

## ИНВЕСТИЦИИ

## Где деньги взять

— инвестиции —

**На фоне снижения ключевых ставок пермские банки фиксируют рост объемов выданных юрлицам кредитов. Лидерами по привлечению заемных средств в прошлом году стали предприятия химической отрасли, машиностроения и энергетики. Сложности с получением кредитов возникают в основном у мелко- и среднего бизнеса, а также у предприятий, решивших вложиться в стартапы. Причины — высокие требования к заемщикам.**

Совет директоров Центробанка РФ в феврале принял решение снизить ключевую ставку на 25 базисных пунктов — до 7,5%, что совпало с ожиданиями экспертов и рынка.

Таким образом власти пытаются стимулировать кредитование, что уже отметил председатель правительства Российской Федерации Дмитрий Медведев. Глава правительства, выступая на Российском инвестиционном форуме, обратил внимание на то, что инвесторам нужны «дешевые, длинные деньги» — за счет успешного таргетирования инфляции. «Сейчас средние ставки по ипотеке и кредитам нефинансовым компаниям опустились ниже 10%», — констатировал глава кабинета министров. Он подчеркнул, что Центральный банк «готов создавать более благоприятные условия для банков, которые кредитуют развитие производства».

Потенциально такие действия регулятора могут стимулировать кредитование в России, в частности кредитование юридических лиц и использование заемных средств в качестве инвестиций. Согласно данным Центробанка, ежегодно объем привлеченных юрлицами средств растет. Так, в 2015 году было привлечено 218,04 млрд руб., в 2016-м эта цифра выросла до 244,4 млрд руб. В 2017 году объем предоставленных кредитными организациями кредитов юридическим лицам в Пермском крае составил 293,5 млрд руб.

В отделении по Пермскому краю Уральского главного управления Центрального банка РФ сообщили, что лидерами по привлечению кредитов в 2017 году были предприятия химической отрасли (доля в основном объеме предоставленных кредитов составила 28%), машиностроения — 15% и энергетики — 7%. Статистика вполне соответствует рейтингам крупнейших налогоплательщиков региона, в которых первые места не один год занимают предприятия нефтегазового сектора (в частности, входящие в состав «ЛУКОЙЛа») и представители калийных компаний — «Уралкалий» и «Еврохим». Стоит отметить, что лидеры экономики региона предпочитают привлекать средства на мировых рынках. Так, в августе 2017 года «Уралкалий» подписал соглашение с 11 международными банками о привлечении предректорского финансирования на сумму \$ 850 млн.

Основными клиентами местных банков остаются средние и малые предприятия. Банки фиксируют рост выданных кредитов за прошлый год. Так, кредитный портфель корпоративных клиентов Пермского отделения Сбербанка за 2017 год увеличился на 8,7% — с 50,3 млрд руб. до 54,7 млрд руб.

Способствует росту объемов кредитования, по мнению специалистов крупнейшего кредитно-финансового учреждения страны, снижение ставок по кредитам, упрощение процедуры принятия решений, что сокращает сроки рассмотрения заявок. При этом Сбербанк при оценке платежеспособности каждой компании-заемщика взвешенно подходит к потенциальному риску невозврата кредита, говорит в пресс-службе Пермского отделения банка. Банк контролирует целевое использование кредитных средств, мониторинг выполнения условий кредитного договора, и вместе с тем продолжает поддерживать своих заемщиков в полном объеме.

Несмотря на рост объемов кредитования, участники рынка отмечают, что сегодня банки стали предъявлять более высокие требования к потенциальным заемщикам. Это связано в том числе и с ужесточением требований, предъявляемых

к кредитно-финансовым структурам со стороны ЦБ. Существует определенный «портрет» предприятий, которые банки сегодня охотнее кредитуют, говорят эксперты. Это действующий бизнес с положительной рентабельностью, стабильно работающий на рынке не менее года, а также обладающий достаточной степенью финансовой устойчивости. «В текущих экономических условиях таких предприятий не так много», — замечает директор филиала СДМ-банка в Перми Александр Шишмагаев. — «Остальные, к сожалению, испытывают проблемы. Сейчас серьезно ужесточились условия работы бизнеса, контроль за операциями, что, в свою очередь, влечет за собой ужесточение требований и к самим заемщикам».

Бизнесу, который сегодня оказался в условиях падения продаж и прибыли, конечно, сложно становиться сильнее, говорит Александр Шишмагаев. «Покупатели сохраняют осторожность в расходах, и это сказывается на результатах и настроениях предпринимателей», — констатирует эксперт. — «Качество заемщиков в условиях стагнации экономики, естественно, падает, что также сказывается и на объемах кредитования». Самыми частыми причинами отказа в кредитовании предпринимателей являются отрицательная кредитная история, высокая кредитная нагрузка, низкая платежеспособность и отсутствие ликвидного обеспечения у заемщика, резюмирует банкир.

