

международное сотрудничество



реклама

Экспорт пошел на снижение

На фоне ужесточающейся риторики ведущих западных держав в отношении России и постоянных угроз о введении новых экономических санкций, сложно ждать положительной динамики внешнеторгового оборота Свердловской области. Однако вопреки негативным прогнозам участников рынка, внешнеторговый оборот в Свердловской области упал лишь на 14,5%. По мнению экспертов, из-за девальвации рубля и активной поддержке экспортеров со стороны государства, ситуация с экспортом уральской продукции в 2017 году должна улучшиться.

—торговый оборот—

Санкции не остановили продукцию

Международные связи Свердловской области, несмотря на введение против России санкций, на начало 2015 года значительно не повлияли. Как тогда отмечал представитель МИД России в Екатеринбурге Александр Харлов, экспорт товаров Свердловской области в США рос, несмотря на сложную геополитическую обстановку. По его данным, в 2013 году экспорт Свердловской области в США составил чуть менее \$1,5 млрд, а в 2014 году достиг почти \$1,7 млрд. «То есть, несмотря на санкции, мы видим, что экспорт товаров из Свердловской области в США не только не уменьшился, а увеличился», — заявлял господин Харлов.

По словам представителя министерства иностранных дел в Екатеринбурге, в условиях непростой экономической и политической обстановки в 2015 году число зарубежных партнеров уральского региона осталось примерно на том же уровне, что и до политического кризиса. Кроме того, господин Харлов отметил интерес со стороны так называемых нетрадиционных партнеров — стран Центральной и Латинской Америки, а также Юго-Восточной Азии. Так, почти на 10% (около \$865 млн) в 2015 году вырос товарооборот Свердловской области с Китаем. Наибольший объем экспорта товаров из Свердловской области в КНР пришелся на металлы, химическую и минеральную продукцию, изделия из металла.

Устойчивость внешнеэкономического комплекса области в МИДе объясняют наличием у свердловских предприятий уникальных отраслевых ниш, конкурентоспособностью уральской продукции, а также результатом системной работы областного правительства над диверсификацией внешних рынков и по поддержке экспортеров. Так, в регионе работает система поддержки внешнеэкономической деятельности предприятий малого и среднего бизнеса в рамках реализации «дорожной карты» поддержки доступа на рынки зарубежных стран и поддержки экспорта.

В целом, внешнеторговый оборот в 2015 году составил \$9,6 млрд. Экспорт достиг \$6,8 млрд, импорт — \$2,8 млрд. При этом, основу экспорта Свердловской области во внешней торговле со всеми странами составили металлы и изделия из них, продукция химической промышленности, машиностроительные товары. По импорту в область в основном поступали машиностроительная и химическая продукция, металлы и изделия из них. Предприятия и организации региона поддерживали внешнеэкономические связи со 146 странами мира. В первой десятке контрагентов — США, КНР, Нидерланды, ФРГ, Турция, Франция, Италия, Азербайджан, Белоруссия, Швейцария.

Связи разрушаются

Несмотря на активность уральских промышленников и серьезный административный ресурс, внешнеторговый оборот в Свердловской области в январе-сентябре 2016 года составил \$6,1 млрд, что на 14,5% ниже показателя за аналогичный период 2015 года. По данным Уральского таможенного управления доля импорта продукции производства составляет 19,2% от общего объема товарооборота. Число организаций, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, сократилось на 6,9% (до 2,1 тыс. компаний) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По оценкам участников рынка, негативная динамика в первую очередь связана с непростым положением малого и среднего бизнеса, который в условиях экономического кризиса потерял финансовые ресурсы для экспорта и импорта своей продукции.

«Предприятия стали экономнее расходовать свои ресурсы. Средняя стоимость каждой декларации в денежном и номинальном эквиваленте уменьшилась. Компании вво-



УРАЛЬСКИЙ

зят только то, что крайне необходимо в текущий период без излишних запасов. В основном это касается организаций малого и среднего бизнеса, которые работают в сфере внешнеэкономической деятельности», — отмечает первый заместитель начальника Уральского таможенного управления Максим Чмора.

Примечательно, что снижение основных внешнеторговых индикаторов произошло по всем ключевым направлениям. В денежном выражении объем экспорта больше всего сократился в страны СНГ — на 53,4%, в то время как в страны дальнего зарубежья — всего на 6,3%. При этом структура экспорта за последний год вырос на треть. Предприятие экспортирует услуги по ремонту ряда моделей авиационных газотурбинных двигателей и главных редукторов, сотрудничающая более чем с двадцатью государствами, среди которых Перу, Алжир, Мексика, Куба и Мьянма.

Кроме того, лидерами среди уральских экспортеров остаются предприятия оборонной отрасли. Больше других — почти в 2,9 раза — увеличила экспорт в 2015 году корпорация «Уралвагонзавод». По данным из открытых источников, внешне-торговая выручка УВЗ за военную и гражданскую продукцию составила около \$235 млн. При этом компания декларировала убыток — 16,4 млрд руб. (второе больше, чем в 2014 году) из-за резкого сокращения продаж полувагонов и цистерн. В 2016 году ситуация заметно выправилась — по данным пресс-службы, за восемь месяцев текущего года корпорация выручила 56,2 млрд руб., в основном, за счет экспорта спецтехники на 46 млрд руб. по расчетам УВЗ, прибыль за этот период составила 6,5 млрд руб.

В прошлом году возрос объем поставок за рубеж и на ПАО «Корпорация ВСМПО-Ависма» — из всего объема поставок титановой продукции больше половины пришлось на экспорт. В первую очередь корпорация поставляет высокотехнологичную продукцию из титановых сплавов с глубокой степенью переработки, в 2015 году их экспорт увеличился на 2% — до \$492,5 млн. При этом отношения корпорации с основными заказчиками — Boeing, Airbus, Pratt & Whitney, Rolls-Royce — остались партнерскими, несмотря на то, компания «Ростех», владеющая блоком пакетом «ВСМПО-Ависма», оказалась в санкционном списке. Однако речь идет не только о сокращении, но даже расширении сотрудничества — «ВСМПО-Ависма» станет основным поставщиком по программе нового семейства широкофюзеляжных самолетов Boeing 777X.

Если говорить о странах дальнего зарубежья, то, несмотря обострившиеся отношения России и Америки, первое место по объемам экспорта продукции из Свердловской области занимают Соединенные Штаты Америки (\$939 млн). Далее располагаются Алжир (\$675 млн), Нидерланды (\$450 млн), Греция (\$340 млн) и Германия (\$220 млн). Во второй пятерке находятся Китай, Швейцария, Индия, Чехия и Франция.

