

«СТРУКТУРА РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В ДОСТАТОЧНОЙ СТЕПЕНИ ДИВЕРСИФИЦИРОВАНА»

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ АО КБ «АССОЦИАЦИЯ» МИХАИЛ ГАПОНОВ В ФЕВРАЛЕ ВОШЕЛ В ПРАВЛЕНИЕ РСПП. ОН ОЦЕНИЛ ИТОГИ РАБОТЫ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ И РАССКАЗАЛ, НАД ЧЕМ ПРЕДСТОИТ РАБОТАТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ОБЪЕДИНЕНИЯМ ПРОМЫШЛЕННИКОВ В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ.



НИКОЛАЙ ШИГАЛОВ

GUIDE: Михаил Викторович, в феврале вы вошли в правление Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП). В чем будет заключаться ваша работа и что значит это кадровое решение для нижегородской промышленности?

МИХАИЛ ГАПОНОВ: Вхождение в правление РСПП означает возможность участвовать в заседаниях правления и высказывать свою точку зрения, будучи членом коллегиального исполнительного органа объединения работодателей. Это также предполагает участие в комиссиях, которые вырабатывают различные решения по основным направлениям развития промышленности. Это возможность формулировать свою позицию по ключевым для нижегородских предприятий вопросам. Понятно, что от Нижегородской области нас в правлении РСПП всего трое (кроме Михаила Гапонова в него входят генеральный директор Нижегородской ассоциации промышленников и предпринимателей Валерий Цыбанев и председатель совета директоров ПАО «Русполимет» Виктор Клочай), но нужно задействовать все инструменты, которые будут отражать коллективный интерес субъекта. Напомню, что он заключается в развитии несырьевых отраслей экономики и совершенствовании законодательных и подзаконных актов, регулирующих деятельность обрабатывающей

промышленности. По этим вопросам у нас есть коллективная позиция, и, думаю, наше присутствие в правлении РСПП существенно.

Г: О чем шла речь на последнем съезде РСПП 9 февраля? Какие задачи ставит перед собой Союз?

М. Г.: Если говорить в целом, то съезд поставил задачи, которые необходимо реализовать, если мы хотим добиться существенного промышленного роста и положительной динамики ВРП и ВВП. Конечно, речь идет о прогнозируемой налоговой нагрузке для предприятий, о механизмах государственной поддержки совершенствования производственно-технической базы, о подготовке высококвалифицированных рабочих кадров, о доступных условиях подключения к инфраструктуре — электроэнергии и газу. Последний вопрос, по мнению членов РСПП, является особенно важным для предприятий, потому что сегодня существуют сложности взаимопонимания между обрабатывающей промышленностью и естественными монополиями: есть ряд проблем, связанных с тарифами, ценами на подключение и возможностью увеличения объемов отпускаемой электроэнергии. Если руководство страны говорит о том, что не может быть привилегированных отраслей, то необходимо решить вопросы с естественными монополиями.

Г: Будет ли РСПП работать над дальнейшей корректировкой ФЗ № 275 «О государственном оборонном заказе» (ГОЗ), который доставил немало проблем предприятиям ОПК?

М. Г.: Прежде всего хочу отметить, что этот закон пример того, как власти прислушались к мнению профессионального сообщества — субъектов и промышленных предприятий, поскольку он в значительной степени был модернизирован. Я считаю, что на данный момент ФЗ № 275 — это инструмент, который позволяет предприятиям оборонно-промышленного комплекса работать. Он, несомненно, нуждается в дальнейшем совершенствовании. Следует понимать, что следующий шаг по его корректировке — оценка его регулирующего воздействия. По выводам, которые будут сделаны, необходимо сформировать некий консенсус из мнений самих предприятий, профессиональных сообществ, заказчиков оборонной продукции. Я полагаю, что РСПП будет работать в этом направлении. На мой взгляд, корректировки могут быть внесены, но это вопрос времени.

Г: Сегодня власти много говорят о том, что нужно провести диверсификацию на предприятиях оборонно-промышленного комплекса. Такую задачу поставил президент. Однако сами оборонщики уверены, что для многих исполнителей ГОЗа это невозможно. На ваш взгляд, насколько реализуема эта задача?