«Особенно положительно кредитными организациями оценивается в решении данного вопроса наличие у предприятий, допустим, госконтрактов или исполнение контрактов с контрагентами, которые входят в различные значимые рейтинги», — делится опытом генеральный директор ООО «Уральский завод противополюсных материалов» (УЗПМ) Дмитрий Пылев. — В таком случае проблем возникнуть не должно. Объективность у банков есть, они готовы на сотрудничество с понятными для себя рисками. Хуже будет обстоять дело с финансированием стартапа или сделки, в которой есть определенные риски. Ситуация сложилась

следующая: деньги у банков есть, но мало тех, кому они готовы дать средства в рамках инвестпроекта». Еще сложнее привлечь средства для начинающего бизнеса. Так, по словам Николая Косвинцева, руководителя инновационного центра «МОЗГОВО», на сегодняшний день привлечь кредитные средства — задача во многом посильная, но если речь идет о сравнительно небольших суммах, как правило, не более 10 млн руб. «Зачастую для реализации бизнес-проекта требуется более 10 млн», — поясняет эксперт. — «Такую сумму тоже можно получить, но в этом случае займодавец-инвестор предъявляет дополнительные требования, например наличие софинансирования, залога, заказчика, покупателя и тому подобное». Финансирование стартапа или сделки, в которой есть определенные риски, будет затруднено по определению, считают эксперты.

«Ситуация сложилась следующая: деньги у банков есть, но мало тех, кому они готовы дать средства в рамках инвестпроекта», — говорит Дмитрий Пылев. — В истории с инвестиционным кредитованием, где риски традиционно выше, чем при заявке на пополнение оборотного капитала, есть один любопытный момент. В стране развита программа поддержки малого бизнеса, есть крупный бизнес, который вхож к владельцам банков, а есть средний бизнес. Например, УЗПМ. Получается, что такие, как мы, не обладаем инструментами, которые доступны малому бизнесу, но и к руководству кредитных организаций в случае необходимости не идут. «Средние» ориентируются прежде всего на собственные силы. Нас оценивают по возможности».

И такой осторожный подход в высокорисковых операциях оправдан, считают эксперты. Отметим, что лишь 3,4% малых предприятий России существуют дольше трех лет. Это хуже, чем в тех же странах Западной Европы, где данный показатель достигает 6–10%.

«Регулятор требует от кредитных организаций максимальной прозрачности при оценке рисков», — продолжает Александр Шишмагаев. — И это касается не только от-

четности, финансовых показателей заемщика и целевого использования кредитных ресурсов. К ним добавились дополнительные параметры: оценка реальности деятельности, объема выплачиваемых налогов, качества контрагентов, соответствие объемов бизнеса количеству сотрудников, а также уровень зарплат сотрудников». Впрочем, как чиновники, так и бизнес ищет возможности максимально выгодно привлечь заемных средств. Дмитрий Медведев на Российском инвестиционном форуме заявил о создании фабрики проектного финансирования. «Сегодня я подписал решение об утверждении программы „Фабрика проектного финансирования“, а также правила предоставления субсидий ВЭБу для осуществления кредитных сделок в рамках работы этой фабрики, то есть эта фабрика создана», — цитирует главу кабинета ТАСС.

По словам главы правительства, за 2017 год по всем льготным программам выдано кредитов на сумму 670 млрд руб. «Это привело к снижению конечных ставок для заемщиков на 3% в целом по рынку», — отметил премьер-министр. Он напомнил, что в этом году запущена обновленная программа, по которой для кредита в инвестиционных целях конечная ставка составит 6,5% при максимальном лимите в 1 млрд руб. «Для участия в программе отобрано 15 банков. Регионы должны включиться в эту работу», — указал Дмитрий Медведев. Оператор фабрики и организатор синдикации — Внешэкономбанк. Механизм фабрики предусматривает предоставление кредитных средств заемщикам на основании договоров синдицированного кредита.

Еще один механизм льготного кредитования уже опробовали в Прикамье. Пермское отделение Сбербанка реализовало первую сделку в рамках новой Программы льготного кредитования Минэкономразвития России, заключив договор на предоставление невозвобновляемой кредитной линии с ООО «Уральский завод пластификаторов» на сумму 150 млн руб. Данные средства будут направлены на развитие производства — приобре-

тение внеоборотных активов, приобретение оборудования для комплектации и гранулирования мягкого ПВХ. Процентная ставка для заемщиков в рамках программы составляет 6,5%. Дополнительные комиссии и сборы отсутствуют, сообщают в Пермском отделении Сбербанка. Программа является государственным механизмом финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства и реализуется Минэкономразвития России.