Урал узнаваем авиацией, титаном и золотом

Примечательно, что до недавних пор лучше всего ситуация с экспортом обстоит на предприятиях, связанных с авиастроением. По данным регионального минпромнауки, лидером среди экспортеров Свердловской области является АО «Уральский завод гражданской авиации» (УЗГА), объем экспортных поставок которого за последний год вырос на треть. Предприятие экспортирует услуги по ремонту ряда моделей авиационных газотурбинных двигателей и главных редукторов, сотрудничающая более чем с двадцатью государствами, среди которых Перу, Алжир, Мексика, Куба и Мьянма.

Кроме того, лидерами среди уральских экспортеров остаются предприятия оборонной отрасли. Больше других — почти в 2,9 раза — увеличила экспорт в 2015 году корпорация «Уралвагонзавод». По данным из открытых источников, внешне-торговая выручка УВЗ за военную и гражданскую продукцию составила около \$235 млн. При этом компания декларировала убыток — 16,4 млрд руб. (второе больше, чем в 2014 году) из-за резкого сокращения продаж полувагонов и цистерн. В 2016 году ситуация заметно выправилась — по данным пресс-службы, за восемь месяцев текущего года корпорация выручила 56,2 млрд руб., в основном, за счет экспорта спецтехники на 46 млрд руб. по расчетам УВЗ, прибыль за этот период составила 6,5 млрд руб.

В прошлом году возрос объем поставок за рубеж и на ПАО «Корпорация ВСМПО-Ависма» — из всего объема поставок титановой продукции больше половины пришлось на экспорт. В первую очередь корпорация поставляет высокотехнологичную продукцию из титановых сплавов с глубокой степенью переработки, в 2015 году их экспорт увеличился на 2% — до \$492,5 млн. При этом отношения корпорации с основными заказчиками — Boeing, Airbus, Pratt & Whitney, Rolls-Royce — остались партнерскими, несмотря на то, компания «Ростех», владеющая блоком пакетом «ВСМПО-Ависма», оказалась в санкционном списке. Однако речь идет не только о сокращении, но даже расширении сотрудничества — «ВСМПО-Ависма» станет основным поставщиком по программе нового семейства широкофюзеляжных самолетов Boeing 777X.

Несмотря на санкции, экспорт товаров из Свердловской области в США не уменьшился, а увеличился

В 2015 году увеличился спрос на золотые слитки, что позволило АО «Екатеринбургский завод по обработке цветных металлов» увеличить объем экспорта в ОАЭ, Чехию, Швейцарию и еще 30 стран в 2,3 раза — до 21 млрд руб. В 2016 году акцент в экспорте сместился на катализаторные сетки из платины и палладия, а в 2017 году предприятие рассчитывает повысить выручку за счет продукции из металлов платиновой группы.

В минувшем году значительно выросли экспортные поставки неонатального оборудования (медицинской техники, которая предназначена для выхаживания новорожденных), произведенного на АО «ПО „Уральский оптико-механический завод им. Яламова“» (входит в холдинг «Швабе») получило в первом полугодии доходы от экспорта на сумму 575,19 млн руб., доля зарубежных поставок в выручке от продаж занимает 20,93%. В 2014 году аналогичные показатели составляли 331,03 млн руб. и 13,51% соответственно. Для дальнейшего увеличения продаж компания намерена добиваться долгосрочных контрактов и развивать сервисную сеть для обслуживания своего оборудования.

Перспективы есть

По мнению и.о. министра внешнеэкономических связей Свердловской области Андрея Соболева, сложившаяся ситуация пессимистична, но не безнадежна. «В сложившейся обстановке можно выделить три позитивных фактора. Первый — повышение конкурентоспособности нашей продукции. Свердловская продукция стала больше востребована за рубежом. Второй — девальвация курса, которая усилила преимущества нашей экспортной продукции. Третий — эффективные инструменты, которые предлагает государство для поддержки экспортеров. Все это в совокупности позволяет выводить совершенно новые продукты на зарубежные рынки», — заявил господин Соболев.

В свою очередь эксперты отмечают, что падение оборотов внешней экономики торговли в текущем году гораздо ниже пессимистичных прогнозов. «Сложилась очень непростая международная ситуация: санкционный режим усиливается, риторика передовых стран ужесточается. Для нас было ожидаемым, что внешнеторговый оборот Свердловской области сократится в разы. Однако этого не произошло. Это свидетельствует о готовности уральских предпринимателей к любым испытаниям», — отметил президент Уральской торговой промышленной палаты (УТПП) Андрей Беседин.

Екатерина Евченко

Опытный обмен

—совместные проекты—

Уральский бизнес обладает широким спектром международных контактов. Западные технологии находят свое применение в машиностроении и сельском хозяйстве, уральцы экспортируют свою продукцию и документацию в страны Востока.

За последние двадцать лет — с тех пор, как Свердловская область стала открытой для посещения иностранцев — региональные предприятия наладили с международными партнерами тесное общение и реализуют множество совместных проектов.

Одним из самых знаковых для Урала совместных международных проектов являются «Уральские локомотивы», созданные группой «Синара» и германской корпорацией Siemens AG. Совместное предприятие производит в Верхней Пышме локомотивы и электрички «Ласточка», используя немецкие технологии. При этом группа «Синара» проявляет интерес к внешним рынкам. Например, в течение 2017–2021 годов она поставит железные дороги Кубы 75 локомотивов.

В Нижнем Тагиле с 2012 года работает российско-японское производство кристаллизаторов машин непрерывного литья заготовок «Мишима-Машпром» (создано совместными усилиями ЗАО «НПП „Машпром“» и Mishima Kosan). В Невьянске на заводе «Техномаш» китайской компании «Хайлонт» (Hilong) в июле 2016 года было запущено производство по обработке бурильных труб высокотехнологичным покрытием. В следующем году на предприятии планируется ввести производство утяжеленных труб и трубных замков. Планируемый объем инвестиций может составить \$20 млн.

Машиностроительный завод им. Воровского во время визита свердловской делегации в Индию в текущем году заключил с компанией «International Tractors» договор о совместной сборке тракторов на Среднем Урале. В рамках международной промышленной выставки «Иннопром-2016» между Уральским оптико-механическим заводом (VOM3) и корейским предприятием Mediana было заключено соглашение о создании совместного производства медицинских приборов — автоматических наружных дефибрилляторов.

