



11 Что будет с банковскими ставками по вкладам и кредитам до конца 2017 года

15 За счет чего промышленники Кузбасса смогли увеличить объемы производства в этом году?



За пять месяцев 2017 года банки выдали малому и среднему бизнесу Сибири 224 млрд руб. кредитов. Это почти на 52 млрд руб. больше, чем за аналогичный период прошлого года. Положительную динамику кредитования эксперты объясняют постепенным снижением процентных ставок, необходимостью вкладывать в развитие своего дела, а также непосредственно ростом числа субъектов малого и среднего бизнеса. Представители банковского сектора полагают, что рост кредитования в этой сфере будет продолжаться до конца года.

Кредитная оттепель

— бизнес —

Минус на плюс

По данным Сибирского ГУ Банка России на июнь текущего года, банки выдали представителям МСП в Сибири 224 млрд руб., что на 30% больше, чем за пять месяцев прошлого года — 172,3 млрд руб. Объемы кредитования МСП в Новосибирской области за пять месяцев выросли на 22,5% и составили 49 млрд руб. против 40 млрд руб., выданных за пять месяцев 2016 года. На втором месте после Новосибирской области по объемам кредитования МСП Красноярский край. За пять месяцев текущего года в крае выдано кредитов на сумму 44,7 млрд руб., что на 31,4% больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года (34 млрд руб.). На третьем месте Иркутская область — 44 млрд руб. (+100%).

«Для Новосибирска малый бизнес ведь это не только налоги, но и занятость населения. Если количество предпринимателей растет, растет и количество рабочих мест. В сфере предпринимательства сегодня занято 308 тыс. человек, а это 40% от трудоспособного населения Новосибирска», — рассказал председатель комитета поддержки и развития МСП мэрии Новосибирска Максим Останин. В Новосибирске, по его словам, зарегистрировано 109 тыс. предпринимателей. Это почти на 12 тыс. больше в сравнении с прошлым годом.

В кризис предприниматели опасались обременять свое дело дополнительными кредитами, осматриваясь и выжидая, какие изменения будут на рынке. До середины прошлого года все настороженно относились друг к другу: клиенты не очень хотели финансироваться, а банки не хотели выдавать кредиты. Стабилизация экономической ситуации и снижение ключевой ставки в течение двух последних лет позволили ряду банков увеличить объемы кредитования предпринимателей.

Банковская позиция

Отмечают рост объемов кредитования МСП и банкиры. Как рассказали «Экономике региона» в пресс-службе Сибирского банка Сбербанка России, в первом полугодии количество выданных МСП кредитов в 2,2 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года. В два раза нарастили объемы кредитования МСП и в Альфа-банке, такие данные привел директор по массовому бизнесу филиала «Новосибирский» Альфа-банка Максим Куракулов. Заместитель начальника управления по малому бизнесу РЦ «Сибирский» Райффайзенбанка Дмитрий Бойко сообщил, что за последние четыре года клиентская база банка в сегменте малого бизнеса увеличилась



Главный сдерживающий фактор в выдаче кредита МСП — неустойчивое финансовое положение бизнеса

в четыре раза. По его словам, по итогам первого полугодия в сравнении с аналогичным периодом прошлого года объемы кредитования малого и микробизнеса по Сибири выросли в два раза. «В сегменте „средний бизнес“ также есть рост активности в части кредитования, примерно +35% к уровню прошлого года», — уточнил он.

