

**12** За счет чего выросли показатели региональной промышленности**13** Как область выбилась в лидеры по объемам поддержки из федерального бюджета**14** Эксперты о важнейших событиях в экономике региона

По результатам 2016 года Волгоградская область показала результат, который эксперты называют «разнонаправленным»: слабый рубль поддержал индустриальную часть экономики региона при низких показателях малого и среднего бизнеса и высокой зависимости от государственных инвестиций. Это заставило областные власти изменить подходы госуправления в экономике и задуматься о ее диверсификации. Пока главным драйвером развития региона остаются крупные инфраструктурные проекты и масштабные инвестиции в промышленные производства, начатые еще несколько лет назад.

Кризисный тонус

— итоги —

Экономика не полегчала

Главным достижением в экономике Волгоградской области региональные власти считают рост индекса промпроизводства на 2,2%, что почти в два раза выше среднего показателя по России (1,1% по данным Росстата). Впрочем, в структуре промышленности Южного федерального округа есть и более впечатляющие результаты. Например, в соседней Калмыкии промпроизводство в 2016 году выросло на 12,2%, а в Севастополе зафиксированы рекордные для Юга России 21,8%. Правда, показатели этих субъектов РФ можно объяснить эффектом «низкой базы» прошлых лет.

В рублевом выражении Волгоградская область стабильно входит в тройку самых промышленно-развитых регионов ЮФО. В прошлом году, по данным администрации Волгоградской области, валовый региональный продукт (ВРП) вырос на 4,6% — до 814 млрд руб. В Ростовской области, по данным местных властей, этот показатель составил 1,3 трлн руб. (+2,7%), в Краснодарском крае — 2,1 трлн руб. (+1%). Однако в Волгоградской области самая высокая доля промышленности в ВРП — более 35%. Для сравнения, в Краснодарском крае этот показатель составляет около 15%, в Ростовской области — 25%. Таким образом Волгоградская область остается самым промышленно развитым регионом ЮФО, на регион приходится около 33% всего промышленного производства Южного федерального округа.

И если в Краснодарском крае местными властями из года в год ставится задача повысить долю промышленности в местном ВРП, то в Волгоградской области задача противоположная — здесь говорят о диверсификации региональной экономики, развитии сферы услуг, малого и среднего бизнеса (МСБ). Пока же большинство волгоградских предприятий обрабатывают сырье, выпускают полуфабрикаты, изготавливают компоненты, отмечают в комитете промышленности и торговли. Известных на всю Россию брендов массовых потребительских товаров здесь выпускается немного.

Между тем в национальном рейтинге состояния инвестиционного климата в субъектах РФ в 2016 году, сформированном Агентством стратегических инициатив (АСИ), Волгоградская область опустилась на 12 пунктов — на 75-е место среди всех регионов России. Уже несколько лет подряд эксперты указывают на низкие показатели поддержки малого предпринимательства и развития институтов для бизнеса, а также административные барьеры для МСБ.

«В 2016 году в Волгоградской области был сохранен серьезный объем производства, опережающий среднероссийский уровень. Мы создали хороший задел на 2017-й, планы намечены, государственная поддержка определена, — заявил глава региона в январе на совещании, на котором подводились экономические итоги года. — В прошлом году в области открыли 11 новых производств и крупных участков, инвестировано порядка 100 млрд руб., создано 1300 новых рабочих мест. Все эти работы проводились, в основе своей, с государственной поддержкой. Она продолжится и в 2017 году».

Предприятия зовут навстречу

Большинство крупных проектов в регионе реализуется с господдержкой. В 2014–2016 годах объем привлеченных федеральных средств на создание новых производств, модернизацию и техническое перевооружение предприятий региона, выполнение ОКР и НИОКР составил 6,7 млрд руб., было создано 25 новых промышленных объектов, отмечают в областном комитете промышленности и торговли. Значительная часть господдержки получена через Фонд развития промышленности РФ (ФРП). Специ-



Волгоградская область по ряду экономических показателей выглядит лучше своих соседей в Южном федеральном округе

алисты комитета промышленности и торговли помогают менеджменту местных предприятий готовить конкурсные заявки, консультируют и сопровождают проекты на всех этапах их продвижения.

В 2016 году три предприятия Волгоградской области получили льготный заем ФРП. К примеру, ОАО «Волгоградский керамический завод» первым в России — 100 млн руб. по программе лизинга фонда. Господдержка позволит предприятию освоить производство керамогранита: завод приобретает современную технологическую линию для выпуска, сортировки, транспортировки и упаковки импортзамещающей продукции. Общая стоимость инвестиционного проекта составляет 770 млн руб. Пуск новой линии мощностью 2,5 млн кв. м керамогранита в год позволит значительно увеличить объем производства предприятия, создать 120 рабочих мест.

ФРП также предоставил заем в размере 300 млн руб. компании «РУСАЛ», которая планирует развернуть на площадке Волгоградского алюминиевого завода новое производство высококачественных обожженных анодов. Общая стоимость проекта составляет 4,9 млрд руб. В результате реализации проекта планируется создание более 500 высокотехнологичных рабочих мест. При выходе на проектную мощность объем ежегодных налоговых поступлений в региональный бюджет составит не менее 268 млн руб., объем промышленного производства — не менее 4,2 млрд руб.

Льготный заем ФРП в сумме 76,5 млн руб. получило и ЗАО «НПО «Ах-

туба» на модернизацию производства и выпуска импортзамещающей продукции с использованием инновационных технологий центробежного литья. Стоимость инвестиционного проекта составляет более 150 млн руб. Его реализация позволит расширить рынки сбыта и выпускать востребованную продукцию объемом до 700 млн руб. в год, обеспечит создание 33 высокопроизводительных рабочих мест.

В то же время региональные власти продолжают упрекать собственников местных предприятий в том, что многие из них неохотно участвуют в госпрограммах.

«Встречается нежелание или неспособность управленцев принимать решения, переориентировать производство. Зачастую это не делается вообще или делается с опозданием, что может привести к непростым ситуациям, — заявил на недавней встрече с промышленниками Андрей Бочаров. — Наше влияние ограничено, нам нельзя давить на собственников и насильно предлагать им свою помощь. Но и смотреть, как «загибаются» предприятия, мы тоже не можем».

Основные претензии к собственникам связаны с низким качеством управления — в условиях быстро меняющейся конъюнктуры рынков маркетинг многих волгоградских предприятий не успевает за конкурентами. За последние несколько лет фактически остановились производства на Волгоградском заводе бумажной техники, Волгоградском трубном заводе, «Газпромкране» и металлургическом комбинате «Волга-ФЭСТ». Причем региональные руко-

водство утверждает, что было готово ходатайствовать о включении этих предприятий в программы господдержки, но иногда, по словам губернатора, «даже не смогло найти собственника, чтобы поговорить».

Как положительный пример региональная власть приводит компанию «ЕвроХим», которая в 2017 году планирует завершить первый этап строительства горно-обогатительного комбината в Котельниковском районе региона. В ноябре прошлого года с этой компанией администрация области заключила первый специальный инвестиционный контракт (СПИК). Впрочем, этот комбинат строится почти десять лет, и документ, по сути, фиксирует уже давно определенные налоговые льготы для инвестора.

ВРП стремится к триллиону

Кроме ГОКА «ЕвроХима», крупнейшими инвестиционными проектами 2016 года также стали модернизация производства комбината «Камышинский текстиль», расширение производства компании «Волгабас» и «фармацевтический кластер» Волгоградского государственного медицинского университета. Все они с 2011 года входят в перечень приоритетных инвестиционных проектов ЮФО, утвержденный постановлением правительства РФ.

«Камышинский текстиль» в 2016 году продолжил модернизацию своей фабрики и стал активно развивать сбытовую сеть. «Волгабас» возвел металлоконструкцию нового цеха, заказал оборудование, полностью согласовал проектную и конс-

трукторскую документацию. Кроме того, предприятие приступило к строительству административно-хозяйственной части нового производственного комплекса. Волгоградский государственный медицинский университет Минздрава России построил в Волгограде здание научного центра, в котором планируется разработка инновационных лекарственных средств, и приступил к пусконаладочным работам на закупленном оборудовании.

Совокупный объем инвестиций по этим четырем проектам составил 145 млрд руб. С момента начала их реализации освоено 87 млрд руб., это 60% от общего объема инвестиций. В 2016 году вложено 14 млрд руб. В результате реализации проектов планируется создать более 4 тыс. рабочих мест.

В прошлом году промышленные предприятия внесли в консолидированный бюджет Волгоградской области более 30,3 млрд руб. — это 41% от общих налоговых сборов по экономике региона. При этом на предприятия крупных обрабатывающих производств приходится 70% всех поступлений от промышленности. Заместитель губернатора — председатель комитета экономического развития Александр Сиваков отмечает, что развитие сектора МСБ связано именно с попыткой диверсификации экономики региона и снижением зависимости регионального бюджета от индустриального сектора.

Основными задачами на 2017 год региональные власти называют, кроме диверсификации экономики и ее господдержки, развитие импортоза-

мещения и кооперационных связей между местными предприятиями, а также создание комплексной системы подготовки рабочих и инженерных кадров. По расчетам комитета промышленности, с учетом только основных инвестпроектов, которые будут завершены в регионе в ближайшие пять лет, предприятиям понадобится десятки тысяч сотрудников рабочих специальностей. Однако система подготовки этих кадров была разрушена еще в 90-е годы — в регионе просто не выпускают необходимого количества швей, сварщиков, инженеров.

Главная же задача региональных властей на ближайшие пять лет — к 2021 году увеличить валовый региональный продукт до 1 трлн руб.

«В 2014 году мы начинали с 630 млрд руб., сейчас 814 млрд, через несколько лет должны подойти к ВРП в 1 трлн руб. И не только мощные предприятия должны выполнять эту задачу: малый и средний бизнес может внести свой посильный вклад», — считает Андрей Бочаров.

Занялись «малой» промышленностью

Для решения этой задачи в 2016 году в Волгоградской области был создан региональный фонд развития промышленности. В текущем году его объем составляет 330 млн руб., из них 230 млн — федеральные средства, 100 млн заложено в бюджете региона. Региональный ФРП будет предоставлять предприятиям малого и среднего бизнеса займы в размере от 20 до 100 млн руб. под 5% годовых на срок не более пяти лет. Минимальная стоимость инвестиционного проекта должна составлять 40 млн руб., причем компания должна взять на себя обязательства по вложению не менее половины собственных средств от общей стоимости инвестиционного проекта.

«Мы ориентируем региональный ФРП на поддержку малых и средних предприятий», — поясняет заместитель губернатора — председатель комитета промышленности и торговли Волгоградской области Роман Бекков. — В регионе за последнее время приняты все необходимые нормативные документы, которые позволяют предоставлять меры господдержки как крупным, так и небольшим предприятиям. В этом году только с помощью областного ФРП мы планируем поддержать от 10 до 17 инвестиционных проектов».