Уральские предприятия экспортируют свои технологии на Восток. Показательным примером являются отношения между корпорацией

«Уралвагонзавод» (УВЗ) и ее индийскими партнерами. «В настоящее время на территории Индии успешно идет программа по лицензионному производству танков T-90 Bhisma. Кроме того, реализуются различные проекты военно-технического сотрудничества по послепродажному обслуживанию бронетанковой техники, включая поставку запасных частей и двигателей», — рассказывают в пресс-службе УВЗ. Сам Уралвагонзавод не обходится без импортного оборудования. Например, в кузнечном цехе нижегородского предприятия уже 10 лет успешно работает австрийская радиально-ковочная машина RF-35, на которой изготавливают широкую номенклатуру осей для подвижного состава УВЗ.

Тесные связи с Индией установил и Уралмашзавод. Сейчас предприятие разрабатывает комплектующие для экскаваторов, работающих в угольных карьерах индийской компании NCL.

Как сообщили в корпорации «Уралвагонзавод», по итогам первых пяти месяцев 2016 года компания выпустила на 60% больше вагонов по отношению к аналогичному периоду предыдущего года, фактически «насытив» внутренний рынок. В связи с этим, основные планы предприятия связаны с экспортом товаров в ближние зарубежье. «Ключевым партнером корпорации УВЗ на внешнем рынке стали Азербайджанские железные дороги, в адрес которых отгружались полувагоны, цистерны для нефтепродуктов и цементовозы. Поставки вагонов осуществлялись также в Казахстан и Белоруссию. По итогам 2015 года каждый второй изготовленный на Уралвагонзаводе грузовой вагон был отгружен на экспорт. В настоящий момент идут переговоры на поставку полувагонов в адрес Иранских железных дорог, готовится контракт с Туркменистаном», — отметил заместитель генерального директора по железнодорожной технике УВЗ Андрей Шленский.

Экспорт и импорт технологий идет не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве. Например, холдинг «УТМК-Агро» приобрел у французской компании KBS-Genetic около 1 тыс. голов альпийских коз для запуска производства по изготовлению сыров из козьего молока. Французские наработки для производства сыра будут использованы на Верхнепышминском молочном заводе. Планируется выпуск порядка 10 тонн сыра в месяц.

Алексей Прокопьев

«Мы платим заграничным поставщикам, а могли бы платить своим и оставлять деньги в стране»

—интервью—

Более года назад авиакомпания «Уральские авиалинии» запустила в Екатеринбурге собственный авиационно-технический центр по обслуживанию гражданских самолетов. О том, почему региональным игрокам сложно заключать сделки с иностранными авиакомпаниями по обслуживанию бортов и о том, почему Свердловская область может стать центром по ремонту и обслуживанию сложных авиационных агрегатов, рассказал директор авиационно-технического центра (АТЦ) авиакомпании «Уральские авиалинии» Игорь Поддубный.

— В начале 2015 года «Уральские авиалинии» ввели в эксплуатацию новый комплекс для авиационно-технического обслуживания самолетов. Как это отразилось на экономике компании? — Ввод нового авиационно-технического центра позволил нам освоить весь объем периодического технического обслуживания. Иными словами, мы смогли сразу же существенно расширить объем выполняемых форм обслуживания и увеличить объемы производства, поменять подходы и структуру работы технического подразделения авиакомпании. К слову, это оказалось очень кстати, как раз с вводом нового центра произошел резкий скачок валютных курсов, и выполнять обслуживание нашего флота в Европе стало убыточным для авиакомпании. Судите сами: в зависимости от программы, одна форма технического обслуживания одного самолета может стоить \$250–700 тыс. — по текущим курсам сумма в рублях колоссальная (15,7–44,1 млн руб.). Аналогичный объем работ в техцентрах в Москве обойдется в 6–7 млн руб., но мы это делаем сами, поэтому деньги остаются внутри компании. По более дорогим программам, которые мы сейчас также делаем на своей пло-



ФОТО: ИГОРЬ ПОДДУБНЫЙ

щадке, экономия получается еще выше. Если подводить первые итоги, то по итогам 2015 года экономического эффект составил около 150 млн руб., в 2016 году сумма значительно больше за счет увеличения объемов производства. В целом же все расходы на центр, по нашим подсчетам, должны окупиться за 10 лет при условии обслуживания только собственного авиапарка.

— Планирует ли компания обслуживать другие авиакомпании?

— Да, у нас есть такие планы, и мы уже постепенно начинаем это делать. Так, у нас уже есть удачный, по моему мнению, опыт работы с авиакомпанией «Вим-авиа», наши специалисты оказывают услуги по оперативному обслуживанию самолетов «Аэрофлота», и я искренне надеюсь получить пакет самолетов «Аэрофлота» на периодическое обслуживание в ближайшей перспективе. Ведем переговоры и с другими авиакомпаниями, которые эксплуатируют самолеты семейства Airbus A320, есть планы участвовать в тендере «Аэрофлота» на обслуживание части самолетного парка.

международное сотрудничество



Местные альтернативы

Свердловская область в 2015 году стала одним из лидеров по импортозамещению. Главными отраслями по замене иностранной продукции в регионе выступают станкостроение, машиностроение, металлургия, фармацевтическая отрасль и аграрный сектор. По оценкам участников рынка, пока отечественным производителям тяжело даются технологически сложные продукты.

—импортозамещение—

Вопрос о развитии импортозамещения в России был поднят еще в 2009 году на тот момент премьер-министром РФ Владимиром Путиным. Однако активно это направление начали развивать в 2014 году, когда зарубежные страны и Россия ввели обоюдные экономические санкции. Тогда же правительство определило и ключевые сферы в импортозамещении: высокотехнологичная промышленность, биотехнологии, медицина и продовольствие.

Курс на импортозамещение

Российские регионы включились в гонку импортозамещения. И Свердловской области в ней удалось занять одну из лидирующих позиций. Об этом в октябре сообщил министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров. Импортозамещение в Свердловской области затрагивает самые разные отрасли: от сельского хозяйства до промышленности. Например, в Новоуральске проведена презентация биофармацевтического технопарка, который станет базой импортозамещения в фармацевтике. Потенциал производства импортозамещающей продукции всеми предприятиями региона оценивается в 89 млрд руб. при объеме валового регионального продукта в 1,7 трлн руб.

Программные средства

В конце 2014 года правительство Свердловской области по поручению губернатора Евгения Куйвашева утвердило программу импортозамещения. В областную госпрограмму по развитию промышленности и науки до 2020 года включена подпрограмма «Развитие импортозамещения и научно-производственной кооперации в отраслях промышленности Свердловской области». Тогда министр промышленности и науки региона Андрей Мисюра пояснял, что программа предусматривает организацию системного мониторинга производственных компетенций предприятий и перспективных товарных рынков, формирование финансовых и нефинансовых инструментов поддержки для сня-

тия барьеров, тормозящих развитие импортозамещения по приоритетным компетенциям.

