

27 → У крупнейшего российского ритейлера «Магнита» выручка, хоть и растет, но меньшими темпами — на 13,76% в третьем квартале, до 267,3 млрд рублей.

В добывающей и обрабатывающей отраслях деловая активность ниже докризисных уровней: при этом если первая хотя бы вырастет в 2016 году приблизительно на 2%, вторая упадет, несмотря на определенное импортозамещение, на 1%. Господин Надоршин констатирует, что пропорционального «живительного» эффекта от значительной девальвации рубля в прошлом году, которая выгодна прежде всего производителям в промышленности и экспортерам, не произошло. Подвело и импортозамещение, так как к масштабным поставкам на экспорт большинство производителей оказались не готовы. «Единое экономическое пространство не компенсирует ограничений доступа на внешние рынки, а внутренний, который сжимается из-за рецессии, не позволяет нарастить выпуск», — отмечает эксперт. По его мнению, проблемы в обрабатывающей промышленности давят на энергетику, и по итогам 2016 года промпроизводство может не выйти из «минуса», даже если добыча полезных ископаемых будет расти.

По данным Минэнерго РФ, за год с сентября 2015 года добыча сырой нефти выросла на 3,5% (585,9 млн тонн), угля — на

2,2% (419 млн тонн), выработка электроэнергии — на 1,8% (1,147 трлн кВт·ч). Стоит отметить, министр энергетики Александр Новак в прошлом месяце говорил, что заморозка нефтедобычи благотворно скажется на ситуации в этой сфере экономики.

По мнению господина Надоршина, относительно комфортно себя ощущают сектора, в сумме не превышающие 25% ВВП, такие как сельское хозяйство, IT, туризм. Впрочем, он уверен, что снижение реальных доходов населения дополнит подрастающую безработицу, что не позволяет сфере услуг расти в 2016 году и в 2017 может тоже стать основной причиной рецессии.

В очень плохом положении оказался банковский сектор. «Ухудшение качества кредитного портфеля наложило на нерешенные проблемы, накопленные банками с кризиса 2008–2009 годов. Попытка „отыграть“ в сегменте потребительского кредитования к концу 2014 года завершилась значительным объемом плохих потребительских кредитов на балансах. Резкое повышение ставок Центробанка в том же 2014 году сделало многие выданные кредиты даже надежным, платежеспособным заемщикам корпоративного сектора убыточными», — считает господин Надоршин. На ситуацию негативно влияет и массовый отзыв лицензий у банков (только в 2015 году

у семи банков из первой сотни ЦБ отозвал лицензии и в 2016 году этот процесс продолжается), так и санкции, которые заметно ухудшили положение многих крупных участников, лишив их длинных пассивов.

Однако и в этой ситуации есть исключения. В сентябре глава Сбербанка Герман Греф отчитался премьер-министру Дмитрию Медведеву, что за восемь месяцев получил рекордную прибыль за все годы существования банка — по данным отчетности РСБУ, это 322,8 млрд рублей. «[Это] кажется, с одной стороны, удивительным в очень непростой год, но, с другой стороны, это некий результат предыдущих лет инвестирования и сокращения издержек», — заявил тогда господин Греф.

По мнению Вадима Исакова, из секторов экономики уверенно себя чувствуют промышленное производство, сектор сельского хозяйства, строительство, а аутсайдерами пока остаются автомобилестроение и металлургия.

**АЛЬТЕРНАТИВА СТАНОВИТСЯ АКТУАЛЬНОЙ** Эксперты считают, что инвестировать с прибылью можно всегда, а на фоне снижения ставок по вкладам наиболее актуальными являются альтернативные финансовые инструменты, такие как облигации федерального займа (ОФЗ) или еврооблигации.

«Сейчас есть возможность покупать различные финансовые инструменты рынка на индивидуальный инвестиционный счет (ИИС), получая возмещение оплаченного налога на свои сбережения. Разберем ситуацию: вы открываете ИИС и покупаете на него ОФЗ. Это самый надежный инструмент из тех, что у нас есть. По обязательствам ОФЗ отвечает Минфин, соответственно, правительство Российской Федерации. Если покупать ОФЗ под 8% и делать это в течение нескольких лет, то фактически с нулевым риском можно получить доходность от 20%», — говорит господин Исаков.

По его словам, не менее надежный инструмент — еврооблигации. «Это долг российских компаний, номинированный в валюте. В 95% случаях он выпускается в долларах, соответственно, обязательство погасить этот долг абсолютно. Преимущества еврооблигаций — ликвидность, надежность, простота», — полагает господин Исаков. Но стоит заметить, что у еврооблигаций низкая доходность (около 4%), а также минимальный порог для покупки составляет \$100 тыс.

