

ЛЕЧЕНИЕ ЗА РУБЕЖОМ ЗА СЧЕТ РАБОТОДАТЕЛЯ

МЕДИЦИНСКИЙ ТУРИЗМ В КОРПОРАТИВНОМ СЕКТОРЕ

ВОСТРЕБОВАННОСТЬ ЛЕЧЕНИЯ И РЕАБИЛИТАЦИИ ЗА РУБЕЖОМ СВЯЗАНА, ПРЕЖДЕ ВСЕГО, С ВЫСОКИМ УРОВНЕМ ЛЕЧЕБНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ. ВЕДЬ ДЛЯ ДИАГНОСТИКИ И ЛЕЧЕНИЯ НЕКОТОРЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ ТРЕБУЕТСЯ СПЕЦИАЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ОПЫТНЫЙ КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ВРАЧ, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИЙСЯ В ОПРЕДЕЛЕННОМ НАПРАВЛЕНИИ. ОДНАКО ВЫСОКАЯ СТОИМОСТЬ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ В ДРУГИХ СТРАНАХ МОЖЕТ ОКАЗАТЬСЯ НЕПОДЪЕМНОЙ. О ТОМ, КАК ОРГАНИЗОВАТЬ ЛЕЧЕНИЕ ЗА РУБЕЖОМ С ПОМОЩЬЮ ДМС РАССКАЗЫВАЕТ АЛЕКСЕЙ ВОЛОДИН, ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ООО СК «ВТБ СТРАХОВАНИЕ».

Реклама



Алексей Володин,
заместитель генерального директора
ООО СК «ВТБ Страхование»

– Входят ли серьезные заболевания в программу добровольного медицинского страхования? И какие услуги в этой сфере предоставляются?

– Стандартный пакет ДМС не предусматривает покрытие критических заболеваний, с которыми, к сожалению, иногда приходится сталкиваться. И речь здесь, прежде всего, идет об онкологии. Сегодня такой вид страхования – это отдельное направление, которое активно развивается и очень востребовано среди наших клиентов по причине актуальности этой проблемы. Программа онкострахования включает в себя лечение в лучших клиниках Европы и Азии, перелет, проживание и питание пациента и со-

провождающего лица на сумму до 60 млн рублей. Еще один важный момент – такая программа действует не только в течение 1 года, как традиционный ДМС, а дает возможность в течение 3 лет с момента постановки диагноза получать бесплатно необходимую медицинскую помощь в России. На сегодняшний день это одна из наиболее эффективных страховых программ в мире на случай диагностирования онкологических заболеваний.

– А что насчет лечения в России?

– Мы также видим огромный потенциал в развитии подобных программ, предусматривающих лечение тяжелых заболеваний в клиниках Российской Федерации. В нашем портфеле уже есть отличная программа страхования от онкологии для физлиц с лечением и в России, и за рубежом. Сегодня в нашей стране существуют крупные онкоцентры и другие профильные клиники, которые ничем не уступают зарубежным по уровню оснащения, медицинского обслуживания и профессионализма медперсонала. В нашей стране есть врачи мирового уровня, которые проводят лечение в клиниках Швейцарии, Германии, США и других стран иногда даже чаще, чем в России.

– Как корпоративный сектор отреагировал на предложение по страхованию от критических заболеваний?

– В последнее время мы отмечаем рост интереса к программам лечения критических заболеваний, в том числе к их лечению за рубежом. Исходя из нашей практики могу сказать, что интерес к таким программам проявляют как сотрудники, так и работодатели. Ведь серьезные проблемы со здоровьем надолго выбивают из рабочего процесса, к тому же лечение

зачастую бывает довольно дорогостоящим. Обычную простуду можно вылечить самостоятельно или в рамках полиса ОМС, а вот некоторые заболевания целесообразнее лечить по отдельным специальным программам.

– То есть страхование от онкологии – это отдельная программа ДМС или все-таки альтернатива?

– Все зависит от задач, которые ставит перед собой работодатель, покупая страховку, и возможностей бюджета. Можно использовать такой полис в качестве альтернативы традиционному ДМС, если этого достаточно и сотрудники могут обслуживаться по ОМС. Но, конечно, максимально эффективно вместе с программой ДМС купить дополнительное покрытие, которое стоит не так дорого даже по отношению к основной программе ДМС. Программа страхования на случай диагностирования критических заболеваний имеет достаточно вариантов, чтобы подобрать наиболее оптимальный.

– Если говорить о традиционном ДМС, как выбрать наиболее выгодные варианты страхования для своих сотрудников?

– Все зависит от специфики и от того, какие задачи работодатель стремится решить за счет добровольного медицинского страхования. Как правило, выбор программы связан с географическим расположением офисов компании, полового и возрастного состава коллектива. Значение имеет специфика работы – это разъездная работа или работа в офисе, на производстве. Необходимо учесть большое количество факторов, чтобы предложить оптимальный вариант страхования, который будет целесообразен относительно бюджета компании, а главное – удобен для сотрудников.

– На фоне инфляции стоимость медицинских услуг, как правило, растет. Как на это реагирует рынок страхования ДМС? Могут ли компании сэкономить?

– Мы сталкиваемся практически с ежегодным ростом стоимости медицинских услуг на уровень инфляции, а иногда даже выше. Наиболее разумной, на наш взгляд, выглядит экономия за счет перехода на обслуживание в менее дорогие и менее престижные медицинские учреждения. Стоимость одних и тех же услуг в клиниках может различаться не только на десятки процентов, но даже и в несколько раз. Причем далеко не всегда это различие обосновано качеством оснащения, квалификацией врачей и другими значимыми для пациентов характеристиками. Анализ договорной базы медицинских учреждений ВТБ Страхование по соотношению «цена–качество» показывает, что предприятие может сэкономить до 15–25% своих расходов на ДМС без потери уровня обслуживания и объема покрытия, заменив перечень клиник, входящих в программу.