Министерство промышленности обещает содействовать предприятиям при выходе на промышленные рынки крупных корпораций и естественных монополий, а также на внутрирегиональный, межрегиональный и международный рынки.

Постановление правительства предполагает обеспечение технического аудита предприятий, претендующих на получение господдержки для реализации проектов по развитию импортозамещения и научно-производственной кооперации. Планируется, что в будущем промышленные предприятия, реализующие проекты импортозамещения, смогут претендовать на два новых вида финансовой поддержки: субсидии на возмещение затрат, связанных с сертификацией промышленной продукции, а также на возмещение затрат, связанных с внедрением результатов НИОКР в сфере производства импортозамещающих видов промышленной продукции.

Кроме того, правительство содействует в проведении независимой научно-технической экспертизы конкурсных заявок и отчетов предприятий и осуществляет мониторинг и прогнозирование развития промышленности Свердловской области. В кабмине рассчитывают, что программа позволит расширить рынки сбыта промпродукции для предприятий области, привлечь инвестиции в регион, устранить технические и административные барьеры при выходе свердловских предприятий на новые рынки.

В 2014 году 19 предприятий получили из областного бюджета более 219 млн руб. субсидий на модернизацию и техническое перевооружение.

Спрос растет

Как рассказали в министерстве промышленности и науки Свердловской области, сегодня важнейшие проекты в сфере импортозамещения реализуются практически во всех промышленных сферах: металлургии, машиностроении, химическом и лесном секторах, в области нефтегазового оборудова-

ния, в фармсекторе. Новая продукция уральских промышленников с успехом конкурирует с аналогами из Германии, Финляндии, Украины, Японии и иных промышленно развитых стран.

В станкостроении на территории области на базе компании «Пумори» организованы сборочные производства станков с ЧПУ. Свердловский инструментальный завод реализует проект по выпуску сложнорежущего и твердосплавного инструмента. На базе Каменского металлургического завода создан уникальный прокатный комплекс по производству широкоформатных алюминиевых листов. Уральский биомедицинский кластер разработал инсулиновую помпу в качестве альтернативы западным аналогам. Первые образцы уже прошли тестовые испытания. Сейчас новоуральский завод «Медсинтез» занимается регистрацией устройств.

Включение уральских предприятий в федеральные программы развития промышленности дало наглядные результаты. Физические объемы промышленного производства в Свердловской области, по данным Свердловскстата, выросли почти на 16%. Наибольший рост — почти в два раза произошел в сфере производства машин и оборудования. По данным регионального минпрома, рост производства обусловлен выполнением гособоронзаказа.

«Любопытный факт: на сегодняшний день каждый второй танк в мире сошел с конвейера Уралавгонзавода. Почти ни один вооруженный конфликт не обходится без российского оружия», — заявил глава Уральской торгово-промышленной палаты Андрей Беседин. — При этом Россия никогда не поставляла оружие в те страны, которые больше всего подвержены антитеррористским настроениям. Основные рынки сбыта — это Африка и Азия, которые постоянно наращивают мощь своих стран. Конечно, лучше бы нас не заставляли искать новые рынки, но если надо, будем искать».

Продуктовое эмбарго как стимул к росту

Сельскохозяйственная отрасль региона увеличивает собственное



производство продуктов питания. «Сегодня перед агропромышленным комплексом поставлены ответственные задачи: импортозамещение, снижение зависимости нашего рынка от импортного сырья и продовольствия, модернизация отрасли. Сельское хозяйство всегда было одной из опорных отраслей экономики, обеспечивая продовольственную безопасность Свердловской области. Приоритетами государственной поддержки агропромышленного комплекса в ближайшие годы будет увеличение объема и качества продукции, закупка современной сельскохозяйственной техники, обновление социальной инфраструктуры села», — заявил министр АПК и продовольствия Свердловской области Михаил Копытов на специализированной выставке «Агропромышленный форум». По его словам, Свердловская область стабильно входит в десятку лидеров среди субъектов РФ по производству молока, яиц и мяса птицы. Только в 2016 году на поддержку сельского хозяйства и потребительского рынка Среднего Урала было выделено 4,3 млрд руб.

Сложные технологии даются с трудом

Впрочем, трудности в вопросах импортозамещения продуктов питания тоже есть. Так, по словам Сергея Лацкова, бывшего замминистра АПК Свердловской области, в сыром молоке, кефире, сливках, сметане местные сельхозпроизводители полностью закрывают потребности региона, а вот слож-

ных технологий переработки молочной продукции у нас практически нет. Именно поэтому на Урале так мало производится сыра, и в основном это скороспелые сорта, типа адыгейского или плавленого. Кроме того, для большого производства надо корректировать структуру и рацион питания коров — повышать содержание белка. «Для развития собственного производства необходимо как минимум увеличить площади под кормовые культуры и поголовье коров, создать для них хорошие условия содержания, найти персонал, найти кредиты или инвесторов, купить новое технологическое оборудование, научить технологов. А можно просто привезти из других районов. Пока что мы, к сожалению, идем по пути наименьшего сопротивления и выбираем второй вариант», — отметил господин Лацков.

По оценкам председателя некоммерческого объединения «Союз предприятий по переработке молока Свердловской области» Игоря Пехотина, дефицита сырья в магазинах фактически нет. При этом ритейлеры уверяют, что ассортимент уменьшился на 1,5–2%. Но еще ни один российский производитель, чья продукция сейчас представлена в свердловских торговых сетях, не может похвастаться тем, что смог обогнать по качеству европейских сыроваров.

«Ошибочно считать, что вопрос импортозамещения возник только в августе 2014 года: на протяжении последних нескольких лет велась планомерная работа агропромыш-

Каждый второй танк в мире сошел с конвейера Уралавгонзавода

ленного комплекса Свердловской области. Независимо от политической ситуации развитие отечественного производства продуктов питания нам очень выгодно. Чем больше мы производим сельхозпродукции, тем больше ее на прилавках магазинов. В некоторых отраслях объемы производства снизились, но мы фиксируем однозначный рост производства молочной продукции, сливочного масла и сыров. Прекрасно развивается пивоваренное и кондитерское производство. Единственное, чем мы не можем порадовать, — это рыба. Свердловская область никогда не была рыбопроизводящим регионом, поэтому традиционно мы закупаем морскую рыбу», — отмечает начальник отдела пищевой и перерабатывающей промышленности министерства АПК Свердловской области Андрей Князев. Как отметил генеральный директор комбината «Хороший вкус» Михаил Смоляков, региональная свиноводческая отрасль на 100% удовлетворяет потребности Свердловской области.

По словам экспертов, национальную продовольственную безопасность обеспечивает соотношение 70/30 в пользу отечественной продукции. Господин Князев уверен, что на сегодняшний день агропромышленный комплекс Свердловской области этот баланс не только соблюдает, но и демонстрирует еще больший перевес отечественной продукции.

