

11 Главные события, цифры и факты Международного бизнес-саммита	12 Чемпионат мира по футболу 2018 года: перспективы регионального развития	14 Представители международного бизнеса — о преимуществах работы в Нижегородской области
--	---	--

Одной из значимых составляющих комфортной работы инвесторов на любой территории является логистика: возможности для транспортировки сырья и продукции, разветвленная сеть дорог, оперативная связь с другими городами ставятся во главу угла при выборе удачной площадки для бизнеса. В Нижегородской области продолжается реализация масштабных инфраструктурных проектов, которые в ближайшие годы призваны серьезно усилить инвестиционную привлекательность региона. В их параметрах и перспективах разобрался «b-Review».

На полной скорости

— инфраструктура —

Одним из ключевых факторов инвестиционной привлекательности региона многие компании называют удачное географическое положение и хорошую транспортную доступность площадки. Нижний Новгород, занимающий выгодное положение на пересечении двух транснациональных транспортных коридоров, по-прежнему интересует многих инвесторов, но одного удачного расположения для развития бизнеса недостаточно: нужно обеспечить связь города с другими административными центрами и странами за счет развитой транспортной инфраструктуры. Ожидается, что до 2018 года Нижегородская область прирастет сразу несколькими масштабными инфраструктурными объектами, которые сделают регион еще более комфортным для бизнеса и привлекательным для инвестиций.

Первый приземлился

Первым крупным завершенным проектом за последний год стал новый пассажирский терминал нижегородского аэропорта. Современное здание аэровокзала площадью более 27 тыс. кв. м по заказу холдинга «Аэропорты регионов» построила чешская компания PSJ. Общая стоимость объекта с четырьмя телескопическими трапами, бизнес-залом и ресторанами составила около 4,7 млрд руб. Обслуживание авиарейсов в новом здании аэропорта началось в марте. Сейчас внутренние рейсы полностью переведены в новый терминал, а пассажиры международных рейсов пока по-прежнему обслуживаются в старом здании. Зарубежные рейсы переведут в новый аэровокзал только после того, как Приволжское теруправление Ространииции оборудует там пункт пограничного контроля. Кроме того, чтобы кратно увеличить пропускную способность нижегородского авиаузла и расширить перечень воздушных судов, которые может принимать аэропорт Стригино, продолжается масштабная модернизация аэродромной инфраструктуры. С 2015 года компания «Транстроймеханизация» по заказу ФГУП «Администрация гражданских аэропортов (аэродромов)» за счет федерального бюджета проводит реконструкцию обеих взлетно-посадочных полос аэродрома общей стоимостью более 4,5 млрд руб. Сейчас для взлета и посадки используется только цементобетонная ВПП-2 (2805 x 45 м), а асфальтобетонная ВПП-1 (2509 x 45 м) не эксплуатируется из-за отсутствия светосигнального оборудования. Первый этап работ на ВПП-2, предусматривающий реконструкцию перрона и магистральной рулежной дорожки, завершился в июне 2016 года. Что касается ВПП-1, то по госконтракту ее реконструкция должна завершиться до ноября 2017 года. Проект предусматривает удлинение полосы на 500 м, реконструкцию отдельных участков перрона, строительство площадки противоблестенной обработки самолетов и замену светосигнального оборудования. Во ФГУП АГА сообщили, что работы ведутся по графику. Помимо этого идет реконструкция перрона перед новым пассажирским терминалом. В результате перрон увеличится до 27 мест и сможет принимать и обслуживать воздушные суда типа Boeing-737, Airbus-321, Ил-96-300 и Boeing-747.

Кроме того, начались работы по проведению новой дороги к аэропорту, которая соединит воздушные ворота города с мотар. Для этого будет реконструирован Молодежный проспект в Автозаводском районе: проект предполагает строительство новой четырехполосной трассы, развязки и трех путепо-



Второй Волжский мост — долгожданный объект, который планируется построить раньше срока

водов. После нескольких повторных торгов право на реконструкцию Молодежного проспекта получил нижегородский застройщик «Жилстрой-НН», который уже начал перенос коммуникаций в зоне строительства. Из федерального и регионального бюджетов на реализацию проекта, который позволит значительно ускорить путь из Стригино в центр Нижнего Новгорода, будет выделено более 3,7 млрд руб. Кроме того, региональные власти предусмотрели средства на выкуп земель под будущей магистралью: в полосу реконструкции, по данным областного мининвеста, попали 67 частных земельных участков в садоводческих товариществах, а также территории нескольких юрлиц. Завершить освождение земли под проспект от прав третьих лиц в облправительстве рассчитывают в сентябре.

По мнению аналитика Aviation Explorer Владимира Карнозова, развитие аэродромной инфраструктуры нижегородского аэропорта значительно расширит возможности воздушной гавани. «Сейчас большинство авиакомпаний летает на воздушных судах с максимальным взлетным весом 90–93 т. На Ил-96 с максимальным взлетным весом около 250 т летает только кубинская Cubana de Aviacion, а также глава российского государства. Поэтому после реконструкции в нижегородском аэропорту сможет приземлиться Ил-96 с президентом», — отмечает господин Карнозов. По его мнению, в большей степени характеристики обновленного аэродрома будут востребованы в период чемпионата мира по футболу 2018 года, а также charterных перевозок по туристическим направлениям. Однако, чтобы окупить инфраструкту-

ру, нужно не рассчитывать на разовое масштабное событие, а работать над постоянным увеличением регулярного трафика, добавляет эксперт.

Дороги дороги

Чтобы предоставить инвесторам в регионе возможность осуществления перевозок наземным транспортом, необходимо обеспечить качественную связь городской дорожной сети с федеральными транспортными коридорами. Поэтому в Нижнем Новгороде сейчас реализуется сразу три крупных проекта, которые позволят заметно улучшить ситуацию на дорогах города и обеспечить необходимую инфраструктуру для коммерческого транспорта.

Одним из ключевых объектов является второй Волжский мост, который строится параллельно существующему мосту, соединяющему Нижний Новгород с городом-спутником Бором и вторе увеличит пропускную способность этого участка федеральной трассы в кировском направлении. Тендер на строительство моста в 2013 году выиграло ОАО «Мостотрест» братьев Ротенбергов, цена контракта составила 13 млрд руб. Кроме нового двухполосного моста протяженностью 1,5 км, проект предполагает строительство правобережного и левобережного подходов к нему общей протяженностью 7,3 км, расширение до четырех полос трассы до Толоконцева, строительство двух пойменных мостов и моста через реку Везлому. Также контрактом предусмотрены три развязки и два надземных пешеходных перехода.

Общий объем финансирования моста в 2016 году составит 5,3 млрд руб. В соответствии с контрактом мост вместе с подходами должен быть готов к середине 2017 года. Областные власти поручили подрядчику сдви-

нуть на год вперед сроки реализации проекта и сдать мост уже в 2016 году. Как отметили в министерстве транспорта и автомобильных дорог Нижегородской области, сейчас готовность всей Борской транспортной системы оценивается в 66–67%. В частности, на момент сдачи номера на правобережной эстакаде в 11 пролетах были смонтированы железобетонные балки с устройством выравнивающего слоя, в пролетах 17-18-19 — монтаж металлических пролетных строений с устройством плиты проезжей части. На самомдубере ведется укладка литого асфальта, а на подходах к нему — устройство переходных плит для выезда на мост. Кроме того, в районе поселка Неклюдово возводится земляное полотно существующей дамбы (осталось сделать всего 0,6 км насыпи), продолжают работы по переустройству газопровода. Со стороны Нижнего Новгорода строится круговая развязка на пересечении ул. Акимова и ул. Карла Маркса: переносится коммуникации и ведутся работы по асфальтированию развязки. Полностью вся борская транспортная система, включающая комплекс мостов, эстакад, развязок на кировском направлении между Нижним Новгородом и Бором будет пущена в эксплуатацию летом 2017 года. А чтобы при пуске мостового комплекса все дорожные объекты, которые войдут в систему, были в хорошем состоянии, планируется параллельно отремонтировать асфальтобетонное покрытие действующего Борского моста в рамках контракта на текущее содержание объекта.

Параллельно «расшиивается» еще одно узкое место в городе: ведутся работы по расширению восточного подъезда к Нижнему Новгороду. Реконструкцию автодороги в районе деревни Афонино с расширением трассы с двух до четырех полос ведет ООО «Эйдос». По условиям контракта стоимостью 267 млн руб.

работы будут завершены до конца сентября следующего года. Кроме того, к 1 июля 2017 года в Афонино должны быть построены два надземных пешеходных перехода: контракт стоимостью более 120 млн руб. заключен с ООО «Мостостроительная фирма МПФ». До конца этого года подрядчик должен вынести коммуникации из зоны строительства и соорудить опоры пешеходных переходов.

Наконец 14 сентября было открыто движение по третьей очереди Южного обхода Нижнего Новгорода. Этим объектом завершилась многолетняя работа областных властей по выводу из столицы Приволжья транзитного транспорта, следующего из Москвы в Казань. Первая очередь Южного обхода протяженностью 16,2 км (399–415-й км автомагистрал М-7 «Волга») строилась 12 лет и была введена в 1993 году. 14,4 км второй очереди (415–429-й км М-7) были построены за два с половиной года: с 2005 по 2008 год и обошлась бюджету в 3,5 млрд руб. Строительство третьей очереди протяженностью около 15 км (429–442-й км автомагистрал М-7) и стоимостью почти 6,2 млрд руб., соединившей автодорогу Нижний Новгород — Саранск с федеральной трассой Нижний Новгород — Казань, продлилось восемь лет. В 2008 году тендер на строительство дороги выиграла фирма «Магистраль», в активную фазу строительство вошло в 2013 году.