По данным комитета экономической политики и развития Волгоградской области на 2016 год, всего в регионе насчитывается около 90 тыс. субъектов малого и среднего бизнеса, причем три тысячи из них в 2016 году получили господдержку на общую сумму 500 млн руб. В комитете отмечают, что в прошлом году провели работу практически по всем критическим замечаниям экспертов АСИ, которые были высказаны в ходе составления инвестиционного рейтинга. Так, для повышения доступности и оперативности подключения к энергосетям и другим коммуникациям — этот показатель благоприятного делового климата АСИ считает одним из основных — в регионе расширяют функционал местных МФЦ, их ориентируют на работу с бизнесом. Всего к концу 2016 года в регионе создано 11 «МФЦ для бизнеса», часть из них открыты в офисах банков и крупных девелоперов.

А в середине февраля в Волгограде открылся Центр развития бизнеса. На его базе работают семь учреждений региональной инфраструктуры поддержки малых и средних предпринимателей. Это Корпорация развития Волгоградской области, Региональный гарантийный фонд (предлагает субъектам МСП поручительства по банковским кредитам), Региональный микрофинансовый центр, «бизнес-инкубатор», Центр поддержки экспорта, Центр инжиниринга. Кроме того, здесь можно узнать информацию по земельным участкам, которые продаются или предоставляются в аренду. По словам Александра

Экономика региона

Кризисный тонус

Сивакова, в Центре развития бизнеса любой предприниматель может получить административную помощь и консультацию по программам господдержки МСБ.

Так, с помощью региональных институтов развития предпринимательства было создано волгоградское предприятие «Фабрика вкуса» по производству сладостей из взбитого меда.

«В 2014 году это предприятие получило из нашего фонда 1 млн руб., — рассказывает представитель Фонда содействия развития малых форм предприятий в научно-технической сфере по Волгоградской области Василий Минаков. — В этом году мы продолжим финансирование, оно увеличится».

Через Российский экспортный центр «Фабрика вкуса» сейчас организует поставки в Европу и Китай. Спрос на волгоградскую продукцию там высокий, но предприятию с численностью всего 10 сотрудников трудно самостоятельно наладить экспорт.

«Мы готовы поставлять в Великобританию взбитый мед с ягодами и орехами как товар небольших магазинчиков в категории „Премиум“, — говорит директор компании Elena's Russian Kitchen Limited (Великобритания) Гинтер Льюис — партнер „Фабрики вкуса“. — Начнем с онлайн-продаж, будем изучать спрос. На мой взгляд, Россия могла бы занять в Европе часть ниши по продаже натуральных продуктов без консервантов, загустителей и прочих добавок. Я специально иду такие небольшие производства и организовую поставки. В России в этом направлении много возможностей».

Однако пока примеры таких успешных небольших производств в регионе единичны, причем в ближайшие несколько лет в регионе будут открыты несколько новых крупных промышленных площадок, которые укрепят его «индустриальный» профиль. Так, в 2018 году «ЕвроХим» обещает закончить строительство первой очереди своего горно-обогатительного комбината в Котельниковоком районе и до 2022 года сдать вторую. На руднике планируется ежегодно добывать 7,3 млн тонн сырья и выпускать 2,3 млн тонн хлористого калия в год. Калийное предприятие



Объемы строительства жилья в Волгоградской области растут, в том числе, благодаря участию региона в федеральных программах

станет одним из крупнейших налогоплательщиков в регионе.

Поэтому еще одной из мер поддержки МСБ должно стать партнерство с АО «Российский экспортный центр», с помощью которого областные власти надеются расширить экспорт продукции малых и средних предприятий региона.

Подросли на господдержке

Независимый финансовый консультант Максим Катин считает, что наиболее выгодны сейчас вложения в сельскохозяйственный сектор. В зависимости от профиля деятельности хорошую прибыль можно получить уже через год-два, считает эксперт. Рынок бурно растет благодаря слабому рублю и господдержке АПК.

Действительно, в 2014–2016 годах экспорт зерновых и бобовых культур в Волгоградской области вырос бо-

лее чем в два раза — с 324 тыс. тонн в 2014 году до 773 тыс. тонн в 2016 году. Например, экспорт только масличных культур в Германию, несмотря на санкции Европы, в 2016 году увеличился в два раза.

По словам первого заместителя губернатора Александра Беляева, в 2017 году федеральный центр направит в волгоградское АПК 4,8 млрд руб. — это на 500 млн руб. больше объема госсубсидий, выделенных региону в прошлом году. Причем Волгоградская область стала единственным регионом в России, которому разрешено применять «дифференцированный подход» при распределении субсидий, отметили в комитете сельского хозяйства. Поскольку в регионе несколько климатических зон, объем господдержки конкретного производителя связывается с плодородием почвы, влагообеспеченностью и урожайностью.

Всего в 2016 году в Волгоградской области было собрано 4,6 млн тонн зерна и около 1 млн тонн овощей — наивысшие показатели за последние 15 лет. А по сбору технических культур, в основном подсолнечника, установлен исторический рекорд — собрано более миллиона тонн. Общий объем производства АПК региона в 2016 году составил 158 млрд руб., это на 26% больше относительно 2015 года.

С помощью субсидий аграрии приобрели 1190 машин по цене на 25% ниже рыночной, таких объемов обновления парка в Волгоградской области не было несколько десятилетий. «В этом году министерство РФ предоставило регионам право самостоятельно распределять средства господдержки на направления, которые мы сами считаем приоритетными. Теперь мы будем более гибко и оперативно поддерживать отрасль.

Кроме того, сельхозпроизводители смогут получать инвестиционные кредиты со ставкой не выше 5%, — отметил Александр Беляев.

Приоритетными власти называют направления мелиорации и тепличных хозяйств. На строительство и восстановление оросительных систем в 2017 году планируется направить из бюджета 640 млн руб., из них 480 млн — федеральные субсидии. К 2020 году площадь орошаемых земель в регионе должна составить 61 тыс. гектаров, сейчас есть 36 тыс. гектаров. Господдержку получают хозяйства «Руспродукт-Заволжье», «Кухмастер», «ВолгоДонАгро», «СП Донское», «ВАПК», «Сады Придонья», «Лидер», «Дельта-Агро», «Агрокомпания Паритет» и несколько КФХ. Общая площадь теплиц в Волгоградской области составляет 66 гектаров, в ближайшие годы ожидается ввод еще 10 гектаров теплиц.

Регион расстроился

Стимулируют областные власти и развитие комплексной жилой застройки. С 2014 года регион участвует в федеральной программе «Жилье для российской семьи», в рамках которой крупные застройщики получают господдержку при строительстве инженерной инфраструктуры (до 4 тыс. рублей на 1 кв. м жилья), а также льготное кредитование сроком на 3 года с процентной ставкой от 9,5% до 13% годовых. Покупатели «программных» квартир могут в течение двух лет ежемесячно получать бюджетную компенсационную выплату по кредиту из расчета 5,5% годовых, но не более 15 тыс. руб. в месяц.

В 2016 году участниками этого проекта стали около 3,5 тыс. волгоградских семей, всего по программе в Волгограде и Волжском было введено в эксплуатацию порядка 56 тыс. кв. м жилья. Это квартиры эконом-класса стоимостью 35 тыс. руб. с отделкой под ключ, при средней стоимости «вторичного жилья» в Волгограде 46,9 тыс. руб. (данные аналитического центра SRG по итогам 2016 года). Риелтор Оксана Мельникова отмечает, что массовое предложение дешевого жилья в новостройках в 2016 году поставило строительный рынок в сложную ситуацию: «До 2030 года планируется завершить строительство активно растущих микрорайонов Санаторный, Долина, Новый свет, Комарово, Бейкерстрит, Радужный, Букатин луг и других. Всего это около 3,7 млн кв. м жилья — огромное предложение, которое давит на цены и ставит многие проекты на грань рентабельности».

По итогам 2016 года цены на «вторичку» в Волгограде упали на 2,6%, отмечают в SRG. Скорее всего, эта тенденция продолжится. В прошлом году спрос на жилье поддерживала растущая ипотека — в Волгоградской области было выдано 13 тыс. ипотечных кредитов на сумму около 18 млрд рублей выдано, что на 20,6% и 22,3% больше 2015 года. Это 22 место среди регионов России и третье место в ЮФО после Краснодарского края и Ростовской области. Однако пока непонятно, что будет со спросом после завершения действия стимулирующих госпрограмм.

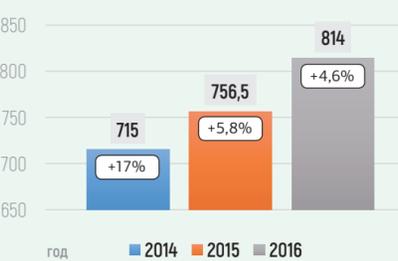
Татьяна Дмитриева

ВОЛГОГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ В ЦИФРАХ: ИТОГИ 2016 ГОДА

Индекс промышленного производства, %



Валовой региональный продукт, млрд руб.



Инвестиции в основной капитал, млрд руб.



Индекс производства сельхозпродукции, млрд руб.



Экспорт зерновых и бобовых культур, тыс. тонн



Завершена реализация **20** инвестиционных проектов.

В регионе действуют **43** инвестиционных соглашения на общую сумму более **417 млрд руб.**

Из которых освоено **238 млрд**

За 2016 год промышленные предприятия перечислили более **30,3 млрд руб.** налоговых отчислений

41% от общих налоговых сборов по экономике региона

По данным Росстата и администрации Волгоградской области

ЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ

По итогам прошлого года инвестиции волгоградских предприятий в основной капитал снизились на 9,1%. Эксперты отмечают, что региональными властями пока не выстроена работа в этой сфере с малым и средним бизнесом. В то же время в области хорошо получается реализация крупных инфраструктурных проектов в рамках государственно-частного партнерства.

Итоги 2016 года показали, что в целом по экономике региона инвестиции волгоградских предприятий в основной капитал снизились сразу на 9,1% — до 181,4 млрд руб. Это не такое сильное сокращение, как в соседней Калмыкии (минус 28,6%, до 13,5 млрд руб.) или в Краснодарском крае, который показал рекордное для ЮФО снижение инвестиций в основной капитал — сразу на 29,3%, до 429 млрд руб. Однако сравнение с этими регионами может быть некорректным из-за слабой промышленной базы Калмыкии и, напротив, изначально высоких позиций Краснодарского края. Если проанализировать показатели соседней Ростовской области, то можно увидеть сокращений инвестиций на 12,8%.

В конце февраля губернаторский совет по улучшению инвестиционного климата в Волгоградской области утвердил «дорожные карты», которые должны упростить ведение бизнеса в регионе и стимулировать приток инвестиций.