Руководитель розничного ВТБ в Новосибирске Елена Зайцева сообщила, что рост кредитного портфеля по малому бизнесу у банка в Новосибирске за первое полугодие 2017 года составил 17%, а в целом по Сибири — около 12%. По словам начальника отдела кредитования малого и среднего бизнеса банка «Левобережный» Татьяны Борисовой, портфель кредитования малого бизнеса в банке с начала года увеличился более чем на 10%. По данным на 1 июля, он составляет 10,02 млрд руб. В его структуре около 60% приходится на оптовую и розничную торговлю. Управляющий Сибирским филиалом ВТБ24 Станислав Могильников рассказал, что портфель по кредитным

продуктам МСП в ВТБ24 по Сибири составляет около 30 млрд руб. «Если полтора-два года назад клиенты обращались в банк преимущественно с целью рефинансирования кредитов в других банках, для оптимизации кредитной нагрузки либо замещения действующего кредитного портфеля на пополнение оборотных средств, то сегодня клиенты все чаще обращаются с заявками на цели развития бизнеса, открытия новых направлений, покупку недвижимости, нового оборудования», — заметил господин Могильников.

В кредитном портфеле Сибирского банка Сбербанка России преобладают торговля и сельское хозяйство. Доля индивидуальных предпринимателей в кредитном портфеле составляет 50,2%. В структуре кредитного портфеля банка «Левобережный» около 60% приходится на оптовую и розничную торговлю. В новосибирском филиале Альфа-банка в отраслевой структуре кредитного портфеля преобладают компании розничной и оптовой торговли. По словам Елены Зайцевой, в структуре кредитного портфеля рознично-оптового ВТБ в Новосибирске около 65% составляют оптово-розничные компании, 25% — производственные компании, и около 10% — сферы услуг. В

ВТБ24 больше всего кредитов выдается представителям МСП, представляющим сферы строительства, оптовую и розничную торговлю, операции с недвижимостью. Доля индивидуальных предпринимателей от общего количества заемщиков банка составляет 19%. В банке «Левобережный» около 8% от общего портфеля кредитов малого и среднего бизнеса — кредиты, выданные ИП. Дмитрий Бойко отметил, что среди заемщиков банка преимущественно группы компаний. Реальным индивидуальным предпринимателям, по его оценке, выдано около 10–15% кредитов от общего количества кредитов МСП.

Взвешенный подход

Эксперты считают, что объемы кредитования в секторе МСП растут по нескольким причинам. Из-за экономического кризиса многим компаниям пришлось повременить с модернизацией производства. Однако постоянно откладывать планы по расширению производств, смене технологий, покупке новых помещений невозможно. По этой причине, по словам Дмитрия Бойко, Райффайзенбанк видит оживление в спросе на инвестиционные кредиты. «Но в целом компании очень осторожны и в основном запрашивают небольшие

суммы. В части крупных инвестиционных проектов пока чувствуется затишь», — отмечает господин Бойко.

В Сибирском банке Сбербанка отмечают, что рост кредитования МСП связан с повышением лояльности к клиенту: выросла скорость принятия решения о выдаче кредита, расчет стоимости кредита и залогового обеспечения стал индивидуальным за счет финансового положения, кредитной истории, количества используемых продуктов банка. Также упрощен пакет документов на предоставление кредитов. Согласно с мнением коллег и Елена Зайцева из ВТБ. По ее мнению, рост кредитования МСП — это индикатор стабилизации экономики в стране. «Если два года назад предприниматели оформляли кредиты на пополнение оборотных средств, то с начала этого года мы наблюдаем повышение интереса к инвестиционным продуктам банка, займы оформляют все чаще на развитие, покупку оборудования или недвижимости. Во-вторых, стоимость заемных средств снизилась и сегодня находится на историческом минимуме. В-третьих, компании постепенно перестроили свою работу и научились вести бизнес в новых экономических условиях», — отмечает госпожа Зайцева.

Единственным сдерживающим фактором в выдаче кредита, по мнению экспертов, на сегодняшний день является неустойчивое финансовое положение бизнеса клиента. Порой непросто выяснить истинное положение дел небольшого предприятия, поскольку предприниматели по-прежнему оставляют большой объем своего бизнеса в тени. По мнению Максима Останина, проблема доступности заемных средств становится все более актуальной для предпринимателей, в то время как в прошлые, более благополучные годы самым большим вопросом был недостаток квалифицированных кадров.