Следующий этап — так называемая четвертая очередь строительства Южного обхода (442–472-й км М-7), которая позволит вывести транзитный транспорт не только за пределы столицы региона, но и из Кстова и близлежащих населенных пунктов. Начнется эта дорога в конечном пункте третьей очереди обхода а завершится в районе примыкания к трассе М-7 автодороги Работки — Поречское. Реализацией проекта займется ФКУ «Упрдор Москва — Нижний Новгород», финансирование будет осуществляться за счет средств федерального бюджета. Сейчас ФКУ ведет разработку проектной документации, уже сданы основные проектные решения, проводится технологический и ценовой аудит объекта, а параллельно ведутся работы по планировке территории. Пока проект не прошел экспертизу, и говорить о стоимости и сроках его реализации преждевременно, сообщили в Упрдоре. Между тем, по предварительным данным, на 2017 год уже будет заложено федеральное финансирование.

Пуск третьей очереди позволил грузовому транспорту, следующему по трансевропейскому коридору на восток, миновать Нижний Новгород. По мнению начальника управления ГЧП и инвестиционных проектов АНО «Дирекция московского транспортного узла» Евгения Думова, это положительно повлияет на транспортную и экологическую ситуацию в городе, а также приведет к росту объема коммерческих перевозок в регионе и повлечет развитие сопутствующей логистической инфраструктуры. «Как показывает практика, реализация таких проектов приводит к развитию смежных отраслей. Поэтому ввод третьей очереди Южного обхода окажет позитивное влияние на развитие региона даже до строительства четвертой очереди, скорость ввода которой будет зависеть прежде всего от экономической ситуации в стране», — полагает эксперт

Путь в будущее

Еще одно перспективное направление развития транспортной инфраструктуры Нижегородской области, которое позволит ускорить и упростить сообщение с Москвой и соседней Казанью, а в перспективе — с Уралом и Сибирью, — развитие высокоскоростного железнодорожного сообщения.

Перспективы первенства

— событие —

Во время Чемпионата мира по футболу в 2018 году Нижний Новгород посетят, по предварительным подсчетам, около 250 тыс. зрителей. Общее количество болельщиков и туристов пока подсчитать никто не берется. Но областные власти не рассматривают мундиаль как разовое событие международного масштаба, которое соберет максимальное количество гостей. Прежде всего, считают в администрации региона, это возможность заявить о Нижегородской области на мировом уровне, повысить ее узнаваемость и привлекательность для туристов. С учетом строительства транспортной инфраструктуры и развития индустрии это вполне возможно, говорят эксперты.

Туристический потенциал

В 2018 году во время чемпионата мира по футболу в Нижнем Новгороде пройдут че-

тыре матча группового этапа, один матч одной восьмой финала и один матч четвертьфинала. В случае победы в группе «А» и при успешной игре в одной восьмой финала сборная России также сыграет четвертьфинала в Нижнем Новгороде. Список сборных, которые приедут в столицу Приволжья, станет известен в декабре 2017 года. С учетом вместимости стадиона и количества матчей, подсчитали в министерстве спорта Нижегородской области, в город приедут около 250 тыс. зрителей. «Точное количество всех болельщиков, которые посетят регион во время мундиала, пока прогнозировать сложно. Во многом это зависит от сборных, которые будут играть в Нижнем», — отмечают в министерстве.

На данный момент Нижний Новгород ежегодно посещают около 1,1 млн туристов, 10% из них — иностранцы. Таким образом, в период футбольного первенства турпоток вырастет более чем на 20%. Однако регион не собирается останавливаться на достигнутом. «Правительство Нижегородской облас-

ти уделяет большое внимание подготовке к чемпионату мира, занимаясь развитием инфраструктуры и индустрии гостеприимства. Но проведение мундиала не является конечной целью с точки зрения посещения региона туристами. Прежде всего это возможность заявить о себе, сделать так, чтобы болельщики и гости мирового первенства захотели познакомиться с областью поближе и вернуться к нам. Наша задача — сохранить туристические потоки», — говорит заместитель министра промышленности, торговли и предпринимательства Нижегородской области Максим Подовинников.

Узнать о достопримечательностях Нижнего Новгорода гости города могут уже сейчас на сайте оргкомитета «Россия-2018» Welcome2018.com. Здесь собрана информация об основных туристических объектах каждого города, который принимает этапы футбольного турнира, а также об основных маршрутах по территории региона. Пока сайт функционирует на двух язы-

ках: русским и английском, но постепенно их количество будет увеличиваться. Информация на портале постоянно обновляется и дополняется, и к 2017 году после старта кампании по продаже билетов на Кубок конфедераций он будет работать как единый полноценный туристический портал с картой достопримечательностей, объектов размещения, питания, городских служб такси, туристических маршрутов и другой полезной для гостей информацией.

Кроме того, у Нижегородской области есть собственный туристический портал Nnwelcome.ru, где информация об основных туристических маршрутах, традиционных мероприятиях и новых культурных или спортивных событиях размещена не только на английском, но также на немецком, итальянском, французском и китайском языках. «Мы хотим, чтобы каждый, кто приехал в Нижегородскую область, имел возможность познакомиться не только с Нижним, но и с другими городами, которые хранят на-

шу историю, культуру и традиции. Это Семанов, Арзамас, Горodeц, Чкаловск, Выкса, Дивеево, Большое Болдино. Совместно с Министерством культуры РФ и Ростуризмом мы специально разработали маршруты к чемпионату и надеемся, что они будут интересны болельщикам и гостям первенства», — рассказывает Максим Подовинников.

Кроме сайта справку о городе в период мундиала можно будет получить у сотрудников информационных центров, которые будут располагаться на авто- и железнодорожном вокзалах, в аэропорту и речном порту и у ключевых туристических объектов города, а также у волонтеров, которые будут работать на городских улицах. Региональный минпромторг и Нижегородский государственный лингвистический университет сейчас совместно работают над программой подготовки сотрудников информационных центров. В перспективе власти планируют сохранить стойки информации на постоянной основе.

Review международный бизнес-саммит 2016

«Хочешь выйти из кризиса — работай»

Губернатор Нижегородской области Валерий Шанцев о региональной экономике и работе с инвесторами в условиях нестабильности.

— интервью —

— **Каковы, на ваш взгляд, основные факторы роста нижегородской экономики? На фоне других регионов и в среднем по стране региональные показатели выглядят неплохо. За счет чего демонстрируем рост?**

— Действительно, по данным Росстата, нижегородские показатели выше среднероссийских: мы с приростом 3% увеличиваем объем промпроизводства в 11 раз быстрее, чем вся Россия, у которой прирост составляет 0,3%. Но я считаю, что соревноваться надо в первую очередь с собой. А для нас прирост 3% совсем не прорывной, он недостаточный: мы должны расти на 4,5% каждый год. Именно такой показатель зафиксирован в стратегии развития нашей области до 2020 года, которую мы утвердили еще в 2006 году. Рабочие группы тогда проанализировали ситуацию во всех основных и поддерживающих отраслях региона, составили планы модернизации, технического перевооружения действующих предприятий, строительства новых. С тех пор каждый год мы в среднем получали 250–300 млрд руб. инвестиций в основной капитал. Подчеркну, что это не портфельные инвестиции, а вложения именно в оборудование. За десять лет уровень производительности труда в области вырос в три с половиной раза. Все это как раз дает и увеличение объемов выпускаемой продукции, и другое ее качество. Она становится конкурентоспособной, более продаваемой. А в производстве нет другой движущей силы, кроме как потребление.

Аналогичная ситуация сложилась не только в промышленности, но и в других отраслях. Например, в сельском хозяйстве, где мы на сегодняшний день полностью обеспечиваем себя зерном, картофелем, овощами в открытом грунте, молоком и молочными продуктами. Неплохо показала себя программа развития производительных сил в районах. Там свои проекты модернизации и строительства. Конечно, они менее масштабны, но если их сложить, то суммарный эффект очень хороший.

Не стоит забывать и о том, что мы с некоторыми предприятиями работаем в так называемом ручном режиме. Кого-то надо спасать от глубокого провала, минимизировать потери, а кому-то давать более широкие возможности, помогать проводить масштабные мероприятия, чтобы усилить позитивный эффект от их деятельности. И вот эта диверсификация позволяет стабилизировать ситуацию в региональной экономике.

— **В последнее время часто звучит мнение, что инвесторам не нужно помогать — они сами справятся, а налоговые преференции — лишь нагрузка для бюджета. Основываясь на своем опыте привлечения инвесторов, как вы считаете, налоговые льготы и прочие меры поддержки являются значимым фактором для принятия решения строить производство в конкретном регионе? Или же это вопрос личных договоренностей и совокупности ряда других условий?**

— Здесь, конечно, есть два аспекта. Первый — каждый проект стоит определенных денег. Спросите у любого человека, есть ли у него желание любое дело сделать менее обременительным для своего кармана? Конечно, да. Инвесторы такие же люди. Они приходят и говорят: «Мне нужно потратить несколько миллиардов рублей, может ли территория поучаствовать в этом инвестиционном проекте какими-то своими возможностями? Не только административными, но и финансовыми».

И когда мы только начинали эту работу, безусловно, было много противников, которые говорили: «Зачем им помогать, все равно они будут это делать». Но на самом деле это не так, мы ведь ничего не теряем. Условно: у нас есть пустырь, заросший бурьяном, который в настоящее время нам дает ноль дохода. Мы ведем переговоры с инвестором, говорим: приходи к нам, мы тебе дадим этот пустырь, строй там предприятие, а мы на период возврата инвестиций устанавливаем тебе следующие льготы: на 25% меньше установим налог на прибыль и на протяжении пяти лет не будем брать налог на имущество,



созданное в рамках инвестпроекта. Получается, что мы не теряем 25%, а приобретаем 75%. У нас же ничего не было, а стало 75%. А через пять лет будет 100%. Таким образом, мы создаем курицу, которая будет нести золотые яйца. Сейчас людей, которые обвиняют нас в предоставлении льгот, стало меньше, но у некоторых еще остались сомнения.

Второй аспект заключается в том, что хотим мы этого или нет, но между регионами и странами идет соревнование, борьба за инвесторов. Этого никто не скрывает. И, конечно, инвестор придет туда, где ему предложат лучшие условия. Как говорится, под лежачий камень и вода не течет.