«Это комплекс межведомственных мероприятий, которые сократят сроки отведения земельных участков и подключения к энергосетям», — пояснил ранее журналистам первый заместитель губернатора — председатель регионального комитета финансов Александр Дорждеев, который возглавляет этот совет.

Речь идет о 12 «целевых моделях» упрощения ведения бизнеса, в каждой содержится четкие показатели. Например, срок получения разрешения на строительство должен сократиться с 210 до 80 дней, срок постановки на кадастровый учет с 80 до 38 дней. Это федеральные требования, в январе они утверждены правительством РФ.

«Сейчас в регионах показатели ведения бизнеса сильно различаются, в том числе не лучшие позиции в этой сфере у Волгоградской области», — отмечает общественный представитель Агентства стратегических инициатив в Волгоградской области Александр Андреев. — Поэтому правительство РФ требует сокращения разрыва по ключевым показателям Национального рейтинга инвестиционной привлекательности».

У региональных властей неплохо получается работать с крупными инвесторами «в ручном режиме», но в Волгоградской области пока еще не выстроена системная работа по привлечению инвестиций в малый и средний бизнес, отмечает эксперт. На федеральном уровне отмечается только положительный опыт Волгограда в реализации крупных инфраструктурных проектов в рамках государственно-частного партнерства.

Так, если в 2015 году в рамках концессии в управление УК «Лидер» было передано водоснабжение и канализационное хозяйство Волгограда (ожидаемые инвестиции за 30 лет — 58 млрд руб.), то в 2016 году аффилированной «Газпрому» структуре были переданы теплосети областного центра.

Соответствующее концессионное соглашение было подписано в сентябре 2016 года на 30 лет, по условиям договора компания «Концессии теплоснабжения» за это время вложит в модернизацию коммунальной инфраструктуры Волгограда почти 30 млрд руб. Инвестиции в 2017–2019 годах составят 6,4 млрд руб. В феврале на инвестиционном форуме в Сочи программа «Концессии теплоснабжения» была признана лучшим проектом государственно-частного партнерства (ГЧП) в сфере ЖКХ и получила национальную премию «Росинфра».

«Для нас этот проект является знакомым, так как в нем использованы новые технологии. Надо отдать должное концеденту — администрации Волгограда и Волгоградской области, которые создали максимально благоприятные условия для инвестора и сделали все от них зависящее, чтобы концессия состоялась», — отмечает председатель совета директоров «Концессии теплоснабжения» Юрий Сизов.

«Концессии водоснабжения» в 2015 году также получили премию «Росинфра», эксперты назвали этот проект крупнейшим в Европе, а правительство РФ рекомендовало регионам «изучать и внедрять волгоградский опыт». В прошлом году эта компания начала строительство Разгуляевского коллектора в Волгограде. В третьем квартале 2017 го-



Передача коммунальной инфраструктуры Волгограда в концессию — один из успешных проектов в сфере ГЧП

да его планируют сдать в эксплуатацию, после чего девелоперы смогут развивать пустующие земельные участки в Дзержинском районе Волгограда. Общая протяженность коллектора составляет 4,9 км, труба диаметром 1200 мм прокладывается по технологии строительства метро, уточнили в компании. Таких строек в Волгограде не было около 30 лет, отмечают специалисты.

Кроме того, «Концессии водоснабжения» в прошлом году модернизировали насосную станцию комплекса водочистных сооружений «Татьянка» в южной части областного центра. До конца 2017 года такая модернизация пройдет на всех остальных водопроводных и канализационных станциях Волгограда. Следующим этапом инвестиционной программы станет строительство сооружений биологической очистки сточных вод на острове Голодном. В компании уверяют, что в России пока нет аналогов таким проектам.

Успешный концессионный опыт местные власти пытаются тиражировать и на неожиданные сферы. Так, в прошлом году администрация Волгограда решила применить схему ГЧП при благоустройстве Центрального парка культуры и отдыха в Волгограде. На большую часть этой территории претендуют ООО «Парк» (Волгоград) и ООО «Партнер» (Краснодар). В январе они были отобраны в ходе первого этапа конкурса, в мае будет объявлен победитель, который вложит не менее 300 млн руб. не только в ЦПКиО, но также до 1 мая 2018 года сформирует в Волгограде «дорожно-пешеходную сеть» для туристов, которые приедут в город на матч чемпионата мира по футболу 2018 года.

Мундаль по-прежнему остается главным драйвером всех крупных волгоградских инфраструктурных проектов: к 2018 году здесь строят новые дороги и капитально ремонтируют старые, открывают гостиницы, обновляют аэропорт и, конечно, возводят новый стадион.

В начале марта местный аэропорт объявил о начале второго этапа своей реконструкции. Первый был завершен в прошлом году: был введен международный терминал «С» и построена новая взлетно-посадочная полоса, оборудованная по 2-й категории ИКАО. Теперь началось возведение пассажирского терминала «В» площадью 10 тыс. кв. м и пропускной способностью до 720 пассажиров в час. К 2018 году минимум аэродрома по метеоусловиям должен соответствовать 3-й категории ИКАО, что позволит обслуживать дальнемагистральные воздушные суда и расширить географию полетов.

Уже после чемпионата 2018 года в аэропорту планируется построить мультимодальный комплекс, который объединит пассажиров воздушного, автомобильного и железнодорожного транспорта. В рамках этого проекта РЖД построят железнодорожную ветку от аэропорта до станции Гумрак, что позволит запустить «аэроэкспрессы» в центр Волгограда, а также в его южные районы и город-спутник областного центра — Волжский.

Татьяна Дмитриева

Экономика региона

Заводы оживились на экспорт

В 2016 году в Волгоградской области было запущено несколько новых производств и расширен ассортимент уже действующих линий. Кризис заставляет региональные власти переходить на проектное управление и выступать посредником в переговорах между крупными федеральными холдингами. Результат этой работы — возрождение ранее «законсервированных» заводов и открытие новых рабочих мест.

— импортозамещение —

Слабый рубль усилил промышленность

По данным пресс-службы губернатора Волгоградской области, 44 промышленных предприятия региона производят 57 видов импортозамещающей продукции. В 2015–2016 годах ее объем выпуска составил 69 млрд руб., причем в 2016 году этот показатель увеличился на 50%. Росту способствовало завершение инвестиционных проектов по модернизации площадок и созданию новых линий, а также меры федеральной и региональной поддержки. Всего 18 региональных предприятий участвуют в профильных государственных программах по импортозамещению.

Так, по данным комитета промышленности и торговли Волгоградской области, на Волжском абразивном заводе в 2016 году начат выпуск нового гибкого абразивного инструмента: бесконечных шлифовальных лент для станков и ручных машин, фибровых абразивных дисков, торцевых лепестковых кругов, листов из шлифовальной шкурки. Предприятие — единственный производитель карбида кремния в России и самый крупный — в Европе.

Завод «Волжскрезинотехника» первым в России освоил выпуск импортозамещающих рукавов для топливораздаточных колонок автотранспортных станций. Кроме того, здесь наладили производство штурманских рукавов и резиновых фиксаторов для трамвайных путей.

В этом году на заводе дождевальными машинами, расположенным в Среднеахтубинском районе, запущено единственное в регионе производство оросительных систем барабанного типа, а на заводе «Зика» в Дзержинском районе Волгограда наладили выпуск быстротвердеющих и анкерочных составов на цементной и полимерной основах. Вся эта продукция ранее не производилась в России.

АО «Газпром химволокно» (город Волжский) в прошлом году завершило два инвестпроекта общей стоимостью около 4,5 млрд руб. На эти средства компания запустила производство полиэфирных тканей для технических и кордных нитей и построила собственный энергоцентр. Эти проекты были реализованы с региональной и федеральной господдержкой на общую сумму свыше 200 млн руб. По словам вице-губернатора Волгоградской области — председателя комитета промышленности и торговли Романа Бекова, по итогам 2016 года также планируется предоставить региональные налоговые льготы. Кроме того, администрация области помогла «Газпром химволокно» оформить заявку в Фонд развития промышленности РФ (ФРП) на конкурс по распределению льготного финансирования в 140 млн руб. под 5% годовых для дальнейшего расширения производства. Шансы на получение этого инвестиционного кредита велики, поскольку речь идет об импортозамещении — полиэфирную нить в России больше никто не производит.

«Мы активно расширяем свое присутствие на рынке и намерены конкурировать с западными образцами», — отметили на предприятии. В прошлом году «Газпром химволокно» выпустило около 16 млн погонных метров тканей, которые используются в шинной промышленности и ранее импортировались в Россию. В целом потребность шинников в этом материале оценивается примерно в 42 млн погонных метров в год, и завод обещает обеспечить ее большую часть.

ФРП в прошлом году выдал льготный инвестиционный кредит в 76,5 млн руб. и НПО «Ахтуба» (Среднеахтубинский район). Небольшое предприятие с коллективом около 100 человек замещает импортные компоненты, которые применяются в химической и атомной промышленности. НПО «Ахтуба» было создано 10 лет назад и ранее занималось, в основном, производством печного оборудования для металлургической промышленности. Но несколько лет назад здесь решили сделать ставку на импортозамещение. Сейчас в числе заказчиков «Ахтубы» — «Сибур-Химпром», «Томскнефтехим», «СИБУР-Кстово», «Уфаоргсинтез» и другие крупные российские предприятия, которым после девальвации рубля стали выгодны российские аналоги компонентов из Франции, Японии и Германии.

«Наша продукция не уступает по качеству импортным аналогам,



Импортозамещающий кластер может быть создан на базе Волгоградского алюминиевого завода

а условия оплаты и сроки изготовления более выгодны для заказчиков», — объясняет коммерческий директор предприятия Дмитрий Гладков. — Теперь мы расширяем выпуск импортозамещающей продукции, которая востребована, опять же, в нефтехимической промышленности. Речь идет о змеевиках, коллекторах, радиационных комплектах и радиантных трубах. Также планируем наладить производство изделий из коррозионно-стойких, нейтрально-поглощающих и жаропрочных материалов с применением инновационных технологий центробежного литья. Эта продукция востребована предприятиями, применяющими импортное нефтехимическое и металлургическое оборудование».

В декабре 2016 года Волгоградский керамический завод первым в России получил льготный заем Фонда развития промышленности в 100 млн руб. на приобретение оборудования. Средства пойдут на частичное погашение авансового платежа за оборудование, которое предприятие приобретает в лизинг. Банк предоставит в рамках лизингового договора 570 млн руб., еще 100 млн руб. авансирует сам завод. После монтажа новой линии предприятие планирует наладить выпуск 2,5 млн кв. м керамогранита в год, который будет конкурировать с импортными образцами продукции. Также речь идет о расширении поставок в страны СНГ.

