок внутри страны. «О каком-то спросе в Новосибирске речи не идет. В основном резервируют борта для регионов главные офисы из Москвы, чтобы не выглядеть хуже перед иностранными делегациями», — рассказывает Алексей Медведев. Интересно, что в Центральном федеральном округе трафик бизнес-авиации в этом году вырос на 3% к аналогичному периоду прошлого года. Уверенный рост показывают аэропорты Санкт-Петербурга, Сочи и Симферополя. 70% пользователей услуг бизнес-авиации — представители крупного и среднего бизнеса, совершающие по-

леты «по делам», 15% — чиновники разных уровней, а также остальные частные лица. В Сибири, по словам управляющего партнера клуба «Бизнес авиация» Андрея Калинин, спрос растет лишь в периоды проведения важных экономических форумов международного характера.

Под крылом столицы

Российский рынок деловых перевозок сфокусирован преимущественно в Москве и Санкт-Петербурге, а также в городах Краснодарского края. На их долю приходится около 85% всех бизнес-полетов, остальные 15% — на другие регионы России. Крупнейшие держатели авиапарков бизнес-самолетов — «Русджет», ПО «Космос», «Премьер авиа», «Газпром авиа», «Ак Барс аэро» и «Тулпар Эйр».

В Сибири, в том числе в Новосибирске, деловые полеты осуществляют только федеральные игроки. Чтобы воспользоваться услугами бизнес-авиации, заказчики обращаются к компаниям-операторам или брокерам, резервирующим свободные борта, базирующиеся в Москве или Европе. В Толмачево такие услуги оказывают «Центр производственно-диспетчерских услуг гражданской авиации „Аэротранс“, «Русаэро» и ЗАО «Стримлайн ОПС».

«Помимо крупных представительств бизнес-авиации, в Сибири существуют малые компании-продавцы, предлагающие полеты по классу „первый“ и выше по внутренним региональным маршрутам. Однако эти фирмы нередко выполняют нелегальные полеты и относятся к „серому“ рынку. Посчитать этот сегмент невозможно», — отмечает Алексей Медведев. Емкость рынка деловой авиации в Новосибирске эксперты также не могут оценить по причине отсутствия ключевых игроков. «Невозможно оценить емкость отрасли не только в конкретном регионе, но и в России в целом, поскольку большая часть частных деловых самолетов, принадлежащих россиянам, зарегистрирована за рубежом», — отмечает Леонид Кошелев.

Непрозрачность обусловлена еще и тем, что из-за особенностей российских прав и законов большинство бортов зарегистрировано за рубежом на офшорные компании. Как отмечают представители бизнеса, в Воздушном кодексе существует множество правил, препятствующих развитию деловой авиации в России. «К сожалению, отечественные операторы и владельцы воздушных судов деловой авиации испытывают постоянное косвенное давление в пользу перехода в иностранную юрисдикцию, что мотивируется стремлением российских авиационных чиновников избавиться от ответственности за деятельность малых авиакомпаний, которые, как они считают, не в состоянии обеспечивать безопасность полетов», — считает руководитель VisaNews Дмитрий Петроченко. В этой ситуации если крупные компании, владеющие бизнес-джетом, могут себе позволить потратить миллионы на оформление и сервис, то остальные предприятия вынуждены работать по «серой» схеме. «По усредненным данным, в ин-



До 2015 года рейсы из России пользовались большим спросом и входили в мировой топ-10 направлений бизнес-авиации

тересах российских собственников летает порядка 450 бизнес-джетов. При этом парк самолетов бизнес-авиации, зарегистрированных в России, составляет около 70 бортов», — рассказывает эксперт-аналитик АО «Финам» Алексей Калачев.

Иностранный флот

Большинство частных деловых воздушных судов, оказывающих услуги в России, — это машины иностранного производства Falcon, Cessna, Hawker, Embraer Legacy и Challenger. Стоимость бизнес-джета может достигать \$50 млн. Наибольшей популярностью пользуются модели с дальностью полета 3–5 тыс. км. «Если поставить на чашу весов все самолеты гражданской авиации наших авиакомпаний и самолеты бизнес-авиации, принадлежащие нашим банкам и бизнесменам, то в стоимостном выражении флот делового сегмента перевесит всю гражданскую авиацию», — утверждает господин Кошелев.

В России производством бизнес-джетов не занимаются, а последним проектом малой авиации стал самолет ТВС-2МС, разработанный СибНИА в 2015 году. Воздушное судно было создано с целью реинкарнации известного Ан-2 для перевозки пассажиров и грузов на расстоянии 1,3 тыс. км. Проект был реализован в условиях полнейшего отсутствия флота новых машин малой авиации, поскольку до 1981 года отечественная промышленность выпустила лишь около 60 тыс. легких самолетов, которые давно выработали свой ресурс. «Проект СибНИА был успешно реализован, прошел аттестацию летной годности и запущен в серийное производство. На сегодняшний день выпущено 25 ТВС-2МС», — рассказывает первый заместитель директора СибНИА Владимир Драгочинский. По словам инженера-конструктора, отрасль производства машин малой авиации в России находится в упадке в сравнении с остальными развитыми странами. Необходимы новые проекты и новые самолеты, сопоставимые по своим уникальным эксплуатационным возможностям с иностранными аналогами. А пока отрасль готова предложить только воздушные «вездеходы», представители делового круга закупают бизнес-джеты за границей, там же оформляют их в собственность. «Чтобы растаможить иностранный самолет у нас в Рос-

сии, затем его оформить и получить лицензию на эксплуатацию, необходимо заплатить сумму, в три раза превышающую официально заявленные цифры, предусмотренные государственными правилами. Иногда эта стоимость доходит до нескольких миллионов рублей. При этом процесс оформления бумаг может занять несколько месяцев, в то время как в Европе оформить транспорт можно за 3–4 дня», — отмечает господин Кошелев. Около 95% этого флота базируется за границей и там же обслуживается. «Стоимость расходов на хэндинг (наземное аэропортовое обслуживание авиарейсов) в российских региональных аэропортах в три раза превышает европейские и в пять раз превышает американские ставки за аналогичное обслуживание и это при полном отсутствии надлежащей инфраструктуры деловой авиации в российских региональных хабах», — отмечает руководитель VisaNews Дмитрий Петроченко.

Снижение объемов трафика в регионах и другие сокращения рынка повысили конкуренцию на рынке аэропортовых услуг, что привело к небольшому снижению (4–5%) цен на аэропортовое обслуживание деловой авиации. «Вместе с тем высокая степень монополизации аэропортовых услуг в аэропортах России, где в каждом хабе, как правило, действует единственная, не всегда бескорыстно назначенная руководством аэропорта хэндинговая компания, удваивающая счета за фактически оказанные аэропортов услуги, никак не способствует снижению аэропортовых расходов оператора деловой авиации», — отмечает господин Петроченко.

Из-за снижения частоты полетов и падения спроса на бизнес-авиацию сокращается число и самих предложений. Так, из Новосибирска еще в 2014 году ушла компания Dexte, позиционирующая себя как авиатанки с собственным парком швейцарских одномоторных турбовинтовых девятиместных самолетов Pilatus-12 с дальностью полета до 2 тыс. км. По словам Леонида Кошелева, перевозчик не справился с расходами на содержание флота при минимальном объеме работы.

Нелетная инфраструктура

Другой фактор, определяющий состояние отрасли в регионах, — отсутствие инфраструктуры, аэродромов, взлетно-посадочных полос и ангаров. Малой авиации дорого базироваться в крупных аэропортах и пользоваться тем пакетом услуг, которые

аэрохабы готовы предложить по одной и той же цене для крупных авиакомпаний и малых предприятий. Альтернативной площадкой на территории Сибири при этом не существует. По оценкам НИИ гражданской авиации, с начала 1990-х годов из строя по всей территории России выведено порядка 85% аэродромов для малой авиации. Это обусловлено тем, что большинство из них были построены еще в советское время и сейчас пришли в негодность. В Новосибирске в декабре прошлого года официальным распоряжением правительства России ликвидирован аэродром гражданской авиации «Ельцовка», ранее являвшийся испытательной базой Новосибирского авиационного завода им. В.П. Чкалова (ПАО «Объединенная авиационная корпорация»). Сейчас на грани закрытия аэродром Мочище, который является одной из лучших площадок для малой авиации за Уралом. Он имеет 2 грунтовые полосы для приема и выпуска судов, современный заправочный комплекс, посадочную площадку. Однако из-за строительства Восточного обьезда, который проходит вблизи аэродрома, пилоты-любители могут лишиться и этой возможности», — рассказывает Владимир Драгочинский.

Тем не менее, говорит Дмитрий Петроченко, в отрасль готовы прийти инвесторы. «В последнее время мы слышим об инвестиционных проектах в области строительства инфраструктурных объектов: специализированных пассажирских терминалов, ангарных комплексах для обслуживания рейсов деловой авиации. Однако в силу достаточно монополизированного положения аэропортов, например, приход независимых провайдеров услуг практически невозможен», — отмечает эксперт.

Попытки развития отрасли предпринимались, так, в 2011 году компания «Стримлайн» заключила договор на аренду земельного участка для строительства ангарно-терминального комплекса для бизнес-джетов на территории аэропорта Толмачево. Инвесторы готовы были выстроить полноценную инфраструктуру для обслуживания деловой авиации. Сумма инвестиций в проект составляла 120 млн руб. Комплекс впоследствии не был построен. «Мы не отказывались от данного проекта и готовы были его реализовать, однако сменилось руководство Толмачево и, соответственно, интересы тех, кто принимал решения», — рассказал гендиректор ЗАО «Стримлайн ОПС» Леонид Кошелев.

Табличка: быть или не быть, вот в чем вопрос

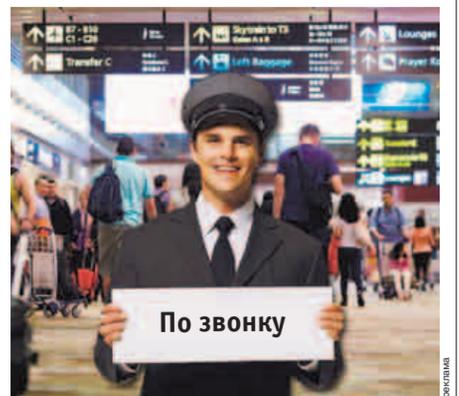
В такой же час таким же важным шагом
Прошел вчера он дважды мимо нас.