— **Как новые экономические реалии изменили подход к привлечению инвесторов в целом? На что обращали внимание раньше, а что стало важным теперь?**

— Большой разницы нет. Везде, где мы общаемся — и в России, и за рубежом, идет профессиональный разговор. В нем нет политики, нет санкций. К примеру, мы были в Англии. Нас встречали полные залы людей, которые внимательно слушали, что мы им предлагаем, какая у нас программа, какие у нас проекты. Никаких косых взглядов, кривых вопросов под ребро, ничего этого не было. Люди бизнеса разговаривают о деле. Тот же самый Вилли Либхерр (президент правления Liebherr International AG, совладелец группы — „Б“) Я его как-то спросил: «Вилли, а что это вы в самые трудные времена хотите второй завод у нас построить?» Он ответил, что, если хочешь и дальше выходить на рынок, то должен даже в этих трудных условиях осваивать новые возможности. Хочешь

выйти из кризиса — работай. Не будешь работать — провалишь дело. Вот сейчас построили мы с норвежцами один свиноводческий комплекс, а они уже просят готовить площадку для второго. Региону это необходимо, поскольку пока мы обеспечиваем себя лишь на 50% от реальной нормы потребления мяса. Понятно, что не вся наша свинина будет продаваться у нас в области, но мы должны собственным производством удовлетворять все наши потребности.

— **В докризисные годы о новых инвестпроектах, которые планируются к реализации, сообщали чуть ли не каждый день. Как сейчас обстоят дела с привлечением инвесторов? О каких проектах мы услышим на V Международном бизнес-саммите?**

— Нам не очень нравится распространяться о тех проектах, которые находятся на стадии первичных договоренностей. Инвестиционная и коммерция любят тишину. Я могу сказать, что если из десяти переговоров выстреливают две встречи, то это успех. А рассказывать о том, что я с такими-то встречался, но пока ничего не сложилось, на мой взгляд, неправильно. На сегодняшний день у нас и средние проекты, и небольшие реализуются десятками. Введение в эксплуатацию крупных производств, конечно, происходит не каждый день. Но у нас разложено все таким образом, чтобы каждый год мы вводили хотя бы один суперпроект. К примеру, в 2014 году — завод по производству ПВХ «Русвинил» с капитализацией 60 млрд руб. Он сразу перераспределил рынок, отлично сработал на программу импортозамещения. В 2015-м — комплекс каталитического крекинга компании ЛУКОЙЛ, который сразу же дал другие объемы производства, новую глубину переработки. В 2016 году запустили новый завод концерна ПВО «Алмаз-Антей», завод имени 70-летия Победы. Это лучшее современное предприятие в России, все это признают: 3,5 тыс. рабочих мест, капитализация — 60 млрд руб.

Есть и небольшие проекты. В феврале 2016 года компания «Брано Рус» запустила производство запчастей для автомобилей Ford, Skoda,

Nissan с объемом инвестиций в 354 млн руб. Создано 150 рабочих мест. В марте этого же года открылся современный кирпичный завод в Ковернино. Это еще 60 рабочих мест. Буквально месяц назад компания Guring запустила производство металлорежущего инструмента — 400 млн руб. инвестиций, 35 рабочих мест.

В рамках Международного бизнес-саммита также планируем подписать ряд соглашений. С компанией «Вариант-ресурс» намерены построить в Дзержинске завод по переработке полимеров, объем инвестиций — 500 млн руб. В Павловском районе готовится к реализации проект грибоводческого комплекса — объем инвестиций 2,5 млрд руб., ООО «БИИС-инвест» планирует производство энергосберегающих систем на основе светодиодных технологий также с объемом инвестиций 2,5 млрд руб. Все эти проекты принесут области более тысячи новых рабочих мест.

— **Несмотря на общую экономическую нестабильность и снижение ключевых финансовых показателей крупных налогоплательщиков, бюджет Нижегородской области исполняется в соответствии с прогнозом. В чем секрет: какие-то иные принципы работы с налогоплательщиками в регионе?**

— Если у предприятия или у отрасли есть позитивные результаты по объемам производства, финансовым показателям, то налоги растут и стабильно платятся. Все в этом мире взаимосвязано. Меня часто спрашивают, считаю ли я доходы бюджета Нижегородской области достаточными. На сегодняшний день у нас консолидированный бюджет 160 млрд руб., а в 2005 году начинали с 34 млрд руб. Если удастся увеличить бюджет 2016 года еще хотя бы в два раза до 320 млрд руб., то я буду доволен, потому что будут средства на развитие региона. Но эти деньги для начала нужно заработать, а значит, создать необходимую налогооблагаемую базу. Эти задачи мы последовательно и решаем.

Беседовала
Елизавета Зубакина

ИНТЕРЕСНЫЕ ЦИФРЫ И ФАКТЫ О БИЗНЕС-САММИТЕ



Review международный бизнес-саммит 2016

«Регион постоянно внедряет новые лучшие инвестиционные практики»

Министр инвестиций, земельных и имущественных отношений Нижегородской области Наталия Казачкова рассказывает о том, как меняется инвестиционный климат в регионе и чего ждать от V Международного бизнес-саммита.

— интервью —

— Сколько участников предположительно соберет V Международный бизнес-саммит?

— У каждого бизнес-саммита есть свои особенности, новые мероприятия и темы, поэтому количество посетителей выставочной части форума, а также число участников пленарного заседания и многочисленных круглых столов все время растет. Мы ожидаем, что в этом году саммит посетят около 11 тыс. человек.

— Какие темы бизнес-саммита станут основными?

— Программа саммита традиционно адаптирована под интересы потенциальных инвесторов. В первый день состоится пленарное заседание. Его основной темой станут рекомендации и стратегии развития бизнеса, как в Нижегородской области, так и в России в целом. В том числе не обойдем вниманием вопросы содействия развитию крупного, среднего и малого предпринимательства через создание благоприятных условий и прозрачных механизмов для реализации инвестпроектов.

Также пройдет хорошо зарекомендовавший себя форум «Volga Future», который является коммуникативной площадкой для предпринимателей, вузов и власти. В прошлом году в нем приняли участие более 4 тыс. человек. Программа форума предполагает проведение конференций, тематических круглых столов и мастер-классов. Кроме того, в рамках бизнес-саммита пройдет и ставший популярным региональный чемпионат «Молодые профессионалы».

Сегодня особенно актуальна тема строительства высокоскоростной железнодорожной магистрали (ВСМ), поэтому принято решение провести в первый день форума круглый стол с участием представителей муниципалитетов, через которые пройдет эта дорога. На данный момент уже получено согласие на участие от генерального директора ОАО «Скоростные магистрали» Александра Мишарина. В этом году мы обсудим опыт других регионов по изъятию земель под крупные инфраструктурные проекты, такие как Универсиада в Казани и Олимпиада в Сочи.

— Какие инвестиционные соглашения, с какими компаниями и на какую сумму будут подписаны в этом году?

— Мы намерены подписать соглашение с компанией «Вариант-ресурс», которая планирует построить в Дзержинске завод по переработке полимеров. Заявленный объем инвестиций в проект составляет 500 млн руб. Инвестор создаст 350 новых высокотехнологичных рабочих мест.

Также будет заключено соглашение с ООО «Грибоводческий комплекс „Нижегородский“». Инвестиционный проект компании подразумевает строительство грибоводческого комплекса в Павловском районе. Инвестор планирует вложить в будущее производство 2,5 млрд руб. и создать 150 рабочих мест.

Также планируется договориться о сотрудничестве с ООО «БИИС-инвест». Компания вкладывает 2,42 млрд руб. в разработку и выпуск энергосберегающих систем на базе светодиодных технологий.

Еще одним партнером, соглашение с которым планируется подписать, станет компания «Аэрозолекс», которая инвестирует в строительство завода по производству химической продукции 450 млн руб.

— Какие иностранные инвесторы приедут в этом году на бизнес-саммит?

— Свое участие подтвердили делегации Бельгии, Испании и Нидерландов. Отмечу, что за все время проведения мероприятия его посетили представители 50 стран. Приезд зарубежных делегаций позволяет бизнес-саммиту не только носить статус международного, но и повышает узнаваемость региона и привлекает в него новых иностранных инвесторов.

— Какие меры поддержки в региональном инвестиционном законодательстве наиболее привлекательны для иностранных компаний? Как в целом за последние пять лет изменилось региональное инвестиционное законодательство?

— Надо сказать, что иностранные инвесторы наравне с российскими пользуются всеми мерами поддержки правительства Нижегородской области. Однако эффективно для тех и для других работает система «одного окна», которая существенно сокращает сроки подачи и оформления документов, необходимых для ре-



лизации инвестпроектов. При определенных условиях проекту может быть присвоен статус приоритетного, который позволяет получить поддержку в виде налоговых льгот и других преференций от региональных властей.

Естественно, процесс улучшения инвестиционной среды не стоит на месте: регион постоянно внедряет новые лучшие практики в этой сфере. Для этого в области организован специальный штаб, который занимается разработкой инвестиционных «дорожных карт» и контролирует соблюдение сроков, регистрационных процедур, выдачу разрешений органами власти предпринимателям.

Принятые в последнее время гибкие законодательные инициативы позволяют обеспечить доступ инвесторов к необходимым дополнительным ресурсам. К примеру, в регионе уже вступил в действие закон, который позволяет предоставлять земельные участки без торгов для масштабных проектов.

— Какие меры были приняты за последний год, чтобы регион соответство-

вал инвестиционному стандарту, разработанному АСИ?

— В условиях меняющейся экономической обстановки мы внимательно изучаем проблемы инвесторов и выстраиваем гибкую систему реагирования на их запросы, и на данный момент можно констатировать, что инвестиционный стандарт внедрен в Нижегородской области в полном объеме. Что касается этапов его внедрения, в конце 2015 года мы запустили специализированный, многофункциональный инвестиционный портал www.nn-invest.com, который переведен на семь иностранных языков. Для наглядности на портале размещена пошаговая инструкция для инвестора по реализации инвестпроекта, а также по получению государственной поддержки. Кроме того, на портале опубликована интерактивная карта, благодаря которой можно самостоятельно определить наиболее удобный участок для размещения нового предприятия. В ближайшее время возможность портала будет расширена еще целым рядом специализированных инвестиционных сервисов. Среди них личный кабинет инвестора, что-

бы отслеживать этапы рассмотрения заявки на инвестсовете или рабочей группе, оформление электронной заявки на выделение земельного участка, а также электронный прием и рассмотрение проектов по механизму государственно-частного партнерства.

