

В

Тематическое приложение к газете **Коммерсантъ**

Вертолетная промышленность

Среда 24 мая 2017 №90 (6084 с момента возобновления издания)

kommersant.ru



- 18 Успешное применение в реальных боях в Сирии сулит хорошие рыночные перспективы боевому вертолету Ка-52 «Аллигатор»
- 20 Российские разработки беспилотников вертолетного типа и мультикоптеров пока не устраивают военных заказчиков
- 20 Доходов от вертолетных перевозок пока не достаточно для развития инфраструктуры вертодромов в Санкт-Петербурге



На мировом рынке вертолетной техники наблюдаются стагнация и падение спроса. На этом фоне крупнейший российский холдинг «Вертолеты России», чья основная специализация — выпуск военной техники, диверсифицирует линейку гражданской продукции и будет активнее развивать сегмент легких вертолетов, используемых коммерческими операторами. Эксперты предупреждают: на то, чтобы отвоевать у зарубежных конкурентов долю рынка, российским вертолетостроителям придется потратить немало сил.

Вертолеты сбрасывают вес

— мировая практика —

Совокупная стоимость гражданских вертолетов западного производства, поставленных заказчикам в первом квартале 2017 года, снизилась на 12,3% по сравнению с началом 2016 года, составив \$564,3 млн, следует из отчета американской Ассоциации производителей воздушных судов авиации общего назначения. В количественном выражении поставки вертолетов за указанный период выросли на 4%, составив 183 единицы. При этом в 2016 году в сравнении с предыдущим годом поставки вертолетов снизились на 16,9%. Эксперты ассоциации отмечают сохранение мировой тенденции падения спроса на более вместительные и дорогостоящие вертолеты из-за замедления глобального экономического роста и неустойчивой ситуации на рынках нефти и газа.

Из отчета следует, что итальянская Leonardo Helicopters (ранее — Finmeccanica) передала заказчиком 12 машин, что вдвое меньше, чем го-

Наибольшим спросом в мире пользуются легкие вертолеты, способные выполнять различные задачи в мегаполисах

дом ранее. Совокупная стоимость поставок сократилась на 54,1%, до \$62,6 млн. Самые тяжелые вертолеты производителя — AW189 и AW139 — в статистике за текущий год не представлены (годом ранее Leonardo поставила один AW189 и восемь AW139). Производство вертолетов американской Bell Helicopter, которая выпустила 27 машин, сократилось на 10%. В стоимостном выражении поставки, напротив, выросли на 7,7%, до \$160 млн. Robinson Helicopter, которая выпускает легкие вертолеты, увеличила поставки на 13,1%, до 69 машин. Объем продаж составил \$35,1 млн (+12,6%). Sikorsky Aircraft Corporation в первом квартале 2017 года не поставила ни одного гражданского вертолета. Годом ранее она передала заказчикам пять машин общей стоимостью \$89 млн.

При этом у Airbus Helicopters (ранее — Eurocopter) поставки в первом квартале выросли на 42,3%, до 74 вертолетов, получено за них \$303 млн, что на 31,5% больше, чем годом ранее. Впрочем, в нынешнем году компания не поставила ни одной машины среднего класса Super Puma (годом ранее произведен один вертолет).

Стагнация глобального рынка вертолетной техники и падение

спроса отражаются и на деятельности главного российского производителя. По данным «Вертолетов России», в 2016 году объем поставок составил 189 вертолетов, тогда как в 2015 году он достигал 212 единиц. В 2017 году компания рассчитывает нарастить объемы поставок и выпустить больше 200 машин.

Заместитель гендиректора по маркетингу и развитию бизнеса холдинга Александр Щербинин отмечает, что рынки и их потребности меняются чрезвычайно быстро, поэтому за внимание потребителей приходится конкурировать с другими ведущими компаниями. В холдинге рассчитывают, что доля заказов будет расти на рынках, перспективных для «Вертолетов России», таких как Вьетнам, Малайзия и другие страны АТР, а также в тех регионах, где наступило время обновления парка российской техники.

В связи с изменением мирового спроса на вертолеты российский холдинг стал привлекать сравнительно новую категорию покупателей — коммерческих операторов, которые заинтересованы в приобретении легких вертолетов, используемых для оказания разного рода услуг.

18

INSTRUMENTS FOR PROFESSIONALS™

AVIENGER

HURRICANE

БУТИК BREITLING

ПЕТРОВКА 17 СТР.1

МОСКВА

+7 495 621 96 33

Максимально заряженный хронограф. Корпус Breitlight® диаметром 50 мм. Эксклюзивный мануфактурный калибр Breitling B12 с 24-часовым дисплеем. Официально сертифицированный хронометр.

Реклама