(В. Шекспир, «Гамлет», пер. Б. Пастернака)

Командировка, перелет, аэропорт, табличка... Третья командировка за неделю, два стыковочных рейса, аэропорты перестал считать на четвертом, устал... По приземлении в очередном аэропорту звонок от водителя с простым вопросом: как удобнее встретить, по звонку или с табличкой у выхода из зала прилета? Я, не вникая в вопрос, занервничал и сказал: делайте, как положено... Кто бы мог подумать, что это «как положено» будет таким утомительным, но по порядку. Багаж получил в целом как обычно, не быстро, не очень долго, но для уставшего пассажира и непродолжительное ожидание становится невыносимо утомительным и раздражающим. Очередь на выходе из зала прилета, сверяют багажные бирки, у меня один небольшой чемодан и ручная кладь, ничего необычного, кроме веса ручной клади, почти предельного: рабочие документы в багаж не сдаю. Плечо отваливается. Вышел из зала, вспоминая, как положено меня встречать, да, с табличкой, ух, ё... пытаюсь увидеть свою, на выходе около сотни встречающих, из них половина с табличками.

Несколько рядов табличек на любой вкус, цвет и настроение, мое настроение ниже среднего, раздраженно звоню на номер водителя, выясняю, почему не вижу его с табличкой, оказывается, он немного в стороне, чтобы легче было его увидеть, вижу, машу рукой, подходит. Далее, казалось бы, все штатно, предлагает или подождать его здесь, пока он подгонит автомобиль, или пойти с ним на парковку, ждать ничего не хочу, соглашаюсь идти с ним — еще одна ошибка, но это я пойму позже... Водитель предлагает помочь с багажом, отдаю чемодан, ручная кладь у меня, плечо тоже... одним словом, действующие лица те же. Вышли, и не то чтобы парковка была слишком большой, и не то чтобы автомобиль стоял очень далеко, но парковка приличная, а автомобиль... мне показалось вначале, что автомобиль припаркован в другом аэропорту, а когда мы к нему подошли, выяснилось, что это даже не середина парковки... пока шли, я дважды перевешивал сумку с плеча на плечо и, кажется, трижды сбил боковые зеркала плотно нашивоганных автомобилей. Маневрировать между ними было не самое удобное занятие, не говоря о том, что с погодой повезло, вечер, тепло и чудесный закат. Только вот меня это не особо радовало, устал... Сели в автомобиль, тронулись и через 7 секунд остановились, очередь на выезд с парковки и вторая — на оплату этой... парковки. Я прихожу в бешенство, хочу спать, хочу в гостиницу, утром рано вставать...

Жду...
Еще жду...
И еще немного...
Выезжаем, уфф, выдох...
К слову сказать, водитель, не будучи многословным, сказал, что тоже переживал, так как по оплаченному чеку надо успеть выехать в течение то ли трех, то ли пяти минут, а если не успеть, снова стоять в очереди...
И тут, ощущая, что вожделенный отдых будет скоро, я немного повеселел и поинтересовался, а можно было бы весь этот процесс упростить?
Ответ был более чем кратким, емким и содержательным: «По звонку».
Водитель и впрямь был немногословен, и я решил его разговорить, уточнив столь же лаконично: «В смысле?»
Водитель сообщил, что значительно проще и, что немаловажно, дешевле было бы после получения багажа и выхода из зала прилета позвонить ему, и тогда он подъехал бы к обозначенному мною выходу и мы сразу же, минуя процесс поиска таблички в зале прилета, минуя увлекательную прогулку по парковке и очередь на ее оплату, выехали бы из аэропорта. И все.
Нет, не все, подумал я, еще у меня не болело бы так плечо, я не нервничал бы в поиске телефона водителя (спасибо, есть СМС-оповещение с информацией о водителе) и не потерял бы столько времени.
Кстати, интересно сколько...



А вот, пожалуй, и развязка, перечитав все написанное, я подумал, сколько по времени все это происходило, ну никак не меньше минут 40–50. Да нет, 17! Это все у меня заняло 17 минут... а впечатление, что я в аэропорту провел полжизни... Наутро из отеля был трансфер, не дожидаясь вопроса от водителя, я сказал: «По звонку».

VERY GOOD TRANSFER
http://vgtransfer.com
8 383 319 88 08



АДМИНИСТРАЦИЯ
АЛТАЙСКОГО КРАЯ
ПАРТНЕР ПРОЕКТА



Игра на опережение

Резиденты территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) в Заринске и Новоалтайске получают существенные льготы. 24 апреля 2018 года решением городских депутатов предприятия освобождены от оплаты земельного налога сроком на пять лет. Ранее в качестве преференций резидентам была предоставлена пятипроцентная ставка по налогу на прибыль. Кроме этого, для резидентов ТОСЭР обнулен имущественный налог организаций и снижена ставка по страховым взносам до уровня 7,6%. Соответствующие поправки внесены в законодательство края.

— территориальное развитие —

БЮДЖЕТНАЯ ОТДАЧА

Основной перечень налоговых льгот резидентам территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) в Заринске и Новоалтайске был утвержден еще в декабре 2017 года региональным парламентом, позже — 24 апреля этого года — решением городского собрания депутатов моногородов список пополнился еще одной преференцией. Как сообщил «Экономике региона» министр экономического развития Алтайского края Николай Чиняков, резидентов на пять лет освободили от оплаты земельного налога. Также предприятия могут пользоваться пониженным тарифом по налогу на прибыль в размере 5% на пять лет после первой прибыли. С момента получения статуса на пять лет компании освобождаются от уплаты имущественного налога и могут пользоваться пониженной ставкой по страховым взносам в размере 7,6% (сегодня предельная база по страховым взносам составляет 30%).

Как отметили в региональном минэкономразвития, существенные «налоговые преференции для резидентов ТОСЭР будут способствовать инвестиционной привлекательности Алтайского края, инициируют развитие территорий и диверсифицируют экономику моногородов». Работа резидентов должна иметь и положительный социальный эффект — будут созданы высокопроизводительные рабочие места. При этом выпадающих доходов, несмотря на льготы, в бюджете не ожидают, так как льготный налоговый режим устанавливается для вновь созданных предприятий и вновь полученной прибыли от реализации инвестпроектов.

«Принятие на федеральном и региональном уровнях нормативно-правовые акты позволяют использовать внушительный набор преференций при реализации компаниями-резидентами инвестиционных проектов. Супер-привлекательные условия для ведения бизнеса в Новоалтайске и Заринске позволяют получить моногородам серьезные инвестиции и очень мощный стимул для роста экономики», — прокомментировал губернатор Алтайского края Александр Карлин.

По данным минэкономразвития региона, пакет инвестиционных предложений по площадкам ТОСЭР Заринска и Новоалтайска сегодня включает 22 проекта на сумму более 7 млрд руб. По оценке ведомства, финансовая отдача в Заринске только в местный бюджет по налогу на прибыль в среднем составит 13,7 млн руб. ежегодно, в Новоалтайске — 11 млн руб. «Таким образом, в период до 2027 года, пока компании будут обладать статусом резидентов ТОСЭР, в моногорода Заринск и Новоалтайск может быть привлечено более 5 млрд рублей внебюджетных инвестиций», — рассказал глава региона Александр Карлин.

ОСОБЫЕ ПРОЕКТНЫЕ ЗОНЫ

В настоящее время будущие резиденты ТОСЭР в Новоалтайске и Заринске приступили к анализу предстоящей реализации инвестпроектов. В минэкономразвития региона отметили, что эта работа будет вестись в порядке заключения соглашений об осуществлении проектной деятельности. Якорных предприятий среди них пока нет.

Одной из первых к освоению площадки в Заринске приступила компания ООО «Русская кожа Алтай», в планах которой создать на территории Заринска крупное кожевенное предприятие, включающее мясоперерабатывающий комбинат, завод по переработке зерна и про-



Одной из первых к освоению площадки в Заринске приступила компания ООО «Русская кожа Алтай»

изводству круп. Как сообщила ранее председатель совета директоров финансово-промышленной компании «Инвест» («Русская кожа» входит в состав холдинга) Галина Трушина, новый завод в Заринске на участке 4,5 га планируют ввести в эксплуатацию в декабре 2018 года. Стоимость инвестиционного проекта превышает 1,6 млрд руб., из которых 680 млн руб. — собственные средства группы компаний «Русская кожа». Планируется, что объем переработки шкур крупного рогатого скота составит 600 т в месяц, а объем выпуска кожевенных материалов — 100 тыс. кв. м в месяц. Использовать продукцию предполагается для изготовления кож для обуви, галантереи, мебели, автомобильных интерьеров и медицинской промышленности. Поставки будут осуществляться на предприятия Сибирского федерального округа.

В настоящее время проект находится в стадии активной реализации. К предприятию модернизирована дорога, на реконструкцию которой в прошлом году фонд развития моногородов выделил Алтайскому краю субсидию в размере 46 млн руб. (еще 6 млн руб. на эти цели было выделено из местного и краевого бюджетов), выстроена инфраструктура в виде инженерных, электрических и коммунальных сетей.

«Фонд развития моногородов осуществляет не только софинансирование расходов на создание объектов инфраструктуры и выполнение функций «проектного офиса» по реализации инвестиционных проектов в моногородах, но и предоставляет компаниям-инвесторам займы по льготной процентной ставке», — отметил Александр Карлин. Как сообщили «Экономике региона» в фонде развития моногородов РФ, помимо софинансирования реконструкции подъездной дороги, для реализации инвестиционного проекта между фондом и ООО «Русская кожа Алтай» заключено соглашение об участии в финансировании проекта в форме займа в размере 640 млн руб. под 5% годовых сроком на восемь лет.

Здесь же, в Заринске, Сибирский фанерный комбинат строит завод по производству фанеры мощностью 36 тыс. куб. м в год. Проект стартует в этом году, выход на заданную мощность ожидается в 2019-м. «Сегодня у нас осуществляется подготовительная фаза, идет процесс запуска цехов. Благодаря новому производственному корпусу площадью 12 тыс. кв. м мы сможем увеличить производство фанеры в два раза. Помимо этого направления, у нас будет организована покраска кровельных материалов, которую профинансирует инвестор из КНР на общую сумму в размере 200 млн руб.», — сообщил генеральный директор предприятия Александр Бистерфельд.