С аналитиком согласен Евгений Надоршин, причем, он отмечает, что диверсификация рисков, в частности, снижение российского риска в портфеле инструментов — небесполезный шаг. ■

# ОЭЗ ИЩУТ НОВЫЕ ТОЧКИ ДЛЯ РОСТА

## МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ ПЕРЕДАСТ ЧАСТЬ ПОЛНОМОЧИЙ ПО УПРАВЛЕНИЮ ОСОБЫМИ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ ЗОНАМИ (ОЭЗ) С ФЕДЕРАЛЬНОГО УРОВНЯ НА РЕГИОНАЛЬНЫЙ. ПО МНЕНИЮ ЭКСПЕРТОВ, ДЛЯ БОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНОЙ РАБОТЫ ЭТИХ ТЕРРИТОРИЙ В ДАЛЬНЕЙШЕМ НЕОБХОДИМО УПРОСТИТЬ ПРОЦЕДУРУ ПОЛУЧЕНИЯ СТАТУСА РЕЗИДЕНТА ОЭЗ, А ТАКЖЕ СОЗДАТЬ ФИНАНСОВЫЙ ИНСТИТУТ, КОТОРЫЙ СМОГ БЫ ПРЕДОСТАВЛЯТЬ КРЕДИТЫ ПРОЕКТАМ НА УСЛОВИЯХ НАМНОГО ВЫГОДНЕЕ РЫНОЧНЫХ.

СВЯТОСЛАВ ФЕДОРОВ

Какие меры нужно принять, чтобы ОЭЗ получили новый виток развития, обсуждали участники интерактивной панельной дискуссии «Особые экономические зоны России. Новый этап в развитии проекта и регионов». Мероприятие состоялось в рамках IX Петербургского международного инновационного форума и было организовано ИД «Коммерсантъ» в Петербурге совместно с АО «Особые экономические зоны» и петербургским филиалом компании.

Евгений Автушенко, директор департамента по управлению проектами и работами с инвесторами АО «Особые экономические зоны», отметил, что сейчас Минэкономразвития РФ в рамках «дорожной карты» передает часть полномочий по управлению ОЭЗ российским регионам. «Это нужно для более оперативного решения вопросов резидентов, развития самой территории. За нашим акционерным обществом остается координация всех процессов. Всего развивается четыре типа ОЭЗ, они все разные — и по своим возможностям, и по количеству резидентов, и по объемам финансирования. Мы постоянно общаемся с бизнес-сообществом, чтобы найти сложные точки, выявить шероховатости в работе, а на ос-

нове этого совершенствуем развитие этих территорий», — рассказал господин Автушенко.

**ЯРКИЙ ПРИМЕР УСПЕХА** «ОЭЗ с каждым годом меняются к лучшему, тем более что за последнее время были предприняты шаги по усовершенствованию формы этих образований со стороны Минэкономразвития и российского правительства», — высказал свое мнение Сергей Мовчан, вице-губернатор Петербурга. В пример он привел филиал АО «ОЭЗ» в Санкт-Петербурге, который по современным показателям вошел в пятерку сильнейших промышленных зон России. Вице-губернатор перечислил те успехи, которых уже достигла петербургская ОЭЗ: в 2016 году количество резидентов увеличилось до 43, а их общий объем инвестиций составил более 39 млрд рублей, из которых 18,7 млрд рублей уже вложено. С 2007 года резидентами создано почти 2 тыс. высокотехнологичных рабочих мест. Совокупная выручка резидентов за десять лет составила более 17,7 млрд рублей, из которых 6,1 млрд рублей за 2015 год. Объем налоговых отчислений резидентов ОЭЗ в бюджеты всех уровней достиг 5 млрд рублей, из которых 1,5 млрд рублей было

уплачено в городскую казну в 2015 году. «То, что закладывалось пять лет назад, сегодня дает взрывной эффект, особенно с точки зрения развития фармацевтической промышленности. Деньги, которые город вложил в развитие инфраструктуры ОЭЗ вчера, сегодня начинают приносить плоды», — уверен он.

Тамара Рондалева, заместитель руководителя филиала АО «Особые экономические зоны» в Санкт-Петербурге, называет одним из основных факторов успеха ОЭЗ в Петербурге правильно выбранные площадки, которые находятся сразу в двух районах города, а также кластерный принцип построения резидентов. «Нам изначально повезло, так как флагманами нашей зоны стали фармацевты и приборостроители», — добавила она. Еще одним немаловажным фактором успеха, по ее мнению, являются правильно подобранная профессиональная команда, а кроме этого взаимная ответственность между регионом и федеральным центром за развитие проекта ОЭЗ.

По плану правительства Петербурга местная ОЭЗ прирастет еще на 52,9 га — это несколько земельных «пятен», примыкающих к территории «Новоорловская». По мнению Максима Мейксина, председа-

теля комитета по промышленной политике и инновациям Петербурга, это даст возможность для развития и притока новых резидентов. По его словам, документы на увеличение территории ОЭЗ направлены в Минэкономразвития. Оформление земли будет происходить в течение 2017 года. На новом участке планируется иной порядок возведения инженерной инфраструктуры — этим будет заниматься отдельно созданная компания. В начале 2018 года будет осуществляться проект перепланировки территории Санкт-Петербурга. Резиденты смогут начать освоение новых участков в начале 2019 года. Среди компаний, которые интересуются этой территорией, есть как действующие резиденты ОЭЗ (такие как компания «Биокад» и АО «Кожа»), так и новые.

**РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ** Несмотря на единую федеральную законодательную базу и единые принципы построения, ОЭЗ в каждом регионе имеет свои особенности и отличия. Артемий Кызласов, генеральный директор АО «ОЭЗ „Титановая долина“», отметил, что у любой площадки есть определенные этапы развития, на каждом из которых имеются свои сложности, которые каж-