На «Ахтубе» признают, что существует риск возврата потребителей к импорту, если произойдет резкое укрепление курса рубля. Однако ряд волгоградских заводов уже нашли свои ниши не только на российском, но и на мировом рынке.

Химия пошла в гору

В прошлом году почти в шесть раз увеличили объемы отгрузки на заводе «НикоМаг», где выпускают наноструктурированный оксид/гидроксид магния. Ранее в России отсутствовало промышленное производство этой продукции, но говорить только об импортозамещении в этом случае некорректно, поскольку новое производство на «НикоМаге» ориентировано в основном на внешний рынок. «В 2016 году начались поставки нашей продукции в Китай, Португалию, Южную Корею, Индию. В 2017 году планируется увеличить поставки этих химических продуктов в основном в европейские покупатели, а также выйти на североамериканский рынок», — рассказали на предприятии.

Среди партнеров «НикоМага» компания «Синопек Интернейшнл Компани Рус», с ней заключен долгосрочный контракт на поставки гидроксидов и оксидов магния на китайский рынок. По мнению генерального директора компании Яна Ли, вол-

гоградская компания имеет отличные перспективы выхода на азиатские рынки.

На территории «Каустика» открыты еще несколько производств. В декабре 2016 года на предприятии «Силд Эйр Каустик» открылся новый цех по выпуску полимерных упаковочных многослойных пленок и материалов, стоимость этого инвестиционного проекта составила 650 млн руб. Теперь компания сможет увеличить производство на 20%, причем речь идет не только о замещении импортной продукции из Германии, но и расширении поставок за рубеж.

В рамках этого проекта компания выкупила промышленное здание у АО «Каустик», полностью модернизировала его и оснастила современным оборудованием, пояснил генеральный директор предприятия Антон Митрошкин.

Там же — на технологической площадке завода «Каустик» — завершается инвестпроект по строительству нового импортозамещающего производства средств защиты растений компании «Волга Индастри». Здесь уже построено здание нового цеха, идет монтаж сетей и оборудования. Общая сумма вложений составит 330 млн руб. «У нас уже производится более 50 наименований средств защиты растений, но мы намерены выпускать аналоги импортных химических препаратов, обеспечивающих сельхозпроизводителям комплексную защиту урожая», — пояснили на предприятии.

Удачную маркетинговую стратегию выстроил и сам «Каустик». Макроэкономические потрясения отрасли оказались ему выгодны, как и многим российским экспортерам: подешевевший рубль способствовал усилению позиций «Каустика» на экспортных рынках, предприятие занимает первое место по поставкам твердого каустика в Европейский союз. «По итогам 2016 года валовая выручка от основной производственной деятельности АО «Каустик» по сравнению с аналогичным показателем 2015 года увеличилась на 17%, превысив 16,6 млрд руб., — рассказал пресс-секретарь группы «НИКОХИМ» Валерий Таранов. — И тенденция наращивания выпуска продукции сохраняется. Несмотря на то, что спрос на внутреннем рынке несколько сократился (в основном в строительной отрасли), мы по-прежнему остаемся в числе российских лидеров по выпуску каустической соды, хлорпарафинов, хлора, синтетической соляной кислоты, средств для очистки воды бассейнов».

Чтобы компенсировать снижение спроса на внутреннем рынке, группа сделала ставку на поддержку интереса к продукции со стороны уже имеющихся клиентов. Были применены и новые маркетинговые решения. В частности, пред-

приятие развивает новые транспортно-логистические схемы: использует автоцистерны и ISO-танки, сокращает цепочку посредников, развивает региональные склады, расширяет ассортимент видов используемой упаковки в соответствии с требованиями потребителей.

«Основное содержание нашей модели — использование продукции одного производства для последующей, более глубокой переработки, в результате чего повышается эффективность деятельности всех участников», — поясняет господин Таранов, — Единая инфраструктура, развитая логистика, богатейшие запасы сырья — каменной соли и бишофита, собственный научно-производственный центр и высококвалифицированные кадры — главные ресурсы развития нашего бизнеса. И кризис на эти планы существенного влияния не оказал».

Кризис ускорил модернизацию металлургии

Еще один крупный проект в импортозамещении — строительство «анодной фабрики» на территории Волгоградского алюминиевого завода (ВГАЗ, принадлежит РУСАЛу). В 2013 году мощности этого предприятия по производству алюминия были законсервированы из-за снижения мировых цен на этот металл и высокой стоимости электроэнергии «Волжской ГЭС» — основного поставщика электроэнергии для ВГАЗа.

После этого собственник предприятия разработал инвестиционный проект стоимостью свыше 8 млрд руб., который предполагает строительство на территории завода нового производства обожженных анодных блоков с годовым объемом около 100 тыс. тонн ежегодно. Это сопоставимая цифра с закрытым производством первичного алюминия, объем которого составлял 168 тыс. тонн в год. На сегодняшний день обожженные аноды выпускают «Энергопром» (входит в группу «Ренова») и Саяногорский алюминиевый завод того же РУСАЛа, однако около 35% потребности российского рынка сейчас покрывается за счет импорта. Именно на этот сегмент и рассчитан проект ВГАЗа.

Аноды — промежуточный расходный материал, необходимый при производстве алюминия. Российская алюминиевая промышленность планировала перейти на использование анодов, которые при плавке требуют меньшее количество энергии и сокращают количество вредных выбросов, еще 20 лет назад, но модернизация шла медленно — заводы предпочитали или импортировать обожженные аноды, или работать по другим, более грязным и энергоемким технологиям. Кризис и падение цен на алюминий заставили металлургов заняться обновлени-

ем производств и перейти на аноды.

«РУСАЛ, как и другие гиганты сырьевого рынка, вынужден постоянно решать две задачи одновременно: снижения нагрузки и формирования мощностей, которые позволят в будущем генерировать существенные денежные потоки», — отмечает директор инвестиционно-банковского департамента QBF Дмитрий Кипа. — Сейчас цены на сырье у минимальных значений, однако в долгосрочной перспективе стоимость алюминия постепенно будет увеличиваться, в основном за счет роста спроса со стороны стран Юго-Восточной Азии».

Кроме того, РУСАЛ планирует возобновить и законсервированное электролизное производство ВГАЗ, рассматривая с помощью региональных властей добиться выгодных энерготарифов. Губернатор Волгоградской области Андрей Бочаров в 2014–2016 годах провел серию переговоров на федеральном уровне, чтобы разработать механизм заключения прямых договоров на поставку электричества на ВГАЗ и другие энергоемкие производства Волгоградской области, а также компенсации выпадающих доходов энергетиков.

Впервые он обозначил эту проблему на совещании под председательством премьер-министра РФ Дмитрия Медведева в Ивановской области осенью 2014 года. Позже, в мае 2016 года, тема обсуждалась в Волгограде на встрече Медведева с представителями волгоградского бизнес-сообщества. Губернатор предложил оптимизировать энергопоставки на крупные волгоградские предприятия — перевести их на прямые закупки у генерации, минуя оптовое и спотовое звенья рынка. Тогда Медведев поручил Минэнерго РФ «проработать вопрос».

Для этого необходимо было решить проблему перекрестного субсидирования — компенсаций части стоимости электричества для населения за счет более высоких тарифов для промышленности. По информации «Ъ-ЭР», Минэнерго РФ рассматривал варианты компенсации расходов Волгоградской области на эти цели из федерального бюджета, как это происходило, например, в Красноярском крае. Также обсуждались схемы поставок с ТЭЦ ЛУКОЙЛа, мощностей которых в регионе загружены не полностью. Однако в администрации области настояли на подключении к «Волжской ГЭС», поскольку энергия ТЭЦ дороже.

В результате была разработана альтернативная схема и достигнута договоренность о том, что «РусГидро» заключит с РУСАЛом двусторонний договор купли-продажи электроэнергии для ВГАЗа с предоставлением скидки, достаточной для возобновления рентабельного производства алюминия. За это «РусГидро» получит от администрации Вол-

гоградской области льготы по имущественному налогу. Еще в феврале совет по инвестициям при губернаторе Волгоградской области утвердил для «Волжской ГЭС» региональную льготу по уплате налога на имущество. В период с 1 марта 2017 года по 28 февраля 2022 года компания сэкономит 2,5 млрд руб. Размер скидки энергетиков для алюминиевого завода пока не известен. «Конкретные параметры еще рассчитываются, они будут закреплены в специальном инвестиционном соглашении и коммерческом договоре, которые в настоящее время дорабатываются. Мы планируем их заключить в апреле текущего года», — пояснил председатель правления — генеральный директор «РусГидро» Николай Шульгинов.

В администрации Волгоградской области отметили, что рассчитывают компенсировать потери регионального бюджета за счет роста НДФЛ и других отчислений ВГАЗа — в 2017 году на заводе поэтапно расконсервируют электролизные мощности, а в 2018 году будет открыта «анодная фабрика». На ее строительство РУСАЛ при содействии администрации региона получил в прошлом году 300 млн руб. льготного займа Фонда развития промышленности РФ. Также поданы документы для выделения субсидии Минпромторга РФ в размере 635 млн руб. на покрытие части затрат по инвестиционному кредиту.

Главный интерес властей — увеличение рабочих мест. В 2017 году ВГАЗ обещает взять на электролизное производство 1,5 тыс. рабочих, в 2018 году для работы в анодном цехе потребуются еще тысяча человек. «Сегодня в Волгоградской области есть возможность для развития любого промышленного производства. Для этого необходимы желание собственников, помощь государства, и продукция должна отвечать самым высоким мировым стандартам. Мы не сомневаемся, что решения, которые мы сегодня приняли, позволят волгоградскому заводу стать базовым в алюминиевой промышленности России», — подчеркнул Андрей Бочаров.

Генеральный директор РУСАЛа Владислав Соловьев отметил, что цель его компании — создать на территории Волгоградской области алюминиевый кластер: «Это позволит получать импортозамещающую продукцию и увеличивать конкурентоспособность нашей страны. Здесь мы создаем большое, полноценное производство по лучшим экологическим стандартам».

«Проект ВГАЗа можно с полным основанием назвать импортозамещающим», — отмечает заместитель главного редактора журнала «Металлоснабжение и сбыт» Леонид Хазанов. — Было бы неплохо, если бы в перспективе волгоградский завод также наладил на своих мощностях выпуск плоских алюминиевых слитков. Относительно недалеко от него находятся два завода, которые используют их в своем технологическом цикле — это «Алкоа СМЗ» (Самара) и «Алюминий Металлург Рус» (Белая Калитва, Ростовская область), соответственно, им может быть интересно их получать не из Сибири, а из Волгограда».

Николай Шульгинов напоминает, что Волгоградский алюминиевый завод и Волжская ГЭС строились более полувека назад как часть одного мощного промышленного узла: «Для нас это социально значимый проект, от которого выиграют все: алюминиевый завод возрождается и модернизируется, мы имеем более эффективную загрузку станции плюс увеличение мощностей. Регион получает увеличение налоговых поступлений и новые рабочие места на заводе».