По оценке вице-губернатора края Николая Чинякова, Сибирский фанерный комбинат усилит экономику города и наряду с другими производителями, которые

рассматривают Заринск в качестве перспективной инвестплощадки, выведет его из разряда моногородов. «В соответствии с концепцией создания ТОСЭР „Новоалтайск“ и „Заринск“ в период их функционирования планируется создание более 2 тыс. рабочих мест», — рассказал господин Чиняков.

Александр Бистерфельд отметил, что создание производственного комплекса позволит городу не только снять напряженность на рынке занятости, но и усилит роль представителей среднего и малого бизнеса. «Любые перемены или кризис на градообразующих предприятиях приводят к масштабной безработице и другим малоприятным социальным эффектам для более мелких предприятий. За счет реализации части крупных инвестиционных проектов Заринск может избежать этой участи», — считает он.

Рассматривает площадку в Заринске для организации производства Первая грузовая компания (ПГК). В планах предприятия создать полномасштабное вагоноремонтное депо на месте закрытой в прошлые годы автобазы. Предполагаемая численность персонала составит около 500 человек. В рамках проекта ПГК на железнодорожном пути ОАО «Алтай-Кокс» уже ввела в эксплуатацию участок грузовых вагонов производственной мощностью до 3,6 тыс. вагонов в год. По словам заместителя генерального директора по техническому развитию — главного инженера ПГК Сергея Гончарова, инвестиции в открытие участка составили около 9 млн руб.



АО «Алтайвагон» — один из крупнейших в России заводов по производству железнодорожного грузового подвижного состава

Рассматривают перспективы развития производства в Заринске компании «Экспресс лес» и «Металлург-цемент». Как отметила заместитель главы администрации, председатель комитета по экономике и управлению муниципальным имуществом Заринска Елена Алмазова, информацию о ТОСЭР запрашивали в том числе инвесторы из Новосибирска, которые рассматривают возможность строительства здесь предприятия по переработке сельскохозяйственной продукции.

В Новоалтайске в числе крупных инвестиционных проектов — маслозавод ООО «Покровская сыроварня» с объемом инвестиций более 170 млн руб., а также комплекс по производству БАДов и косметики из натурального сырья компании «Алтайский букет» с общим финансированием около 1,2 млрд руб. Обе компании намерены ввести предприятия в эксплуатацию в первом полугодии 2018-го.

«Алтайский букет» запустит производство первой очереди научно-производственного центра сразу после официального получения статуса резидента ТОСЭР. Объем инвестиций в его строительство оценивается в 250 млн руб. Строительство второй очереди комплекса запланировано на 2019 год. «В настоящее время порядок заключения соглашений об осуществлении деятельности на территориях опережающего социально-экономического развития „Заринск“ и „Новоалтайск“ проходит процедуру согласования в установленном порядке», — сообщил Николай Чиняков.

По словам генерального директора компании «Алтайский букет» Сергея Мухоморова, строящийся заготовительно-перерабатывающий центр станет крупнейшим в Сибири. Его мощности позволят перерабатывать 2 тонны сырья в час. В частности, предприятие будет перерабатывать лекарственные травы, продукцию пчеловодства и мараловодства и плодово-ягодное сырье, из которого будут производиться функциональные продукты питания, БАДы и косметические средства. Большая часть

проекта осуществляется на заемные ресурсы с привлечением инвесторов и банков. Около 30% от стоимости центра составят собственные средства предприятия.

По информации председателя комитета по экономической политике и инвестициям мэрии Новоалтайска Елены Катушонок, также на территории ТОСЭР могут появиться предприятия вторичной переработки полимерных материалов, литейный завод, завод металлургических конструкций и производство металлообрабатывающих станков. Рассматривает возможность размещения производства здесь в том числе Кипринский маслозавод и Алтайская сельскохозяйственная компания, планирующая создать в Новоалтайске предприятие по производству кормов для рыб. Сумма инвестиций в проекты может составить около 200 млн руб.

Все проекты в настоящее время находятся на контроле правительства Алтайского края. Как отметил Александр Карлин, с каждым из потенциальных резидентов ведется индивидуальная работа, ему оказывается помощь для успешной реализации проектов.

УНИКАЛЬНОЕ МЕСТО

Интерес инвесторов к ТОСЭР Алтайского края достаточно большой, говорит генеральный директор Фонда развития моногородов (ФРМ) Илья Кривоногов. Об этом свидетельствует в том числе и количество консультаций, оказываемых проектным офисом ФРМ потенциальным резидентам ТОСЭР.

«В настоящий момент около 20 инициаторов заявляют о намерениях реализовать свои инвестпроекты на территории Заринска и Новоалтайска. Конечно, необходимо понимать, что степень проработки проектов различна, ряд из них претендует на поддержку ФРМ и иных федеральных институтов развития. Полагаем, что плотное взаимодействие ФРМ и правительства Алтайского края позволит синхронизировать и ускорить процессы по размещению новых производств в моногородах и обеспечит комфортные условия для инвестора», — считает он.

Перспективы ТОСЭР в Новоалтайске и Заринске во многом будут определяться активностью участия в реализации проектов Фонда развития моногородов, считает руководитель проектов практики «Стратегия и операционная эффективность» АО «НЭО Центр» Геннадий Степушкин. Продуманное выделение земельных участков под компактное размещение проектов существенно сократит затраты на создание инфраструктуры, а значит, уменьшит срок окупаемости новых проектов.

«Местоположение Алтайского края носит уникальный характер: близость сразу трех стран — Китая, Казахстана и Монголии. Для производств, в которых эти страны могут выступать партнерами, поставщиками и потребителями, расположение в данных ТОСЭР будет наиболее востребовано», — считает эксперт. По его словам, наиболее перспективным можно считать проект компании ООО «Русская кожа Алтай». «В России есть две действующих площадки данной группы компаний — в Рязани и Шадринске. Отработанная технология производства и наличие каналов сбыта позволят проекту быстро выйти на проектную мощность», — полагает господин Степушкин.

При этом существенного увеличения бюджета Новоалтайска и Заринска могут ожидать только в долгосрочной перспективе, как и любые проекты развития моногородов такого рода. Но другой путь для снижения зависимости в плане отчислений в бюджет и создания рабочих мест от градообразующих предприятий предложить сложно, комментирует он.

Напомним, закон «О территориях опережающего социально-экономического развития в РФ» был принят в конце 2014 года. Изначально ТОСЭР предполагались для территорий Дальнего Востока, однако затем из-за нехватки бюджета на прямую поддержку моногородов их также было решено преобразовывать в ТОСЭР, основная цель — диверсификация экономики. По закону ТОСЭР создаются на 70 лет (впоследствии срок может быть продлен). Всего, по данным Минэкономразвития РФ, в стране насчитывается 319 моногородов, из которых 99 находятся в «красной» зоне, что означает сложное социально-экономическое положение. «Комплексная программа развития моногородов», разработанная правительством, направлена на снижение зависимости городской экономики от градообразующих предприятий. Всего планируется создать 56 ТОСЭР в моногородах, из которых в данный момент работают 23. В реестре Минэкономразвития, по данным на май 2018 года, числятся 133 резидента, занимающих территории опережающего развития в регионах России.

Светлана Донская

Материал подготовлен при содействии управления связи и массовых коммуникаций Алтайского края.



ОАО «Алтай-кок» является градообразующим предприятием Заринска

Экономика региона

Возвращение в Турцию

Спрос на летние туры из Новосибирска, несмотря на скачки курсов валюты, нерешенную ситуацию с Египтом и повышение стоимости отдыха на популярных у сибиряков курортах, показал неожиданный рост. Продажи туров за границу у ряда туроператоров в мае выросли на 30% по сравнению с аналогичным периодом 2017 года. Наибольшей популярностью у туристов пользуется Турция, доля которой на региональном рынке в этом году выросла с 30 до 50%. В связи с этим участники рынка не ожидают ажиотажа на российских южных курортах.

— туризм —

Не Крымом единым

Турция стала абсолютным лидером по количеству запросов у туристов Новосибирской области в весенне-летнем сезоне — 2018. Белек, Сиде, Алания, Кемер отгеснили не только европейские направления отдыха, но и российские курорты. По оценкам региональных турагентств, спрос на Крым и Сочи остался на уровне прошлого года, тогда как Турция увеличила долю на рынке до 50% против 30% в прошлом году. Участники рынка отмечают, что Турция в этом сезоне окончательно вернула себе звание самого популярного зарубежного направления отдыха сибиряков за счет пакетных услуг и бюджетной стоимости в сравнении с другими курортами европейских стран.

С конца ноября 2015 года до 28 августа 2016-го авиаобращение между Россией и Турцией было ограничено: авиакомпаниями двух стран выполняли только регулярные рейсы, тогда как чартерные были запрещены. Эта мера была принята правительством России после инцидента с российским бомбардировщиком Су-24, сбитым ВВС Турции 24 ноября 2015 года. В 2016 году Ассоциация туроператоров России (АТОР) сообщила о восьмикратном падении числа отдыхающих в Турции россияне. С почти 3,46 млн путешественников в 2015 году этот показатель снизился до 797 тыс. человек в 2016 году.

По данным Министерства культуры и туризма России, Турцию в 2017 году посетили 4,7 млн российских туристов, это в 5,5 раза больше, чем годом раньше. В этом году, по прогнозу турецких властей, ожидается 5 млн туристов из России. «Активность бронирования путевок в Турцию по сравнению с прошлым годом выросла на 20–30%, сегодня она достигает октября. Спрос преодолел показатель прошлого года. В мае-июне практически все чартерные рейсы в Анталью полные», — рассказывает директор туристического агентства «Африка» Наталья Кудево. Из Новосибирска в прошлом году в Турцию улетели на отдых 58 тыс. человек, годом ранее — 20 тыс., в 2015 году — 70 тыс. человек.

Сегодня туристов уже не пугают возросшие цены на отдых, которые турецкие отельеры проиндексировали в новом сезоне абсолютно симметрично росту выездного турпотока. Так, средняя стоимость поездки для семьи из трех человек из Новосибирска в Анталью с учетом полного комплекса услуг составляет около 90 тыс. руб., тогда как еще в 2017-м ее цена составляла лишь 60 тыс. руб. Как отмечают участники рынка, Турция в этом сезоне подорожала и в связи с большим потоком туристов из Европы. «Этим летом ожидается увеличение турпотока в Турцию из европейских стран. При этом идет активное бронирование туров со стороны России и стран ближнего зарубежья. В связи с этим снижение цен, как это было в 2017 году, не происходит. Наоборот, они выросли примерно на 30%», — отмечает госпожа Кудево. О том, что идет активное бронирование Турцией европейцами, сообщает и платформа Hotelbeds Group. Общее количество заказов британских пользователей по турецким отелям в этом году выросло на 40%. По активности брони-

рования Турции на лето-2018 британцы обошли немцев, а также туристов из Саудовской Аравии и Ирана.