Екатерина Евченко

«Мы платим заграничным поставщикам, а могли бы платить своим и оставлять деньги в стране»

С.10 К слову, пока мы не запустили свой авиационно-технический центр, такой тендер выиграл холдинг «Сибирь техник», которому нам, похоже, предстоит составить конкуренцию. Но не все столь радужно, как кажется на первый взгляд. Техническое обслуживание самолетов — вещь технологоемкая и дорогая, поэтому авиакомпании, заказывающие такую услугу у стороннего оператора, всегда с осторожностью относятся к новым игрокам на рынке именно этого сегмента услуг, и получать заказы непросто. Кроме того, авиакомпании при выборе оператора для технического обслуживания учитывают также и затраты на логистику. Проще говоря, они смотрят, куда легче долететь: в Новосибирск, Екатеринбург или Москву, и при прочих равных условиях, конечно, выбирают центр, в который можно поставить самолет сразу же после того, как он выполнил коммерческий рейс. Сегодня мы стараемся предложить цены чуть ниже рыночных, чтобы привлечь клиентов, обеспечить себя работой и поддерживать уровень производства и квалифицированный персонал. Сейчас мы стараемся работать на повышение эффективности работ и снижение их себестоимости, для того чтобы понизить цену на оказание услуг. Это вопрос конкурентной борьбы, и конкуренция жесткая. В то же время не стоит отбрасывать в сторону и платежеспособность заказчиков — работать себе в убыток не будет никто.

Если говорить о привлечении зарубежных компаний в наш центр, то вопрос стоит разделить на две составляющие: периодические формы обслуживания и оперативное обслуживание. Что касается последнего, у нас есть действующие договоры с большинством иностранных авиаперевозчиков, которые выполняют полеты в Екатеринбург или другие города, где у нас есть линейные станции технического обслуживания, и мы можем предложить свои услуги.

Получить зарубежных компании в качестве постоянных клиентов для периодических форм обслуживания, мне кажется, в текущих условиях слабо осуществимым проектом. Во-первых, в Европе центров по техническому обслуживанию гораздо больше, чем в России, соответственно, нет их дефицита и можно выбрать. Во-вторых,

самое главное, это правовые и таможенные ограничения. Европейский самолет, который прилетит сюда на обслуживание, в силу логистических ограничений и сопутствующих им сложностей со временем, связанных с таможенными процедурами, будет стоять здесь дольше, чем российский лайнер. А это дополнительные траты — есть риск, что вся выгода от низких валютных курсов нивелируется, и зарубежному перевозчику ни к чему дополнительные сложности, которых он с легкостью избежит в Европе, пусть и за большую цену. Пока законодательство в этой сфере не изменится, пока европейские компании не начнут работать в России на постоянной основе, привлекать сюда зарубежные компании для технического обслуживания невозможно.

—Каков уровень конкуренции на российском рынке технического обслуживания авиации сегодня?

— Рынок техобслуживания сформирован таким образом, что основная масса игроков находится в Москве. Есть мощности в Новосибирске, в Волгограде, но в целом возможности по периодическому и оперативному обслуживанию ограничены. У технических провайдеров сегодня уже не хватает ресурсов — производственных площадок и квалифицированного персонала, из-за чего страдают авиакомпании. Расписание полетов авиакомпаний зачастую не совпадает с возможностями провайдеров принять самолет на обслуживание. Смотрите: в России очень сильно выражена сезонность в работе коммерческой авиации, в Европе этот фактор присутствует, но не столь отчетливо проявляется. Пик перевозок начинается с конца апреля — середины мая и снижается к концу октября. Февраль-март — мертвый сезон, никто нигде не летит. В это время абсолютно все авиакомпании стараются поставить самолеты на периодическое обслуживание. Провайдеры, естественно, перегружены, это оборачивается задержками выхода самолетов. Плюс в России очень мало операторов, кто занимается обслуживанием компонентов, что означает большие сроки на поставки запчастей и материалов. В результате каждая авиакомпания начинает искать оператора технического обслуживания, который дал бы оптимальный слот, и сама для себя решает, насколько ей важен срок простоя самолета.

та, выход его в расписание, качество обслуживания. И создание здесь альтернативных центров технического обслуживания было бы востребовано. Поэтому мы и развиваем это направление. Два-три года назад, до снижения курса рубля, российские техцентры жестко конкурировали с зарубежными. Сейчас конкуренция становится высокой уже внутри страны.

—Каковы перспективы центра по расширению типов обслуживаемых судов?

— Сейчас авиационный центр «Уральских авиалиний» обслуживает все воздушные суда семейства А320, в планах — обслуживать самолеты Boeing 737. Это два типа массово эксплуатируемых самолетов в России, поэтому, думаю, потенциал есть. Но пока это лишь планы на перспективу, чтобы начать осваивать новый тип, нужно иметь уверенность, что эти самолеты точно будут обслуживаться в центре, а мы сейчас ориентированы на обслуживание основного типа авиакомпании «Уральские авиалинии». Поэтому мы сейчас работаем не столько над освоением новых типов воздушных судов, сколько над расширением номенклатуры обслуживаемых компонентов, что в России очень актуально. Оборудования на самолете много, и постоянно обращаться за границю, чтобы обслужить агрегаты, слишком накладно. Например, наша компания регулярно расширяет свои возможности по обслуживанию электрооборудования воздушных судов, готовится цех аварийно-спасательного оборудования. Но, опять же, во всем нужен разумный подход: не все виды оборудования имеет смысл обслуживать собственными силами. Так, радиооборудование, используемое в самолетах, может быть и не эксклюзивным, но для его технического обеспечения, тестирования нужно очень дорогостоящее оборудование, требуется отдельный комплекс и ряд сертификатов и лицензий. При этом спрогнозировать большой поток и постоянную загрузку такого участка непросто, нужен гарантированный поток клиентов, чтобы лет за 10–15 окупить такое производство. На сегодня смысла в собственном таком комплексе нет, выгоднее заказывать эти работы за рубежом.

—Насколько авиакомпаниям в целом выгодно финансировать строительство своего АТП?