В разработке мер улучшения инвестиционного климата активно принимают участие и сами инвесторы. С недавних пор бизнес-сообщество формирует большинство в региональном Совете инвесторов.

— Каков объем инвестиций в экономику региона с начала 2016 года?

— По данным статистики, объем инвестиций в основной капитал с января по июнь 2016 года составил более 72 млрд руб. И как показывает мой опыт, во втором полугодии этот показатель существенно увеличится. Основным индикатором для нас являются итоги года, а также активность инвесторов, которую мы видим по нескончаемому потоку заявок на инвестиционный совет.

— Какие новые предприятия начали работу на территории Нижегородской области в этом году? Какие будут запущены до конца года?

— В этом году в регионе открылось несколько крупных предприятий. Так, в феврале чешская Viano Group запустила производство автозапчастей с объемом инвестиций 354 млн руб., в марте в рамках Дня инвестора прошла торжественная церемония открытия кирпичного завода в Ковернино, в который было вложено 100 млн руб. В июле в Нижнем Новгороде открылся завод по производству металло-режущего инструмента германской компании Güting. Объем инвестиций в этот проект составил 400 млн руб.

А в рамках бизнес-саммита запланировано открытие воздухооделительной установки для производства технических газов на предприятии компании Linde Gas Rus. На реализацию этого проекта инвестор направил 3,5 млрд руб.

Также в этом году планируется открытие свиноводческий комплекс полного цикла российской «дочки» норвежской компании Russia Baltic Pork Invest (RBPI) в Вадском районе Нижегородской области с объемом инвестиций 1,8 млрд руб. Поэтому в целом нынешний год уже можно считать продуктивным.

Беседовала Александра Викулова

Управляйте бизнесом играючи

с Облачной телефонией

490 рублей

2 городских и 4 внутренних номера

личный кабинет, широкий функционал

b2b.domru.ru

Узнайте подробнее

8 800 333 9000

b2b.domru.ru

дом.ru

БИЗНЕС

Предоставление дополнительной услуги связи «Облачная АТС Дом.ру Бизнес» осуществляется на базе подключенной услуги «Связь по Интернету Дом.ру Бизнес». Подключение происходит при технической возможности на условиях действующих тарифных планов. Услуги в г. Пермь оказывает ОАО «ЭР-Телеком», в г. Санкт-Петербург ООО «Перспектива», в остальных городах АО «ЭР-Телеком Холдинг». Цена услуги установлена на 06.09.2016 при подключении услуги связи «Телефония Дом.ру Бизнес» и дополнительной услуги связи «Облачная АТС Дом.ру Бизнес» по тарифному плану «Старт-». Указан размер ежемесячной абонентской платы. Подключение оплачивается дополнительно. С условиями подключения и полным перечнем тарифных планов вы можете познакомиться на сайте www.b2b.domru.ru

Review международный бизнес-саммит 2016

Перспективы первенства

— событие —

«Вопрос привлечения туристов — это еще и вопрос продвижения региона в социальных сетях. Поэтому мы готовимся к активному, если не сказать агрессивному, маркетингу, и на этих платформах. Нижний Новгород удачно расположен на туристическом направлении Москва — Казань. И мы хотим дать как можно больше информации о наших возможностях, чтобы увеличить время пребывания гостей в городе», — отмечает Максим Подовинников.

Если в 2018 году Нижний Новгород посетят около 1,3 млн туристов, то за счет роста популярности региона к 2020 году количество визитеров, по планам властей, должно увеличиться до 3 млн человек. «Как показывает практика других городов, где проходили спортивные события международного уровня, город становится очень популярным туристическим направлением. Например, до Олимпийских игр 1992 года Барселона была обычным провинциальным испанским городом. Теперь ее ежегодно посещают миллионы туристов. Благодаря подобным событиям город становится не только известным, но и привлекательным с точки зрения инфраструктуры, появления новых объектов и транспортной доступности. В наследие городам, которые проводят мировое первенство, остается множество новых объектов», — подчеркивает Максим Подовинников.

Период перестройки

Самым масштабным инфраструктурным проектом, который реализовывается к чемпионату мира по футболу в Нижнем Новгороде, является строительство стадиона и объектов вокруг. Он будет расположен в районе Стрелки — на слиянии Оки и Волги. Для возведения стадиона площадка в 21,6 га была расчищена и освобождена от построек. Эта территория будет благоустроена и станет рекреационной зоной, объединенной бульварами. Вместо гаражей и речного порта у нижегородцев появится еще одна набережная. Сам стадион в перспективе будет эксплуатироваться не только как спортивная арена — при проектировании закладывалась возможность использовать его как многофункциональный центр для проведения культурно-массовых мероприятий.

Вместе со стадионом изменится транспортная ситуация в районе Стрелки. Впервые, в этой части города появится новая станция метро «Стрелка». Уже завершены работы по прокладке первого тоннеля, и в ближайшее время рабочие приступят к строительству второго. По прогнозам экспертов, с вводом станции «Стрелка» пасса-



Стадион «Нижний Новгород» — самый масштабный строительный проект, реализуемый в преддверии чемпионата мира по футболу-2018

жиропоток нижегородской подземки вырастет на 25%. Расчетный пассажиропоток самой новой станции «во время проведения чемпионата мира по футболу составит 25–30 тыс. человек в сутки. После чемпионата — 8–12 тыс. пассажиров в сутки. Вотных, в этом районе будут построены новые дороги, транспортные развязки, автомобильные стоянки, пешеходные переходы и велодорожки. Например, будет проложена новая дорога вдоль Волжской набережной и еще четыре появятся за счет продления до Волги улиц Бетанкура, Совнаркомовской и Пролетарской, также будет построена двухполосная дорога от улицы Стрелки до Совнаркомовской. Окружающий стадион будут четыре парковочные зоны вместимостью от 60 до 700 мест. Также в этом районе будет реконструирована кольцевая развязка, чтобы увеличить ее пропускную способность. Кроме того, к чемпионату предполагается реконструировать основные магистрали, по которым в город придут клиентские группы FIFA.

Большие перемены коснулись и гостиничного бизнеса Нижнего Новгорода. С того момента, когда стало известно, что город примет чемпионат, количество заявок на строительство отелей, поступающих в инвестиционный совет при губернаторе, существенно выросло. В городе уже появились три новые гостиницы: четырехзвездная отель Hampton международной сети Hilton, пятизвездный Courtyard (Marriott) и сетиетовой пятизвездный «Кулибин». В следующем году в городе появится еще один отель сети Hilton — Double Tree. Всего в городе, по данным консалтинговой компании IDEM, на конец 2015 года, было представлено около 140 классических гостиниц и хостелов общим номерным фондом 4171 номер, из них, по неофициальной классификации, девять отелей соответствуют классу «четыре звезды» и 17 — классу «три звезды». К чемпионату номерной фонд региона вырастет на 1700 номеров, в городе будет шесть отелей под международными брендами.

Факторы роста

Заведующий лабораторией экспериментальной и поведенческой экономики ВШЭ, старший научный сотрудник Института

мировой экономики и международных отношений РАН Алексей Белянин считает, что проведение крупных спортивных мероприятий международного уровня дает экономический импульс для развития региона, который обусловлен тремя факторами: «В первую очередь это экономическая составляющая, связанная со строительством стадиона и мультипликативными эффектами, которые этот процесс запускают: стимулирование спроса на сырье, строительные материалы, транспорт, рабочую силу. Независимо от того, как распределяются средства — какой-то стадион стоит дороже, какой-то дешевле, где-то нужно больше вкладывать в инфраструктуру, где-то меньше, эти автономные инвестиции полезны». Еще один фактор — вложения в транспортную и гостиничную инфраструктуру. «Чтобы привезти болельщиков, необходимо отремонтировать региональные и муниципальные трассы. Должен появиться внятный способ добраться на автомобиле из одного города, в котором проходят этапы чемпионата, в другой. Понятно, что все останется на будущее и может стать неким толчком для развития внутреннего туризма», — отмечает Алексей Белянин.

Самым долгосрочным и полезным результатом подобных мероприятий эксперт считает имиджевую составляющую для региона и страны. «Если к вам приезжает весь земной шар и видит хорошую инфраструктуру, высокий сервис и доброжелательное отношение принимающей стороны, то это, безусловно, приносит долгосрочный положительный эффект как для региона, так и для страны, но потребует больших усилий от местных властей, причем не материального, а идейного характера. Если руководству региона удастся справиться с этой задачей, то оно может рассчитывать в перспективе на увеличение туристического потока», — говорит господин Белянин. Он приводит в пример Пермь, где благодаря усилиям бывшего губернатора город стал популярным туристическим направлением. «Нижний Новгород при хорошей постановке дела и правильной упаковке можно выгодно продавать туристам. Большую роль в этом играет близость Москвы — для Нижнего Новгорода это плюс. При существующем потенциале, если появится необходимая транспортная инфраструктура и гостиницы, городу можно будет рассчитывать на увеличение посещаемости», — считает Алексей Белянин.

Аналитик группы компаний «Финам» Тимур Нигматуллин соглашается, что работы, связанные со строительством инфраструктуры, проведением государственных закупок, наймом рабочих, приводят к положительному мультипликативному эффекту. «За счет реализации подобных проектов происходит снижение безработицы, рост ВВП и увеличение налоговых отчислений в бюджет. Но важно, чтобы расходы на инфраструктуру были эффективными. Если рост ВВП окажется меньше расходов на инфраструктуру, это станет негативным фактором — проще было бы раздать деньги предприятиям в виде налоговых льгот. Если инфраструктура строится в нужном месте, что ведет к улучшению транспортной ситуации в городе и повышению деловой активности, то мультипликативный эффект будет положительным. Но при прочих равных альтернативных вариантов стимулирования экономики нет», — считает аналитик.