В прошлом году в Турцию из Новосибирска выполнялось девять рейсов еженедельно с мая по июнь, этим летом по данному направлению запланировано 11 рейсов в неделю. Так, с конца апреля возобновил традиционный рейс в Анталью Pegasus Airlines, также совершают три рейса в неделю авиакомпании Azur Air и Royal Flight. «Впервые на этом направлении авиакомпания „Россия“ будет обслуживать рейсы на воздушных судах Boeing 747 — с начала июня, дважды в неделю», — сообщила пресс-секретарь Толмачева Ирина Шавшина.

Помимо азиатского побережья, в этом году туроператоры отметили рост интереса сибиряков к курортам эгейского побережья Турции. «Прежде всего это касается Бодрума и Даламана, являющихся любимыми курортами европейцев», — отмечает исполнительный директор туристической ассоциации туроператоров России (АТОР) Светлана Фоменко. В этом году Даламан впервые появился в списке чартерных рейсов из Толмачево, рейсы планирует выполнять авиакомпания Azur Air с конца мая с частотой один раз в 10 дней.

Способствовали росту популярности Турции у новосибирцев в том числе уход из расписания прямых рейсов из Толмачево в Болгарию, а также нерешенная сегодня ситуация с турами в Египет. Напомним, причиной прекращения авиаобращения между Россией и арабской республикой стала катастрофа российского самолета Airbus A321 над Синаем в октябре 2015 года. Сразу после происшествия глава ФСБ России Александр Бортников заявил, что причиной падения лайнера, на борту которого находились 224 человека, стал теракт. До этих событий, в 2014 году, Египет посетили 2,8 млн россиян, а в 2015-м — 2,2 млн. В эту страну из Новосибирска было совершено 20 тыс. поездок в 2015 году и ни одной в 2016-м. В 2015-м из Новосибирска в Хургаду осуществлялись рейсы каждые четыре дня. Сегодня Египет в расписании Толмачево отсутствует.

Незвездная путевка

Из дальних направлений популярности востребованы летом Таиланд, Вьетнам и Китай. При этом интересы новосибирцев сместились с четырехзвездочных отелей к более дешевому сегменту. Популярностью в этом сезоне пользуются отели класса три звезды. Полеты в Сянью (Китай) продолжит авиакомпания NordStar два раза в неделю, в Нячанг (Вьетнам) будет летать Azur Air один раз в неделю. Также по этому маршруту намерены выполнять рейсы авиакомпании Royal Flight и «Икар» (Pegas Fly). Royal Flight планирует летом продолжать выполнение рейсов в Фукуок один раз в десять дней. «На тайском направлении до конца апреля трижды в неделю рейсы в Пхукет будет осуществлять авиакомпания Nord Wind. С мая раз в две недели полеты начнет выполнять авиакомпания „Икар“ (Pegas Fly), а также авиакомпания Azur Air. Рейсы в Утапао планируют выполнять один раз в две недели Azur Air и Royal Flight», — сообщает аэропорт Толмачево.



Этим летом популярность Крыма у российских туристов снизилась на 18% от общего числа перелетов по стране

Особые надежды туроператоры в новом сезоне возлагают на Грецию и Кипр, популярность которых обусловлена семейным и оздоровительным направлениями отдыха. При этом стоимость услуг и проживания здесь относительно невысока по сравнению с Италией и Испанией. Стоимость путевки из Новосибирска в Грецию в мае на семью из трех человек составляет около 110 тыс. руб. «На отдых в Грецию спрос практически не изменился, меньше стало горящих предложений, но вместе с тем это направление стали выбирать те, кто не поехал на дорожку Европу», — сообщила директор туристического агентства «Велл-Тревел» Оксана Шустер.

След за туроператорами в предстоящем летнем сезоне авиакомпания сосредоточились на курортах Средиземноморья. В Ларнаку (Кипр) рейсы дважды в неделю планирует выполнять авиакомпания «Россия». В Ираклион (Греция) будут осуществлять полеты авиакомпании «Икар» (Pegas Fly) и Nord Wind. С конца мая Ellinair возобновит свои традиционные еженедельные летние рейсы в Салоники (Греция). В этом году в Ларнаку, которая ранее считалась исключительно чартерным направлением, впервые появился рейс на регулярной основе. С 1 мая S7 Airlines открыла еженедельный рейс на Кипр. Способствуют росту популярности этих направлений появления на рынке чартерных перевозок из Новосибирска нового туроператора — международного туристического холдинга TUI Group в лице компании TUI Russia & CIS, который предложил авиапутешественникам туры в Анталью и Ларнаку.

По словам Оксаны Шустер, если Турция в летнем сезоне занимает около 50% от общей доли зарубежных путешествий из Новосибирска, то доля Греции и Кипра составляет около 30%. Остальные 20% — это Вьетнам, Таиланд, Китай и Тунис.

Как отмечают турагентства, в этом году значительно вырос спрос на отдых в Тунисе. Активному бронированию этого направления поспособствовал безвизовый режим с Россией, а также наличие отелей, работающих в формате «все включено». Вы-

ходятся до 50% продаж от общего числа всех путевок. В прошлом году российские прибрежные курорты посетили 171 тыс. человек из Новосибирской области, в 2016 году — 162 тыс. Если в этом году выездной туризм вырос, по оценке Новосибирской ассоциации туристических организаций (НАТО), на 30%, то внутренний забуксовал и сегодня сопоставим с показателями прошлого года. При этом предложений по России очень много, отмечает турагентства, пакетные туры предлагают Санкт-Петербург, Москва, Казань, Алтай. Однако если говорить о Центральной части России и курортах Краснодар, Сочи и Крыма, то стоимость отдыха в этих регионах с учетом дороги из Новосибирска сопоставима с ценами на путевку в ту же Турцию — около 90–100 тыс. руб. на семью из трех человек. «Уровень сервиса сейчас в сравнении с прошлыми годами на наших курортах вырос, отзывы туристов мы слышим также все позитивнее. Во многом это обусловлено проведением Олимпиады и чемпионата мира по футболу», — говорит Оксана Шустер.

В то же время, отмечает эксперт, удаленность Новосибирска от южной части России удорожает стоимость перелета, что склоняет чащу весов при выборе места отдыха не в пользу отечественных курортов. «Не стоит забывать и о том, что в сегменте внутреннего туризма большую часть занимают самостоятельные туры, которые агентства и операторы не в состоянии отследить», — отмечает Светлана Фоменко. По ее словам, туристы часто выбирают не-

близкую эту страну туристы в том числе в качестве замены популярному ранее Египту. Новый рейс в Хаммамат (Тунис) с конца апреля открыл Azur Air. Стоимость отдыха семьи из трех человек в мае в Тунисе с вылетом из Новосибирска составляет 140 тыс. руб. «Несмотря на валютные колебания, туристы не отказались от путешествий. Напротив, к нестабильной экономике приспособились потребители и операторы. Туризм стал не роскошью, а необходимостью расслабиться и отдохнуть от работы. При этом основная масса — это, конечно, туристы со средним достатком», — рассказала руководитель филиала «Tez Tour Новосибирск» Галина Машукова.

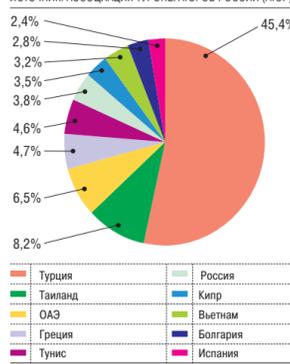
Всего в 2017 году из Новосибирской области отправились на отдых в другие страны 400 тыс. туристов, что на 16% больше, чем годом ранее. В 2016 году за границей побывали 270 тыс. человек. По итогам 2018 года число выехавших может достигнуть 600 тыс. человек.

Путевка домой

По данным региональных турагентств, сегодня соотношение внутрироссийских и зарубежных поездок составляет 30% на 70%. В 2016 году этот баланс выглядел иначе — 50% на 50%. Структурные изменения на туристическом рынке начались в прошлом году с изменением политической и экономической ситуации и окончательно закрепились в пользу выездного туризма после возвращения на рынок Турции, на которую сегодня при-

ЛИДЕРЫ СПРОСА У ТУРИСТОВ В МАРТЕ 2018 ГОДА

ИСТОЧНИК: АССОЦИАЦИЯ ТУРОПЕРАТОРОВ РОССИИ (АТОР)



ходит до 50% продаж от общего числа всех путевок. В прошлом году российские прибрежные курорты посетили 171 тыс. человек из Новосибирской области, в 2016 году — 162 тыс. Если в этом году выездной туризм вырос, по оценке Новосибирской ассоциации туристических организаций (НАТО), на 30%, то внутренний забуксовал и сегодня сопоставим с показателями прошлого года. При этом предложений по России очень много, отмечает турагентства, пакетные туры предлагают Санкт-Петербург, Москва, Казань, Алтай. Однако если говорить о Центральной части России и курортах Краснодар, Сочи и Крыма, то стоимость отдыха в этих регионах с учетом дороги из Новосибирска сопоставима с ценами на путевку в ту же Турцию — около 90–100 тыс. руб. на семью из трех человек. «Уровень сервиса сейчас в сравнении с прошлыми годами на наших курортах вырос, отзывы туристов мы слышим также все позитивнее. Во многом это обусловлено проведением Олимпиады и чемпионата мира по футболу», — говорит Оксана Шустер.

«Не стоит забывать и о том, что в сегменте внутреннего туризма большую часть занимают самостоятельные туры, которые агентства и операторы не в состоянии отследить», — отмечает Светлана Фоменко. По ее словам, туристы часто выбирают не-

Число выездных туристических поездок из России в 2015–2017 годы

Направление	2015 год	2016 год	2017 год
Турция	3,460 млн	797 тыс.	4,520 млн
Египет	2,244 млн	Нет данных	Нет данных
Китай	1,284 млн	1,676 млн	2,003 млн
Таиланд	675 тыс.	867 тыс.	1 млн
Греция	634 тыс.	782 тыс.	856 тыс.