«Чтобы увеличить доступность заемных средств для бизнеса и, тем самым, сумму выданных средств, стоит, во-первых, оказывать заемщику помощь в разработке бизнес-плана, чтобы займодавец или инвестор более глубоко понимал суть проекта и приобрел уверенность в его состоятельности, а заемщик учитывал большее количество различных требований и замечаний к проекту — то есть возможных рисков», — считает Николай Косвинцев. — Во-вторых, до сих пор имеет смысл ходатайствовать о существенном уменьшении процентной ставки по заемным средствам, то есть стремиться к снижению долговой нагрузки заемщика. В-третьих, в отношении инновационных проектов стоит учреждать новые и отлаживать имеющиеся сервисы по содействию поиску инвесторов, заказчиков и покупателей».

Впрочем, даже в существующих условиях системная работа дает свои плоды. «Проблем с банковским сектором у нас нет», — говорит Дмитрий Пылев. — Ведем сотрудничество с десятками организаций. При этом понимаем, что каждый наш партнер — это своя „кухня“, свои особенности. Поэтому практикуем индивидуальный подход ко всем. Например, всегда внимательно изучаем предложения кредитных организаций, новые продукты. Если вы видите, что какой-то банк провозгласил выдачу банковских гарантий, то есть смысл оценить его условия. Надо держать нос по ветру и смотреть акции. Таким образом, у предприятия появляется возможность воспользоваться флагманским продуктом на выгодных началах».

Василий Львов

## Занимательное станкостроение

### В Прикамье появилась новая отрасль промышленности

АО «СТП «Пермский завод металлообрабатывающих центров» (ПЗМЦ) запустило в Перми новый производственный комплекс, способный ежегодно выпускать до 200 современных станков. У истоков проекта стояли руководители ПЗМЦ и ПАО «Протон-ПМ». Помощь в открытии производства оказали Минпромторг РФ и АО «Станкопром». Задача пермского завода — обеспечить высокотехнологичным оборудованием российские и зарубежные предприятия.

На минувшей неделе в Пермском крае состоялось знаковое событие для отечественной промышленности. АО «СТП «Пермский завод металлообрабатывающих центров» открыло новую производственную площадку, на которой серийно будут производиться современные токарные станки. Станкостроение — новая отрасль для региона, до создания ПЗМЦ подобная продукция в Прикамье не производилась серийно никогда. Токарные обрабатывающие центры серии «Протон Т» сегодня занимают достойное место в ряду производимого в России оборудования и успешно эксплуатируются на крупнейших российских предприятиях авиакосмического и оборонно-промышленного комплекса. Ввод в эксплуатацию производственной площадки размером более 4 тыс. кв. м позволит увеличить объемы производства высокотехнологичных обрабатывающих центров для нужд предприятий оборонно-промышленного комплекса до 200 единиц оборудования в год.

Активное участие в создании нового производства приняли Министерство промышленности и торговли РФ и АО «Станкопром». Проект создания станкостроительного производства был включен в государственную программу «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности». Приветствие в адрес его участников от имени министра промышленности и торговли РФ зачитал замначальника департамента станкостроения Минпромторга Дмитрий Никитин. Как отметил министр, станкостроение является стратегической отраслью для нашей страны, которая обеспечивает ей технологическую независимость и обороноспособность. Ее состояние во многом определяет уровень развития национальной экономики, поэтому данной отрасли государство уделяет «беспрецедентное внимание». Министр подчеркнул, что ведомство включилось в работу по созданию в Перми новой производственной площадки четыре года назад. «Открытие этого комплекса —

важный этап для отечественного станкостроения, яркий пример взаимовыгодного сотрудничества между государством и бизнесом. Убежден, что открытие комплекса будет способствовать развитию отечественной промышленности», — отметил в своем обращении министр.

Глава министерства промышленности, предпринимательства и торговли Пермского края Алексей Чибисов заявил, что с проекта ПЗМЦ начинается история станкостроительной отрасли региона. «Для Прикамья важен не только сам факт открытия производства, но и то, что в регионе появились компетенции, которые позволяют изготавливать такую продукцию, и, главное, носители этих компетенций», — сообщил господин Чибисов. Он напомнил, что обрабатывающие центры, которые производит ПЗМЦ, являются собственной разработкой специалистов предприятия, а также ПАО «Протон-ПМ», без поддержки которого реализация этого проекта была бы невозможна. На площадке «Протона» были изготовлены первые образцы станков.