По его мнению, в текущих экономических условиях нельзя бесконечно спорить о цене энергии (в 2012–2013 годах переговоры РУСАЛа и «РусГидро» по этому вопросу зашли в тупик. — «Ъ-ЭР»), поэтому надо «всем вместе помочь городу Волгограду и Волгоградской области». Если сравнивать инвестпроекты РУСАЛа в других регионах, становится понятно, что волгоградские инвестиции во многом действительно носят «социальный характер». Например, в Иркутской области (город Тайшет) компания готовится открыть еще одну анодную фабрику мощностью 217,5 тыс. тонн в год обожженных анодов, что в два раза превышает заявленные объемы выпуска в Волгограде.

Александр Васильев

Экономика региона

Промышленность переросла

Индекс промпроизводства по итогам 2016 года в Волгоградской области превысил среднероссийский показатель, хотя и не стал рекордным среди регионов ЮФО. Промышленности региона помогли девальвация рубля и государственные программы, благодаря которым расширяются ассортименты выпуска продукции и восстанавливаются ранее законсервированные производства. Однако аналитики предупреждают, что фундаментальные проблемы экономики региона — износ основных фондов, низкая производительность труда и дефицит кадров — еще не решены.

— господдержка —

Отстающие выбились в лидеры

По данным Росстата, показатель промышленного производства в прошлом году вырос на 2,2%, при среднем индексе по России 1,1%. По информации регионального комитета промышленности и торговли, наибольшие объемы показали производство машин и оборудования (26,7%), текстильные и швейные предприятия (26,3%), производство резиновых и пластмассовых изделий (7,3%), химическая отрасль (4,9%). Также увеличение отмечается в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды (+4%) и обрабатывающих производствах (+3,3%). «Рост обеспечен за счет реализации инвестпроектов по модернизации площадок и расширению производства, в том числе с привлечением господдержки. В 2016 году в регионе открылись 11 новых производств и крупных линий», — уточнили в комитете.

По сравнению с 2015 годом это неожиданно высокие результаты. В 2015 году индекс промпроизводства Волгоградской области вырос на 1,1% к 2014 году (в целом по РФ показатель снизился за этот период на 3,4%). В обрабатывающих производствах рост был на 2,2%, в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды индекс снизился на 0,7%, добыча полезных ископаемых — на 2,8%. Наибольшее падение в 2015 году показали отрасли, которые в 2016 году, напротив, выросли. Так, два года назад текстильное и швейное производство сократилось на 14,5%, а выпуск транспортных средств и оборудования снизился на 58,5%. В прошлом году эти отрасли на четверть увеличили объемы производства.

Эксперты отмечают, что текущие макроэкономические трудности не так сильно сказались на экономике региона, как кризис 2008–2009 годов, когда промпроизводство в Волгоградской области сократилось почти на 10%. Гендиректор ЗАО «Финансовый брокер «Август»», кандидат экономических наук Карэн Туманянц отмечает, что предприятия уже научились работать в сложных условиях. Сказывается и особенность нынешнего кризиса, который называют «валютескучим».

«Сейчас у компаний есть время для изменения маркетинговой стратегии и поиска новых рынков сбыта. Помогает, конечно, девальвация рубля и государственная политика по импортозамещению», — отмечает эксперт.

Председатель совета директоров предприятий и организаций Волгоградской области Анатолий Бакулин говорит, что если кризис 2008 года затронул все предприятия региона, поскольку тогда обвалились все рынки, то текущий кризис ударил в основном, только по узким отраслям, которые попали под санкции.

«Кроме того, в 2014 году мы увидели гибкую политику правительства РФ при девальвации нацвалюты», — отмечает эксперт. — Предприятия не оставили один на один с проблемой, это было видно даже по лояльному отношению к ситуации, когда по объективным причинам заводы задерживали сроки исполнения госконтрактов».

Маркетинг решает все

По данным областного комитета промышленности и торговли, по итогам 2016 года Волгоградский регион занял первое место среди субъектов РФ по выпуску кордных тканей, каустической соды, стеклянных банок для консервирования. Кроме того, область является единственным отечественным производителем карбида кремния, занимает второе место в стране по объему производства шариковых и роликовых подшипников, третье — по выпуску стальных труб, канатов и тросов, хлопчатобумажных тканей, технического углерода. Четвертую позицию в России заняли волгоградские производители цемента, в первую десятку регион вошел по объемам поступившей на первичную переработку нефти, а также выпуску шин и покрышек.

В разрезе Южного федерального округа Волгоградская область — абсолютный промышленный лидер по выпуску 15 видов промышленной продукции: текуллерода, пластмассы, шин и покрышек, стали, стальных труб, канатов и тросов, подшипников, автобусов, автотра-



Инвестиции в строительство химико-фармацевтического кластера в Волгограде оцениваются в 7 млрд рублей

нов, готовых тканей. Предприятия-лидерами в комитете называют АО «Волжский трубный завод», ООО «Лукойл-Волгограднефтепереработка», АО «Редаелли ССМ филиал «Волгоградский», АО «Каустик» (ГК «Никохим»), ОАО «ЕПК «Волжский», АО «Камышинский стеклотарный завод», АО «ВМК «Красный Октябрь», ООО «Камышинский текстиль», ЗАО «Газпром Химволокно», ООО «Волгабас Волжский», АО «Себряковцемент», ОАО «Волгаир-Пром» и другие крупные промышленные предприятия.

«Каустик» входит в перечень предприятий Минпромторга РФ, оказывающих существенное влияние на отрасли промышленности и торговли. Работу менеджмента ГК «Никохим», в которую входит волгоградский завод, региональные власти постоянно ставят в пример. Инвестиции, маркетинг и опыт работы этой компании по госпрограммам считаются одними из самых успешных не только в регионе, но и в стране.

Так, совместно с госкорпорацией «Роснано» в 2015 году на территории «Каустика» было открыто предприятие «НикоМаг». Основной его профиль — выпуск наноструктурированного гидроксида магния (антипирен), оксида магния (применяется в производстве трансформаторных сталей и резинотехнических изделий) и хлорида магния, который используется в нефти- и газодобыче, производстве стройматериалов и борьбе с обледенением конструкций. В совместное предприятие было вложено 4,3 млрд руб., из них 1,25 млрд руб. составила доля «Роснано». В августе прошлого года «Никохим» за 2,5 млрд руб. выкупил у госкорпорации блокирующий пакет акций «НикоМага» и стал единственным его собственником.

Ранее в России отсутствовало промышленное производство высококачественных сортов оксида магния, поэтому «Никохим» получил широкий рынок сбыта, причем не только в России. Но кроме этого проекта на территории завода открыты еще несколько производств — по сути, «Каустик» стал технопарком химического профиля.

«Камышинский текстиль», как и «Каустик», в Минпромторге РФ считается ключевым предприятием своей отрасли, это крупнейший российский переработчик хлопковоолокна. Уже несколько лет здесь реализуется инвестпроект по обновлению производства и расширению ассортимента продукции — в Камышине создается отдельный текстильный кластер. Общая сумма вложений — 5 млрд руб., из них около 1 млрд руб. уже инвестировано. В 2017–2022 годах предприятие закупит 200 ткацких станков (стоимость около 1 млрд руб.), что позволит в два раза увеличить объем выпуска тканей — с 1,2 млн погонных метров в месяц до 2,5 млн. «Новые высокоскоростные станки позволят выпускать продукцию европейского стандарта качества, а также расширить ассортимент выпускаемой продукции. Срок окупаемости проекта — пять лет», — рассказали на предприятии.

Кроме того, здесь будет построена новая отделочная фабрика стоимостью 1,2 млрд руб., из которых 800 млн руб. составят затраты на закупку оборудования, 400 млн — постройку здания, подвод коммуникаций, строительство очистных сооружений. Одновременно планируется ввод в эксплуатацию мини-ТЭЦ мощностью 10–15 МВт. В результате «Камышинский текстиль» сможет расширить ассортимент готовой продукции, а не заниматься только грубой переработкой сырья. После завершения всех циклов инвестиций на предприятии ожидают увеличение годовой выручки на 1,5 млрд руб. — до 1,8 млрд руб.

Госинвестиции задают векторы развития

«Каустик» и «Камышинский текстиль» — не единственные «кластерные» проекты в регионе. С 2010 года в Волгограде «с нуля» строится еще и химико-фармацевтический кластер с общим объемом инвестиций более 7 млрд руб. В рамках проекта в областном центре сейчас завершается строительство научно-производственного центра инновационных лекарственных средств. В строительстве и обустройстве шестизэтажного здания общей площадью 10,5 тыс. кв. метров вложен 1 млрд руб. Центр планируется открыть в этом году, он станет площадкой для разработки новых отечественных противораковых, противоопухолевых, кардиопротекторных и других препаратов, пояснили в «Б-ЭР» в пресс-службе губернатора Волгоградской области. Ученые местного медицинского университета уже завершили доклинические испытания ряда перспективных лекарств.

Ключевым партнером этого проекта выступает ФГУП «Московский эндокринный завод». Компания намерена построить в Волжском завод по производству импортозамещающих субстанций из животного сырья. Кроме того, планируется расширение кластера за счет привлечения малых и средних инновационных предприятий региона. Также рассматриваются варианты сотрудничества с госкорпорацией «Ростех». Ее управляющий директор Александр Назаров во время визита в Волгоград в конце прошлого года заявил, что не исключен вариант включения в волгоградский проект ресурс «фармдочки» «Ростеха» — компании «Нацимбио». Варианты возможного сотрудничества еще просчитываются.

Разработчики кластера рассчитывают на активное замещение импортных лекарственных препаратов отечественными аналогами или новыми разработками. По словам директора департамента развития фармацевтической и медицинской промышленности Минпромторга РФ Ольги Колотиловой, с 2009 года доля российских препаратов на рынке увеличилась с 15% до 28,5%. «Перспективы волгоградского проекта мы оцениваем положительно, у него есть шанс стать драйвером развития

российской фармакологии», — считает госпожа Колотилова.

По ее мнению, волгоградские ученые могут вывести на рынок около шести уникальных препаратов нового поколения. Минпромторг готов субсидировать до 50% расходов на клинические исследования этих лекарств.

В 2016 году 20 промышленных предприятий и организаций Волгоградской области приняли участие в государственных программах РФ, федеральных целевых программах и программах Фонда развития промышленности. Всего на модернизацию площадок и развитие индустриального сектора региона по итогам года было привлечено 1,5 млрд руб. господдержки, отметили в комитете промышленности и торговли.