Источник: Росстат

Число выездных туристических поездок из Новосибирской области в 2015–2017 годы

Направление	2015 год	2016 год	2017 год
Таиланд	84,7 тыс.	78,1 тыс.	99,1 тыс.
Турция	69,9 тыс.	20,6 тыс.	58,0 тыс.
Китай	51,7 тыс.	67,8 тыс.	127,7 тыс.
Вьетнам	28,4 тыс.	30,6 тыс.	46,9 тыс.
Египет	20,6 тыс.	Нет данных	Нет данных
Кипр	7,2 тыс.	12,5 тыс.	9,1 тыс.
ОАЭ	6,3 тыс.	5,8 тыс.	8,1 тыс.
Греция	5,7 тыс.	4,8 тыс.	7,7 тыс.

Источник: НП «Новосибирская ассоциация туристических организаций»

организованные экскурсии по России в связи с доступностью сервиса, из экономической целесообразности, а также для того, чтобы посетить непопулярные места отдыха.

Рынок туристических услуг

Оборот туристической отрасли в Новосибирской области в 2016 году достиг 5,5 млрд руб. Число путевок, приобретенных в регионе в этот период, составило более 114,7 тыс. единиц.

Всего на территории Новосибирской области, по данным государственных органов статистики, на 2017 год оказывают туристические услуги по выездным направлениям 222 организации, из них занимаются туроператорской деятельностью пять региональных фирм: «СКАТТ» с оборотом 44 млн руб., «Лобус-тур» с выручкой 29,5 млн руб., «Олимпия райзен Сибирь» с выручкой 5,9 млн руб., а также «Турбюро Новосибирск», «Международный центр Сибирь», турагентские услуги оказывают 197 предпрятий, в том числе «1001 тур», «Эль-Тур», «Банк горящих туров» и «Велл-Тревел», организуют экскурсии 5 компаний — «Гид Сибирь», «Ветер перемен» и другие.

В пятерку наиболее популярных у сибиряков федеральных турагентств, по данным НАТО, входят Pegas (количество туристов в сфере выездного туризма, отправленных компаниями в предыдущем году на территории России, составило 14,6 тыс. человек), Tez Tour (11,6 тыс. туристов), «Анекс Тур» (90,9 тыс. туристов), Coral Travel (19,1 тыс. туристов) и Sunpat (17,6 тыс. туристов).

Лолита Белова

Бизнес-авиация пролетела

— перспективы —

Инвестирование в инфраструктуру деловой авиации России прямо связано с состоянием рынка, отмечают эксперты. Трудно ожидать от инвесторов какой-либо активности в условиях ослабления рынка, неопределенности в защите прав собственности на объекты, расположенные на территории аэропортов, постоянно изменяющихся правил регулирования авиационной деятельности. «Большинство инвесторов, ранее заинтересо-

ванных в инвестировании в инфраструктуру деловой авиации России, заняли выжидательную позицию, а часть из них, утратив интерес к российскому рынку, вкладываются в FBO (комплекс сервисных центров) и другие инфраструктурные объекты в близлежащих странах, таких как Прибалтика, Финляндия, откуда успешно обеспечивается работа операторов деловой авиации на российском рынке», — заключил господин Петроченко.

Вместе с тем рынок бизнес-авиации систематизируется и переходит от предложе-

ния услуг исключительно для богатых людей к более востребованному потребителю. Конечно, пока эта тенденция присуща только центральному региону, однако в будущем деловая авиация может стать более доступной, организованной и привлекательной для широких масс в регионах, далеких от центра. «Недавно к нам обратился фермер, который вышел на экспорт и заключил договоры с иностранными компаниями. Он собирался приобрести свой самолет для быстрых перелетов, но стоимость содержания и регистрации оказалась слиш-

ком высокой. Мы заключили договор об оказании провайдерских услуг», — отметил господин Кошелев.

Бизнес-авиация становится инструментом оперативного ведения бизнеса для начинающих предпринимателей и чиновников. Однако развиваться сегмент сможет тогда, когда не только будет выстроена инфраструктура, но и появятся бюджетные варианты планирования поездки без долгого ожидания в аэропортах, стыковочных рейсов и досмотровых процедур. «Сейчас в Минтрансе России создана комиссия совместно с

представителями малых авиакомпаний, аэропортов и других экспертов, имеющих отношение к авиации. Рассматривается возможность строительства сервисных пунктов авиации общего назначения, которые будут освобождены от процесса контроля авиационной безопасности, подразумевающей специализированные терминалы досмотра, службы охраны», — рассказал Леонид Кошелев. В качестве площадок для пилотных проектов рассматриваются несколько городов, в том числе Новосибирск.

Лолита Белова

Review Сельское хозяйство

ПРАВИТЕЛЬСТВО
НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ
ПАРТНЕР ПРОЕКТА



«За три месяца 2018 года мы экспортировали зерна в 18 раз больше, чем за такой же период прошлого года»

Новосибирская область вступила в посевную кампанию-2018, сельхозпроизводители увеличивают площади под технические культуры и кукурузу, сокращая при этом площади зерновых. Инвесторы тем временем реализуют крупные проекты в животноводческой отрасли и строят перерабатывающие комплексы. Эти проекты помогут в решении проблемы профицита зерна, уверены власти. О будущем отрасли, потенциале агропромышленного сектора, инвестиционных проектах и стратегии развития на ближайшие годы рассказал и.о. министра сельского хозяйства Новосибирской области Евгений Лещенко.

— интервью —

— Евгений Михайлович, к каким результатам в сельском хозяйстве будет стремиться регион в 2018 году, какие меры поддержки будут оказаны отрасли?

— Хочу отметить положительную тенденцию, которая наметилась в Новосибирской области еще в прошлом году, — у нас существенно приросло поголовье молочного стада. Мы вышли на 129,7 тыс. голов, что позволило нам занять вторую позицию среди регионов России, уступив первенство лишь Республике Татарстан. К этому показателю мы будем стремиться и в 2018 году. Однако на ближайшую перспективу наша основная задача состоит не столько в увеличении поголовья дойного стада, сколько в увеличении продуктивности коров. В регионе уже реализованы основные инвестиционные проекты в молочном животноводстве, реализация следующих запланирована только на 2019–2020 годы. Общее поголовье дойного стада в текущем году должно составить порядка 130 тыс. голов. Продуктивность, на которую мы планируем выйти с нашими сельхозпредприятиями, должна составить 4650 кг против 4521 кг в прошлом году. Общий объем производства всех категорий молока по итогам года составит более 700 тыс. т. Основной прирост при этом мы должны обеспечить за счет сельхозорганизаций.

Отмечу, что всего в 2017 году в области во всех категориях хозяйств было надоедено 684 тыс. т молока. Из этого объема 580 тыс. т было произведено сельхозорганизациями и крестьянско-фермерскими хозяйствами, то есть теми предприятиями, где осуществляется товарное производство молочной продукции. Чтобы было понятно, это не самообеспечение населения, а именно предприятия крупного товарного производства. В общем объеме производства молока 85% приходится на сельхозпредприятия, которые производят молоко для дальнейшей реализации и переработки. Этот показатель мы будем поддерживать и в будущем. У соседних с нами регионов соотношение при этом несколько иное, так, по ряду субъектов СФО крупными сельскохозяйственными предприятиями производится не более 50% от общего объема молока.

Что касается отрасли мясного животноводства, то ранее в регионе существовало восемь ведомственных целевых программ, из них сегодня функционирует лишь одна — это программа развития мясного животноводства Новосибирской области до 2020 года. Она признана наиболее эффективно работающей, объем финансирования при этом составляет порядка 130 млн руб. в год. Именно в рамках реализации данной

программы мы обеспечиваем прирост маточного поголовья скота мясного направления до 2 тыс. голов в год. Так, в 2017 году Новосибирская область достигла результата 17 тыс. голов мясных коров. Конечно, разница в сравнении с поголовьем молочного стада велика — 129,7 тыс. молочных и 17 тыс. мясных коров. Это абсолютно неправильное соотношение. Мы над этим направлением работаем, и думаю, что со временем выйдем на оптимальные показатели. К 2020 году мы должны иметь не менее 22 тыс. голов мясных коров в наших сельхозорганизациях и крестьянско-фермерских хозяйствах.

— Оцените инвестиционную активность в отрасли сельского хозяйства? Какие проекты сегодня реализуются, на какой они стадии и чего ожидать в этом году?

— В отрасли молочного животноводства в регионе реализованы два основных инвестиционных проекта. Это строительство молочного комплекса на 4450 коров КФХ «Русское Поле» в селе Маршанское Каргатского района, а также модернизация животноводческого комплекса «ЭкоНива-АПК» в Маслянинском районе. Таким образом, компания «Сибирская Нива» (входит в холдинг «ЭкоНива-АПК») сегодня имеет в регионе два современных комплекса молочного направления продуктивности 5 тыс. коров в селе Пеньково и 2,5 тыс. коров в Борково. В этом же году компания «ЭкоНива-АПК» приступила к реализации нового проекта на 6 тыс. голов молочных коров, расположенного в селе Елбань Маслянинского района.

В ближайшей перспективе в регионе ожидается реализация проектов в птицеводстве и свиноводстве. Уже сейчас идет работа над проектом «Ульбинская птицефабрика», инвесторами которой стали новосибирцы — группа компаний «32 Зернопродукт». Общий объем инвестиций составляет 4,2 млрд руб., из них 2 млрд руб. — это собственные средства инвестора. Проект предполагает создание птицефабрики по производству 17 тыс. т мяса утки в год. Это существенные объемы для реализации как в регионах России, так и за ее пределами, в том числе в КНР. Проект уже реализуется, кредитная линия выделена, вся инфраструктура сформирована, подведены коммуникации.

Осуществляется реализация проекта «Инд Сибирь», это вертикально интегрированный комплекс по производству и переработке мяса индейки в Кольванском районе Новосибирской области. Объем инвестиций составит 4 млрд руб., производство мяса индейки запустят по двум очередям с общей мощностью 15 тыс. т. Также принято окончательное решение акционерным обществом «Кудряшовское» о реализации ра-



в 2018 году по объему денежных средств в рамках государственной поддержки финансирование выше, чем в 2017 году, на полмиллиарда рублей

нее приостановленного проекта строительства третьей очереди Кудряшовского свиноккомплекса в Кольванском районе. В результате реализации этого проекта с объемом инвестиций в 3 млрд руб. производство товарных свиней на предприятии возрастет с 380 тыс. до 530 тыс. голов. Ну а производство мяса свиней вырастет с 50 тыс. т до 69 тыс. т, то есть на 40%. Реализация этого проекта должна начаться во втором полугодии 2018 года.