М. Г.: С одной стороны, когда мы говорим о проведении суверенной внешней политики, то должны понимать, что это напрямую связано с обороноспособностью вооруженных сил. Это значит, что государство должно тратить деньги, закупая для армии вооружение собственного производства. Чем отличается держава первого уровня от державы второго уровня? Держава первого уровня делает себе оборонку сама. И в этом случае речи о работе в рыночных условиях, как это происходит с гражданской продукцией, быть не может. С другой стороны, оборонная промышленность — это очень хорошая отрасль, где, в частности, есть государственный оборонный заказ, и получать его — привилегия. Поэтому в условиях, когда он снижается, будь готов содержать мобилизационные мощности, чтобы развернуть их в нужный момент, а пока — оптимизируй затраты, будь готов в чем-то ужаться. Это своего рода входной билет в этот сектор, и, по крайней мере, честный подход.

Г: По итогам 2017 года индекс промышленного производства (ИПП) в Нижегородской области составил 104,7%, по обрабатывающим отраслям — 105,5%. Нас принято сравнивать с Татарстаном и другими регионами, которые традиционно наиболее сильны в промпроизводстве. Но в Татарстане по итогам года ИПП — 1,8%, в Свердловской области — 3,1%, в Башкирии — 2,3%. Чем обусловлена такая динамика нижегородской промышленности?

М. Г.: Если продолжить тему ОПК, то нужно отметить, что ГОЗ не снижался, был выполнен вовремя и в полном объеме. Кроме того, хорошо сработали основные для региона отрасли — металлургия, химия и нефтехимия. И когда все так удачно складывается, это говорит о том, что структура региональной экономики в достаточной степени диверсифицирована, производственная база современна, а технологические процессы отлажены. То есть работа промышленных предприятий отвечает потребностям времени и рынка.

Г: В 2017 году предприятия Нижегородской области заняли в банках 763 млрд руб. — на 4,2% больше, чем в 2016-м. Кредитный портфель корпора-

тивных клиентов вырос на 10%, до 364 млрд руб., против падения на 14% в 2016-м. Действительно ли, по вашему мнению, растет интерес у предприятий к заемным средствам? С чем это связано?

М. Г.: Действительно, по работе банка «Ассоциация» я вижу, что есть реальный рост числа кредитных заявок, и значит, промышленные предприятия, а также малый и средний бизнес видят перспективы развития. С другой стороны, этот рост связан с тем, что государство сейчас действительно эффективно работает с механизмами поддержки. Например, это специальная программа Министерства экономического развития, которая позволяет банкам кредитовать малый и средний бизнес по ставке 6,5% годовых, а также получать субсидии из федерального бюджета для поддержки предпринимательства. Всего в программе принимает участие 14 банков, в том числе «Ассоциация», единственный региональный нижегородский банк в этом списке. Теперь мы можем предоставлять займы на инвестиционные цели от 3 млн до 250 млн руб. на срок до 10 лет, а также на пополнение оборотных средств от 3 млн до 100 млн руб. на срок до трех лет. У нас большое количество заявок по этой программе, и первый кредит мы уже выдали. У корпорации МСП (АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства») есть программа по предоставлению займов под 9,6% и 10,6% годовых — по ней тоже активно поступают заявки. Заработали программы поддержки Федерального фонда развития промышленности, и в Нижегородской области несколько предприятий получили по ним займы. В целом деньги подешевели, по сравнению с тем, что было пять-шесть месяцев назад, и все это привело к тому, что предприятия вновь стали задумываться об обновлении материально-технической базы и выпуске новой продукции.

Что касается размера кредитного портфеля, то его рост может означать, что количество займов и их объемы увеличились, но, с другой стороны, это можно трактовать и как некий показатель, который зависит от производственного цикла предприятий, например, что кто-то просто еще не расплатился по займам, получив деньги позже, чем планировал. В любом случае кредитная нагрузка составляет четверть от объема отгрузки промышленных предприятий Нижегородской области (1,2 трлн руб.), а значит, находится на безопасном уровне.

Беседовала Александра Викулова



ИНТЕРВЬЮ