«Меры господдержки, которыми пользуется промышленный сектор волгоградского региона, дают результат. Нам доверяют, и мы получаем помощь на федеральном уровне», — подчеркнул заместитель

губернатора — председатель комитета промышленности и торговли Волгоградской области Роман Беков.

Однако председатель совета директоров предприятий и организаций Волгоградской области Анатолий Бакулин отмечает, что региональным компаниям еще предстоит решить проблемы износа основных фондов, низкой производительности труда и дефицита кадров.

«Наш опрос предпринимателей и руководителей показал, что рынок труда не поспевает за открытием новых производств. Необходимые кадры технических специальностей вузы и сузуы или уже не выпускают в необходимых количествах, или зарплата не привлекает молодых специалистов. — отмечает эксперт. — Но нельзя бездумно просто повысить зарплату. Самая главная задача сейчас — повышение производительности труда, поскольку увеличение зарплат без роста эффективности работы делает продукцию неконкурентоспособной — растет

ее себестоимость. Промышленности нужны новые технологии и оборудование, и наша область принимает участие в различных профильных федеральных программах по развитию, обновлению предприятий».

По данным еще одного опроса совета директоров, руководители индустриальных предприятий Волгоградской области на первое место поставили проблемы недоступности кредитных ресурсов и высокие ставки по ним. Впрочем, региональные власти делают максимум, чтобы волгоградские предприниматели и предприятия вошли в различные программы по субсидированию кредитных ставок, отмечает Анатолий Бакулин, развивается и система льготного кредитования через областной Фонд развития промышленности. «При сохранении существующих объемов и темпов господдержки регион сможет выполнить задачу по повышению ВРП к 2021 году до 1 трлн руб.», — резюмировал эксперт.

Татьяна Дмитриева

КООПЕРАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ СБЕРЕЖЕТ

Сложная ситуация со сбытом на внутреннем рынке привела к тому, что региональные власти вернулись к идее промышленной кооперации местных заводов, которая активно обсуждалась еще в 90-е годы. Администрация области с прошлого года старается локализовать промышленные цепочки среди местных производителей, но этому часто мешает сложность закупочных процедур в вертикально-интегрированных холдингах.

В 2014 году в городе Волжский («спутник» Волгограда) на заводе «Газпром химволокно» открылось производство геосетки из полиэфирных нитей, которая применяется при дорожном строительстве и ремонте. Несмотря на более выгодную стоимость местной продукции и ее высокое качество, дорожные компании по-прежнему закупают геосетку с иногородних заводов. Схожая ситуация и с волгоградским филиалом АО «Редаелли ССМ», который является одним из крупнейших производителей проволоки и канатов в России. Предприятие выпускает тросовые ограждения для дорог, которые применяются на крупных федеральных трассах. Однако в Волгоградском регионе они используются мало.

В 2017 году на дорожные работы из бюджетов разного уровня предусмотрено около 15 млрд руб., и часть этих средств могла бы достаться именно местным предприятиям, производящим материалы для дорожного ремонта. По данным комитета промышленности и торговли, ежегодно в регионе используют около 2,4 млн кв. м геотекстиля, более 68 тонн барьерных ограждений, более 161 тонны арматурной стали, более 16 тысяч железобетонных бортовых камней, около 59 тыс. метров полиэтиленовых и более 12 тыс. металлических труб. Все эти изделия выпускают на предприятиях Волгоградской области, однако большую часть такой продукции дорожно-строительные компании закупают в других регионах России.

Основная причина происходящего — сложность закупочных процедур в крупных компаниях и отсутствие коммуникаций среди региональных предприятий. Маркетинговые службы на многих волгоградских заводах поверхностно изучают российский и региональный рынки, некоторые предприятия даже не обновляют свои сайты, чтобы потенциальные партнеры и клиенты могли узнать актуальную информацию об их продукции, отмечают в комитете.

Среди конкретных отраслей промышленности и предприятий, которые могли бы наладить межкорпоративное сотрудничество, специалисты называют химический комплекс, дорожно-строительные компании, металлургию. В ноябре региональные власти презентовали для дорожных предприятий продукцию волгоградских химзаводов — противогололедные материалы на основе бишофита. Такие реагенты можно использовать при температуре до –30 °С, они обладают низкой коррозионной агрессивностью, более экономичны. Их широко применяют в Тюмени, Ростове-на-Дону, Санкт-Петербурге, Энгельсе, Тольяти, Новосибирске, Сургуте, но в Волгограде — только несколько предприятий, обслуживающих по конкурсу улично-дорожные сети. «Многие муниципалитеты еще на стадии конкурсов по выбору подрядчика закладывают четкие параметры — какой именно реагент мы должны использовать, — объясняет представитель компа-

нии «Дорстройсервис-Запад» Денис Кокшилов. — Поэтому мы изначально ограничены в выборе поставщиков».

Власти признают эту проблему и обещают содействовать максимальному упрощению закупочной документации. Однако также есть и фактор «инертности», отмечает вице-губернатор — председатель комитета промышленности и торговли Волгоградской области Роман Беков — волгоградские заводы редко развивают кооперативные связи без «внешнего импульса» со стороны региональных властей. «Когда мы собираем представителей местных заводов на круглых столах или конференциях и объясняем, что такие-то компоненты или заготовки им было бы выгоднее покупать друг у друга, некоторые руководители с удивлением признаются, что только от нас узнали, что продукция такого ассортимента производится в нашем регионе, и они могли организовать ее поставки с минимальным логистическим плечом», — отмечает господин Беков.

Чтобы расширить связи местных предприятий, в прошлом году на официальном сайте регионального комитета промышленности и торговли открылся специальный интернет-ресурс «Интерактивный классификатор промышленности Волгоградской области» (impot.volgnet.ru), который работает по принципу поисковой системы. Заказчики и производители могут найти там друг друга и установить кооперативные связи. Помогают наладить контакты и выездные мероприятия на заводах, постепенно региональные власти «знакомят» отрасли местной промышленностью друг с другом.

Начальник технического отдела ООО «Производственная компания «ДИА» Игорь Сельченко с удивлением рассказывает, что иногда только в Волгограде можно найти определенные компоненты: «Мы долго искали и выбрали подходящую по нашим параметрам охлаждающую жидкость, и нашли ее на местном «Каустике». Оказалось, не надо было далеко ехать и тратить на логистику».

Кризис приводит и к неожиданным партнерствам. Вице-президент по производству торгово-промышленной группы «БИС» Сергей Ромчак отмечает, что сложная ситуация на внутреннем рынке заставляет компании оптимизировать расходы и объединяться даже с конкурентами: «Наша группа объединяет более 10 крупных организаций различной направленности (строительство, производство стройматериалов, мебельное производство, сельское хозяйство и т. д.). В последние годы развиваем кооперацию с другими местными предприятиями по производственному сектору, причем даже есть опыт совместных закупок с нашими конкурентами. Из-за больших объемов получаем хорошие скидки, что выгодно всем».

Однако надо понимать, что сейчас большинство предприятий включены в состав федеральных холдингов, ключевые решения принимает их руководство в Москве, отмечает депутат волгоградской облдумы Дмитрий Калашников. «В любом случае, областная власть создает все условия для кооперации, которая позволяет усилить конкурентоспособность волгоградских предприятий, способствует их укреплению, — считает председатель ВРО «Волгоградское качество» Сергей Булгаков. — Выбор остается за управленцами и собственниками предприятий».

Татьяна Дмитриева

Экономика региона

Доходная экономия

Бюджет Волгоградской области на 2016 год в первоначальном варианте впервые за несколько десятилетий был принят с профицитом. Несколько лет назад ситуация в финансовой сфере региона была противоположной: доходы казны падали, рос дефицит. Администрация области теперь придерживается строгой экономии, проводит замещение дорогих коммерческих займов бюджетными кредитами под 0,1% годовых. Как следствие, растет доверие со стороны федерального центра: в этом году регион получил дополнительно 8,9 млрд руб. субсидий.

— финансы —

Бюджетный просчет

Несколько лет назад ситуацию с бюджетом Волгоградской области аудиторы региональной Контрольно-счетной палаты называли критической. Основные проблемы были связаны с резким сокращением доходов из-за создания консолидированных групп налогоплательщиков (КГН), низким качеством экспертного прогнозирования, увеличением госдолга, непрозрачностью в распоряжении бюджетных средств.

Так, по результатам проверки исполнения областного бюджета 2013 года в КСП отмечали снижение поступления налога на прибыль организаций на 13,1% (до 15,4 млрд руб.). Отрицательная динамика сложилась из-за уменьшения налоговой базы по обособленным подразделениям и филиалам крупных федеральных компаний, состоящим на налоговом учете в инспекциях Волгоградской области. Например, из-за массовых сокращений рабочих на Приволжской железной дороге (филиале ОАО «РЖД») бюджет в 2013 году потерял 667 млн руб., из-за оптимизации банковской сети волгоградского отделения «Сбербанка России» — 166 млн руб.

Кроме того, значительная часть доходов ушла в другие субъекты РФ после того, как ЛУКОЙЛ и «Газпром» создали консолидированные группы налогоплательщиков. Так, по ТПП «Волгограднефтегаз» ОАО «РИТЭК» и ООО «ЛУКОЙЛ-Волгограднефтепереработка», входящих в КГН ОАО НК «Лукойл», только в 2013 году платежи снизились на 410,7 млн руб. и 934 млн руб. соответственно. Волгоградские «очки» «Газпрома» недоплатили около 900 млн руб. В КСП отмечают, что эти средства и не должны были предусматриваться в доходах бюджета — создание КГН обсуждалось несколько лет и было ожидаемым.

Также по итогам исполнения бюджета 2013 года казна недобрала доходного налога на прибыль, НДФЛ, акцизов и налога на имущество организаций в целом на 9,34 млрд руб. Из этой суммы 6,82 млрд руб. составляет налог на прибыль, 1,18 млрд — НДФЛ, 380,3 млн — акцизы, 968,8 млн руб. — налог на имущество. «Это связано с завышением прогнозных назначений, на что неоднократно администрация Волгоградской области указывала Контрольно-счетная палата. Анализ основных макроэкономических показателей развития экономики региона свидетельствовал о том, что прогнозные показатели по этим видам налогов не будут выполнены», — отметили в КСП.

Первоначально областной бюджет на 2013 год был утвержден по доходам в сумме 62,27 млрд руб., по расходам — 70,62 млрд руб., с прогнозируемым дефицитом в размере 8,35 млрд руб., или 15% к доходам. В течение финансового года в первоначально принятый закон о бюджете пять раз вносились изменения, при этом основные характеристики казны корректировались в четырех случаях. В результате уточненные доходы областного бюджета на 2013 год составили 70,82 млрд руб., что на 8,55 млрд руб., или на 13,7%, больше первоначально утвержденного показателя, расходы — 80,07 млрд руб. (+9,45 млрд руб., или на 13,4%, больше), дефицит — 9,25 млрд руб., или 16,33%, к доходам.