— Этот вопрос строго индивидуален. Даже имея флот в 100 самолетов, многие авиакомпании предпочитают отдать техническое обслуживание на аутсорсинг — все зависит от бизнес-модели, структуры авиапарка. Нужно учитывать множество факторов при создании подобного комплекса. Например, очевидно, что потребуется большой земельный участок с необходимой инфраструктурой. Стоимость земли в Москве несопоставима со стоимостью земли в других регионах. И строить собственный ангар в Москве при флоте в 10 машин точно нецелесообразно: окупить его будет невозможно. В «Уральских авиалиниях» решение строить собственный новый ангарный комплекс на четыре самолето-места взамен старого одноместного было принято, когда наш флот достиг 20 машин, а расходы на их обслуживание стали сопоставимы с созданием собственного производства в Екатеринбурге. Если вы будете строить комплекс для удовлетворения собственных нужд компании, то можно ограничиться ангаром и с одним самолето-местом и сэкономить на остальных аспектах. Но если учитывать, что техническое обслуживание — это самостоятельный бизнес, то нужно внимательно считать его экономику.

—Насколько возможно строительство подобного центра вне аэропорта?

— Такие центры однозначно строятся рядом со взлетно-посадочными полосами, не обязательно с аэропортами. Но наличие рядом аэропорта и пассажирского терминала — дополнительное преимущество вашего центра, так как ваш потенциальный заказчик будет меньше тратить на перегонку самолета: он с рейса может сразу же поставить его в ангар. На мой взгляд, если технический центр строить на частные средства, то нужно это делать под базовую авиакомпанию. Без нее проект не имеет смысла, так как сложно будет найти стартового заказчика, а без него не будет и перспективы.

—Способствует ли снижению стоимости услуг наличие на Урале промышленного кластера?

— К сожалению, никак не способствует. С точки зрения физических возможностей — возможности большие. Есть и ремонтные заводы, к примеру УЗГА, профилирующийся на ремонте авиадвигателей, и

предприятия, производящие номенклатуру изделий, аналогичную необходимой, «Уралшина» к примеру. «Уралшина» производит шины для колес. Потребность есть в ремонте двигателей, в новых и в восстановленных авиашинах, однако ни одно из этих предприятий, выделенных в качестве примера, не способно оказать требуемые нам услуги. Весь вопрос в сертификации и лицензировании поставщиков ремонтных услуг и запасных частей. Чтобы стать поставщиком непосредственно авиакомпании или ее технического центра, производителю или авиаремонтному предприятию необходимо внести существенные изменения в производство, решить ряд проблем, чтобы получить необходимые разрешения и сертификаты соответствия. Это трудоемкий и затратный путь. Только оборудование может обойтись в не один миллион евро, а ведь еще нужно решить проблему с персоналом — сейчас квалифицированных людей на рынке очень мало, а в перспективе, после введения Болонской системы образования в технических вузах, их станет и того меньше. Однако для того, чтобы помочь гражданской авиации в России в целом, это делать нужно, необходимо постепенно осваивать обслуживание компонентов и их ремонт. Все затраты гарантированно окупятся, так как в России самолетов много и будет, на мой взгляд, еще больше. Обслуживание и ремонт компонентов формируют львиную долю затрат на поддержание летной годности парка воздушных судов любой авиакомпании, независимо от типа — французский это самолет А320 или российский SSJ-100, который сейчас осваивается нашими авиакомпаниями и имеет в своей конструкции большой процент иностранной авионики, а также часть двигателя. Мы сейчас платим заграничным поставщикам авиаремонтных и обслуживающих услуг, а могли бы платить своим и оставлять деньги в стране. Ориентация российского и, в частности, уральского производственного кластера на проблемы гражданской авиации сильно бы удешевила нам эксплуатацию самолетов. Это путь непростой, но, с моей точки зрения, в нашей стране на него нужно решиться.

Беседовал

Дмитрий Комаров

международное сотрудничество



Урал покоряет мир

Культурные связи Урала с зарубежными странами каждый год получают новые импульсы развития. Екатеринбург все чаще становится площадкой для проведения событий международного уровня, уральские деятели культуры становятся известными всему миру. Визитными карточками региона стал драматург и создатель «Коляда-театра» Николай Коляда, а Уральский филармонический оркестр настолько понравился китайским слушателям, что в 2017 году свердловские музыканты начнут плотное сотрудничество с Харбинским симфоническим оркестром.

—культурная жизнь—

«Коляда» объединяет

Знаменитый уральский драматург и сценарист Николай Коляда стал своего рода символом уральского театра. Его пьесы не похожи ни на что, их обсуждают как в России, так и за рубежом. Критики по-разному оценивают постановки уральского коллектива, но не остаются к ним равнодушными. «Дикий театр из Сибири» — так озаглавила газета «Lemonde» хвалебную статью, посвященную труппе «Коляда-театра», после просмотра «Гамлета» на подмостках парижского театра «Одеон» три года назад. Сам драматург называет свой театр — театром из мусора. Но это не мешает ему входить в десятку лучших театральных коллективов России по оценке журнала «Forbes».

Труппа «Коляда-театра» выезжает за рубеж чуть ли не ежегодно, каждый раз шокируя зрителя. Так, в начале октября этого года труппа «Коляда-театра» отправилась на гастроли большого европейского тура по Франции, Польши и Сербии. Точкой в большом европейском турне труппы «Коляда-театр» как ни странно станет российский город Пермь — последний раз коллектив театра там выступал пять лет назад. Для них артисты театра сыграют спектакли «Борис Годунов», «Мертвые души», «Скрипка, бубен и уют», а также «Кот в сапогах» и «Дюймовочка».

Одним из крупнейших культурных театральных мероприятий на Урале стал фестиваль «Коляда-Plays». Это марафон из спектаклей, созданных по пьесам уральских драматургов. Каждый раз на фестивале приезжают театры из Англии, Финляндии, Польши, Казахстана, Молдовы. В этом году в рамках «Коляда-Plays» зрители смогли увидеть спектакль по пьесе Николай Коляды «Нежность», отыгранный неожиданными исполнителями — актерами из Киргизии.

Музыкальная дружба

«Дружба народов» проявляется и в музыкальной сфере. В середине сентября на сцене Большого зала Свердловской филармонии при поддержке Немецкого культурного центра имени Гете выступил интернациональный дуэт DUO 9, созданный в 2009 году. Дуэт состоит из российской флейтистки Елизаветы Бирюковой и пианиста из Германии Кристофера Риттера. В их репертуаре есть как современные произведения, так и барокко. Гастролями Уральского филармонического оркестра уже давно никого не удивишь. Только за 2016 год музыканты побывали во Франции, Германии, Венгрии, Австрии, Китае, Японии. Недавно усиленным составом совместно с симфоническим хором посетили знаменитый Beethovenfest в Бонне (Германия). Впервые в истории Уральского филармонического состав группы был столь многочислен: 171 человек по списку во главе с директором Свердловской филар-

монии Александром Колотурским. В рамках 33 международного музыкального фестиваля «Харбинское лето» творческий коллектив впервые посетил Китайскую Народную Республику (КНР). 15 августа в зале на 1,2 тыс. человек состоялось выступление оркестра под управлением главного дирижера Дмитрия Лисса. «Этот юбилейный для оркестра год богат на гастроли, но выступление на фестивале „Харбинское лето“ в КНР особенно. Эта поездка — презентация нашего города, региона через искусство. Ведь именно искусство передает людей, душу, чувства, и замечательно, что Уральский филармонический оркестр стал визитной карточкой Свердловской области», — отмечает господин Лисс. К февралю 2017 года планируется сформировать специальную программу сотрудничества Свердловской филармонии и управления культуры, прессы и печати города Харбин (КНР). Рассматриваются различные варианты, в том числе совместные выступления Уральского филармонического и Харбинского симфонического оркестров.