Что касается задач по увеличению туристического потока, то Тимур Нигматуллин отмечает, что в современных условиях, когда путешественники могут передвигаться из города в город на машине и нигде не регистрироваться, подсчитать его и спрогнозировать невозможно. «Но в любом случае строительство инфраструктуры будет стимулировать развитие и туризма, и деловых поездок», — отмечает эксперт.

Александра Викулова

«Финансовых инструментов для инвестиций достаточно»

В непростой экономической ситуации большинство предприятий предпочитает откладывать инвестиции до стабилизации экономики. Однако точечные инвестпроекты на территории Нижегородской области реализуются, и банкиры готовы обеспечивать их кредитной поддержкой. О новых финансовых инструментах для инвесторов и перспективах развития инвестиционного кредитования в регионе рассказывает управляющий корпоративным филиалом банка ВТБ в Нижегородской области Игорь Рожковский.



— финансы —

— Ощутили ли вы инвестиционную осторожность бизнеса в Нижегородской области? Есть ли бизнес, который все же идет на риск? — Статистика Центробанка свидетельствует о том, что, к сожалению, пока темпы роста корпоративного кредитного портфеля в регионах Поволжья оставляют желать лучшего: в первом полугодии он практически не растет, и роста кредитной активности на нашем региональном рынке мы по-прежнему не видим. Но все же можно констатировать, что в Нижегородской области есть ряд активных предпринимателей, руководителей компаний, способных в существующих условиях генерировать новые проекты, которые требуют финансовых вложений, в том числе за счет банковских кредитов. Но, на мой взгляд, таких предпринимателей в области не так много, как хотелось бы. С учетом регионального потенциала предпринимательская активность могла бы быть выше, а проектов — гораздо больше.

— Как вы считаете, удачное ли сейчас время для инвестиций? — В целом да, в том числе с точки зрения возможностей по привлечению заемного финансирования. Сейчас ликвидность у участников банковского рынка довольно высока. Тем более что за финансово устойчивых клиентов, с надежной репутацией конкуренция среди банков по-прежнему остается жесткой. Поэтому стоимостью денег для предприятий, с которыми мы давно и успешно работаем, в которых мы уверены, максимально снижена и, по сути, уже приближается к приемлемому уровню: кредитные ставки начинаются от 11–13% годовых. Более того, сегодня действует множество механизмов поддержки инвесторов со стороны властей, региональных и федеральных, которые стимулируют развитие проектного и других видов долгосрочного финансирования. В частности, сейчас ВТБ активно работает с Корпорацией МСП по федеральной программе финансовой поддержки предприятий малого и среднего предпринимательства. Это новаторский механизм стимулирования бизнеса к реализации проек-

— Какие сферы представляются вам наиболее перспективными? — Во-первых, уже второй год мы наблюдаем рост интереса банков к сельскохозяйственной отрасли. Даже в нашем регионе, не ориентированном на сельское хозяйство, ВТБ активно развивается в этом направлении, хотя и не является отраслевым банком. Это связано с мерами поддержки сельскохозяйственных производителей со стороны правительства и действующей политикой импортозамещения. Мы видим, что эта отрасль на подъеме, и стали более открыты во взаимоотношениях с аграриями. Но и здесь, конечно, мы выбираем отраслевых лидеров, консерватизм при выборе партнеров все же присутствует. В условиях нестабильности мы как госбанк пытаемся минимизировать риски невозврата и идем туда, где работают профессионалы или те, кто уже имеет опыт работы в бизнесе. Кроме того, с учетом региональной специфики своеобразным маяком для инвестиций и точкой приложения наших финансовых усилий становится обрабатывающая промышленность. На мой взгляд,

именно эта отрасль в ближайшей перспективе должна стать наиболее привлекательной для инвестирования. Тем более что в Нижегородской области высока концентрация предприятий ОПК, а размер гособоронзаказа, выполняемого ими, довольно велик. Этим предприятиям тоже требуются инвестиции для модернизации производств. — Достаточно ли в регионе финансовых инструментов для инвестиционной деятельности бизнеса? — На мой взгляд, финансовых механизмов вполне достаточно, особенно с учетом того, что цена денег стала более или менее разумной. Но, несмотря на это, мы вынуждены констатировать, что спрос на финансирование со стороны бизнеса по-прежнему остается низким. Тем не менее Центробанк ищет новые способы развития финансовых инструментов для долгосрочных проектов. В частности, регулятор сейчас намерен популяризировать выпуск корпоративных облигационных займов среди региональных предприятий. Это должно стать одним из действенных инструментов привлечения длинных денег для наших крупных промышленных предприятий. Сейчас этот рынок сконцентрирован на уровне федеральных компаний, при этом корпоративные облигации не работают для крупных региональных игроков. Здесь существуют свои сложности, но у нас в регионе есть серьезные потенциальные заемщики, которые могли бы успешно использовать такой механизм долгосрочного финансирования. — Как вы оцениваете новый региональный закон о государственно-частном партнерстве?

Готовы ли вы работать с бизнесом по такой схеме? — По сути, региональный закон приводит нормативную базу Нижегородской области в соответствие с федеральным законодательством. Закон сегодня нужный, актуальный, он будет еще активнее стимулировать интерес инвесторов к региону. Тем более что в области разработана уникальная практика по строительству физкультурно-оздоровительных комплексов по концессии, этот опыт значим и в масштабах страны. ВТБ участвует в финансировании ряда крупных инфраструктурных проектов по другому виду государственно-частного партнерства — концессии. Например, в рамках реализации концессионного соглашения с региональными властями мы уже не первый год финансируем ОАО «Нижегородский водоканал», а недавно открыли инвестиционное финансирование Дзержинскому водоканалу на модернизацию сетей. Уверен, наш опыт в сфере ЖКХ будет тиражироваться и увеличит спрос на банковские ресурсы в регионе. Что касается ГЧП, ВТБ уже имеет опыт участия в подобных проектах в других регионах, и мы готовы работать в таком формате. Например, в Удмуртии реализован проект с использованием механизма государственно-частного партнерства по строительству платного моста через Каму стоимостью 14 млрд руб. В Нижегородской области самым крупным и перспективным проектом в этом направлении, наверное, может стать строительство моста в Подновье. Пока конкретных решений по этому проекту нет, но он был бы нам интересен. Кроме того, новый формат ГЧП может использоваться для

строительства учреждений социальной сферы — школ, детсадов. Эти механизмы уже отработаны, существует программа строительства социальной инфраструктуры, в том числе с применением механизма ГЧП. — Ожидаете ли вы оживление инвестиционной активности в Нижегородской области в краткосрочной перспективе? Какие инструменты будут этому способствовать? — Учитывая, что Нижегородская область по темпам роста промышленности демонстрирует положительную динамику, мы рассчитываем, что ситуация плавно будет меняться в лучшую сторону. Мы ожидаем рост промышленности и спрос на кредитные ресурсы. Свою роль в этом процессе сыграют и инструменты господдержки, и постепенное снижение ключевой ставки. Важно простимулировать наших предпринимателей идти на риск, начинать новые проекты. Важнейшее всего, пока массовых инвестиций мы не увидим. Я полагаю, что будут развиваться точечные проекты отдельных предпринимателей, прежде всего в промышленности, обработке, сельском хозяйстве, в сфере инфраструктуры. Что же касается ГЧП, в текущей экономической ситуации активность государства по реализации таких проектов может в большей степени выражаться в предоставлении потенциальному инвестору в аренду или долгосрочное пользование земельных участков, другой собственности субъекта для целей организации проекта, в меньшей степени это будет финансовое участие с учетом других приоритетов бюджета.

Беседовала Анна Павлова

Review международный бизнес-саммит 2016

«От сотрудников мы требуем особых знаний»

Инновационная политика компаний, подготовка кадров и взаимодействие бизнеса с региональными властями — ключевые темы обсуждения на бизнес-саммите. Эти темы актуальны и для атомной энергетики, специфика которой требует постоянного внедрения инноваций и самой высокой квалификации сотрудников. Президент АО «Нижегородская инжиниринговая компания „Атомэнергопроект“» (НИАЭП, управляющая компания группы ASE) Валерий Лимаренко рассказал «Review. Международный бизнес-саммит» о том, где куются кадры для атомной отрасли и почему компания международного масштаба сохраняет нижегородскую регистрацию.

— интервью —

— В условиях импортозамещения вопрос инноваций становится ключевым. Вкладывается ли НИАЭП в инновационные разработки? Какие из них наиболее затратны?

— В такой высокотехнологичной отрасли, как атомная энергетика, долгосрочное преимущество на международном рынке можно обеспечить только за счет прорывных технологических разработок, которые ведут к созданию продуктов с новыми качествами. Поэтому НИАЭП инвестирует и в новейшие технологии в сфере управления инжиниринговыми проектами, и в ключевые атомные технологии.

Самыми затратными и долгосрочными являются материаловедческие разработки, но именно они позволяют серьезно повысить характеристики АЭС и атомной энергетики. Конечно, реализация такого рода проектов — дело всей отрасли. Используя лучшие в отрасли управленческие и проектные компетенции, НИАЭП создает реакторы на быстрых нейтронах с натриевым и свинцовым теплоносителем. Эти технологии призваны обеспечить ресурсную базу мировой атомной энергетики на столетия вперед.

— Какие разработки компании можно назвать наиболее значимыми?

— Самыми важными разработками НИАЭП и группы компаний ASE, которой мы управляем, являются технологии Multi-D и проект поколения «3+», по которому возводится Нововоронежская АЭС-2. Технология Multi-D — это интегрированный инструмент управления всеми процессами проектирования, поставок оборудования и сооружения АЭС. Наиболее передовым из реализованных проектов атомных электростанций является проект Нововоронежской АЭС-2, первый блок которой был включен в сеть в августе этого года. Это первый в мире блок поколения «3+», в котором реализованы инновационные решения как НИАЭП, так и других ведущих отраслевых предприятий. А так как мы понимаем важность инноваций для будущего компании, в этом году мы сконцентрировали все высокотехнологичные подразделения группы компаний ASE в едином блоке. Он займется оптимизацией существующих продуктов и созданием новых, а также диверсификацией бизнеса.