— Сколько всего на поддержку животноводства будет направлено средств в 2018 году?

— Поддержка не только животноводства, но и всех направлений осуществляется в рамках реализации областной госпрограммы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Новосибирской области на 2015–2020 годы». В 2018 году на развитие животноводства у нас заложено 660 млн руб. Из направлений будет оказана поддержка отрасли молочного животноводства, эта субсидия предоставляется из расчета на 1 кг реализованного молока. Только по данному направлению до наших сельхозтоваропроизводителей доведено 250 млн руб. Также оказывается поддержка развитию племенного животноводства. В первую очередь это такие направления, как содержание маточного поголовья племенных животных и приобретение племенного молодняка крупного рогатого скота. На это выделено около 215 млн руб. Кроме этого, в рамках развития животноводства хотелось бы отметить семейные животноводческие фермы, на развитие которых запланировано выделить из бюджета около 75 млн руб. На программы развития мясного скотоводства предусмотрены дополнительные средства в объеме 130 млн руб.

— Какова динамика финансирования в этом году в сравнении с 2017-м?

— Объем поддержки в этом году сохранен на уровне предыдущего года. Однако в связи с внесением изменений в бюджет благодаря совместной инициативе главы региона Андрея Травникова и депутатов законодательного собрания области выделено дополнительно еще 500 млн руб. Поэтому в 2018 году по объему денежных средств в рамках государственной поддержки финансирование выше, чем в 2017 году, на полмиллиарда рублей.

— Какая помощь будет оказана фермерам в сельской местности?

— В регионе поддерживается развитие фермерского движения, направленное прежде всего не на то, чтобы накормить города, а на то, чтобы не допустить запустение сельской территории. Мы с большим вниманием относимся к тематике развития фермерского движения, и хочу сказать, что за период реализации грантовых проектов, с начала 2012 года, в Новосибирской области субсидию получили 250 человек. Общий объем денежных средств, направленных на поддержку семейных животноводческих ферм и начинающих фермеров, составил 667 млн руб. В прошлом году гранты выделены 29 начинающим фермерам и 13 семейным животноводческим фермам. Средний размер гранта начинающим фермерам составил 2,4 млн руб., семейным животноводческим фермам — 5,8 млн руб. В этом году мы рассматриваем возможность увеличения субсидии.

— Евгений Михайлович, в Новосибирской области недостаточно предприятий по переработке сырья, сельхозпроизводители вывозят урожай в соседние регионы и там оставляют добавленную стоимость. Есть ли в регионе планы по созданию комплексов для переработки зерна?

— Что касается инфраструктуры по переработке того же зерна, то увеличение объемов производства не является приоритетной задачей министерства. Мы уже в 2017 году взяли курс на диверсификацию растениеводства. Мы ввели дополнительные меры господдержки — например, погектарная несвязанная поддержка на производство технических

культур продовольственного картофеля, чего нет в других регионах и не предусмотрено на федеральном уровне. Это было сделано для того, чтобы перенаправить наших сельхозтоваропроизводителей на производство высокомаржинальных экспортноориентированных культур. Также запущен в работу мелькомбинат №1 (недавно он вошел в группу компаний «Беляевские»), сейчас новый собственник активно закупает зерно. Предприятие положительно повлияет на ценообразование на рынке зерна. Также в перспективе могут быть реализованы проекты по строительству заводов глубокой переработки зерна. Не могу сейчас назвать конкретные компании, но один из них предполагается возвести в Барабинске, а другой — в Карасуке. Общий объем переработки зерна на этих двух объектах составит около 250 тыс. т в год.

Есть еще одно направление — увеличение объемов потребления в отрасли животноводства. Основным элементом кормов является зерно и продукция его переработки. В регионе намечен рост продуктивности в мясном и молочном животноводстве. Эти направления косвенно влияют на рынок зерна и снимают профицит. Кроме этого, мы экспортируем зерно. На текущую дату в сравнении с предыдущим годом мы вывезли 245 тыс. т зерна на экспорт. Это в 18 раз больше, чем в соответствующий период прошлого года. Это направление также является для нас приоритетным и важным в текущем году.

Что касается мясной промышленности, то баланс ввоза и вывоза мяса в регионе положительный. По молоку ситуация несколько хуже. Вот некоторые цифры: всего мы реализовали нашими сельхозпредприятиями и крестьянско-фермерскими хозяйствами в прошлом году 520 тыс. т молока. Переработано в регионе было не более 300 тыс. т. Перерабатывают крупные предприятия и небольшие цеха, которые есть и у наших сельхозтоваропроизводителей. Оставшиеся годовые 200 тыс. т молока уходят в другие регионы, там перерабатываются и поступают обратно к нам на прилавки магазинов в виде готовой продукции. Уходят они на переработку в Кемеровскую область, где работает компания Danone. Она сотрудничает с нашими крупнейшими производителями, такими как «Русское поле», «Сибирская Нива». Компания PepsiCo закупает молоко в Кулундинской и Барабинской зонах и перерабатывает на территории Алтайского края.

По развитию собственной молокопереработки мы также ведем работу. Разработан проект строительства завода по переработке молока компанией «ЭкоНива-АПК», объем инвестиций оценивается более чем в 9 млрд руб. Его мощность составит 800 т молока в сутки. Предприятие станет крупнейшим в России, сейчас первенство принадлежит заводу «Галактика» в Ленинградской области, который перерабатывает порядка 700 т молока в сутки. Второй проект — компании «Русское поле», которая намеревается построить молокоперерабатывающий комплекс в селе Маршанское Каргатского района. Мощность предприятия меньше — от 200 до 300 т молока в сутки. Ме-

нее крупный, но социально значимый проект реализует компания «Био-Веста» — строительство завода в Кольцово, где предполагается производство специализированной продукции на основе бифидобактерий. Инвестиции в проекты — в основном банковские кредиты. Но, например, «Русское поле» строит молокозавод за счет собственных средств, а также на средства инвестора.

— На каком этапе реализация данных проектов сегодня и каковы сроки окончания строительства?

— Начало реализации проекта «ЭкоНива-АПК» в Маслянино запланировано на 2019 год, выход пока не определили, так как были изменения по мощности переработки, ориентировочно — 2020–2021 годы. Проект «Русское поле» запланирован к выходу на 2019–2020 годы.

— В Новосибирской области началась посевная кампания, оцените готовность региона, какие будут прогнозы?

— Сегодня к полевым работам приступили 16 предприятий в шести районах. Посевная в этом году обойдется дороже, чем в прошлом. Ее стоимость оценивается в 5,136 млрд руб., из них 2 млрд руб. — заемные средства. Процесс предоставления кредитов сельхозтоваропроизводителям в этом году идет опережающими темпами. Буквально на следующей неделе мы выйдем на запланированный объем предоставления кредитных ресурсов по льготной ставке. Комплексная готовность технических средств сегодня составляет 92%. Подготовлено 315 тыс. т семенного материала. По приобретению минеральных удобрений мы несколько отстаем от показателей прошлого года, тем не менее 58% от запланированных 48 тыс. т уже находятся на складах наших сельхозорганизаций.

Вызывает серьезную обеспокоенность рост цен на рынке горючесмазочных материалов, летнее дизельное топливо сегодня стоит около 47,4 тыс. руб. за тонну, но накопление ГСМ ведется. Несмотря на удорожание ГСМ, обеспеченность топливом остается практически на уровне прошлого года. Основная часть наших посевных площадей подготовлена для ярового сева, в связи с чем посевная в этом году должна пройти в оптимальные сроки. В прошлом году общая площадь всех сельхозкультур посевной составила 2,391 млн га. В этом году площадь посевов составит 2,401 млн га. Посевные площади расширяются. Прежде всего увеличение происходит за счет технических культур, если в прошлом году их площадь составляла 85 тыс. га, то в этом году — 124 тыс. га, что почти в 1,5 раза больше. Увеличивается посевная площадь рапса, который является достаточно востребованным продуктом, растет посевная площадь под масличным льном — до 11 тыс. га. Будут увеличены площади под кукурузу. Также в этом году увеличены площади под кормовыми культурами. В то же время уменьшается площадь под посев зерновых культур, так, если в прошлом году площадь составляла 1,601 млн га, то в этом году в планах у нас 1,550 млн га. Причиной является как раз диверсификация растениеводства.

Светлана Донская



Посевная в этом году обойдется дороже, чем в прошлом. Ее стоимость оценивается в 5,136 млрд руб.

Review Промышленность



Сельское хозяйство Новосибирской области: экспорт вопреки

Новый посевной сезон для региональных аграриев похож на шахматную партию: сельхозпроизводителям нужно не только вовремя закончить сев, но и оптимально сбалансировать севооборот. Аграриям предстоит обойти профицит на внутреннем рынке, который случился в 2017 году, когда в регионе было собрано 2,8 млн т зерна, и в то же время сохранить высокий темп роста экспорта.

— агропромышленный комплекс —

ПРЕВЗОШЛИ ОЖИДАНИЯ

По оперативным данным Сибирского таможенного управления, за три первых месяца этого года аграрии Новосибирской области экспортировали 18,1 тыс. т зерновых культур. В стоимостном выражении это \$3,5 млн. Как сообщил и.о. министра сельского хозяйства региона Евгений Лещенко, показатель увеличился в 18 раз в сравнении с аналогичным периодом прошлого сезона. В 2017 году зерновые в начале года не экспортировали, а в 2016-м в январе-феврале было вывезено всего 497 т зерна. Основными покупателями стали страны дальнего зарубежья — Китай, Германия, Бельгия, Индия.

По словам Евгения Лещенко, увеличение экспорта стало возможно благодаря реализации постановления правительства о льготных тарифах на перевозку зерна. Эти меры были приняты для решения проблемы избыточной массы сырья, которая образовалась в прошлом году из-за рекордного за последние семь лет урожая. В Новосибирской области увеличение производства зерна стало одним из самых высоких в стране (валовой сбор зерна в весе после доработки составил 2,8 млн т, что на 20,4% больше показателя 2016 года). Тогда же регион по инициативе Министерства сельского хозяйства РФ вошел в перечень 13 субъектов, из которых осуществляется перевозка зерна железнодорожным транспортом по льготному тарифу по причине больших объемов урожая и удаленности от портов вывоза на экспорт.