По данным отчета правительства области (на тот момент еще не была проведена реорганизация в администрацию. — «Ъ-ЭР»), фактически доходы областного бюджета за 2013 год составили 60,86 млрд руб., что на 9,97 млрд руб., или на 14,1%, меньше планового показателя. Расходы областного бюджета исполнены на 70,54 млрд руб., или на 9,53 млрд руб. (11,9%), меньше уточненных бюджетных ассигнований. В результате при утвержденном дефиците в 9,25 млрд руб. фактически бюджет был исполнен с дефицитом 9,68 млрд. Большую часть дефицита областные власти тогда были вынуждены экстренно покрыть федеральными средствами, которые выделялись Волгоградской области для исполнения региональной части общефедеральных программ. Из-за провала региональной части этих программ правительство РФ в январе 2014 года отозвало из областной казны в доход федерального бюджета 3,5 млрд руб., тем самым еще больше ухудшив ситуацию с бюджетом Волгоградской области следующего года.



Значительную часть бюджетных средств в этом году потратят на ремонт, реконструкцию и строительство дорог в Волгоградской области

«Тогда же, в начале 2014 года, впервые за много лет произошел беспрецедентный случай — у госучреждений и органов власти Волгоградской области появилась кредиторская задолженность по отчислениям в государственные внебюджетные фонды и налогам на общую сумму 853 млн руб.», — напомнили в КСП.

Неофициально эксперты называли это положение «бюджетным бардаком». «На протяжении нескольких лет в заключениях о результатах внешних проверок годовой бюджетной отчетности КСП отмечало несопоставимость плановых и фактических показателей исполнения доходов», — отмечают в палате. — Минфин Волгоградской области не доводил до главных администраторов доходов плановые назначения по федеральным средствам, что не только искажало бюджетную отчетность органов власти, но и не позволяет оценить качество их работы по администрированию доходов».

Поддержали рублем

Чтобы исправить ситуацию, в апреле 2014 года на тот момент и. о. губернатора Волгоградской области Андрей Бочаров пригласил на пост руководителя профильного финансового комитета Александра Дорждеева, который в 2006–2010 годах уже возглавлял региональный комитет финансов.

«Первый этап работы по наведению порядка в финансово-бюджетной сфере, которая началась в 2014 году, завершен», — заявил Александр Дорждеев в конце февраля этого года на расширенном заседании коллегии регионального комитета финансов, где подводились итоги исполнения бюджета в 2016 году, а также были озвучены прогнозы социально-экономического развития Волгоградской области на ближайшие годы. Главный вывод экспертов профильного комитета — бюджет региона за последние три года стабилизировался.

Доходы бюджета Волгоградской области на 2016 год в первоначальном варианте были утверждены в размере 75,35 млрд руб., расходы — 71,05 млрд руб., профицит — 4,3 млрд руб. По данным комитета финансов, в 2014–2016 годах совокупный прирост собственных доходов областной казны составил 11,8 млрд руб. В 2016 году при росте собственных налоговых и неналоговых доходов (по сравнению с уровнем 2015-го) на 1,6 млрд руб. расходы снижены на 1,2 млрд. При этом администрация придерживается принципа строгой экономии: в 2016 году стоимость закупок удалось снизить на 2 млрд руб., а всего с 2014 года на госзакупках региональный бюджет сэкономил 4,5 млрд руб. Также последовательно проводится замещение дорогих коммерческих займов бюджетными кредитами под 0,1% годовых: доля последних в структуре госдолга Волгоградской области увеличена с 35,8% до 45,8%. В итоге на обслуживании долговых обязательств в прошлом году экономлено 357 млн руб., отмечают в комитете финансов.

«Такой подход повышает уровень доверия к региону со стороны федерального центра, делает Волгоградскую область более привлекательной для инвесторов. Также растет объем господдержки и безвозмездных поступлений из федерального бюджета: в этом году он составит более 20 млрд руб.», — заявил Александр Дорждеев.

В администрации региона утверждают, что именно порядок в финансовой и бюджетной сфере помог привлечь в этом году дополнительные федеральные субсидии на общую сумму 8,9 млрд руб. Из средств регионального бюджета на финансирование будет направлено еще 4,6 млрд руб. — в целом на приоритетные проекты региона в этом году, с учетом федеральных субсидий, будет выделено 13,5 млрд руб. Речь идет не о текущих статьях бюджета, а о «проектах развития» в дорожном хозяйстве (2,6 млрд руб.), АПК (3,4 млрд руб.), строительстве (2 млрд руб.).

Эксперты отмечают, что Волгоградская область стала одним из лидеров в стране по объемам поддержки со стороны министерства финансов РФ.

«В 2014–2016 гг. администрация региона ужесточила финансовую дисциплину, обеспечила прозрачность в расходовании бюджетных средств», — отмечает экономист Альбина Гукова. — Регион показывает высокую платежную дисциплину, благодаря чему получает дополнительные средства из федерального центра. Между тем еще несколько лет назад правительство РФ отзывало финансирование из-за неспособности региональных властей исполнить обязательства по общефедеральным программам».

Экономика поможет

В Контрольно-счетной палате Волгоградской области не комментируют исполнение бюджета региона за 2016 года, ссылаясь на то, что соответствующий анализ еще не завершен. Фракция КПРФ в Волгоградской облдуме традиционно критикует бюджетную политику администрации региона за урезание социальных доходов. В конце 2015 года был утвержден так называемый новый «Социальный кодекс» с уточненным перечнем льгот и категорий граждан, которые могут получать региональную соцподдержку. Депутат облдумы Валерий Таранцов считает, что профицит казны во многом обеспечило сокращение получателей социальных выплат.

Впрочем, федеральный центр и эксперты Всемирного банка работу волгоградских финансистов в этом направлении ставят в пример всем субъектам РФ. Ранее некоторые пособия в Волгоградской области составляли лишь 100–200 рублей, причем их могли получить даже те, кто приезжал в центры соцзащиты на иномарках. Теперь же социальные расходы бюджета распределяются только на принципах адресности и нуждаемости, а размер соцпомощи значительно увеличился.

«Нам удалось навести порядок, и теперь одной из новых задач яв-

ляется проектное управление, — отмечает Александр Дорждеев. — Это означает, что все участники бюджетного процесса должны ясно понимать, в каком направлении мы будем двигаться ближайшие три года и каких показателей должны достичь. Сейчас уже речь идет о развитии. С начала года мы заключаем с правительством РФ соглашения на предоставление субсидий. Подписано 41 соглашение, 39 из них включены в реестр Федерального казначейства. Эти меры позволят привлечь в регион дополнительное финансирование».

КОНТЕКСТ

Доходы региональной казны на 1 января 2017 года были фактически исполнены на 101,49 млрд рублей (97,1% от плана в размере 104,57 млрд рублей, учитывая последние поправки к бюджету). В том числе 81,54 млрд рублей налога на прибыль организаций и доходы физлиц (98,6%), а также безвозмездные поступления из федерального бюджета в размере 19,9 млрд рублей (91%).

План расходов на 2016 год, включая последние поправки, составлял 115,19 млрд рублей, на 1 января 2017 года фактически исполнены расходы на 108,08 млрд рублей. В том числе 21,84 млрд рублей по статье «Национальная экономика», 31 млрд рублей направлены на образование, 5,96 млрд рублей — на медицину, 29,47 млрд рублей — на социальную политику.

КАК ИСПОЛНЕН БЮДЖЕТ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2016 ГОД



10 КРУПНЕЙШИХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

- ООО «ЛУКОЙЛ-Волгограднефтепереработка»
- ПАО «ЛУКОЙЛ»
- АО «САН ИнБев»
- Филиал № 8621 Сбербанка России
- ПАО «РусГидро»
- АО «Волжский трубный завод»
- Волгоградское отделение Приволжской железной дороги — филиал ОАО «РЖД»
- ПАО «Волжский оргсинтез»
- ПАО «Транснефть»
- Волгоградский отряд охраны филиала ПАО «Газпром»

По данным комитета финансов администрации Волгоградской области

Экономика региона

Точки роста

— мнение —

«Ъ — Экономика региона» попросила экспертов рассказать о важнейших событиях и тенденциях развития экономики Волгоградской области. По их оценкам, несмотря на непростую макроэкономическую ситуацию, регион показывает положительную динамику. Растут показатели промышленного производства, увеличиваются объемы строительства, в прошлом году был собран рекордный урожай. В то же время ситуация в малом и среднем бизнесе выглядит не так хорошо, как хотелось бы. Не увидели пока эксперты и роста доходов населения.

Сергей Булгаков, заместитель председателя Волгоградской областной думы:
«В Волгоградской области проблемы экономики решаются комплексно»



Прежде всего, важно понимать, что с 2017 года изменятся правила взаимоотношений федерального центра с регионами. Рассчитывать на безвозмездные поступления субъекты РФ смогут только в рамках госпрограмм, в которых в качестве обязательного условия прописано софинансирование и строгое выполнение регионом показателей эффективности бюджетных вложений. В условиях, когда контроль за использованием бюджетных средств достаточно жесткий, Волгоградская область доказала свою устойчивость и стабильность. Власти жестко контролируют эффективность и целевое использование каждого бюджетного рубля. В 2017 году Волгоградская область получит из федерального бюджета более 9 млрд руб. на реализацию социальных и инфраструктурных проектов в раз-

ных отраслях экономики. Государство поддержит финансово сферу ЖКХ, строительство жилья, аграрный комплекс и дорожную отрасль.

Один из маркеров развития экономики — рост в регионе объемов ипотечного кредитования. В 2016 году жителям Волгоградской области было выдано более 13 тыс. ипотечных кредитов на сумму около 18 млрд руб. Таким образом, за год количество ипотечных кредитов выросло на 20,6%, денежный объем увеличился на 22,3%. При федеральном нормативе в 37 тыс. руб. квадратный метр жилья в Волгоградской области стоит в среднем 31 тыс. руб. Снизить цену удалось за счет активного развития ипотечного кредитования. Сегодня ипотечная ставка для жителей региона составляет 12,2%. При покупке жилья в строящихся домах ипотечные заемщики региона могут претендовать на компенсацию процентной ставки из регионального бюджета в размере 5,5%. В результате для молодой семьи, участвующей в программе «Жилье для российской семьи», ставка по ипотеке составит менее 7%. Привлекательные условия ипотечного кредитования дают толчок дальнейшему развитию жилищного строительства.