Дипломаты на тропе культуры

Активное участие в развитии культуры Урала играют иностранные представительства. «Прошедший год, богатый на яркие культурные события, еще раз подтверждает, что культура во все времена может и должна быть основой для продолжения диалога между нашими странами», — рассказали в пресс-службе Генерального консульства Федеративной Республики Германия в Екатеринбурге. — Прежде всего, стоит сказать о больших гастролях в Германии трех ярчайших музыкальных коллективов Среднего Урала: Екатеринбургского академического театра оперы и балета, оркестра Свердловской государственной филармонии и оркестра студентов Уральской государственной консерватории. Все эти выступления вызвали огромный интерес у немецкой публики и получили большой позитивный отклик в прессе».

Совсем недавно в Свердловской государственной филармонии завершился IV Симфонический форум России, на котором Уральский филармонический академический оркестр с большим успехом выступил с концертной программой под управлением дирижера из Германии Франка Бермана. Театральной премьерой уходящего года стал спектакль «Живое театра» Александра Пантыкина по пьесе современного немецкого драматурга Яна Фридриха «Меня зовут Питер». Второй выставкой, в недавно открывшейся Арт-галерее Ельцин-Центр, стали работы шестнадцати берлинских художников.

С июля медиа-фасад Ельцин-Центра каждый день освещается световыми инсталляциями, автором которых является художник из Германии Штефан Хоффманн. Подарком ко Дню города Екатеринбурга стал концерт под названием «Клас-



СЕРГЕЙ ПЯВЛОВ

сика встречает хип-хоп». Наряду с классическими хоровыми и оркестровыми сочинениями Г. Ф. Генделя на сцене прозвучали хип-хоп композиции германской группы «EINSHOCHN». Сопровождал ее Уральский симфонический оркестр. «Следующее крупное культурное событие — это «Европейское Рождество в Литературном квартале», которое вот уже в шестой раз Генеральное консульство Германии проводит в Екатеринбурге совместно с другими представительствами европей-

ских стран и при поддержке Администрации города. Программа праздничных выходных со 2 по 4 декабря предлагает и детям и взрослым много интересного: Рождественскую ярмарку с сувенирами, традиционными рождественскими угощениями, торжественной встречей Николауса и Деда Мороза и большой концертной программой, кроме того, в пяти музеях Литературного квартала пройдут экскурсии и мастер-классы, а в Свердловской государственной детской филармо-

нии и Камерном театре — Рождественские концерты», — сообщили в пресс-службе Генерального консульства Германии в Екатеринбурге.

Образовательные учреждения Урала играют не последнюю роль в международной культурной интеграции. В этом году Уральский государственный экономический университет (УрГЭУ) впервые начал обучение студентов из Китая. В рамках совместной образовательной программы для студентов из Шихэцзыского университета УрГЭУ

Уральский «Коляда-театр» весьма востребован на зарубежных подмостках

принял у себя 12 молодых людей из КНР. Сейчас они активно продолжают изучать русский язык и посещают лекции по специальным дисциплинам. Ранее университет уже сотрудничал с Китаем, отмечают в пресс-службе УрГЭУ. Правда, тогда страны обменивались только преподавателями. Всего в университете обучаются студенты из 35 стран.

Евгения Яблонская

ЧЕМ ЗАНИМАЮТСЯ ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ МИССИИ НА УРАЛЕ

В Екатеринбурге работают свыше 15 генеральных и почетных консульств зарубежных стран. Генеральные консульства выдают визы для поездок, а почетные помогают налаживать связи между странами в сфере бизнеса, образования, спорта. Дипломатические миссии в Екатеринбурге регулярно организуют культурные мероприятия.

Несколько консульств представлены в социальных сетях — в Facebook и «ВКонтакте». Например, у генерального консульства Германии в Екатеринбурге более 3 тыс. подписчиков во «ВКонтакте» и свыше 5,5 тыс. — в Facebook. Консульство обновляет свои страницы раз в несколько дней. Здесь можно узнать о таких событиях, как концерт немецкого друга BAR в «Доме Печати», мастер-классе художника-иллюстратора из Германии Ульрике Штайнке, спектакле нордбергского театра Thalías Kompagnons в «Театре кукол», работе немецкого разговорного клуба в библиотеке имени Белинского. С помощью страниц в соцсетях немецкие дипломаты организуют академический и культурный обмен между Россией и Германией. Например, стипендиальные программы DAAD или участие в Зимней академии, которая состоится в декабре в Казани. По традиции в декабре в Литературном кварта-

ле Екатеринбурга при поддержке консульств ряда западноевропейских стран организуются красочные и уютные мероприятия в честь европейского Рождества.

У генерального консульства США в Екатеринбурге почти 10 тыс. подписчиков на Facebook. Страница обновляется активно. Из недавних мероприятий на ней сообщается о работе Английского клуба на тему предстоящих выборов президента США и презентации проекта «Сохраняя устные истории: для улучшения настоящего и будущего». Из других событий — информация об открытой лекции профессора Стивена Розы «Основы „зеленой“ энергетики и устойчивого развития» и анонс традиционной лотереи на получение гражданства США (консульство напомнило, что тянуть с подачей заявки до последнего дня срока не стоит, лучше сделать это заблаговременно). Североамериканское генконсульство поддержало фестиваль американского независимого кино AmFest. У страницы генконсульства США во «ВКонтакте» количество подписчиков более скромное — порядка 500.

Итальянское почетное консульство в Екатеринбурге ведет странички в Facebook (около 500 подписчиков) и в «ВКонтакте» (140 подписчиков). В основном на страницах

публикуются какие-то важные федеральные события и интервью с официальными представителями Италии в СМИ. Иногда анонсируют и проводятся интересные культурные мероприятия, например фестиваль нового итальянского кино, который состоялся в Екатеринбурге в начале июня. Или фотографическая выставка «Фотография и неореализм в Италии 1945—1965». В ноябре состоится международный фестиваль «Дни Италии на Урале». Также на страницах консульства в соцсетях рассказывается об официальных мероприятиях с участием почетного консула Италии в Екатеринбурге Роберто Д'Агостино. Например, в сентябре он принял участие в круглом столе Корпорации развития Среднего Урала, обсудив вопросы привлечения к проектам на Урале иностранных инвесторов.

