

В НОВОЕ СТОЛЕТИЕ С НОВЫМИ ПЕРСПЕКТИВАМИ

Производитель радиолокационной техники завод НИТЕЛ закончил 2017 год с положительной динамикой по объемам производства и с хорошим финансовым результатом. В 2018 году предприятие намерено увеличить объемы поставок РЛС для нужд Минобороны и активно заниматься развитием экспортных поставок. Кроме того, положительно скажется на работе предприятия проведенное техническое переоснащение производства, модернизация РЛС 55Ж6У и впервые начавшаяся работа по контрактам жизненного цикла радиолокационных станций, рассказывает генеральный директор НИТЕЛа Сергей САМОЙЛОВ.



— Сергей Борисович, с какими финансовыми результатами закончил год НИТЕЛ?

— Ярким отражением проведенной в 2017 году работы являются показатели по объему отгруженной продукции. Рост составил 9,5% по отношению к 2016 году, отгрузка достигла почти 8,7 млрд руб. Если брать показатели по товарной продукции, то они увеличились на 19,6% и превысили 11 млрд руб. Чистая прибыль по итогам 2017 года составила 546 млн руб.

— Как бы вы оценили работу предприятия в 2017 году? Какие поставленные задачи удалось реализовать?

— Хочу заметить, что самым важным событием в жизни завода в прошлом году стал его 100-летний юбилей. Это очень большая ответственность — на должном уровне провести столь важное для НИТЕЛа мероприятие, и большая радость — быть современником такого события. Коллектив завода прекрасно справился с работой и завершил год с положительными результатами, что особенно значимо в юбилей.

Те задачи, которые мы ставили перед собой по техническому перевооружению предприятия, практически выполнены. Надо отметить, что работа по модернизации завода продолжалась более 10 лет. За это время было приобретено больше 350 единиц оборудования, освоены новые виды производств, в том числе опорно-поворотных устройств (ОПУ), элементов гидравлики, зубообработка. Это означает, что НИТЕЛ может в полном объеме выпускать радиолокационную технику без привлечения сторонних организаций, за исключением поставщиков входящих изделий, материалов и комплектующих. За этим стоит огромная работа совета директоров, трудового коллектива НИТЕЛ, и мы по праву ей гордимся.

— Сколько средств было вложено в модернизацию завода? И каких экономических результатов вы ждете от технического перевооружения?

— Объем средств, вложенных в техпереоснащение в 2017 году, превысил 160 млн руб., а за последнее десятилетие — 2,7 млрд руб. В первую очередь модернизация необходима, чтобы работать с нужным качеством и в срок исполнять ГОЗ.

Существующая экономическая ситуация подталкивает нас к тому, чтобы как можно больше производить у себя, а не по кооперации. Таким образом, мы сокращаем риски, увеличиваем собственные объемы работ и повышаем экономическую рентабельность.

— Осваивает ли завод производство новых видов радиолокационной техники?

— НИТЕЛ за собственные средства провел модернизацию ранее выпускаемой техники. Необходимость новых разработок связана с тем, что у каждого изделия есть срок службы. Со временем меняется электронная база, появляются новые технические решения, обновляются требования к технике со стороны основного заказчика — Министерства обороны. На это надо вовремя реагировать и проводить модернизацию изделий. Так, в 2017 году закончилась модернизация радиолокационной станции 55Ж6У. Для предприятия в рамках выполнения гособоронзаказа это был первый опыт проведения опытно-конструкторских разработок по полному циклу, включая государственные испытания. Мне приятно отметить, что завод выполнил эту работу с нужным качеством и в нужные сроки.

— Обновляет ли предприятие технику, поставляемую на экспорт, чтобы конкурировать с производителями РЛС из других стран?

— В настоящее время мы проводим разработку новой современной станции, которая в этом году должна выйти на испытания. Она изначально разрабатывалась для экспорта. Кроме этого, мы серийно выпускаем целый ряд изделий в экспортном исполнении, которые регулярно модернизируются. В плане экспорта у нас есть постоянные партнеры, с которыми мы работаем. Тем не менее более стабильной является работа в рамках ГОЗа, когда мы заранее знаем и планируем объем продукции для Минобороны.

— В последнее время широко обсуждается тема диверсификации оборонных предприятий. У тех, кто на 100% сосредоточен на производстве продукции в рамках ГОЗа, множество вопросов к тому, как должен выполняться переход на мирные рельсы. Готовы ли предприятия, выпускающие радиолокационную технику, к выпуску гражданской продукции?

— Чтобы выполнить диверсификацию производств в радиоэлектронной отрасли, необходимо, чтобы в России была собственная элементная база. К сожалению, в 90-е годы это направление было почти утрачено. Элементная база сохранилась только по направлению производства военной продукции. Для того чтобы проводить диверсификацию таких предприятий, как НИТЕЛ, которое является производителем радиолокационной техники военного назначения, необходимо произвести новое техническое перевооружение по направлению гражданской продукции. Последние десятилетия предприятие за собственные средства проводило техническое переоснащение для выпуска военной техники, и, чтобы провести новую модернизацию производства, необходима соответствующая государственная программа. В то же время завод ни в коем случае не считает ситуацию критической, и основным направлением деятельности с точки зрения дальнейшего развития видит работу по увеличению экспортных поставок.

— Какие задачи ставит перед собой завод на 2018 год?

— В наших планах в текущем году увеличить объем отгруженной продукции на 12%. На данный момент большая часть контрактов уже заключена. Надеюсь, что в первом квартале договорная компания завершится и предприятие получит авансовые платежи от Министерства обороны. Для нас принципиально важно, что в этом году мы планируем заключить контракты жизненного цикла. Это в какой-то степени эксперимент по линии работы с Минобороны, по крайней мере, по нашему направлению. Контракт жизненного цикла подразумевает техническое обслуживание станций, проведение ремонтных работ в войсках и на предприятии, модернизацию техники при необходимости. НИТЕЛ и раньше выполнял такие работы, но по отдельным договорам. Теперь контракт заключается на 10 лет, и это значит, что мы гарантируем себе работу на это время. Для Министерства обороны заключение таких контрактов также выгодно, потому что производитель отвечает за работу выпускаемых им изделий с момента производства и фактически до момента утилизации. Это большая ответственность для предприятия. Я убежден, что мы справимся с этой работой.