— НИАЭП является одним из крупнейших налогоплательщиков Нижегородской области. Почему НИАЭП во главе инжинирингового дивизиона «Росатома» сохраняет нижегородскую «прописку»?

— Напомню, в 2013 году была создана консолидированная группа налогоплательщиков атомной отрасли. Сейчас в нее входят все предприятия группы ком-

паний ASE — АО НИАЭП, АО АСЭ, АО «Атомпроект» и АО «Атомэнергопроект». Одним из плюсов создания консолидированной группы стало как раз перераспределение прибыли из Москвы в регионы, в которых сосредоточено производство: уплата налога на прибыль в региональные бюджеты идет пропорционально количеству персонала и стоимости основных средств организаций, находящихся в регионе.

В частности, только в 2015 году предприятия атомной отрасли перечислили в бюджет Нижегородской области налог на прибыль в размере 1,34 млрд руб., из них 435 млн руб. приходится на НИАЭП. А если бы компания платила налог на прибыль не в составе консолидированной группы, бюджет региона получил бы от НИАЭП на 200 млн руб. меньше.

Что касается перспектив в этом направлении, то в 2016 году завершилось формирование инжинирингового дивизиона госкорпорации «Росатом» на базе группы компаний ASE под управлением НИАЭП. Сейчас в контур объединенной организации входят четыре крупнейших инжиниринговых предприятия «Росатома»: нижегородский «Атомэнергопроект», московские «Атомстройэкспорт» (АСЭ) и «Атомэнергопроект», а также Санкт-Петербургский «Атомпроект». К 2018 году функции владения и управления дивизионом будет передана АСЭ — ведущей внешнеэкономической компании «Росатома» по строительству АЭС за рубежом. Но эта компания с декабря 2015 года также юридически находится в Нижнем Новгороде. Поэтому налоги из Нижнего не уйдут.

— Хватает ли компании квалифицированных кадров в Нижегородской области? Как строится сотрудничество с профильными вузами?

— Сейчас мы в плане кадров ставим перед собой три стратегические задачи: сохранить имеющиеся компетенции, выстроить систему передачи критически важных знаний и обеспечить получение новых знаний и навыков в соответствии с требованиями бизнеса.

Что касается молодых кадров, то традиционно нам их поставляют профильные вузы Нижнего Новгорода — НГТУ им. Алексеева и ННГАСУ. Отбор, привлечение и сохранение молодых специалистов — это вообще один из приоритетов кадровой политики компании. В НИАЭП, например, уже три года доля сотрудников моложе 35 лет достигает 43–45%, за это время мы приняли на работу 124 выпускника вузов.

Важный момент: сегодня нас уже не устраивает содовая модель: «Придете на предприятие, забудете все, чему вас учили в институте, будете учиться znovu». Такой подход слишком дорого обходится организации. Поэтому в 2010 году НИАЭП заключил соглашение о сотрудничестве с НГТУ, а в 2013 году —



с ННГАСУ. В рамках соглашений мы проводим целевую подготовку специалистов для НИАЭП, а студенты университетов имеют возможность не только пройти все виды практики на базе компании, но и получить дополнительные знания на базовой кафедре НИАЭП в НГТУ. В преподавательской работе участвуют 45 сотрудников НИАЭП. Кроме того, с 2008 года студенты привлекаются к работе в студенческих строительных отрядах на стройплощадках компании, а в 2015 году они попробовали применить знания в международном стройотряде на сооружении Тяньваньской АЭС.

— Приходится ли вкладываться в дообучение или переобучение сотрудников?

— Сегодня перед нами стоят две приоритетные задачи: сохранение традиционных ЕРС-компетенций как компании, поставляющей инжиниринговые услуги, и наращивание новых РМС-знаний и опыта. С учетом активизации нашей деятельности на зарубежном рынке от сотрудников мы требуем знания

международных стандартов, владения принципами управления проектами, наличия сертификатов и допусков на строительные работы, а также, разумеется, знания английского языка и владения техникой переговоров и презентаций. Требования серьезные, поэтому только за прошлый год различные виды обучения прошли почти 1,5 тыс. сотрудников компании, не считая традиционной внутренней технической учебы. То есть мы являемся самообучающейся организацией и даже имеем лицензию на дополнительное профессиональное обучение. Это значит, что мы обучаем своих сотрудников своими же силами по отдельным программам развития. Например, уже третий год все руководители компании и сотрудники проектных офисов проходят обучение в нашей Школе управления проектами и системного инжиниринга. Обучение в соответствии с требованиями международной Ассоциации управления проектами IPMA прошли около 150 человек, более 500 сотрудников получили навыки информационной поддержки управления проектами. Кроме того, в этом году стартовала программа обучения иностранному языку участников исполнения контрактов с зарубежными заказчиками, которую проходят около 1 тыс. человек, и программа «Лидеры глобализации» со специальной многомодульной программой обучения.

— Сейчас особое внимание уделяется кластерной политике, которая позволяет налаживать кооперационные связи между предприятиями региона. Сотрудничает ли НИАЭП с предприятиями Нижегородской области?

— Да, и сотрудничество это традиционно и плодотворно. Сейчас НИАЭП работает с 29 нижегородскими предприятиями. Они поставляют свою продукцию на все российские стройки группы компаний ASE, а также ведут поставки материалов и оборудования на стройплощадки Белорусской и Тяньваньской АЭС. Среди наших ключевых партнеров — нижегородские предприятия «Росатома»: ОКБМ Африкантов, НИИИС им. Седякова, РФЯЦ-ВНИИЭФ. Примеры традиционных поставщиков компании — Арзамасский приборостроительный завод, поставляющий измерительные приборы на ростовскую и китайскую площадку, НИПОМ (Дзержинск), обеспечивающий электрощитовым оборудованием четвертый «крымский» энергоблок Ростовской АЭС. Отмечу, что из 29 предприятий 23 относятся к объектам малого бизнеса. Среди них, например, ООО ПФ «Ока» (Павлово), поставляющее свою продукцию практически на все российские атомные стройплощадки. Также на российских энергоблоках установлена продукция и ЗАО «ЗЭО Энергопоток» (Саров).

Беседовала Анна Павлова

На полной скорости

— инфраструктура —

с9

Речь идет о строительстве высокоскоростной железнодорожной магистрали (ВСМ) Москва — Казань, которая пройдет через Нижний Новгород. Магистраль общей протяженностью 770 км сократит время поездки от Москвы до Казани до трех с половиной часов, а от Москвы до Нижнего Новгорода — с трех с половиной до двух часов. По предварительным оценкам, стоимость проекта составит 1,068 трлн руб., около 30% объемов строительства магистрали придется на Нижегородскую область. Предполагается, что ВСМ после Дзержинска разделится на две ветки: одна пройдет в сторону Московского вокзала и будет туристической, а вторая — через нижегородский аэропорт в сторону Казани. Проектирует магистраль российско-китайский консорциум во главе с ОАО «Мостгипротранс». Также в него вошли ОАО «Нижегородметропроект» и China Railway Eryuan Engineering Group Co. Предполагается, что проект будет реализован в формате концессии, где концедент — РФ, концессионеры по каждому из двух участков (от Москвы до Нижнего Новгорода и от Нижнего до Казани) — специально созданные проектные компании, а лидером будет дочерняя структура РЖД — «Скоростные магистрали». РЖД уже договорились с КНР, которая обещает участвовать и в акционерном капитале, и в долговом финансировании: консорциум «Шелковый путь» даст 52 млрд руб. и \$1 млрд взносов в капитал концессионеров по первому и второму участкам соответственно, а China Development Bank кредитует проект на 400 млрд руб. В этом году у проекта на участке Нижний Новгород — Казань появился еще один потенциальный инвестор — консорциум «Немецкая инициатива», в который вошли Siemens, Deutsche Bank, Deutsche Bahn и другие компании. Германские финансовые организации рассматривают возможность предоставления в долг от 1,5 млрд евро на строительство инфраструктуры и от 700 млн евро — на приобретение подвижного состава.

В Нижнем Новгороде для ВСМ планируется построить станцию в аэропорту, а также отдельный вокзал на территории вагонного депо ГЖД, рядом с действующим железнодорожным вокзалом. Предполагается, что

он будет возведен к 2018 году. Проект предусматривает строительство двухэтажного комплекса с цокольным этажом общей протяженностью около 1 км, к вокзалу проложат четыре новые железнодорожные ветки, и поездка будут прибывать фактически в само здание вокзала. Также предполагается строительство парковки на 470 машиномест, дома отдыха для локомотивных бригад и перехода на противоположную сторону Московского шоссе над железнодорожными путями. Кроме того, планируется реконструировать существующую гостиницу и обустроить торговый центр на части площади старого вокзала. Вокзальные комплексы Нижний Новгород ВСМ и Аэропорт ВСМ находятся на этапе разработки проектной документации: проектирование началось в июне 2015 года. Стоимость вокзалов определится после заключения Главгосэкспертизы России, сообщили в «Скоростных магистралях».

Детальная трассировка ВСМ на территории Нижегородской области еще не утверждена, и точный маршрут прохождения магистрали будет известен после окончания проектных работ. Сейчас утверждена документация по планировке территории только от станции Железнодорожная в Подмосковье до Владимира, госэкспертиза проектной документации и результатов инженерных изысканий по проекту намечены на конец текущего года. Изъятие земельных участков и объектов недвижимости для строительства ВСМ, которое будет проводиться параллельно со строительством монтажными работами, планируется в конце 2018 года, а предоставление земли для строительства магистрали планируется только в 2020 году. Поэтому реализовать проект к чемпионату мира по футболу 2018 года, как это планировалось изначально, не удастся.