Остальные консульства зарубежных стран в Екатеринбурге не проявляют активности в соцсетях. Хотя среди них есть консульства и визовые центры Франции, Великобритании, Австрии, Испании и КНР.

Испанское почетное консульство (у которого есть собственный сайт с новостями о событиях на русском языке) в этом году организовывало в Екатеринбурге фестиваль испанского кино и испанский вечер в одном из ресторанов города, продвигало детский

лагерь с изучением испанского языка и рождественский концерт с участием дирижера Борха Кинтас и пианиста Густаво Диас Херес.

Консульство Франции активно участвует в культурных событиях в Екатеринбурге. В октябре в «Ельцин Центре» состоялась уральская премьера романтической комедии «В постели с Викторией» с участием актрисы Виржини Эфиры и актера Венсана Лакоста. С 12 по 16 октября в Екатеринбурге, Челябинске, Тюмени и Сургуте проходил фестиваль Le Cinema Français, а 27 сентября в Екатеринбурге приехал французский писатель Жан-Поль Монген.

Также в Екатеринбурге работают почетные консульства Австрии, Кипра, Люксембурга и Сейшельских островов. Они занимаются как продвижением туристических направлений и культурного сотрудничества (каждый июль в Екатеринбурге у здания УрФУ проходит Венский музыкальный фестиваль под открытым небом), так и способствуют налаживанию бизнес-сотрудничества и реализации холдингового структурирования и вопросов использования в бизнесе иностранных юрисдикций.

В ближайшее время в Екатеринбурге планируется открытие генеральных консульств Казахстана и Израиля.

Сергей Павлов

Как Урал притягивает иностранцев

—деловой туризм—

Екатеринбург входит в пятерку городов в России по деловому туризму. И поводов для приезда на Урал представительных иностранных делегаций становится все больше. Так, ключевой страной-партнером международной выставки «Иннопром-2017» стала Япония (значит, в Екатеринбург приедет руководство высокотехнологичных компаний из страны Восходящего солнца), в Нижнем Тагиле в 2017 году пройдет традиционная выставка вооружений Russia Arms Expo, а в 2018 году столица Урала примет болельщиков стран-участниц чемпионата мира по футболу.

«Иннопром»

С 10 по 13 июля в Екатеринбурге состоится восьмая по счету международная промышленная выставка «Иннопром». Ее страной-партнером выступит Япония, а центральной тема обозначена, как «Умное производство: Глобальный подход». Напомним, ранее партнерами «Иннопрома» становились Индия и Китай. Об участии именно японского бизнеса на выставке 2017 года лично договорились премьер-министр Японии Синдзо Абэ и президент России Владимир Путин. Отношения России и Японии в последнее время находятся в повестке дня — обсуждается возможность развития экономических отношений между двумя странами, недостаточно развитых из-за неурегулированности вопроса по четырем спорным Курильским островам.



АЛЕКСАНДР МИРГОЛОВ

«Иннопром» традиционно выстраивает ключевые темы вокруг таких тем как промышленные сети, умный город, робототехника, венчурный бизнес, энергоэффективность и современный промышленный дизайн. Это особенность екатеринбургской выставки, которая позволяет привлекать к участию в выставке международные и российские высокотехнологичные компании. В 2016 году, по данным оператора выставки ГК «Формика», в «Иннопроме» участвовали порядка 650

Постоянным участником выставки вооружений Russia Arms Expo является премьер-министр РФ Дмитрий Медведев (на фото рядом с ним гендиректор УВЗ Олег Сиенко)

компаний, а их достижения увидели свыше 48 тысяч уникальных посетителей.

Выставка вооружений

С 6 по 9 сентября 2017 года в Нижнем Тагиле состоится выставка вооружений, военной техники и боеприпасов Russia Arms Expo. Это

одна из крупнейших мировых выставок вооружений российской и зарубежного производства. В 2015 году на полигон в Нижний Тагил приезжал премьер-министр РФ Дмитрий Медведев. По данным Уралвагонзавода, два года назад Russia Arms Expo посетили свыше 46 тысяч человек из 65 стран мира. В качестве экспонентов выступило более 200 российских предприятий оборонной промышленности.

На выставке в 2015 году был подписан контракт с Индией на поставку запасных запчастей для танков Т-72, с Белоруссией — контракт на поставку партии БТР-82А в Вооруженные силы Белоруссии.

Самое яркое событие любого Russia Arms Expo — это демонстрация возможностей новейшей военной техники на полигоне. Два года назад в демонстрационной программе приняли участие 62 образца наземной и воздушной техники: танки Т-90С и Т-72 различных модификаций, САУ МСТА-С, БМПТ «Терминатор», БМП-3, БМД-4М, ЗСУ «Шилка-М4» и «Тунгуска М1», самолёты Су-24М и Су-27, вертолеты Ми-8 различных модификаций.

В 2017 году в Russia Arms Expo планируют участвовать более 400 экспонентов и представители военных ведомств из более 50 государств ближнего и дальнего зарубежья (министры обороны, начальники генеральных штабов).

Чемпионат мира по футболу

Летом 2018 года в Екатеринбурге пройдет четыре игры Чемпионата мира по

футболу. А именно, четыре матча группового этапа турнира. Под это грандиозное событие (а Россия впервые принимает у себя ключевой футбольный турнир) решили перестроить Центральный стадион, который только был открыт после реконструкции.

Город планирует принять около 300 тысяч гостей. Ради турнира сейчас идет перестройка дорожной инфраструктуры около Центрального стадиона: в частности, изменен формат развязки на перекрестке Ленина — Московская. Екатеринбург получит 25 выделенных полос общественного транспорта. От переноса следственного изолятора, который находится напротив стадиона, было решено отказаться: не нашлось источников финансирования.

Первоначально планировалось потратить на подготовку к ЧМ-2018 35 млрд руб. Однако в начале октября сумма инвестиций была снижена до 19 млрд руб. (1,5 млрд руб. — федеральные средства, 9 млрд руб. — областной бюджет, 1 млрд руб. — городской). В общей сложности реализуется 38 мероприятий по 10 направлениям, в том числе по классификации гостиниц и других мест размещения гостей турнира (на данный момент классифицировано 96 из 207 объектов — это 46,6% от всех гостиниц, при этом 116 из них находятся в Екатеринбурге, остальные — в стокилометровой зоне).

Сергей Павлов