Напомним, что в ноябре 2017 года депутаты новосибирского заксобрании обратились к министру сельского хозяйства России Александру Ткачеву и главе правления Россельхозбанка Дмитрию Патрушеву с просьбой оказать помощь аграриям в реализации урожая и пролонгации кредитов. Тяжелая уборочная и большие объемы сборов привели к резкому увеличению себестоимости зерна, а переполненный инвентаризацион-

ный фонд и большие переходящие остатки с прошлого года обвалили цену на него более чем в два раза, говорил глава профильного комитета Олег Подойма. В качестве меры для стабилизации зернового рынка в регионах Сибири Минсельхоз назвал увеличение объемов вывоза зерна за пределы федерального округа, что должно было сократить запасы и снизить давление на внутренние цены. С этой целью правительство РФ выделило субсидии РЖД в размере 3 млрд руб. на возмещение потерь в доходах при перевозке зерновых грузов по льготному тарифу. Скидка коснулась поставок пшеницы, ржи, овса, ячменя, кукурузы, риса, гречихи, бобов, гороха, фасоли и других зерновых культур. Экспорт осуществлялся в том числе через порт Новороссийск. Как отмечают в федеральном ведомстве, после начала действия постановления о субсидировании цены на зерно в этих регионах, необоснованно до этого снижавшиеся, нормализовались.

Всего же, по данным регионального министерства сельского хозяйства, с момента ввода льгот из Новосибирской области было отгружено 747 вагонов весом 163,1 тыс. т.

Действующая программа субсидирования рассчитана до 1 июля 2018 года. Однако в министерстве заявляли, что намерены ее продолжить. «Будем закладывать деньги, это новая мера, и мы видим, что она эффективна, поэтому станет системной из года в год», — отмечал в марте министр сельского хозяйства России Александр Ткачев.

Тем не менее, чтобы не допустить профицита сырья, в областном правительстве посоветовали аграриям региона уходить от возделывания пшеницы, сеять больше других культур, делать ставку на бобовые и масличные. При этом в министерстве надеются сохранить высокий темп экспорта, заданный в начале года.

ПОСЕВНОЙ СЕЗОН

С начала мая сельхозпроизводители Новосибирской области приступили к посевной



Сельхозпроизводителям региона для проведения весенне-полевых работ направлено более 1,8 млрд рублей мер господдержки

кампании. Перед аграриями поставлены задачи провести яровой сев до 1 июня, получить урожай зерна не менее 2 млн т., а также увеличить площади на 10 тыс. га. Общая посевная площадь под сельскохозяйственными культурами в Новосибирской области в 2018 году составит 2,4 млн га, в том числе площадь ярового сева — 2 млн га. В 2017 году в хозяйствах всех категорий посевная площадь составила 2,3 млн га.

«Сельхозпроизводителям региона для проведения весенне-полевых работ направлено более 1,8 млрд рублей мер господдержки. Из них в апреле по поручению главы региона Андрея Травникова направлено 500 млн

рублей из областного бюджета», — отметил Евгений Лещенко. В то же время, по данным аналитического центра «Совэкон», 2018 год может продемонстрировать снижение темпов роста отрасли до 2%, в том числе по причине средних (неблагоприятных) погодных условий, ожидаемых в этом сезоне. Также сокращение производительности может произойти в средних и малых хозяйствах, не располагающих широкими возможностями по диверсификации бизнеса, необходимого отрасли в условиях перенасыщения рынка.

Часть предприятий в этом году сократит посевные площади под зерновыми из-за затоваривания локальных рынков. «Мы наблюдаем в этом году переориентирование предприятий с производства пшеницы на рапс и гречиху. В новом сезоне в Новосибирской области площадь сева под рапс составит 120 тыс. га, в прошлом году она состав-

ляла 58 тыс. га», — отмечает председатель совета Ассоциации крестьянских хозяйств и сельхозкооперативов Новосибирской области Юрий Шелудяков. По словам представителя отрасли, рентабельность производства рапса составляет 180–200%, в связи с чем многие хозяйства отдали часть посевных площадей под эту культуру. Также сельскохозяйственные предприятия в этом году делают ставку на гречиху и картофель.

О корректировке своих бюджетных планов задумываются и другие игроки сельскохозяйственного рынка. При этом на снижении темпов роста и стабильности агропродовольственного рынка это не скажется. Не ожидается и дефицита зерна, способного привести к резким ценовым колебаниям. Это обусловлено тем, что в регионе имеется достаточный переходящий запас.

Светлана Донская

Сельское хозяйство Новосибирской области

ОБЪЕМ ВАЛОВОЙ ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2017 ГОДУ

98,6 МЛРД РУБ.
(+7,4% К УРОВНЮ 2016 ГОДА)

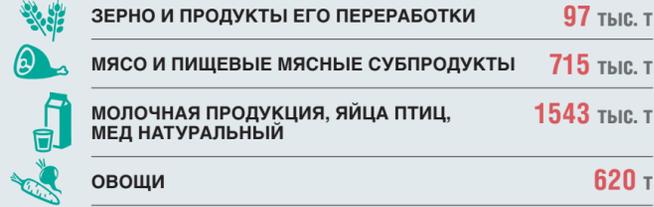
1,7%

УДЕЛЬНЫЙ ВЕС ВАЛОВОЙ ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ ПО РОССИИ

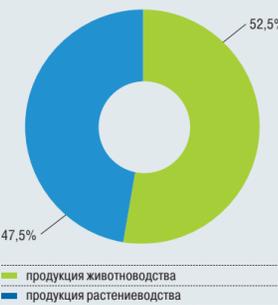
НОВОСИБИРСКАЯ ОБЛАСТЬ СРЕДИ РЕГИОНОВ СФО ЗАНИМАЕТ:



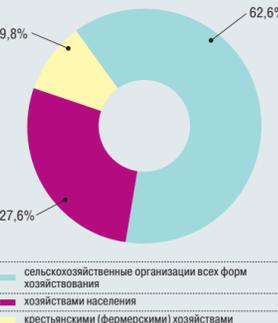
ОБЪЕМ ЭКСПОРТА СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ В 2017 ГОДУ



СТРУКТУРА ВАЛОВОЙ ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА:



ОБЩИЙ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА ВАЛОВОЙ ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НСО:



ПОСЕВНАЯ ПЛОЩАДЬ ЗЕРНОВЫХ, ТЫС. ГА:



ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ МОЛОКА:

крестьянские хозяйства:	сельскохозяйственные организации:
ИП Переверзев КФХ Пырков П.С. КХ «Увалы»	ООО «Сибирская нива» ЗАО «Племзавод Ирмень»
КФХ Андреев О.Н. ИПГКФХ Герасимов А.И. КФХ Грибков С.П.	ООО «КФХ Русское поле» АО «ФХ Лебедевская» АО «Ивановское»
ИП ГКФХ Нерубаев В.А. КФХ «Рахим» ИП Прибыто В.Ю. КФХ Мустафаев Н.Р.	ООО «Раздольное» ЗАО «Кубанское» СПК «Колос-колхоз» ЗАО «СХП Луковское» СПК «Колхоз Победа»

ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ МЯСА:

крестьянские хозяйства:	сельскохозяйственные организации:
ИП Иванов В.В. ИП Фенников С.А. КФХ Пырков П.С. ИП Мостовой А.П. ИП Дровецкий В.В. КФХ Андреев О.Н. КФХ Куратов	АО «Кудряшовское» ОАО «Новосибирская п/ф» ЗАО «П/ф Ново-Барышевская» ЗАО «Кочневская п/ф» ЗАО «П/ф Посевинская» ЗАО «Племзавод Ирмень» ООО «Сибирская нива»
ИП ГКФХ Гарюнова Д. КФХ Михеев В.В. КФХ «Якимово»	АО «Продо п/ф Чикская» АО «П/ф Есинская» АО «ФХ Лебедевская»

РОСТ ПРОИЗВОДСТВА СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ В НСО



ГРАНТЫ НА РАЗВИТИЕ СЕМЕЙНЫХ ЖИВОТНОВОДЧЕСКИХ ФЕРМ:



ПРОИЗВЕДЕНО ОСНОВНЫХ ВИДОВ СЕЛЬХОЗКУЛЬТУР ЗА ПЕРИОД 2016-2017 ГОДЫ

Ранние (озимые) зерновые	98,2 тыс. т	120,9 тыс. т
Картофель	443 тыс. т	445 тыс. т
Овощи	205,2 тыс. т	218,6 тыс. т
Гречиха	23,5 тыс. т	55,8 тыс. т
Кукуруза (на зерно)	3,8 тыс. т	11,1 тыс. т
Соя	1,3 тыс. т	12,1 тыс. т

Источник: министерство сельского хозяйства Новосибирской области



Транспорт — локомотив развития региона

О перспективах развития дорожно-транспортной отрасли Новосибирской области как одной из важных составляющих стратегии развития говорили участники и гости Сибирского транспортно-го форума.

— транспорт —

ФОРУМ «ТРАНСПОРТ СИБИРИ» КАК ПЛОЩАДКА ДЛЯ ДИАЛОГА БИЗНЕСА И ВЛАСТИ

Традиционно накануне предстоящего летнего сезона дорожно-строительных работ в экспозиционно-выставочном центре Новосибирска состоялся VII Международный Сибирский транспортный форум и специализированная выставка индустрии транспорта, транспортной и складской логистики, инфраструктурных проектов дорожно-транспортного комплекса TransSiberia. В программе форума выставки, конференции, круглые столы и рабочие сессии по наиболее актуальным темам транспортной логистики, развития воздушного, железнодорожного транспорта, автомобильных легковых и грузовых перевозок. Обсуждались вопросы функционирования муниципального городского транспорта, использование инновационных и современных информационных технологий. Участников VII Международного Сибирского транспортного форума приветствовали врио губернатора Новосибирской области Андрей Травников, заместитель министра транспорта РФ Александр Юрчик, член комитета по транспорту и строительству Государственной думы РФ Александр Старовойтов, председатель правления ООО «УК „Роснано“» Анатолий Чубайс.