Интерес иностранных инвесторов говорит о том, что у проекта ВСМ есть значительный экономический потенциал, полагает Евгений Думов. «В современных сложных экономических условиях тот факт, что проект не заморозили и не свернули совсем, является позитивным сигналом. Уже понятно, что проект не будет реализован к 2018 году, однако по нему по-прежнему ведется активная работа», — отмечает аналитик. По его словам, реализация этого проекта, который свяжет столицу с поволжскими регионами и

впоследствии с Уралом, повысит мобильность населения, а также будет способствовать развитию сопутствующих отраслей: «Хотя проект будут вести иностранные инвесторы, очевидно, что будут по максимуму использоваться производственные мощности прилегающих территорий».

Городские переправы

Помимо крупных инфраструктурных проектов федерального масштаба, которые призваны обеспечить удобный транзит через город и упростить нижегородцам связь с соседними регионами, значение имеет и качество дорог внутри региональной столицы. Уже в этом году будет решена одна из главных городских проблем: за счет областных средств завершится капитальный ремонт Молитовского моста через Оку, а также будет отремонтирован Канавинский мост. Кроме того, у региональных властей масштабные планы по ремонту ключевых дорог в Нижнем Новгороде: в 2017 году правительство области намерено выделить на эти цели не менее 3 млрд руб. Аналогичную сумму на ремонт дорог планируется направить и в 2018 году. Как пояснил губернатор Нижегородской области Валерий Шанцев, раньше вкладывать значительные средства на капремонт городских дорог не было смысла, так как из города не был выведен коммерческий транспорт, однако ситуация изменилась с вводом в эксплуатацию третьей очереди Южного обхода города. На выделяемые средства планируется отремонтировать основные магистрали областного центра, по которым в город будут прибывать гости чемпионата мира по футболу и комиссия FIFA. Городские власти уже предоставили областному минтрансу список дорог, нуждающихся в ремонте.

Реализация всех запланированных инфраструктурных проектов в перспективе серьезно повысит инвестиционную, промышленную и транспортную привлекательность Нижегородской области для бизнеса, уверен Евгений Думов. По мнению эксперта, несмотря на сложную ситуацию в экономике, те объекты, которые не удастся построить к чемпионату мира 2018 года, впоследствии все же будут достроены и будут способствовать развитию области как центра привлечения инвестиций.

Анна Павлова

HARMAN — на пике технологий

Передовые бренды компании HARMAN многим уже хорошо знакомы. Более 80% автомобилей класса «люкс» во всем мире оснащены нашими акустическими и мультимедийными системами. Церемония Оскар на протяжении уже 14 лет использует наши звуковые системы JBL Professional, и, кстати, несколько новых стадионов к чемпионату мира по футболу будут оборудованы звуковыми и видеосистемами HARMAN.



БОРИС ТАРАСУЛЛА, генеральный директор HARMAN в Нижнем Новгороде:

Нижегородский HARMAN — это 25 лет опыта, команда классных инженеров и инновационный принцип работы. Мы расширили область своей компетенции в сферах облачного программирования, решений для мобильных систем и аналитики, тем самым раздвинули границы деятельности и укрепили позиции на рынке. К нам пришли и приходят новые заказчики, а это значит — мы получили новые рабочие места, расширение опыта и рынка.

За прошедший год штат компании увеличился примерно на 20%, и мы планируем активно расти дальше. Все предпосылки для этого есть — за первое полугодие мы уже выиграли несколько тендеров и в ближайшее время запускаем новые масштабные проекты, премиям компании на мировом уровне неуклонно растет — мы уже, например, трижды лауреаты премии Grammy Award за продукты брендов JBL, AKG и Lexicon.



ВАЛЕНТИН АНИСИМОВ, ведущий архитектор:

HARMAN оказывает эксклюзивный комплекс услуг не только в сфере облачного программирования, разработки и тестирования встроенного программного обеспечения для мобильных устройств и устройств связи, но и для автомобильной промышленности. Здесь мы определенно являемся технологическим лидером, открывая новый подход к автомобильным информационным и развлекательным системам. HARMAN использует новейшие операционные системы и технологии, занимается разработкой различных приложений под Android, QNX, Linux и пр. и сотрудничает с крупнейшими мировыми автопроизводителями — Jaguar, Peugeot, Citroen, Renault, Nissan, Daimler, Ford, Land Rover, Hyundai и пр. Фокусом HARMAN в данной области является создание автомобильных платформ и экосистем с акцентом на безопасность.



АЛЕКСЕЙ ЕДЕЛЕВ, ведущий инженер-разработчик:

Я начал свой путь в компании HARMAN несколько лет назад как молодой специалист в проекте Nokia. Шаг за шагом я осваивал новые технологии, повышал профессиональные навыки, и теперь я могу заявить о себе как об инженере high класса. И это — благодаря HARMAN! Ежедневно наша компания открывает передо мной новые возможности — всемирно известные заказчики и партнеры, трудные и интересные задачи, новейшие технологии — все это делает мою работу очень увлекательной. Конечно, бывают трудности, но когда я сталкиваюсь с препятствиями, я знаю, что всегда могу обратиться за помощью к коллегам — мы вместе решим проблему и пойдем дальше. Замечательно и то, что я могу обмениваться опытом с партнерами по всему миру — это серьезно влияет на мой профессиональный рост, знание иностранных языков и, конечно, личные качества.



МАКСИМ НАДЕЖКИН, младший инженер-программист:

Я пришел в HARMAN на последнем курсе бакалавриата — заинтересовала солидная репутация компании. Сразу столкнулся с проблемой любого новичка в IT — самостоятельное изучение неизвестной технологии, своя зона ответственности в проекте, но у меня всегда была возможность обратиться за помощью и советом к новым коллегам.

Сейчас работа в HARMAN для меня — это интересные задачи, комфортный офис, дружный коллектив и, что немаловажно для студента, гибкий график — это дает возможность продолжить очное обучение в вузе.

И еще — очень приятно работать в компании мирового уровня — в августе HARMAN выиграл премию European Imaging and Sound Association (EISA) за научники AKG N90Q и JBL Reflect Mini BT и акустическую систему JBL Charge 3 Portable Bluetooth Speaker.



Коллектив HARMAN — яркий, творческий и целеустремленный. В каждой команде вместе работают и опытные инженеры, и новички, постоянно идет обмен знаниями. Этой осенью нижегородская команда HARMAN запускает несколько новых проектов и приглашает на работу инженеров-разработчиков, архитекторов, тестеров.

Review международный бизнес-саммит 2016

«Правительство области стало более мудрым»

Несмотря на сложный внешнеполитический контекст и ослабление российской экономики, многие иностранные инвесторы не покидают Нижегородскую область. О плюсах и минусах ведения бизнеса в регионе для зарубежных компаний, а также о том, каких инструментов не хватает инвесторам, рассказывает президент Организации международного сообщества Нижегородской области (International Community Association of Nizhny Novgorod, ICANN), руководитель «Фольксваген груп Рус» в Нижнем Новгороде доктор Флориан Райтер.

— мнение —

— В чем, на ваш взгляд, преимущества и недостатки Нижегородской области для ведения бизнеса?

— В целом Нижний Новгород — отличное место для ведения бизнеса. Регион находится довольно близко к Европе, располагает благоприятными логистическими возможностями. Особенно приятно отметить то, что в Нижегородской области много молодых и хорошо образованных специалистов. Помимо этого, правительство области и органы местного самоуправления всегда открыты к диалогу и доступны для любых вопросов.

С другой стороны, российская экономика сейчас в стагнации, на достаточно низком уровне, и спрос на потребительские товары становится все меньше. Поэтому многие европейские компании сокращают объемы производства, а некоторые из них вообще закрылись. Но я надеюсь, что кризис скоро закончится.

— Как за последние годы изменилась инвестиционная привлекательность региона? Какие факторы этому способствовали?

— В течение последних нескольких лет, по моему мнению, правительство Нижегородской области стало более профессиональным и мудрым в вопросах инвестиционной политики, что, безусловно, облегчает иностранным компаниям ведение бизнеса в регионе. И хотя под влиянием ситуации с ВВП спрос на рынке в последнее время не развивался в позитивном ключе, в скором времени потребности рынка должны измениться. И сейчас я вижу отличные возможности для создания новых компаний, чтобы получить прибыль в будущем в условиях улучшающейся экономической ситуации.

— Как менялось количество иностранных инвесторов, заинтересованных в развитии бизне-

са на территории области? С чем это было связано?

— В настоящее время число заинтересованных инвесторов в регионе, по моим оценкам, относительно небольшое. Это связано с проблемами, о которых я говорил выше.

— Как вы оцениваете открытость к диалогу региональных чиновников? В каких сферах, на ваш взгляд, властям стоит приложить дополнительные усилия для повышения инвестиционной привлекательности региона?

— Я считаю, что правительство области открыто к дискуссии, и диалог между бизнесом и властью всегда проходит в положительном ключе. На мой взгляд, дополнительная работа необходима в части упрощения процесса выдачи виз и разрешений на работу для иностранных граждан, а также лицензий на ведение бизнеса, но это вопросы федерального уровня.

Кроме того, правительство Нижегородской области может проводить более серьезную кампанию по привлечению инвесторов в регион. Проактивный подход мог бы способствовать формированию кластеров и прямому обращению к компаниям, которые работают в этих кластерах. Я полагаю, что многие компании за границей не владеют достаточным количеством информации о Нижнем Новгороде и возможностях, которые здесь в настоящее время предоставляются. Кроме того, довольно полезным было бы использование механизма, называемого One-Facethe-Customer-Approach. Этот подход предполагает, что на протяжении всего процесса инвестор ведет переговоры только с одним специально назначенным лицом, которое может облегчить решение всех вопросов с самого начала до фактического старта проекта.

— Как на развитии сотрудничества иностранных компаний с российскими регионами ска-



зывается внешнеполитический контекст? Какие сложности возникают и есть ли пути их решения на региональном уровне?

— Безусловно, внешнеполитический контекст оказывает существенное влияние на экономическую деятельность посредством эмбарго,

экономических санкций и низкого обменного курса рубля на валютном рынке. Каждый испытывает воздействие этих факторов, для многих встает вопрос, насколько стратегически обусловлено ведение бизнеса в настоящих условиях. Для небольших компаний с незначительным финансовым буфером эти факторы могут привести к коллапсу. Кроме того, крупные предприятия вынуждены сокращать объемы производства и рабочую силу соответственно. И чем больше ваша компания зависит от импорта и экспорта, тем более зависимыми от внешнеполитического контекста становитесь вы.

