



ПРЕСС-СЛУЖБА «ГАЗПРОМБАНК»

ент приходит в банк, чтобы открыть вклад, он выбирает себе финансового партнера, который не только сохранит его средства по определенной доходности. Этот партнер должен стать кем-то более важным и близким клиенту, чтобы с ним можно было посоветоваться, как лучше распорядиться этими средствами с максимальной выгодой.

В этом направлении у нас есть целый ряд проектов, как по созданию наиболее удобных вкладных продуктов во всех каналах обслуживания клиентов, так и комплексного пакетного обслуживания клиента с учетом его потребностей.

— В годовом отчете за 2017 год Агентство по страхованию вкладов (АСВ) отмечает, что растет доля крупнейших банков и на топ-30 уже приходится практически 90% рынка вкладов. Где предел этого роста?

— Доля крупнейших банков будет расти за счет перехода клиентов, которые ищут более стабильные организации, в основном с государственным

участием и поддерживаемые крупными институтами. По моей оценке, доля вкладчиков в крупнейших банках за 2018 год может увеличиться на 2–5% без существенного увеличения портфеля розничных вкладов в целом по рынку.

— В 2017 году три госбанка выпустили свои облигации для физлиц, установив по ним ставку выше доходности вкладов. Планирует ли Газпромбанк тоже подготовить выпуск своих облигаций для широкого круга инвесторов?

— Это интересный опыт на рынке и сейчас изучается в Газпромбанке со всех сторон.

— В конце прошлого года на фоне общего падения процентных ставок по рублевым вкладам банки стали повышать ставки по валютным вкладам. С чем связан этот ажиотаж?

— Рост ставок по валютным вкладам обусловлен совокупностью внешних и внутренних факторов. К внешним факторам можно отнести повышение ставки ФРС. В прошлом году ФРС подняла ставку на 0,75 п. п., потенциально в 2018 году она также поднимет ставки еще на 0,75–1,00 п. п. Кроме того, на фоне усиления регуляторного давления на банки в мире на-

блюдается некоторое ухудшение ситуации с доступностью долларовой ликвидности. В частности, это проявляется в росте ставок LIBOR темпами, даже превышающими рост ставки ФРС.

Среди внутренних факторов стоит отметить не слишком благоприятную ситуацию с валютной ликвидностью у российских банков, которая связана как с санкциями, так и отчасти с политикой дедолларизации российской банковской системы, проводимой ЦБ. Таким образом, рост долларовых ставок — это объективный процесс, отражающий текущую рыночную ситуацию, которая может продолжиться в ближайшем будущем.

На мой взгляд, это долгосрочный тренд, но при этом могут образовываться локальные периоды избытка валюты.

— Актуально ли сейчас возвращение к теме безотзывных вкладов?

— Если говорить в контексте идеи Анатолия Аксакова в части помощи гражданам с ипотечными кредитами, то стоит также учитывать, что данное предложение (основанное на технологии стройсберкасс в Германии) скорее нацелено на наиболее незащищенные слои населения, которые не могут себе позволить обычную ипотеку. Соответственно, для таких клиентов эти суммы накоплений могут быть единственной подушкой ликвидности, и невозможность получить деньги со вклада в любой момент является критической в силу возникновения сложной ситуации. В целом, на мой взгляд, безотзывные вклады — это интересная инициатива, но данный продукт не подходит для всех категорий клиентов и не обязательно связывать ее с дальнейшим получением ипотечного кредита.

Такие вклады скорее подходят и будут интересны клиентам массового высокодоходного сегмента и выше по уровню доходов, которые имеют большую свободу в распоряжении своими накоплениями и осознают последствия невозможности изъятия средств в любой момент времени, соответственно именно за это и получают надбавку к ставке.

Дополнительно отмечу, что одним из важных индикаторов на рынке станет фактический спрос со стороны клиентов на безотзывные сберегательные сертификаты, которые согласно ГК РФ можно будет выпускать с начала июня текущего года. ●

«Безотзывные вклады — это интересная инициатива, но данный продукт не подходит для всех категорий клиентов»