Стоит отметить, что государственную поддержку проект получил в 2014 году. До этого создание в Перми станкостроительного производства целиком держалось на энтузиазме основателей ПЗМЦ и руководства «Протона-ПМ». К тому времени российское машиностроение остро нуждалось в современном обрабатывающем оборудовании. Причем политические и экономические процессы свидетельствовали о том, что это должно быть оборудование отечественное. Только в ракетно-космической отрасли возраст отечественного станочного парка составлял 20 лет и более. Перед коллективом предприятия стояла задача фактически с нуля создать новое производство, подобно которому на территории Пермского края никогда не было. В то же время в Перми были специалисты по высокотехнологичной продукции, а также ресурсы для их обучения и подготовки. Также в плюс столице

Прикамья сыграло и ее удачное географическое положение относительно местонахождения потенциальных рынков сбыта и возможности получения комплектующих.

В 2012 году участники проекта зашли в этап научно-конструкторских работ, продолжавшихся два года. Для этого было создано специализированное конструкторское бюро, которое разработало проектную документацию изделий и технологию будущего производства. В феврале 2014 года в Перми был изготовлен первый в России горизонтальный токарный станок с ЧПУ, который тут же был задействован в производственном процессе в ПАО «Протон-ПМ». В течение нескольких месяцев была разработана и зарегистрирована техническая документация на различные модели горизонтальных токарных станков. Начав свой путь с двухосевых станков с ЧПУ, Пермский завод металлообрабатывающих центров постепенно включил в производственную линейку трех- и четырехосевые станки, с осью С и осью Y. Конструкторским бюро предприятия разработан проект восьмисевого станка, который в ближайшие два-три года появится «в железе».

Впрочем, в большей степени, по оценкам создателей производства, сейчас востребовано токарное и фрезерное оборудование в сегменте до четырех осей. Его доля в «корзине спроса» машиностроительных предприятий составляет около 45%. При этом только горизонтальных токарных станков российской промышленности требуется около 5 тыс. в год. Прежде всего, речь идет о предприятиях с долей государственного участия более 50%. Их ежегодный спрос оценивается в 40–50 млрд руб. Потенциальные потребители без госучастия представлены, прежде всего, сферой нефтегазостроения. Именно они, наряду с оборонщиками, а также авиаракетостроительными предприятиями, занимаются обработкой тяжелых сталей, требующих специального оборудования.

Директор ПАО «Протон-ПМ» Дмитрий Щенятский выразил удовлетворение тем, что несколько лет назад на предприятии было принято решение о совместном с ПЗМЦ производстве станков. «Это был совершенно новый опыт для нас, — вспоминает господин Щенятский. — Предприятие специализируется на производстве ракет-



Председатель совета директоров АО «СТП «Пермский завод металлообрабатывающих центров» Иван Аверьянов

ных двигателей и газотурбинных электростанций серии «Урал». И именно на участке сборки последних мы собрали первые станки, отработали технологию и конструкторскую документацию. Это огромный опыт». По словам директора ПАО «Протон-ПМ», первые образцы станков испытывались на предприятии, в результате чего стало понятно, что они способны обрабатывать жаропрочные и сложные сплавы. После этого было принято решение о серийном производстве токарных обрабатывающих центров. Опытные изделия успешно работают на предприятии уже несколько лет. «Хочу пожелать новому заводу расширения линейки оборудования и выполнения производственных планов», — поздравил партнеров Дмитрий Щенятский.

Мощности нового производства сейчас позволяют изготавливать станок за шестнадцать дней. Руководители проекта признают, что при оснащении предприятия использовались лучшие образцы импортного оборудования, но по возможности пытались привлечь отечественных производителей. Часть изделий, например крупногабаритная, была произведена в Перми. Многие образцы, в том числе и комплектующие для продукции ПЗМЦ, впервые изготавливались на территории нашей страны по уникальным чертежам. Например, станины для первых образцов станков ПЗМЦ закупались за границей, но теперь их

производство освоило одно из отечественных предприятий.

«Новые скорости, мощность, габариты изделий российского машиностроительного комплекса требуют использования новых современных материалов, которые нужно обрабатывать. Именно для таких технологий и производится наше оборудование», — отметил автор идеи создания в Прикамье станкостроительного производства, председатель совета директоров АО «СТП «Пермский завод металлообрабатывающих центров» Иван Аверьянов.

Господин Аверьянов добавил, что этот проект состоялся благодаря содействию множества людей. «Я хочу поблагодарить всех, кто пять лет назад поверил в эту идею, — заявил он. — Спасибо «Протону-ПМ», который увидел в нас будущее, спасибо Минпромторгу, который в условиях кризиса мог найти деньги на развитие отечественного станкостроения, спасибо «Станкопрому», который днями и ночами помогал нам в достижении поставленных целей». Сейчас, по словам господина Аверьянова, перед ПЗМЦ стоит задача по производству в этом году 110 единиц оборудования. В перспективе на новой площадке ежегодно будет производиться до 200 изделий. «Производство высокотехнологичной продукции в этой отрасли — залог успеха не только нашего предприятия, но и всего нашего региона и всей страны», — убежден Иван Аверьянов.