



ПРЕСС-СЛУЖБА VOLKSWAGEN



ПРЕСС-СЛУЖБА TOYOTA

датель старше 22 лет, живет в Москве, имеет стаж свыше трех лет, но ранее не страховался, полис ОСАГО будет стоить 10 982 руб. в год.

Мощность играет более значимую роль при расчете транспортного налога. Но не только она. Цена машины с некоторых пор тоже — если она входит в перечень моделей средней стоимостью 3 млн руб. и выше, подготовленный Минпромторгом, то налог исчисляется с применением повышающего коэффициента. Эти седаны Volkswagen, BMW и Toyota роскошными не считаются и попадают в одну нишу налогообложения — с них возьмут по 50 руб. за каждую лошадиную силу. Поэтому суммы отличаются незначительно, по 9000 руб. с небольшим за каждый год владения.

### Сервисные истории

Сколь бы ни был надежным автомобиль, обслуживать его все равно придется. Разные марки имеют разные стандарты ТО. Например, BMW столь интеллектуальны, что сами подсказывают хозяину, когда пора менять масло и проводить другие регламентные работы, причем именно по потребности, а не по предписанию. Японцы из Toyota придерживаются консервативного интервала в 10 000 км, Volkswagen просит приезжать на техстанцию каждые 15 000 км.

При пробеге 60 000 км за три года владельцы BMW и Volkswagen четыре раза посетят сервис для проведения плановых работ. Обслуживание Passat обойдется в 65 000 руб., 3-я серия — примерно во столько же. Естественно, без учета исправления не подпадающих под гарантию проблем, которые выявит диагностика. Признанное японское качество и реноме самого надежного автомобиля в мире требуют от хозяина Camry посетить дилера уже шесть раз, что приводит к дополнительным расходам на эксплуатацию — он заплатит около 80 000 руб.

В некоторых случаях на техобслуживании можно сэкономить. Периодически производители проводят ограниченные по времени скидочные кампа-

### СТОИМОСТЬ ВЛАДЕНИЯ АВТОМОБИЛЕМ ЗА ТРИ ГОДА И 60 000 КМ (РУБ.)

	VW	BMW	TOYOTA
ЦЕНА	2050000	2150000	1782000
КРЕДИТ (%)	408000	309000	329000
ОСАГО	32946	32946	32946
КАСКО	247000	344000	497000
НАЛОГ	27000	27600	27150
РЕГИСТРАЦИЯ	2500	2500	2500
ТО	65000	60000	80000
ТОПЛИВО	136000	150000	182500
ШИНЫ+МОНТАЖ	54000	53000	54000
МОЙКА	43000	43000	43000
ОСТАТОЧНАЯ СТОИМОСТЬ	1500000	1500000	1300000
ИТОГО БЕЗ УЧЕТА СТОЯНКИ	1565446	1672046	1730096
ИЛИ	26,1 РУБ./КМ	27,9 РУБ./КМ	28,8 РУБ./КМ
БЕЗ КРЕДИТА	1157446	1363046	1401096
ИЛИ	19,3 РУБ./КМ	22,7 РУБ./КМ	23,4 РУБ./КМ

нии или дарят ТО при покупке машины. Дилеры тоже нередко предоставляют более привлекательные цены на свои услуги или организуют собственные маркетинговые акции. Есть и новый тренд — сервисный сертификат. Все больше автомобильных марок предлагают оплатить несколько первых ТО и запчасти для их проведения авансом, а техстанции посещать по мере необходимости. Потребителю это выгодно, потому что цена нормо-часа и расходников фиксируется на несколько лет вперед.

### Турбо в плюсе

Чем больше едешь — тем больше трат на топливо. Банальный факт, но есть свои особенности. Доля расходов на горючее в стоимости владения неодинакова для разных классов автомобилей. В случае компактов она составляет около 20%, и экономичность для них является очень важным параметром. У представителей среднего класса и премиума на это приходится около 12% и 8% соответственно. Несмотря на большие абсолютные цифры в рублях, для них расход топлива в меньшей степени определяет цену километра пути.

Согласно официальным техническим характеристикам, Passat требует 5,8 л бензина на 100 км. При пробеге 60 000 км за три года и средней цене на бензин 39 руб. получается 136 000 руб.

Аппетит двигателя баварской 3-й серии немногим выше, 6,4 л/100 км, при равных условиях за три года набежит уже 150 000 руб. Мотор Camry лишен турбонаддува, при схожей с остальными мощности он имеет больший рабочий объем и, как следствие, расход 7,8 л/100 км, что прибавит 32 500 руб. к результату BMW. Но это все в стерильных условиях сертификационных замеров. В реальности же картина может быть совершенно иной. Например, владелец Volkswagen любит быструю езду, за которую расплачивается лишними 3,5 л топлива на 100 км. За три года в выхлопную трубу улетят дополнительные 82 000 руб. без учета резко возрастающего риска попасть на штрафы.

Еще одна статья расходов — мойки, шины и их сезонная смена. Для моделей одного класса она примерно одинакова. Сюда же стоит отнести и пошлины за регистрацию в госорганах и выдачу номерных знаков. Если мыть автомобиль раз в две недели, за три года на чистоту будет потрачено около 43 000 руб. Комплект зимней резины диаметром 17 дюймов, который как раз и должен прослужить три сезона, обойдется примерно в 36 000 руб. Услуги по «переобувке» прибавят порядка 18 000 руб. Причем нужно учитывать, что BMW оснащается шинами типа runflat, которые при проколе сохраняют фор-

му и позволяют добраться до мастерской без установки запасного колеса. Это удобно, но не бесплатно — цена такой резины и стоимость услуги по ее монтажу выше где-то на 20%, поэтому 16-дюймовые колеса баварца обойдутся почти в такую же сумму, как 17-дюймовые у остальных.

### Кому выгодно?

Автомобиль приносит доход, если не используется для зарабатывания денег, только в одном случае — при его продаже. Однако прибыли от этого ждать все равно не следует. Даже если машина еще не покинула ворот дилерского центра, но у нее уже есть владелец, она теряет в цене минимум 10%. Правило такое, что чем она дороже, тем сильнее обесценивается как в абсолютных цифрах, так и в процентном отношении. Например, согласно исследованию стоимости владения легковым транспортом в России, проведенному РвС в 2016-м, представительские модели сохраняют лишь 53% стоимости к концу третьего года владения. В нем же говорится, что средние седаны дешевеют на 29% за тот же период.

Это общая тенденция для сегментов. Но внутри машины тоже по-разному котируются на вторичном рынке в зависимости от надежности, имиджа, репутации, доступности запчастей, выхода обновленных версий и других факторов. Анализ предложений на одной из интернет-площадок по продаже подержанных автомобилей показал, что Passat и Camry дешевеют в одном темпе, в то время как 3-я серия теряет чуть больше.

Теперь самое интересное. Если просуммировать все расходы и из них вычесть остаточную стоимость, итог получится довольно парадоксальный. Самая доступная на момент покупки Camry оказывается через три года дороже не только своего прямого конкурента Passat, но и вхожей в премиум-сегмент баварской «трешки». Когда вначале мы только брали в руки калькулятор, их разделяли 368 000 руб. ●