«Новосибирск зарождался как огромный транспортный узел, поэтому любой из видов транспорта для нас имеет огромное значение. Транспорт — это локомотив экономики, определяющий скорость и эффективность развития экономики страны и Сибирского региона в частности», — отметил, обращаясь к собравшимся, председатель законодательного собрания Новосибирской области Андрей Шимкив. «В послании президента огромное внимание было уделено развитию дорожной региональной сети. Новосибирская область — это более 12 тыс. км только региональных дорог. В масштабах страны на строительство и обустройство автодорог в ближайшие шесть лет, по словам президента, будет направлено 11 трлн руб. Понятно, что это не только содержание и ремонт, это новые технологии, новые решения. И вы — как раз те люди, которые будут воплощать эти решения в жизнь», — подчеркнул он.

ТРАНСПОРТНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ «СТРАТЕГИИ 2030»

Среди важнейших моментов форума председатель комитета законодательного собрания по транспортной, промышленной и информационной политике Федор Николаев отметил презентацию «Формирование транспортного каркаса Новосибирской агломерации» и разработку транспортной стратегии Новосибирской области до 2030 года. «Это стратегические вопросы, которые определяют остроту развития транспортной инфраструктуры региона. В рамках презентации транспортного каркаса Новосибирской агломерации вехой будут проходить и Юго-Западный транзит, и четвертый мост, который представлен чиновникам на федеральном уровне. Нам протокольно хотелось бы закрепить правильность действий региона — это такой стратегический момент. Для реализации намеченных задач потребуются и помощь федерального центра, и использование механизмов государ-



Новосибирская область стала единственным регионом России, который получил возможность реализовывать капиталоемкие объекты дорожной инфраструктуры в рамках проекта «Безопасные и качественные дороги» уже с 2017 года

ственно-частного партнерства», — подчеркнул Федор Николаев.

«Депутаты продвигали стратегию транспортного развития Новосибирской области в течение нескольких лет. Задача — закрепить объекты транспортно-дорожной инфраструктуры, сроки выполнения и объемы работ, а также экспертную оценку. И дальше двигаться вперед, используя ресурсы разных источников — регионального бюджета, помощь федерального центра, различные схемы в рамках государственно-частного партнерства», — кратко сформулировал законодатель механизм развития транспортной инфраструктуры региона.

На состоявшейся презентации присутствовали врио губернатора Новосибирской области Андрей Травников, полномочный представитель президента в Сибирском федеральном округе Сергей Меньяйло, руководители федеральных и региональных транспортных структур и дорожно-строительных предприятий. Как доложил ректор Сибирского государственного университета путей сообщения Алексей Манаков, транспортная стратегия Новосибирской области до 2030 года разрабатывается с учетом трех сценариев развития экономики — оптимистического, реалистичного и пессимистического. Для ее разработки были проанализированы экономические возможности как территории региона, так и отдельных населенных пунктов, учтена численность населения, места трудоустройства, направления миграции, основные зоны переработки продукции. Результатом глубокого социально-экономического анализа станет проработка

приоритетных проектов инфраструктуры и перспектив развития всех видов транспорта в регионе — воздушного, водного, железнодорожного, автомобильного. К существующей транспортной схеме Новосибирска, по мнению разработчиков стратегии, должна прибавиться и городская электричка, развитие которой признано перспективным. Особое внимание в своем докладе ректор СГУПС обратил на формирование транспортного каркаса Новосибирской агломерации как залога ее дальнейшего развития и создание единого транспортного кольца Новосибирска.

По мнению депутатов профильного комитета заксобрания, первые шаги в этом направлении уже сделаны. «В части транспортного каркаса — это магистрали К17 и К19. Над ними идет работа в рамках исполнения программы «Безопасные и качественные дороги». Далее — наш четвертый мост, который будет являться частью городского каркаса — перемещение от Ипподромской до Толмачево. Надеемся, что в этом году во втором полугодии будет решение о федеральной поддержке. Вся подготовка проведена, соглашение подписано, остается только зафиксировать начало федерального финансирования объекта», — отметил господин Манаков. По его словам, ведется работа по продолжению Восточного обхода и реконструкции автодороги Р254. Есть положительные сдвиги, которые будут способствовать развитию аэропорта Толмачево. Речь идет о проекте по строительству 20-километрового участка автомагистрали от Северного обхода в сторону кольца Толмачевского.

В число знаковых для региона объектов сегодня входит Юго-Западный транзит. «Он соединит запад, юг и восток, все транзитные потоки — Р-254, Р-255, Р-256, наши федеральные дороги в единое транспортное кольцо. По моделям, которые СГУПС проработал до 2030 года, даже с вводом четвертого мо-

ста, с учетом пятого условного моста по этому направлению не падает интенсивность. Он выводит транзитный транспорт с улиц города и является еще и городским объектом по перемещению с одного берега на другой. Всеми экспертному сообществу, не разделяясь на правительстве, законодательное собрание и полпредство, надо опереться в этот объект, чтобы начать проектные работы. Мы один объект этот не вытаскаем, он достаточно тяжелый для бюджета, поэтому нам надо очень плотно взаимодействовать со структурами федерального правительства и уже со следующего года начинать работу по этому объекту», — отметил Алексей Манаков.

«БЕЗОПАСНЫЕ И КАЧЕСТВЕННЫЕ ДОРОГИ»

Регион успешно справляется с работой по строительству и реконструкции федеральных дорожных объектов и объектов по программе БКД, отметили в ходе рабочей поездки представители Федерального дорожного агентства, врио губернатора Андрей Травников, руководство областного министерства транспорта, депутаты и члены Общероссийского народного фронта.

Напомним, приоритетный проект «Безопасные и качественные дороги» утвержден Советом при президенте РФ по стратегическому развитию и приоритетным проектам. Его ключевая цель — обеспечить хорошее состояние дорог и сократить число аварийных опасных участков в 34 городских агломерациях с населением свыше 500 тыс. человек. Срок реализации проекта — с ноября 2016 по март 2026 года. Всего по программе до 2025 года в регионе намечено привести в технически исправное эксплуатационное состояние 577 км дорог.

В Новосибирской области приоритетный проект «Безопасные и качественные дороги» реализуется в рамках программы комплексного развития транспортной инфраструктуры Новосибирской агломерации. Финансирование проекта в 2017 году составило 2,2 млрд руб. (средства федерального, областного и местного бюджетов), дорожные работы велись на 55 объектах. В проект вошли автодороги регионального и межмуниципального значения, улично-дорожная сеть городов Бердск, Искитим, Новосибирск, Обь, р.п. Кольцово.

В 2018 году на реализацию проекта из таких же источников финансирования направлено 2,4 млрд руб. В области работы запланировано выполнить на 54 объектах.

Новосибирская область стала единственным регионом России, который получил возможность реализовывать капиталоемкие объекты дорожной инфраструктуры в рамках проекта «Безопасные и качественные дороги» уже с 2017 года. Первым объектом стала реконструкция К-17р на участке Новосибирск-Ярково, где в рамках международного форума «Транспорт Сибири» побывала делегация представителей Федерального дорожного агентства, областного минтранса, депутатского корпуса региона.

Заместитель руководителя Федерального дорожного агентства Игорь Астахов отметил, что регион с честью справляется с реализацией проекта. «На всем протяжении реализации проекта Новосибирская область была в числе лучших. Я оцениваю очень высоко ресурсы и возможности исполнения этого проекта в регионе. Указом президента от 12 мая поставлены новые задачи по улучшению сети региональных дорог в целом, не только дорог агломераций, но и субъектов федерации. Очевидно, что федеральное финансирование по регионам не будет снижаться», — отметил он.

В 2017 году по программе «Безопасные и качественные дороги» в регионе проводилась реконструкция и строительство трех базовых объектов, обеспечивающих синхронизацию городских, региональных и федеральных трасс. Это участок протяженностью 1,4 км у поселка Садовый, обеспечивающий связь с Северным обходом и позволяющий связать строящийся Восточный обход с городской чертой Новосибирска, а также 8-километровый участок трассы К-17р, предусматривающий обход Верх-Тулы и Яркова, который подрядчик готов сдать уже в 2020 году вместо предусмотренного планом 2023 года. Кроме того, участники рабочей поездки проинспектировали ход строительства и реконструкции федеральной трассы М-51 на участке обхода Коченево. «Все эти объекты — важные составляющие транспортного каркаса Новосибирской агломерации, где проходят основные экономические и социальные потоки», — рассказал Федор Николаев. «Благодаря проведению этих работ мы сможем добиться не только увеличения пропускной способности, снижения аварийности, но и приведения в нормативное состояние региональных дорог. К сожалению, сегодня они зачастую уже не соответствуют потребностям региона. Например, уже сейчас средний трафик транспорта на дороге «Аэропорт Толмачево — Северный обход» составляет 18 тыс. автомобилей в сутки — это норматив автодороги первой категории. Таким образом, строительство и реконструкция этих трасс — это и безопасность, и социалка, и экономика», — отметил законодатель.

ДОРОГАМ НОВОСИБИРСКА — ОСОБОЕ ВНИМАНИЕ

Программа «Безопасные и качественные дороги», финансируемая из федерального и областного бюджетов, в прошлом году позволила Новосибирску выйти на норматив по ремонту дорожного покрытия. В программу входят трассы, которые имеют агломерационное значение. На реализацию мероприятий по БКД в Новосибирске в 2018 году выделено более 1 млрд руб. из 2,4 млрд руб., предусмотренных региону.

Кроме того, в ходе последней сессии законотворения из областного бюджета в пользу Новосибирска было перераспределено дополнительно 300 млн руб., которые также пойдут на ремонт дорог, 150 млн руб. выделены на работы по улицам Объединения и Титова. «В этом году мы совместно — правительство, законодательное собрание и город — приняли решение в рамках межведомственной комиссии оказать областному центру дополнительную поддержку, поскольку своим бюджетом он справиться не может», — подчеркнул Федор Николаев. «У нас всего на Новосибирск предусмотрено по программе БКД 1,2 млрд руб., из них 450 млн руб. — региональные средства», — рассказал он.

Программа «Безопасные и качественные дороги» нацелена на ликвидацию участков концентрации ДТП и аварийно опасных участков дорог. В перечень обязательных мероприятий, помимо ремонта существующего покрытия проезжей части, съездов и парковочных карманов, островков безопасности, входят установка дорожных знаков и светофоров, пешеходного ограждения и нанесение дорожной разметки.

Всего в рамках реализации приоритетного федерального проекта «Безопасные и качественные дороги» в 2018 году в Новосибирске планируется выполнить ремонт на 21 км автодорог и ликвидировать 9 мест концентрации ДТП. Работы должны быть завершены до 1 октября.



Заместитель руководителя Федерального дорожного агентства Игорь Астахов