«Если с 2011 по 2014 годы предпринимателей интересовало все, что связано с кадрами, налоговым администрированием, то с первого полугодия 2017 года картина мира изменилась, на первое место вышли проблемы с финансовой доступностью», — отмечает господин Останин. По его мнению, политика многих крупных банков до сих пор далека от лояльной. Банки можно понять, считает он, их позиция объясняется как экономической ситуацией, так и жесткой политикой ЦБ. Однако проблема сводится к тому, что у большинства мелких предпринимателей, как правило, не хватает залоговой массы для обеспечения кредитов.

Случайные перемены

По мнению аналитика группы компаний «Финам» Богдана Зварича, пока ситуация с кредитами для МСП

останется противоречивой. «С одной стороны, они стали доступнее с точки зрения снижения ставок. Вслед за регулятором банки снижают ставки по кредитам, что ведет к снижению стоимости обслуживания долга», — отмечает эксперт. В итоге будет появляться все большее количество клиентов, в том числе и тех, которые не смогут в срок исполнять свои кредитные обязательства. Рост просроченной задолженности приведет к ужесточению требований к заемщикам, в результате чего получить кредит будет сложнее. И круг замкнется, объясняет господин Зварич.

«Мы не видим роста в кредитовании МСП, а все изменения пока носят случайный характер. Но к концу года ситуация может измениться в лучшую для предпринимателей сторону. Этому будут способствовать как дальнейшее снижение ставок по кредитам, так и снижение требований со стороны просроченной задолженности», — считает Богдан Зварич.

Представители банковского сектора, в свою очередь, строят оптимистичные планы на второе полугодие. Так, одним из приоритетов Сибирского банка Сбербанка России является увеличение кредитного портфеля МСП и темпов выдачи кредитов. «По итогам года ожидаем прирост портфеля в два раза по сравнению с итогами 2016 года», — рассказали в пресс-службе банка. По словам Максима Куракулова из Альфа-банка, банк также планирует до конца года удвоить кредитный портфель по МСП. Для этого внедрит экспресс-овердрафт для клиентов. Кроме того, банк рассчитывает на положительные результаты после запуска лизинга в третьем квартале 2017 года. Станислав Могильников (ВТБ24) рассказал, что в 2017 году банк планирует на 20% увеличить объем выдачи кредитов МСП по сравнению с прошлым годом. Достичь этих целей планирует за счет постепенного снижения стоимости кредитных продуктов. По словам Татьяны Борисовой («Левобережный»), банк до конца года увеличит кредитный портфель МСБ на 23%.

«Мы планируем содействовать развитию бизнеса с помощью запуска простых и удобных онлайн-сервисов, новых расчетных продуктов и легкого кредитования. В кредитовании мы ждем сохранения интереса к инвестиционным деньгам, поскольку сейчас на рынке встречаются предложения о покупке активов часто на очень привлекательных условиях, и клиенты стараются зафиксировать цену проекта. В среднем сегменте мы также ожидаем существенный прирост клиентской базы и кредитного портфеля до конца года», — резюмировал Дмитрий Бойко.

Татьяна Косачева



Малый растет!

Расчетный счет для малого бизнеса и 3 месяца обслуживания — бесплатно!*

г. Новосибирск: ул. Каменская, 30, ул. Учительская, 44, ул. Русская, 41; г. Бердск: ул. Ленина, 90; г. Искитим: ул. Советская, 201

* При приобретении любого из пакетов услуг тарифного плана «Малый бизнес», новым клиентам бесплатно предоставляются услуги по открытию и ведению первого расчетного счета в рублях Российской Федерации, заверению комплекта документов, оформлению карточки подписей и подключению интернет-банка. Оплата пакета услуг «Премиум» тарифного плана «Малый бизнес» на срок 12 месяцев позволяет клиентам сэкономить на оплате трех месяцев обслуживания в рамках данного пакета. Полная информация о действующих тарифах и услугах Банка представлена на сайте www.bm.ru.