Сейчас, на мой взгляд, многие сложности не могут быть решены на уровне регионального правительства, за исключением предоставления субсидий и налоговых льгот для инвесторов.

— Механизм государственно-частного партнерства (ГЧП) в России довольно молодой, и многие возможности и виды такого взаимодействия еще не разработаны. Каких инструментов, успешно применяемых в мировой практике ГЧП, в России и, в частности, в Нижегородской области не хватает?

— По своему опыту могу сказать, что в Германии есть несколько эффективно работающих примеров ГЧП, на которые можно было бы

ориентироваться. Например, были частично приватизированы железные дороги и почтовая служба. На мой взгляд, этот опыт может быть применен и для Нижнего Новгорода. Тем не менее, как и в любой другой сфере бизнеса, данная сфера должна быть прибыльной, что, возможно, потребует коренной перестройки соответствующих систем. Я не уверен, что в данный момент регион к этому готов.

— Какие инструменты государственной поддержки иностранных инвесторов, по вашим прогнозам, будут наиболее востребованы в среднесрочной и долгосрочной перспективе? Увеличится или уменьшится роль позиции региональных и местных властей в инвестиционной привлекательности области?

— В первую очередь это гранты, субсидии, налоговые льготы, а также хорошая организация, наличие земли и услуг. Конечно же, молодые и высокообразованные кадры, хорошая инфраструктура для привлечения компаний и их высококвалифицированных специалистов. Региональные и местные органы власти должны работать в тесном контакте друг с другом по совершенствованию этих инструментов. А самый эффективный механизм — через диалог с бизнес-лидерами в регионе.

Беседовала Анна Павлова

ДОСЬЕ INTERNATIONAL COMMUNITY ASSOCIATION OF NIZHNY NOVGOROD

Организация международного сообщества Нижегородской области (International Community Association of Nizhny Novgorod, ICANN) была основана в 1997 году, чтобы объединить иностранные компании и граждан в нижегородском регионе. Организация создана для налаживания контактов иностранных компаний с представителями местной администрации и создания благоприятных условий ведения бизнеса в Нижегородской области и в России в целом. В состав ICANN входят 42 крупнейшие международные компании, работающие на территории Нижегородской области. Среди них — Coca-Cola Hellenic, группа Freudenberg, «Дайдо металл Рус», Danieli Volga, Leoni Rus, «Liebherr-Нижний Новгород», Magna Automotive

Rus, «Объединенные пивоварни Heineken», Raiffeisenbank, Росбанк Societe Generale Group, «Русвиль», ThyssenKrupp Industrial Solutions, Volkswagen Group Rus, Unilin и другие. Также среди членов организации есть нижегородские компании, например юридическая фирма «Тимофеев / Черепнов / Калашников», частная школа им. М. В. Ломоносова, Международный институт экономического архитектурно-строительного университета и другие. Некоммерческое партнерство ICANN организует заседания и встречи делового, административного и культурно-развлекательного характера. Так, организация проводит регулярные встречи бизнес-сообщества с представите-

лями правительства Нижегородской области, в том числе ежегодные встречи с губернатором, деловые завтраки с участием сотрудников местной администрации, визовый, миграционной и таможенной служб. С 2013 года организуется День международной карьеры — ярмарка вакансий компаний — представителей ICANN, а также обучающие программы для студентов разных направлений подготовки, ориентированных на работу в международных компаниях. Кроме того, для членов ICANN проводятся полуофициальные встречи и неформальные собрания, экскурсии к местным памятникам архитектуры и другие развлекательные мероприятия. В организации возможно корпоративное и индивидуальное членство.

Искусство, облаченное в металл

Компания «Перфоком» — лидер российского рынка по производству перфорированного листа и металлоконструкций из него, имеющих очень широкое применение — начиная от фармацевтики и заканчивая сельским хозяйством и производством продуктов питания. Большие перспективы для перфолиста открылись в строительстве и благоустройстве. Прочный, гибкий и практичный стройматериал вытесняет из городской застройки хрупкое стекло.

Металлические листы с различной перфорацией — основная продукция компании «Перфоком», которая выпускает ее с 1998 года, заняв около трети российского рынка. Несмотря на кажущуюся простоту, в производстве перфолистов задействованы сложные технологии, станки с программным управлением, координатно-пробивные прессы и станок лазерной резки металла. В производстве «Перфоком» современное оборудование с космической точностью режет, пробивает и гнет стальные листы.

Перфорированные листы и изделия из них применяют в самых различных отраслях: нефтяники используют их в качестве фильтров при бурении и добыче нефти, в машиностроении из перфолистов изготавливают различные конструкционные элементы. Металлические решета, сита и сепараторы широко используются в сельском хозяйстве и пищевой промышленности. С их помощью очищают и дробят зерно, проращивают солод и производят различные продукты питания: сыры, соусы, пюре и многое другое. Использование перфорированных металлических противней в хлебопечении позволяет значительно повысить качество и вкусовые свойства выпечки.

В сфере городского благоустройства перфорированный металл отлично заре-



Перфорированные фасады стадиона «Локомотив» (г. Москва)

комендовал себя, к уличным конструкциям из него горожане давно привыкли: оригинальные урны, скамейки, ограждения в Нижнем Новгороде и других городах появились достаточно давно. Не случайно во время реализации муниципальной программы «Чистый город» подрядчиком по поставке малых архитектурных форм был выбран именно «Перфоком». Его шумозащитные панели установлены вдоль дорог, а металлической мебелью производства компании оборудованы многие российские вокзалы.

Строительная отрасль — один из основных потребителей перфолистов. Они являются идеальным конструктивным и дизайнерским материалом при строительстве всех видов современных зданий: от жилых домов до торгово-офисных центров и спортивных комплексов. Ограждения балконов, внутренние перегородки, ступени и лестницы, внутренняя отделка интерьеров — вот лишь малый перечень сфер применения перфорированного металла. Именно он использовался при отделке торгового центра «Этажи», сооружении потолочных панелей в здании нижегородского аэропорта, строительстве московского стадиона «Открытие Арена» и художественного оформления ледового дворца «Арена легенд».

В западных странах давно используют перфорированные металлические листы для наружной отделки наружных фасадов. Облаченные в металлическую оболочку здания самого разного назначения благодарно отливают металлом на солнце и создают удивительные городские пейзажи.

А разнообразные типы перфорации позволяют архитекторам-урбанистам смело воплощать в жизнь свои фантазии, разрабатывая дизайнерские проекты общественных территорий.

Не удивительно, что перфорированный металл в отделке и строительстве зарекомендовал себя как реальная альтернатива стеклу. Стекланные стены, переходы, тонированное стекло фасадов — все это превратилось в обыденность общественно-деловой застройки крупных городов. Однако перфорированный металл обладает целым рядом серьезных преимуществ: он практичнее хрупкого стекла, имеющего свойство быстро терять привлекательный вид. Легкие металлические конструкции прочны, гораздо более безопасны и не требуют постоянного ухода. Кроме того, металл более практичен и функционален по своим свойствам, изделиям из него можно придать любую форму. Стекланные городские конструкции, как правило, не выходят за границы хай-тека, а перфорированный металл позволяет имитировать любые стили.

Клиентам «Перфоком» предлагает широкий выбор готовых листов и изделий разных размеров, а также готов исполнять индивидуальные заказы по чертежам заказчика. «Для изготовления продукции мы используем черную и нержавеющую сталь толщиной до 20 мм, сплавы алюминия, но по желанию заказчика можем использовать и цветные металлы, а также пластик и композитные материалы. Технологический комплекс охватывает все стадии ли-

стообработки: не только перфорация, но и раскрой металла, штамповка, формовка, гибка, сварка заготовок, финишная обработка, покраска и сборка изделия. А прямые контракты с металлургическими комбинатами обеспечивают нам надежность поставок и позволяют избежать торговых наценок от посредников», — рассказал генеральный директор ООО «Перфоком» Алексей Петряев. Среди клиентов есть такие крупные компании, как РЖД, Метровагонмаш, Окская судостроительная компания, Концерн Крост, Сатурн-Газовые турбины, НПО «Искра» и другие. Однако «Перфоком» может выполнить заказ любого объема по своему профилю и успешно сотрудничает с клиентами из малого и среднего бизнеса. Благодаря этому компания является лидером российского рынка перфорации и намерена только укреплять свои позиции, осваивая новые направления.

Так, современное программное обеспечение производства позволило компании освоить художественную перфорацию — очень интересное и необычное направление в металлическом декоре. С помощью станков с ЧПУ можно запрограммировать и получить за счет отверстий на металлическом листе любое изображение. Такие необычные стальные панно и инсталляции украсят собой любое кафе, офис или общественное пространство, в России художественная перфорация имеет большое будущее.

Крупные города как центры региональных экономик будут перестраиваться, расширяться и модернизироваться. Для удобства своих клиентов «Перфоком» открыл региональные представительства в Москве, Санкт-Петербурге, Казани, Самаре, Екатеринбурге, Новосибирске и Краснодаре, гарантируя своевременные прямые поставки. Модернизируя свое производство и обновляя ассортимент выпускаемой продукции, «Перфоком» всегда открыт для диалога с клиентами, перспектив и новаторств.



Н. Новгород, пр. Гагарина, 178, тел. 8 (831) 233-77-77, e-mail: sales@perfocom.ru www.perfocom.ru www.art.perfocom.ru



Потолочные панели в ресторане стадиона «Открытие Арена» (Спартак-Москва)



Лестничные ограждения в ледовом дворце «Арена легенд» (г. Москва)



Перфорированные фасады стадиона «Локомотив» (г. Москва)

Более 10 лет в Нижнем Новгороде

КПМГ – международная сеть фирм, предоставляющих аудиторские, налоговые и консультационные услуги.

Мы привносим лучшие мировые практики в ваши процессы и помогаем бизнесу быть эффективнее.

Подробнее о нас на kpmg.ru.

Управляем будущим сегодня.