Стимулом для развития строительной отрасли являются и различные преференции, действующие в регионе. В 2016 году областной думой принят закон, позволяющий без торгов выделять инвесторам земельные участки для строительства инфраструктурных объектов. Уже выделено 40 земельных участков, на которых будут реализованы инвестиционные проекты на 240 млрд руб. В сумме они позволят создать около 6 тыс. рабочих мест. Комплексное развитие территорий — это одна из приоритетных задач, которую ставит губернатор Волгоградской области Андрей Бочаров. В Волгограде есть примеры комплексного освоения территорий, когда наряду со строительством жилых домов возводятся объекты социальной инфраструктуры, решается вопрос транспортного обеспечения. Такой подход, безусловно, повышает привлекательность нашего города.

Алексей Калачев, эксперт-аналитик АО «ФИНАМ»: **«Нужно уделять больше внимания бизнесу»**



Результаты года можно оценить со сдержанным оптимизмом. Рост индекса промышленного производства Волгоградской области оказался даже выше, чем в целом по РФ: +2,2% против 1,1% (или даже +1,3% по РФ, пересчитанных Росстатом по измененной методике). Внушает оптимизм и последовательный рост сельскохозяйственного производства и в целом валового регионального продукта. Этот эффект в немалой степени был обусловлен наращиванием инвестиций в основной капитал, наблюдавшимся в предыдущие годы, однако он все еще оставался недостаточным. Так, по данным Национального инвестиционного рейтинга, который составляет Агентство стратегических инициатив (АСИ), область в 2016 году даже не вошла в Топ-20 регионов РФ, а в рейтинге 2015 года была отнесена к предпоследней, четвертой, группе регионов.

Этот рейтинг учитывает 45 показателей, которые группируются в 17 факторов, составляющих 4 направ-

ления: регуляторная среда, институты для бизнеса, поддержка малого предпринимательства, инфраструктура и ресурсы. Очевидно, что все эти направления полностью находятся в ведении региональных властей. Кроме того, судя по представленной Волгоградстатом статистике, в 2016 году произошло снижение объема инвестиций в основной капитал на 9,1%, что может отрицательно повлиять на темпы экономического роста в будущем.

Большим подспорьем в реализации экономической политики региональных властей являются проекты в сфере коммунального хозяйства, которые реализуются на основе государственно-частного партнерства (ГЧП). Это обеспечивает определенный приток инвестиций в экономику области. Видно, что руководство области заинтересовано в привлечении средств в инвестиционные проекты. Например, для стимулирования частных инвестиций в региональную экономику планируется увеличить льготы для инвесторов. В частности, администрацией Волгоградской области подготовлен проект изменений закона «О налоге на имущество организаций», которые позволят инвесторам, осуществляющим крупные долгосрочные вложения, экономить на налогах в отношении имущества, созданного или обновленного в процессе реализации инвестиционных соглашений.

Однако невозможно решить амбициозную задачу по достижению уровня ВВП в 1 трлн руб. только за счет ГЧП, инвестпроектов, а также выделения бюджетных средств на благоустройство и дорожное строительство. Нужно активнее подключать предпринимательскую инициативу. Как видно по данным Росстата, оборот продукции (услуг), производимых малыми предприятиями и индивидуальными предпринимателями Волгоградской области, в 2016 году снизился на -9,47%, причем в действовавших, а не сопоставимых ценах. Это, конечно, меньше, чем в целом по России, где оборот упал на 13,23%, но все равно немало. Необходимо предпринимать усилия по улучшению инвестиционного климата, стимулированию предпринимательской активности, снижению административных барьеров, укреплению доверия между предпринимательским сообществом и органами власти.

Кирилл Яковенко, аналитик «Алор Брокер»: **«Точкой роста экономики региона может стать сельское хозяйство»**



Первое, что бросается в глаза в ходе анализа экономических показателей региона за 2016 год — это, безусловно, почти двукратный рост экспорта зерновых и бобовых. Понятно, что в данной ситуации рост был обеспечен в основном за счет благоприятных погодных и климатических условий, обеспечивших высокие показатели урожайности, а как следствие, экспорта сельхозпродукции. Тем не менее в этом регионе не является исключением — высокие показатели урожая в 2015 и 2016 сельскохозяйственных годах в целом характерны для всех регионов с развитым АПК. А вот перспективы развития сельского хозяйства и результативности в текущем 2017 году во многом будут зависеть от поддержки властей. В частности, в этом году планируется потратить 640 млн руб. бюджетных средств на мелиорацию и еще 660 млн растениеводства. Средства по меркам региона, являющегося одним из крупнейших производителей сельскохозяйственной продукции в России, конечно, небольшие, но, на мой взгляд, дотирование в целом не способствует развитию бизнеса в долгосрочной перспективе. Более действенный инструмент — предоставление заемного капитала на приемлемых не толь-

Карэн Туманянц, генеральный директор управляющей компании Фонда ЗАО «ФБ «Август»:
«В регионе наметилась определенная стабильность»



Экономические показатели ключевых отраслей экономики региона в 2016 году позволяют надеяться на то, что дальнейшего падения экономики уже не будет. Более того, в 2017 году можно ожидать роста ключевых показателей на один-два пункта. Основу для этого дают выросший в 2016 году на 2,2% индекс промышленного производства, еще более заметный рост — на 26% — индекс производства сельхозпродукции и поставленная перед регионом амбициозная задача нарастить к 2021 году валовой региональный продукт до триллиона рублей.

А вот говорить о росте доходов населения пока не приходится. Несмотря на то, что в опубликованной Волгоградстатом информации в январе этого года номинальные доходы, полученные населением Волгоградской области, составили 43 млрд руб. и увеличились по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 14,5%, это сложно назвать тенденцией. Скорее это всплеск, объяснимый тем, что именно в январе государство выплатило пенсионерам по 5 тыс. руб.

Учитывая, что количество пенсионеров в структуре населения Волгоградской области занимает немалый

Руслан Шарифов, депутат Волгоградской областной думы: **«Власти научились решать проблемы системно»**



Несмотря на сложную макроэкономическую ситуацию, Волгоградская область даже в этих непростых условиях показывает положительную динамику и продолжает реализацию крупных инвестпроектов. Для привлечения в регион средств крупного бизнеса сегодня созданы все условия, и это дает результат. Так, на сегодняшний день зарегистрировано 24 крупных проекта, которые получают от региона существенную поддержку в виде льгот. На 320 млрд руб. инвестиций, которые были вложены компаниями в развитие произ-

водств на территории региона, в 2016 году они получили 590 млн руб. поддержки в виде льгот. С учетом предполагаемых объемов развития бизнеса, в 2017 году регион готов предоставить льготы уже на 1 млрд руб.

Не оставляя регион без поддержки и сельскохозяйственной отрасли. В 2015 году на поддержку АПК было выделено 4,2 млрд руб. В валовом выражении это позволило получить аграриям продукции на 145 млрд руб. Несмотря на негативные тенденции на отдельных предприятиях региона, индекс промышленного производства в 2016 году вырос на 2,2%, что выше среднего показателя по стране.

В 2016 году мы не ждали от экономики прорывного роста, но результаты говорят, что нам удалось удержать занятые позиции, в том числе и благодаря системному подходу к решению проблем. Так, в начале уже этого года мы решили вопрос о предоставлении бюджетных льгот предприятию филиал «РусГидро» — «Волжская ГЭС», которое планирует обновить генерирующие объекты своей гидроэлектростанции (стоимость проекта 54,7 млрд руб.). Это инвестиционно емкий проект, но в конечном итоге он позволит предприятию генерировать электроэнергию с определенным дисконтом. А это — уже повод для обсуждения возможности предоставления специальных тарифов для крупного производства — Волгоградского алюминиевого завода. Там тоже реализуется крупный инвестпроект по запуску производства обожженных анодных блоков (объем инвестиций около восьми миллиардов руб.). Решив вопрос с тарифами на энергию, мы совместными усилиями власти и бизнеса сможем восстановить производство сразу в двух цехах предприятия и дать Волгограду 2,5 тыс. рабочих мест.

Тот факт, что бизнес уже успешно работает во многих прежде провальных по экономическим показателям направлениях, говорит только об одном: концессионные схемы в ближайшее время можно применять и на другие сегменты. Это вполне может быть медицина и образование. Но для того чтобы подобного рода проекты привлекали бизнес, ему нужно создать привлекательные и понятные для него условия.

Видно, что сейчас региональные власти активно работают в этом направлении. А значит, интерес крупного бизнеса к региону может вырасти.

Волдств на территории региона, в 2016 году они получили 590 млн руб. поддержки в виде льгот. С учетом предполагаемых объемов развития бизнеса, в 2017 году регион готов предоставить льготы уже на 1 млрд руб.

Не оставляя регион без поддержки и сельскохозяйственной отрасли. В 2015 году на поддержку АПК было выделено 4,2 млрд руб. В валовом выражении это позволило получить аграриям продукции на 145 млрд руб. Несмотря на негативные тенденции на отдельных предприятиях региона, индекс промышленного производства в 2016 году вырос на 2,2%, что выше среднего показателя по стране.

В 2016 году мы не ждали от экономики прорывного роста, но результаты говорят, что нам удалось удержать занятые позиции, в том числе и благодаря системному подходу к решению проблем. Так, в начале уже этого года мы решили вопрос о предоставлении бюджетных льгот предприятию филиал «РусГидро» — «Волжская ГЭС», которое планирует обновить генерирующие объекты своей гидроэлектростанции (стоимость проекта 54,7 млрд руб.). Это инвестиционно емкий проект, но в конечном итоге он позволит предприятию генерировать электроэнергию с определенным дисконтом. А это — уже повод для обсуждения возможности предоставления специальных тарифов для крупного производства — Волгоградского алюминиевого завода. Там тоже реализуется крупный инвестпроект по запуску производства обожженных анодных блоков (объем инвестиций около восьми миллиардов руб.). Решив вопрос с тарифами на энергию, мы совместными усилиями власти и бизнеса сможем восстановить производство сразу в двух цехах предприятия и дать Волгограду 2,5 тыс. рабочих мест.

кризиса, оказался для Волгоградской области куда более удачным, чем минувший, когда в целом по экономике наблюдалось масштабное восстановление.

Вторая важнейшая составляющая экономики региона — промышленное производство, обеспечившее 41% поступлений в бюджет. Этот индикатор демонстрирует куда более скромные показатели, чем сельское хозяйство. Несмотря на достаточно высокие, в сравнении с 2014 и 2015 годами, показатели роста индекса промпредприятия, в целом положительная динамика обеспечена не ростом объемов отгружаемой продукции, а повышением цен производителями — в среднем на 8%. Фактический же объем сократился на 0,5%. Если посмотреть на срез, то станет очевидно, что далеко не все отрасли развивались одинаковыми темпами. Лучшие всего себя чувствовали предприятия легкой промышленности (26% рост производственного индекса для текстильных предприятий) и автотранспорт (+21,6%). Химическая промышленность показала куда менее уверенный рост в 4,9%. А вот по металлургии и добыче полезных ископаемых в прошлом году производственный индекс снижались на 5,2% и 4,8% соответственно.